



**Junior  
Achievement  
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

**35**

Years of  
Empowering  
Lives

**YO EMPRENDO**  
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO  
DE TRABAJO**



**SERVICIO COMUNAL  
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE  
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE  
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



## Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.



## Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

### Misión:

Poder satisfacer las necesidades de los clientes.

---

---

---

### Visión:

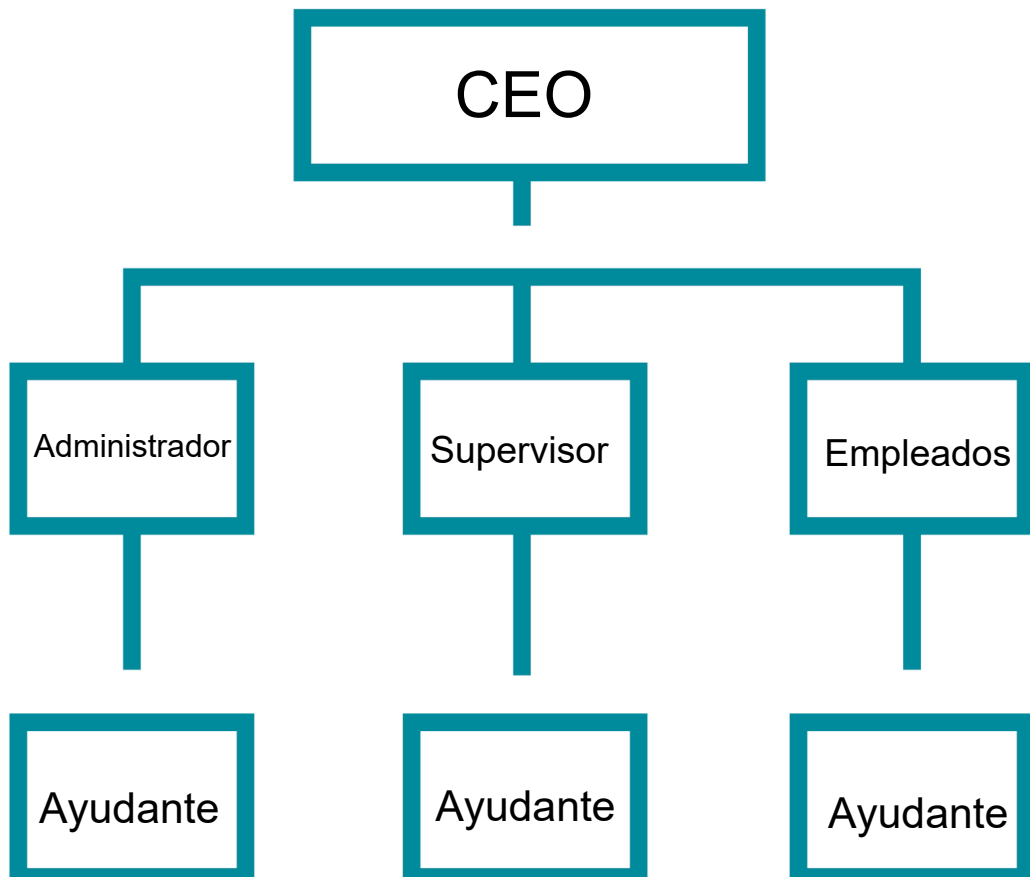
Poder llevar el negocio a mas lugares manteniendo la misma calidad.

---

---

---

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



## Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

### *Sostenibilidad social:*

Todos tendrán derecho a la entrada sin discriminación alguna y cumpliendo con las necesidades sociales.

### *Sostenibilidad ambiental:*

Un espacio libre de productos que dañen el medio ambiente y productos ambientales en el restaurante, además de productos 100% naturales.

### *Sostenibilidad económica:*

Tener un control de los gastos/ventas de mi negocio y actuar de forma adecuada a nuestra situación actual para prosperar a largo plazo.

Recuerda hacer uso de los objetivos de desarrollo sostenible

## Actividad #4

Complete el Modelo de Negocios Canvas.

Socios clave	Actividades clave	Propuesta de valor	Relación con el cliente	Segmento de clientes
Contador	Un buen postor de comida	Se diferencian por el tipo de pizza y ambiente diferente al resto de pizzerias	Mantener la calidad y higiene	Buscar clientes que habituen el mismo local que nosotros
Proveedor				
Administración	<b>Recursos clave</b> Utensilios Comida Materiales		<b>Canales</b> Promoción difusión redes sociales y publicidad	
Exportador				
Cliente				
Negocios aliados				
<b>Estructura de costos</b>		<b>Fuentes de ingresos</b>		
Comida, renta y materiales		Clientes propina y servicio		



Recuerda: En la presentación “Modelo de negocio” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

## Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

## Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento



Slogan



"Para morirse"

Colores principales de mi marca empresarial



Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

## Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

### Mis costos fijos

- Renta
- Salario
- Arrendamiento
- Facuras
- Seguros
- Prestamos
- 

### Mis costos variables

- Empleados
- Materia prima
- Comisiones de ventas
- Logistica
- Trabajo extra
- Envio
- 

*El precio de venta de mi producto / servicio es de:*



9000 colones

Recuerde que los costos variables son unitarios.

## Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades → 15 unidades

Punto de equilibrio monetario → ₡ 50000



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

## Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

### Activos

- Propiedades
- Maquinaria
- Inversiones
- Liquides
- Transporte
- 
- 
- 
- 
- 

### Pasivos

- Prestamos
- Impuestos
- Salarios
- Deudas
- 
- 
- 
- 
- 



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.



## Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

### *Importancia de las obligaciones tributarias:*

El cumplimiento tributario garantiza que cada individuo y empresa contribuyan de manera proporcional a su capacidad económica.

---

---

---

---

---

---

---

---

### *¿Cómo se liquida una empresa?*

La liquidación del contrato de trabajo incluye los aportes realizados mes a mes de salud y pensión de tus trabajadores. Toda empresa

paga el 8.5% de salud y el 12% de pensión, mientras que el trabajador aporta el 4% en ambos casos;

el porcentaje de éste último se deduce del salario devengado.

---

---

---

---

---

# Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?  
(Problema y descripción)

El manejo de nuestra economía

¿Por qué es importante este tema?  
(Justificación)

Ya que nos ayuda a tener un control en nuestro presupuesto

¿Para quiénes lo vamos a hacer?  
(Público meta)

Para nuestro propio bien y avanzar como ciudadanos

¿Para qué es la actividad?  
(Objetivo)

Para saber como manejar un negocio de forma que tengamos un control absoluto.

¿Qué vamos a hacer?  
(Actividades)

Realizar un trabajo donde podamos salir beneficiados y poder dar un buen servicio

¿Qué queremos lograr?  
(Metas y Resultados)

Mantener el control económico sin salirse de la meta principal.

¿Qué necesitamos?  
(Recursos y materiales)

Una economía estable, conocimiento económico, un buen estatus en la sociedad y experiencia. Habilidades en la cocina y en ventas y materia prima para poder crear nuestro producto.

¿Cuándo lo vamos a hacer?  
(Cronograma)

Para cuando saque mi título bachillerato y tenga experiencia.

¿Quién lo hace?  
(Responsables)

Empleados, administrativos, contadores y el ceo.

