Junior Achievement Costa Rica

Miembro de JA Worldwide

35 Years of Empowering Lives

YO EMPRENDO

JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

CUADERNO DE TRABAJO

SERVICIO COMUNAL ESTUDIANTIL

MINISTERIO DE EDUCACIÓN PÚBLICA / DIRECCIÓN DE VIDA ESTUDIANTIL

©Junior Achievement Costa Rica, 2024

Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar Adobe Acrobat, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:

1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Actividad #1

Defina la idea de negocio.

Mi idea es realizar un emprendimiento de gorras, enel cual la gente apoye el cuidado a nuestro planeta y entorno cercano.

Mi abuelita es costurera y sabe confeccionar gorras, sombreros y otras cosas, ella sería la que me ayudaría a confeccionar las gorras, el diseño o bordado se lo haria con ayuda de una máquina, la cual mi tía me estaría enseñando a usarla.

Para que la gente conozca mi emprendimiento he pensado usar redes sociales, también por medio de amistades y familiares que me ayuden a enseñar las gorras.

Para saber calcular cuanto se gasta y sacar el precio me ayuda mi mamá y la esposa de mi tío, que saben un poco de la parte de administrar un negocio.

Recuerda: La idea puede tratarse sobre un producto o servicio.

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

Misión:

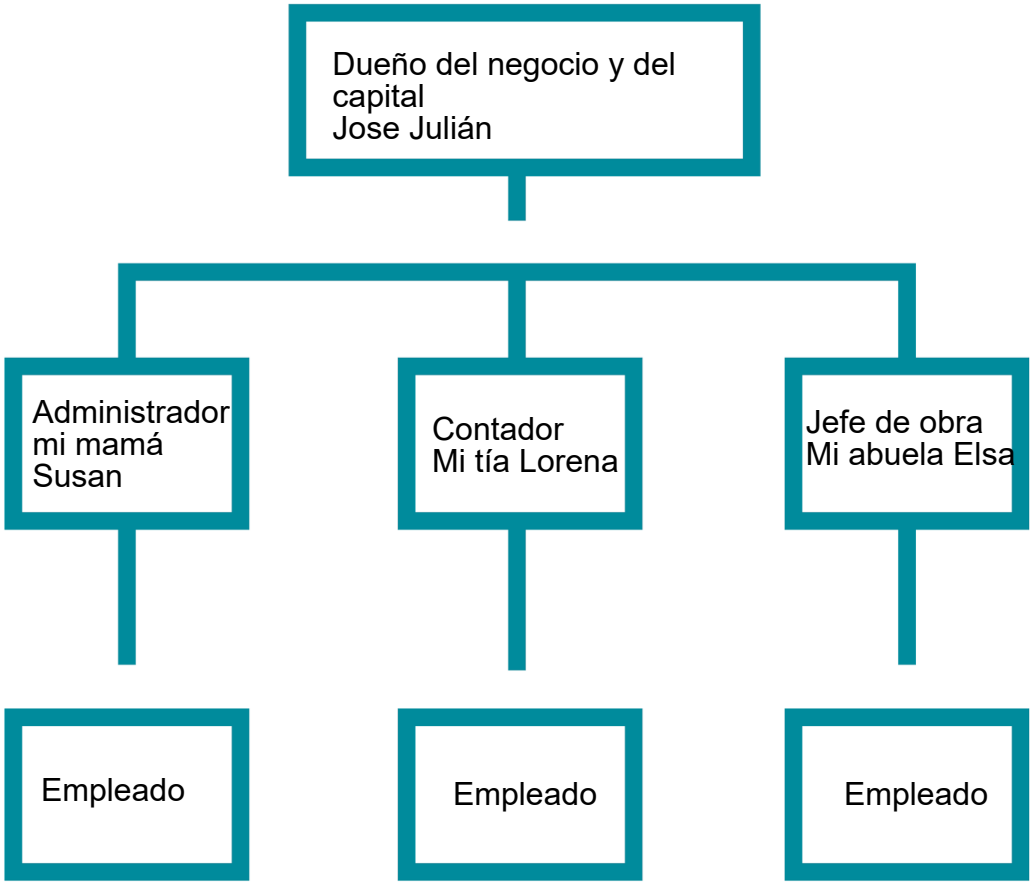
Es por lo que se lucha dia a día en un negocio

Hacer productos amigables con el ambiente y que sean atractivos al público

Visión:

Que las personas compren mi producto y hagan conciencia de la importancia de cuidar el planeta.

