



**Junior
Achievement
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

35

Years of
Empowering
Lives

YO EMPRENDO
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO
DE TRABAJO**



**SERVICIO COMUNAL
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Actividad #1

Defina la idea de negocio.

cafetería móvil. Esta idea consiste en un vehículo adaptado para preparar y vender café y otros productos relacionados, como pasteles y bocadillos. La cafetería móvil puede desplazarse a diferentes lugares de la ciudad, como parques, oficinas, eventos y mercados, ofreciendo comodidad y calidad a los clientes que buscan una alternativa rápida y deliciosa para su café diario.



Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

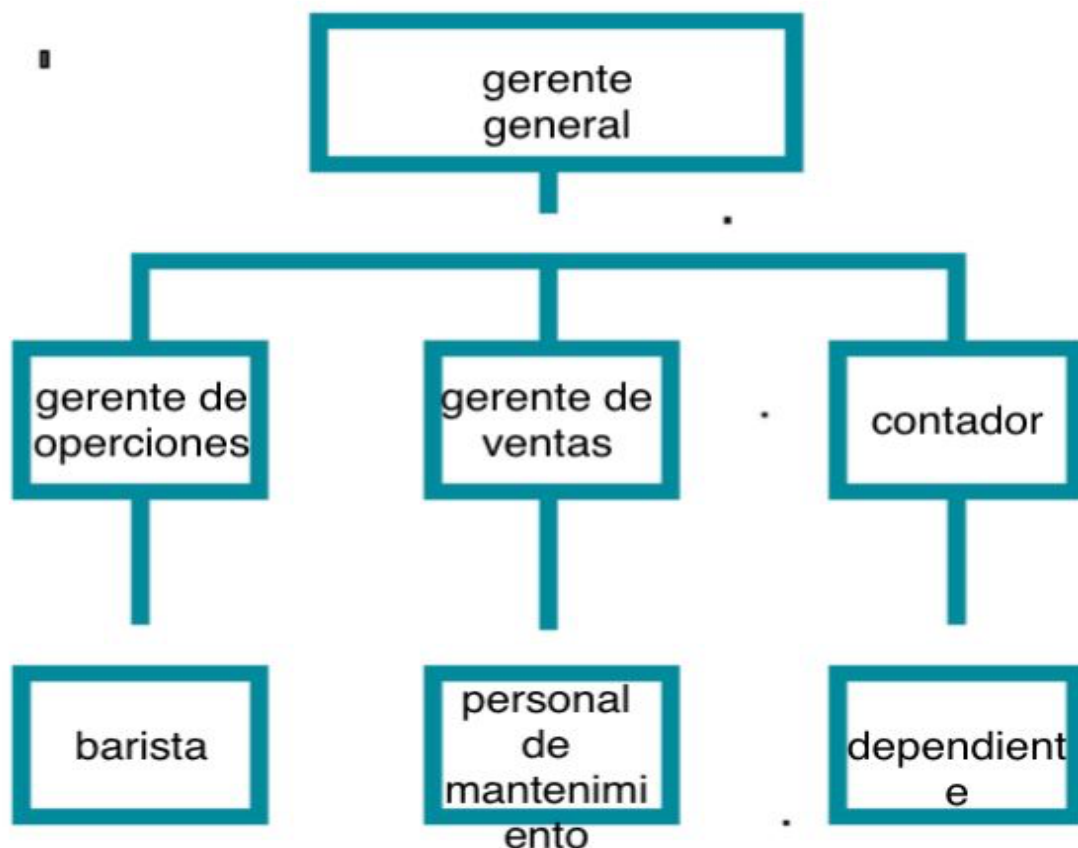
Misión:

Ofrecer una experiencia única y conveniente de café móvil, brindando productos de alta calidad y un servicio excepcional que alegren el día de nuestros clientes en cada parada.

Visión:

Ser la cadena de cafeterías móviles líder y más querida en nuestra región, reconocida por la calidad de nuestros productos, la innovación constante y nuestro compromiso con la sostenibilidad.

