

## Actividad #1

Defina la idea de negocio.

mi idea de negocio es la siguiente:

Se trata de brindar servicios de comidas rápidas y caseras contando con servicio express hasta la puerta de su casa; y de estas comidas tener variedades para que personas veganas disfruten tanto como nosotros, o ya sea, tenemos habilitada nuestra forma virtual que será totalmente sencilla para que todo tipo de público pueda encargar la solicitud y, llevarse a su domicilio será nuestro trabajo sin necesidad de que tengan que salir de sus casas.

**Recuerda: La idea puede tratarse sobre un producto o servicio.**

## Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

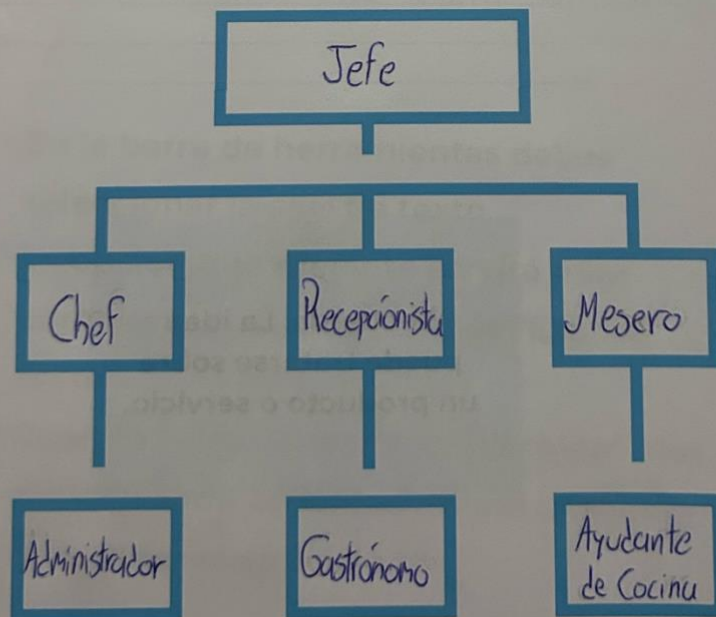
### Misión:

Nuestra misión es sacar y vender las mejores comidas para poder brindárselas a los clientes de una manera muy sustentable, también trabajar con alimentos de excelente calidad sin perjudicar a las personas.

### Visión:

Nuestra visión es convertirnos en una franquicia de comidas en distintos formatos, ofreciendo a tiempo los mejores sabores y un servicio de excelencia para usted y su familia.

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



### Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

#### Sostenibilidad social:

Logrando la implementación de políticas y acciones que promuevan la equidad, la inclusión y el bienestar de los clientes

#### Sostenibilidad ambiental:

Implicaríamos reducir el consumo de energía y agua, también gestionando adecuadamente los residuos y promoviendo el uso de ingredientes locales y sostenibles

#### Sostenibilidad económica:

Elaborando un inventario sobre los productos perecederos, también al reducir la cantidad de residuos y controlando la trazabilidad de los proveedores

Recuerda hacer uso de los objetivos de desarrollo sostenible

## Actividad #4

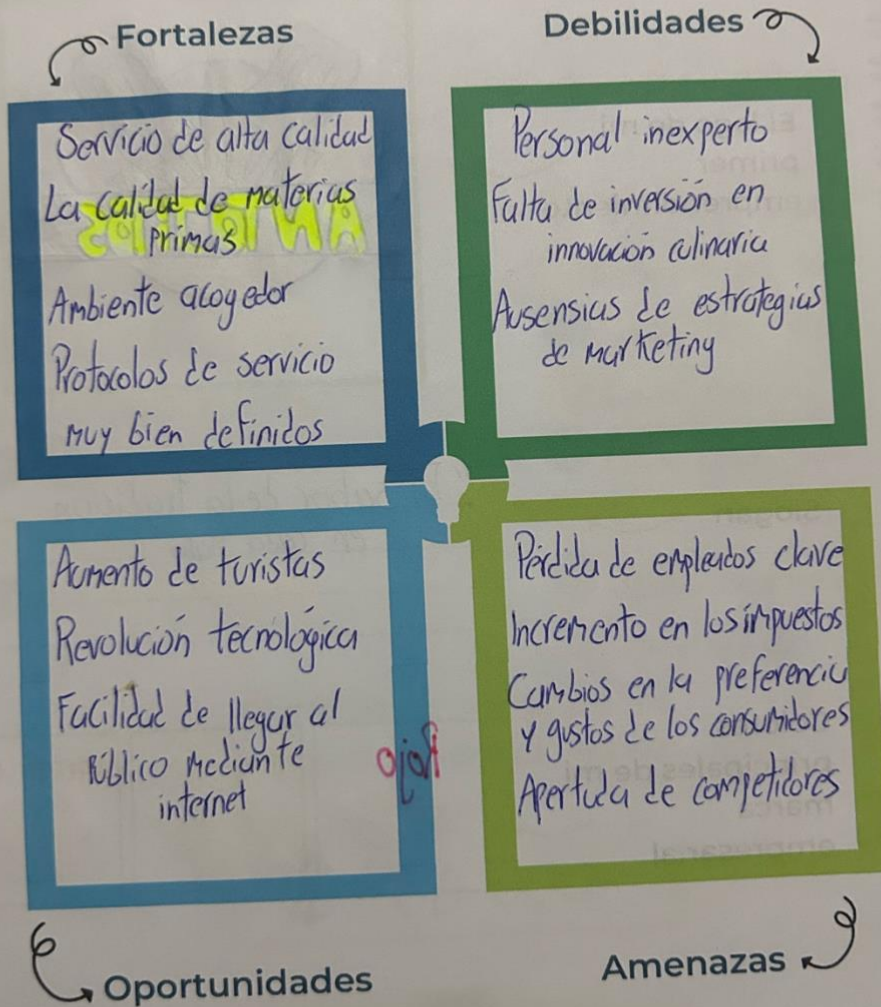
Complete el Modelo de Negocios Canvas.