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

Va a buscar que las personas tengas relaciones entre sí sanas, de respeto, empatía y ayuda mutua.

Utilizar tela, materiales que sean amigables con el ambiente.

Motivando a las personas involucradas en todo el proceso a tener conciencia que el planeta se debe cuidar.

Sostenibilidad ambiental:

Va a buscar que ante todo se cuide el entorno natural e incentivar a que quienes parte del proyecto tengan visión de protección al ambiente.

Sostenibilidad económica:

Va a buscar que el servicio o producto a ofrecer sea accesible para quien lo necesite, también cuando se pueda dar ayuda como financiamiento .

Recuerda hacer uso de los objetivos de desarrollo sostenible

Actividad #4

Complete el Modelo de Negocios Canvas.

Socios clave

Personas, grupos o institucio- que fomentarán parte de lospro- ceso de la em- presa.

Mi mamá y Randall

Actividades clave

Tareas 100% necesarias para poder crear, de- sarrollar y co- mercializar el producto.

Buscar información de materiales que cuiden el planeta

Recursos clave

Personas, ma- teriales, dinero, herramientas y otros necesarios para las activida- des claves.

Propuesta de valor

Atributo diferen- ciador del pro- ducto
Como quiero venderlo?

Relación con el cliente

Estrategias para propiciar una lealtad de los clientes poten- ciales.

Canales

Medios a utilizar para hacer llegar el producto al consumo final.

Segmento de clientes

Construcción de grupos con caracteristicas similares que podrán satisfacr el producto o servicio.

Estrucutra de costos

A que se relacionarán los gastos

Fuentes de ingresos

De dónde provienen los ingresos.

Recuerda: En la presentación “Modelo de negocio” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:

Fortalezas

Aquellas acciones que una organización realiza de una forma efectiva para satisfacer las necesidades de los clientes, por lo tanto estas se convierten en una capacidad.

Debilidades

Esas son todas aquellas inciativas internas que no funcionan dentro de la empresa como es debido.

Oportunidades

Una vez que los gerentes lograron identificar las fortalezas que mantienen a nivel interno, se hace necesario igualemnte tomar en cuenta los factoresexternos que pueden afectar postivo o negativamente a esas fortalezas las oportunidadesde mercado pueden venir de muchas fuentes.

Amenazas

Son aspectos externos no tan positivos que dificultan la capacidad de la empresa para atender las necesidades de sus clientes.

Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento

JJ CAP

Slogan

Siente a otro nivel con JJ Cap

Colores principales de mi marca empresarial

rojo	blanco	gris claro

Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

- Electricidad
- Equipos
- Herramientas
- Agua
- Agua
-
-

Mis costos variables

- Tela
- Hilos
- Insumos
- Salarios
-
-
-

El precio de venta de mi producto / servicio es de:

₡ 15 000

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{\text{(Precio de venta - costo variable total)}}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta x punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades → 20

Punto de equilibrio monetario → ₡ 300000

Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos	*Pasivos*
Local	Salarios
Patentes	Pago proveedores
Facturas	
Herramientas	

Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.

Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

En el lugar donde vivo ya venden las gorras hechas, mi idea es hacerlas y venderlas a clientes y empresas que necesiten.

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

Actividad #11

Determine cúal es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

Es importante para que el negocio cuente con sus cuentas al día, para que contribuya la economía del pais.

¿Cómo se liquida una empresa?

Guia para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

¿Quién lo hace?
(Responsables)

Junior Achievement Costa Rica
Miembro de JA Worldwide

35 Years of Empowering Lives

NOTAS

SERVICIO COMUNAL ESTUDIANTIL

MINISTERIO DE EDUCACIÓN PÚBLICA / DIRECCIÓN DE VIDA ESTUDIANTIL

©Junior Achievement Costa Rica, 2024