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

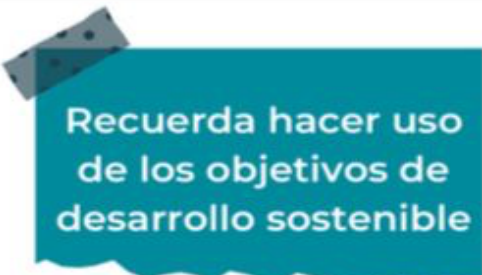
Para que la cafetería móvil cumpla con la sostenibilidad social, se pueden implementar varias estrategias y prácticas que beneficien a la comunidad y a los empleados, promoviendo un impacto positivo en la sociedad.

Sostenibilidad ambiental:

Para que la cafetería móvil cumpla con la sostenibilidad ambiental, se pueden implementar una serie de prácticas ecológicas y sostenibles que minimicen el impacto ambiental del negocio.

Sostenibilidad económica:

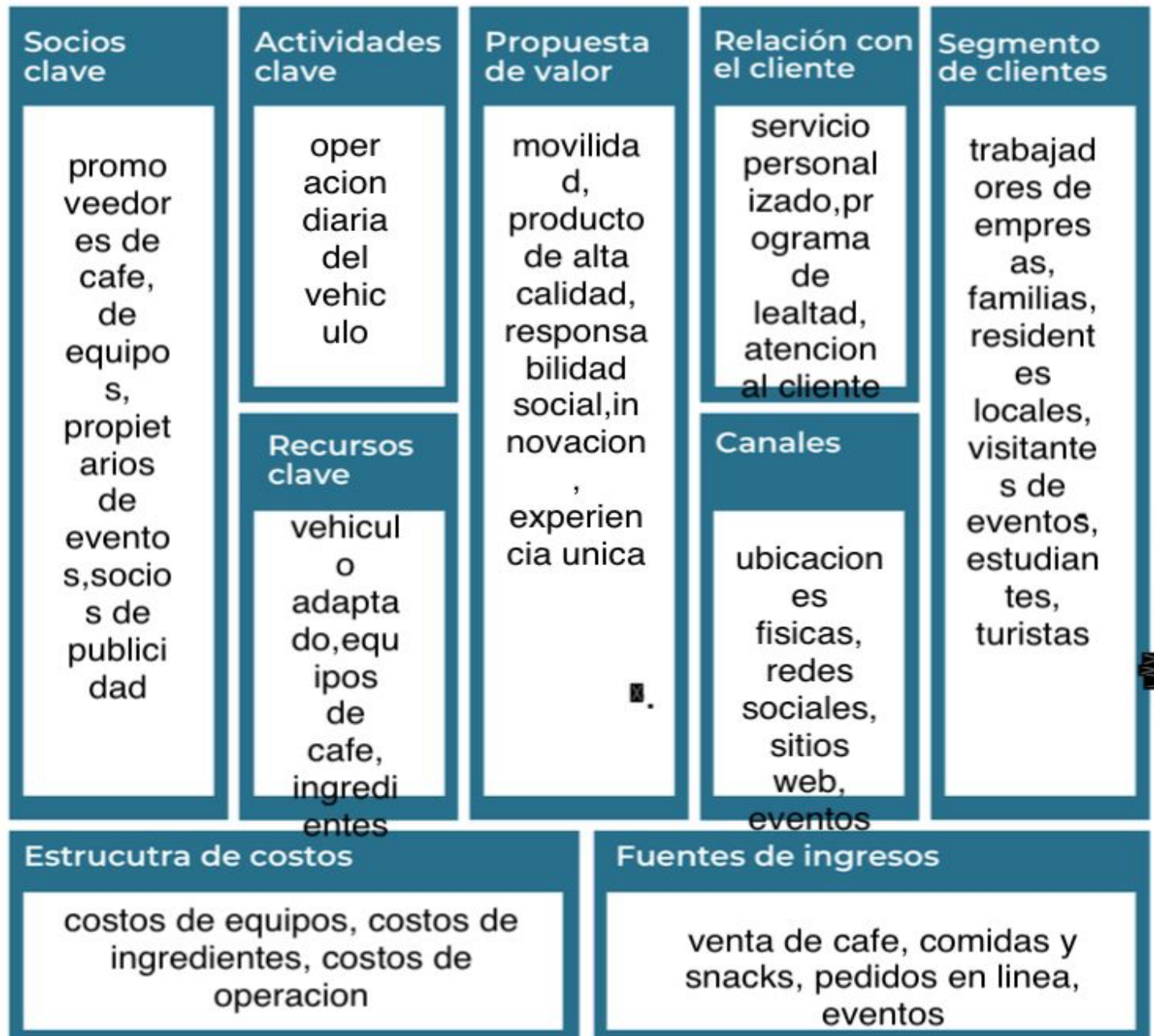
Para garantizar la sostenibilidad económica de la cafetería móvil, es esencial implementar estrategias que aseguren la rentabilidad a largo plazo, la eficiencia operativa y la capacidad de adaptarse a cambios en el mercado.



