



**Junior
Achievement
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

35

Years of
Empowering
Lives

YO EMPRENDO
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO
DE TRABAJO**



**SERVICIO COMUNAL
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

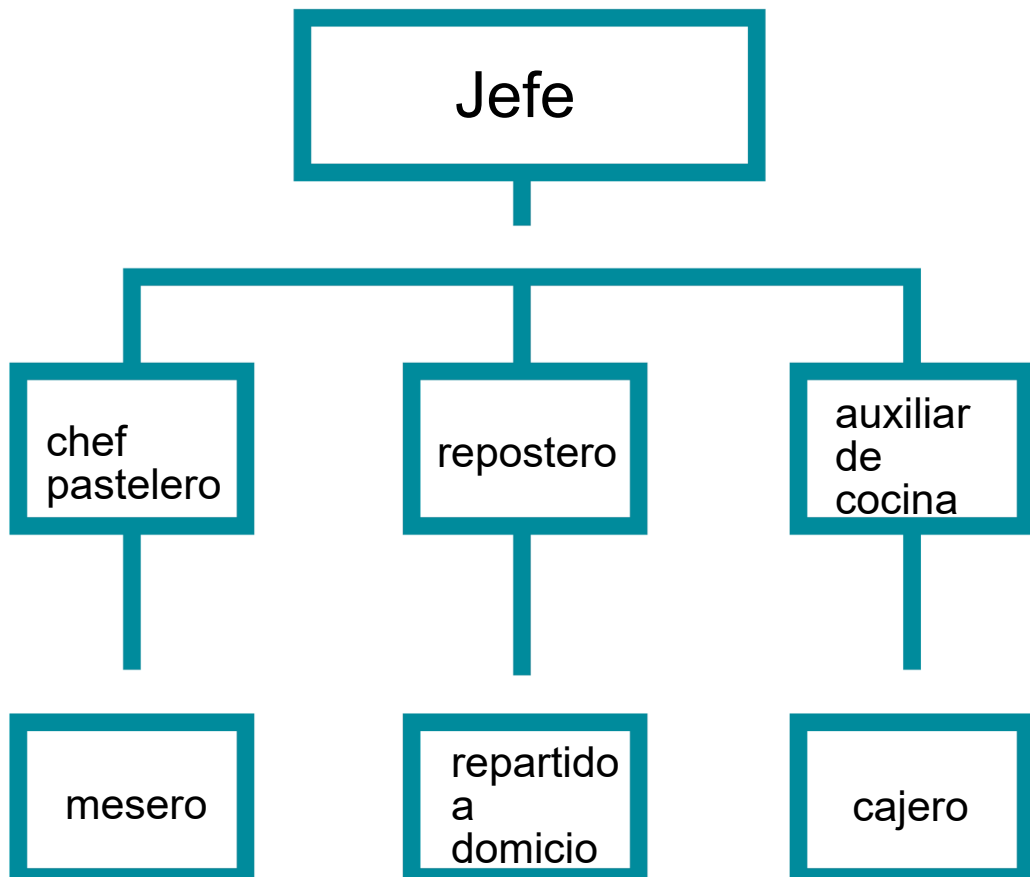
Misión:

Nos dedicamos a deleitar a nuestros clientes con productos de repostería artesanal de la más alta calidad

Visión:

Convertirnos en la pastelería líder en nuestra comunidad y reconocida a nivel regional por nuestra excelencia en la repostería artesanal y la atención al cliente

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

Se tendrá un compromiso con los proveedores, prácticas laborales justas, capacitación a todos los empleados de la pastelería

Sostenibilidad ambiental:

Vamos a tener el uso de ingredientes orgánicos, también gestión del agua y también el local se hará con recursos reciclados

Sostenibilidad económica:

Vamos a tener una gestión del dinero, cuánto se casta, cuánto se vende y el total bruto, además control de inventario.