<p><b>Socios clave</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• La familia (Al ser un negocio familiar)</li> <li>• Las empresas proveedoras</li> <li>• Grupos cercanos como vecinos</li> <li>• Gestores de empresas</li> </ul>	<p><b>Actividades clave</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• La calidad de la comida</li> <li>• La ubicación del puesto</li> <li>• El precio del menú</li> <li>• El ambiente</li> </ul>	<p><b>Propuesta de valor</b></p> <p>La atención al cliente</p> <p>La decoración</p> <p>La música</p> <p>Instalaciones modernas</p> <p>Bebidas preparadas</p>	<p><b>Relación con el cliente</b></p> <p>Ofrecer experiencias satisfactorias al contacto</p> <p>La agilidad, precisión y amabilidad son claves</p>	<p><b>Segmento de clientes</b></p> <p>Se pueden segmentar en</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Demográficos</li> <li>• Geográficos</li> <li>• Psicográficos</li> </ul>
<p><b>Estructura de costos</b></p> <p>El costo de la comida abarca un 35% Los demás componentes se estructuran fijos</p>		<p><b>Fuentes de ingresos</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Las ganancias / • Ventas totales</li> <li>• Costo de los bienes vendidos</li> </ul>		

Recuerda: En la presentación "Modelo de negocio" puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

## Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:

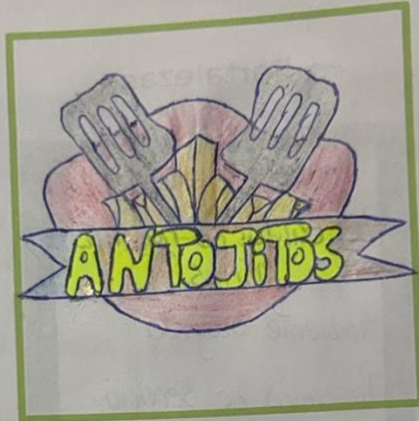


Recuerda: En la presentación "Qué me diferencia" puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

## Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento



Slogan

"El sabor de la tradición  
en cada plato"

Colores principales de mi marca empresarial



Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

### Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

#### Mis costos fijos

- Electricidad: 20.000
- Agua: 10.000
- Herramientas: 15.000
- Maquinaria: 30.000
- Total = 75.000
- 
- 

#### Mis costos variables

- Pan: 1500 Paquetes
- Carne: 2.000 kg
- Lechuga: 500 unidades
- Tomate: 1500 kg
- Arroz: 2000 bolsos
- Frijoles: 1500 bolsos
- Cebolla: 2000 kg
- total = 11.000

El precio de venta de mi producto / servicio es de:

₱ 86.000

Recuerde que los costos variables son unitarios.

## Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales } 75000}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total}) \ 11000}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} \rightarrow 6,8$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} \rightarrow \text{₡ } 149.600$$

Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

## Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

### Activos

- Patentes
- Efectivo
- Inventario
- Equipo
- Bebidas
- Ingredientes
- 
- 
- 
- 

### Pasivos

- Préstamos
- Salarios
- Cuentas por pagar
- Pagos a proveedores
- Deducciones de impuestos
- Facturas
- 
- 
- 
- 

➡ Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.

➡ Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

## Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

Este servicio está valorado en 527,5 mil millones de dólares en el año 2021 y se prevé que alcance un valor de 675,14 mil millones en unos años.

En el mercado global hay una tasa de crecimiento de puestos de comidas del 4,2%.

La competencia fomenta  
la actividad empresarial y  
genera da al

## Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

### Importancia de las obligaciones tributarias:

Su importancia es garantizar que cada individuo y empresa contribuyan de manera proporcional a su capacidad económica

### ¿Cómo se liquida una empresa?

Operando el procedimiento judicial cuyo objetivo es la venta rápida y eficiente de los bienes de la Empresa Deudora que se ha vuelto inviable económicamente

## Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?  
(Problema y descripción)

Adquirir el conocimiento adecuado sobre emprender, problemas empresariales y demás

¿Por qué es importante este tema?  
(Justificación)

Por que son temas muy necesarios e importantes para nuestro futuro y futuro trabajo

¿Para quiénes lo vamos a hacer?  
(Público meta)

Para nuestra comunidad, familia, compañeros etc.

¿Para qué es la actividad?  
(Objetivo)

Para adquirir conocimiento

¿Qué vamos a hacer?  
(Actividades)

Comprender y llenar los cuestionarios de las sesiones

¿Qué queremos lograr?  
(Metas y Resultados)

Aprender un poco

¿Qué necesitamos?  
(Recursos y materiales)

Disposición y responsabilidad

¿Cuándo lo vamos a hacer?  
(Cronograma)

Día a día

¿Quién lo hace?  
(Responsables)

Mi persona