Recuerda hacer uso de los objetivos de desarrollo sostenible

Actividad #4

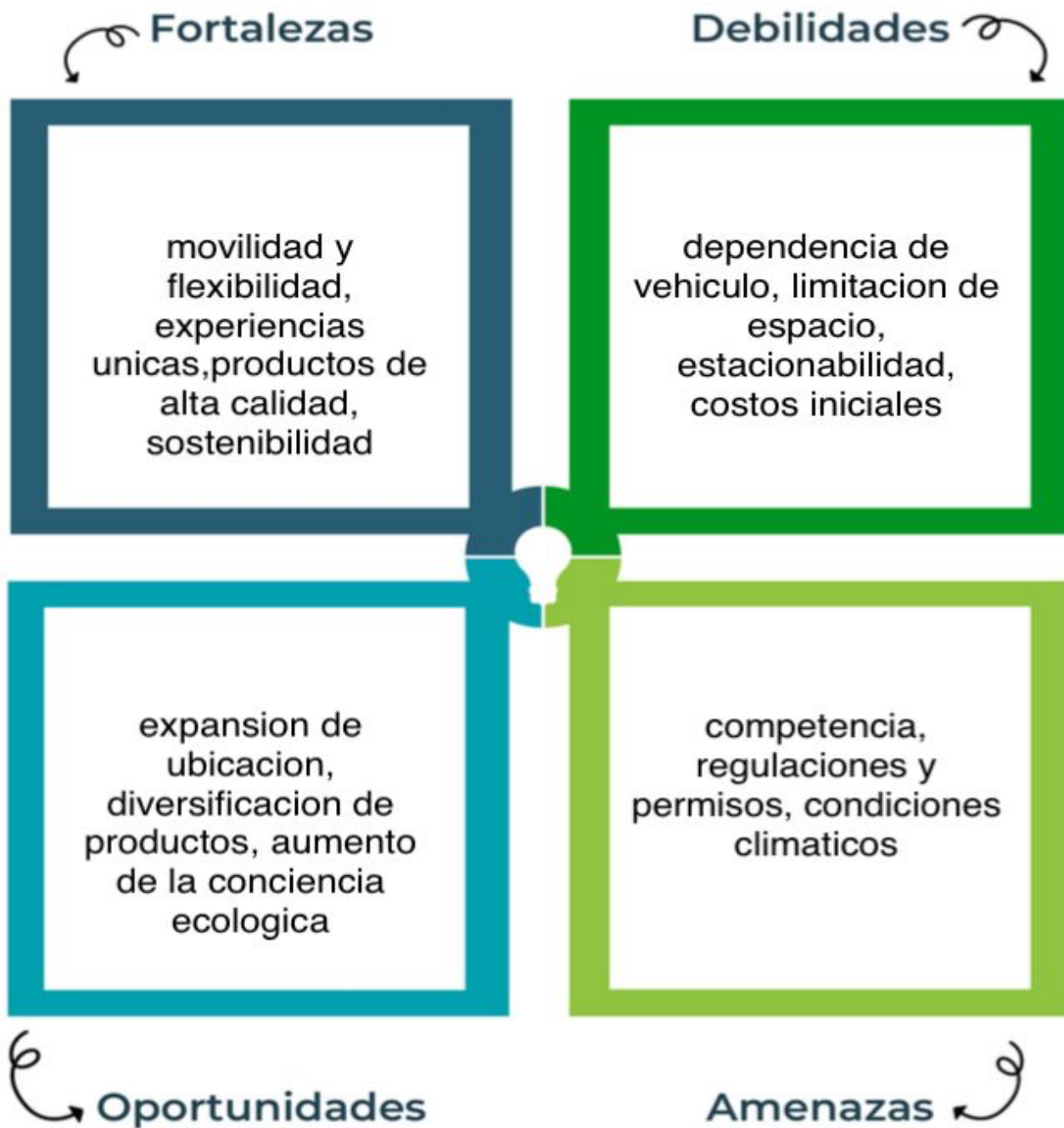
Complete el Modelo de Negocios Canvas.