Recuerda hacer uso de los objetivos de desarrollo sostenible

Actividad #4

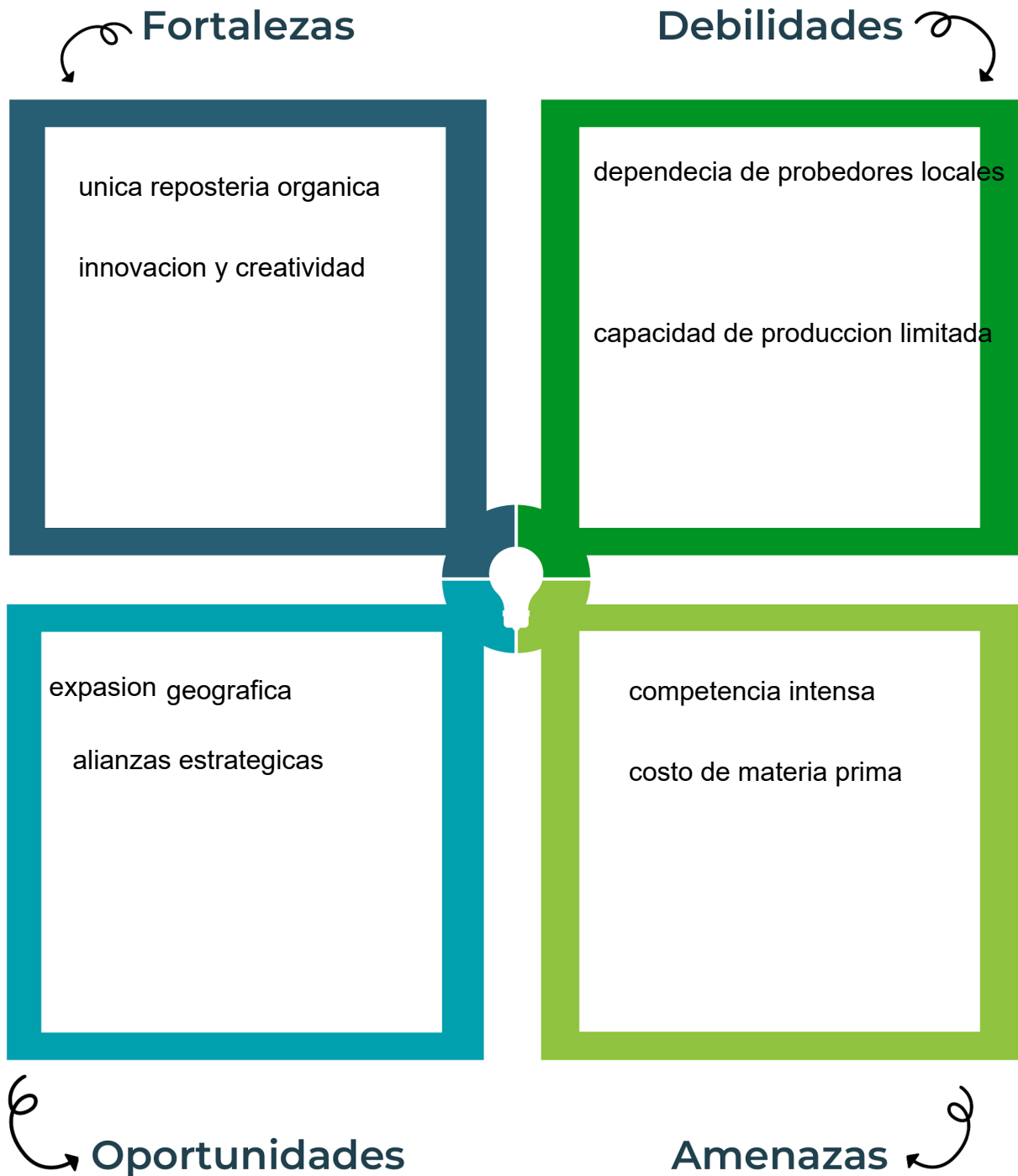
Complete el Modelo de Negocios Canvas.

Socios clave el banco, mi familia que tambien me va a brindar el dinero	Actividades clave marketing para la expansion de la reposteria	Propuesta de valor creatividad e innovacion: diseños personalizados venta de productos exclusivos	Relación con el cliente servicio al cliente personalizado	Segmento de clientes familias, parejas, empresas, turistas.
	Recursos clave El dinero que reciba del prestamo del banco, mi familia que me va a apoyar con mi negocio		Canales pagina de facebook, instagram por medio de una pagina web	
Estrucutra de costos la compra de los productos		Fuentes de ingresos la venta de los productos		

Recuerda: En la presentación “Modelo de negocio” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento



Cada bocado, una obra maestra

Slogan



Colores principales de mi marca empresarial



rosa	blanco	gris
------	--------	------

Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

- alquiler: 200 mil
- salarios: 150 mil
- servicios publicos: 200 mil
- seguro: 100 mil
- mantenimiento: 75 mil
- marketing: 90 mil
- total 815,000

Mis costos variables

- harina: 3mil
- azucar: 2000
- leche: 1500
- mantequilla: 1000
- etiquetas 10000
- frutas secas: 3000
- total: 20,500

El precio de venta de mi producto / servicio es de:



12 000

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades \rightarrow

Punto de equilibrio monetario \rightarrow



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

- productos horneados
- maquinaria
- muebles
- refrigeradoras
- moldes para pastel
- hornos
-
-
-
-

Pasivos

- Salarios
- facturas
-
-
-
-
-
-
-



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

en el país existen 1.220 reposterías aproximadamente

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

cumplimiento legal de los impuestos para evitar sanciones y posibles multas

¿Cómo se liquida una empresa?

es el proceso mediante el cual una compañía cesa sus operaciones, liquida sus activos, paga sus deudas y distribuye cualquier remanente a los accionistas o propietarios

Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

como crear un emprendimiento

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

es importante para todas las personas que quieran crear una empresa

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

para todas las personas que quieran emprender

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

para que las personas que quieran emprender conozcan los pasos para que puedan emprender mas facilmente

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

Con charlas

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

que la gente conozca como emprender

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

pantallas
proyetores
guiones
equipo de sonido
graficas
mostrarios

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

martes 20 8am: charlas
miercoles 21 7pm: charlas
sabado 24 11am charlas

¿Quién lo hace?
(Responsables)

el director responsable