Recuerda: En la presentación "Modelo de negocio" puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación "Qué me diferencia" puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento



cafe de calidad, donde tu estes

Slogan



Colores principales de mi marca empresarial



cafe	gris	blanco
------	------	--------

Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

●	pago de vehiculo	\$800
●	seguro de negocio	\$300
●	salario de personal	\$3,000
●	licencia	\$100
●	mantenimiento	\$200
●	publicidad	\$150
●	almacenamiento	\$200

Mis costos variables

●	ingredientes para cafe	\$35
●	ingredientes para snack	\$20
●	materiales de empaque	\$15
●	comisiones de tarjeta de credito	10%
●	producto de limpieza	\$80
●	cubiertos	\$55
●	trastes	\$50

El precio de venta de mi producto / servicio es de:



7500

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades → 1,564.5

Punto de equilibrio monetario → ₡ 4,244.5



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

- granos de cafe
- bebidas
- leche
- cajas
- valor de vehiculo movil
- maquina de cafe
- refrigeradores
- utenselios de cocina
- equipos de cocina
- sillas

Pasivos

- facturas de pago
- salarios de empleados
- gastos operativos
- mantenimiento
- financiamiento a largo plazo
- suministros
- facturas de proveedores
- prestamos para la adquisicion
- prestamos
- electricidad



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

Hay varios tipos de servicios y productos similares en el mercado que cumplen funciones comparables. Aquí te presento una visión general de las principales categorías:

Food Trucks (Camiones de Comida): Estos vehículos suelen ofrecer una variedad de alimentos y bebidas, incluyendo café y otras bebidas calientes. En muchos casos, también incluyen un menú completo de comidas.

Caravanas o Trailers de Café: Estos son remolques o caravanas adaptadas específicamente para vender café y bebidas relacionadas. A menudo tienen un diseño estilizado y pueden estar fijos en un lugar o moverse a diferentes ubicaciones.

Cafeterías en Bici: Un concepto más pequeño y ecológico, donde el café se vende desde una bicicleta especialmente diseñada, a menudo con un pequeño carrito adjunto.

Cafeterías Portátiles: Equipos que se pueden instalar en eventos o en lugares temporales, como carpas o módulos que se pueden montar y desmontar fácilmente.

Kioscos de Café: Estructuras pequeñas y autónomas que pueden estar ubicadas en centros comerciales, estaciones de tren, parques, etc. Aunque no siempre son móviles, algunos tienen la capacidad de ser trasladados.

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

Las obligaciones tributarias son fundamentales para el funcionamiento y la estabilidad de un país, Las obligaciones tributarias son la principal fuente de ingresos para el gobierno. Los impuestos recaudados permiten financiar servicios públicos esenciales, Los impuestos permiten una redistribución de la riqueza, lo que ayuda a reducir las desigualdades económicas.

¿Cómo se liquida una empresa?

La liquidación de una empresa es el proceso mediante el cual se disuelve formalmente una entidad legal y se distribuyen sus activos, una vez que se han saldado todas las deudas y obligaciones. Este proceso puede ser complejo y varía según la jurisdicción y el tipo de empresa.

Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

la venta de cafe movil

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

porque el cafe se volvio un producto fundamental para muchas personas

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

para los residentes del pueblo

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

extender el emprendimient
o por todo el
pais

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

utilizar un
vehiculo movil
para
trasladarnos por
todo el pueblo
vendiendo el
producto

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

ser unos de los
emprendimientos
mas importantes
de la venta de
cafe

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

recursos
monetarios,
prestamos,
recomendadores

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

15 de agosto de
2025

¿Quién lo hace?
(Responsables)

el emprendedor,
y usuarios que
quieran ayudar

NOTAS

Uno de mis metas en la vida es ser cocinero y tener mi propia cafetería y brindar a todo el público de una de mis cosas favoritas que es el café, algo tan esencial de las tardes y al despertar con energía es el café, pero hay veces que no nos da tiempo de prepararlo en nuestras casas o no tenemos los recursos suficientes para hacerlo, y tener a alguien que nos brinde este producto al alcance de nuestras manos y algo que sería muy útil en la vida diaria de muchas personas y con este emprendimiento podría ayudar a muchas personas y a lograr una de mis metas