



**Junior
Achievement
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

35

Years of
Empowering
Lives

YO EMPRENDO
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO
DE TRABAJO**



**SERVICIO COMUNAL
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:

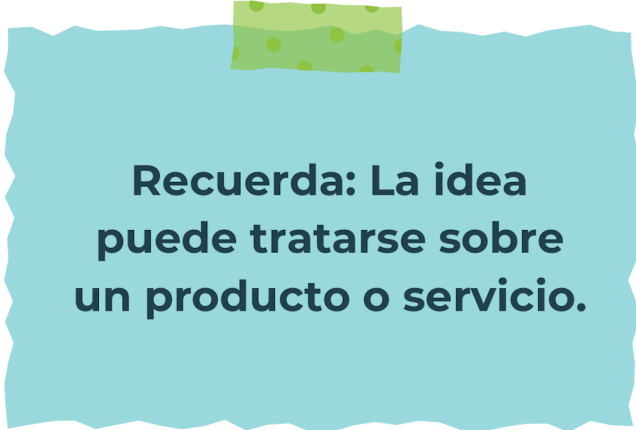


1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Actividad #1

Defina la idea de negocio.

Es un concepto que describe la propuesta o plan de acción de una empresa para generar ingresos a través de la oferta de un producto, servicio o solución a un mercado específico. La idea de negocios también abarca la identificación de una oportunidad de mercado, la definición de un modelo de negocio, la planificación estratégica, la ejecución y la gestión de todas las actividades relacionadas con la operación de la empresa. Una idea de negocios exitosa se basa en la identificación de un problema o necesidad insatisfecha en el mercado, una propuesta de valor única y competitiva, y una estrategia clara para alcanzar y mantener la rentabilidad y el crecimiento del negocio.



**Recuerda: La idea
puede tratarse sobre
un producto o servicio.**

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

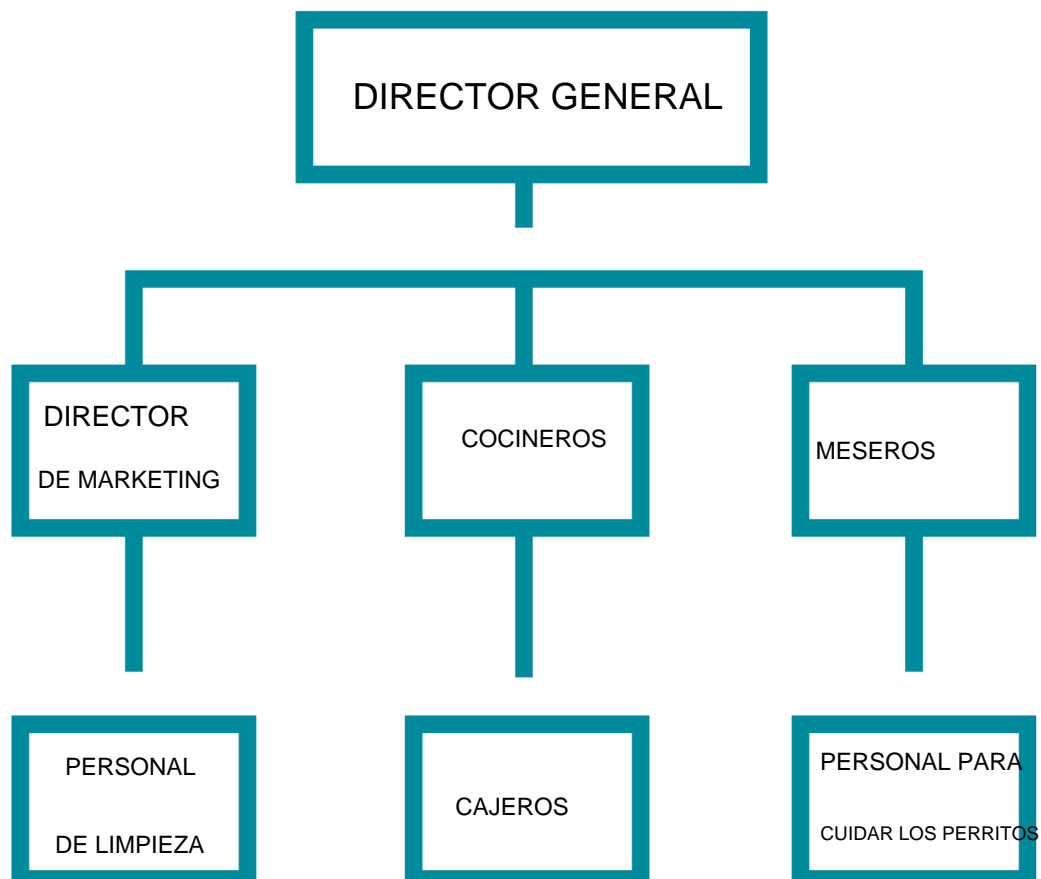
Misión:

Concienciar a las personas de adoptar perritos y dejen de abandonarlos

Visión:

Expandir las cafeterías que acepten perritos

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

Fomentar un ambiente de trabajo inclusivo y diverso, donde se promueva la igualdad de oportunidades y el bienestar de los empleados

Colaborar con organizaciones y comunidades locales para contribuir al desarrollo social

Participar en programas de responsabilidad social corporativa que beneficien a la sociedad en general.

Sostenibilidad ambiental:

Emplear prácticas de producción y operaciones sostenibles que minimicen el impacto ambiental de nuestra empresa.

Utilizar recursos naturales de manera eficiente y promover la conservación de la biodiversidad.

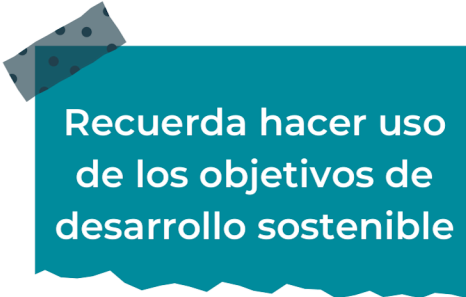
Implementar políticas de gestión de residuos y de energía renovable para reducir nuestra huella ecológica.

Sostenibilidad económica:

Identificar oportunidades de negocio que tengan un impacto positivo en la comunidad y el medio ambiente.

Implementar prácticas de gestión sostenible en todas las áreas de la empresa, desde la producción hasta las operaciones

Establecer alianzas con proveedores y socios que compartan nuestros valores de sostenibilidad.



Recuerda hacer uso de los objetivos de desarrollo sostenible

Actividad #4

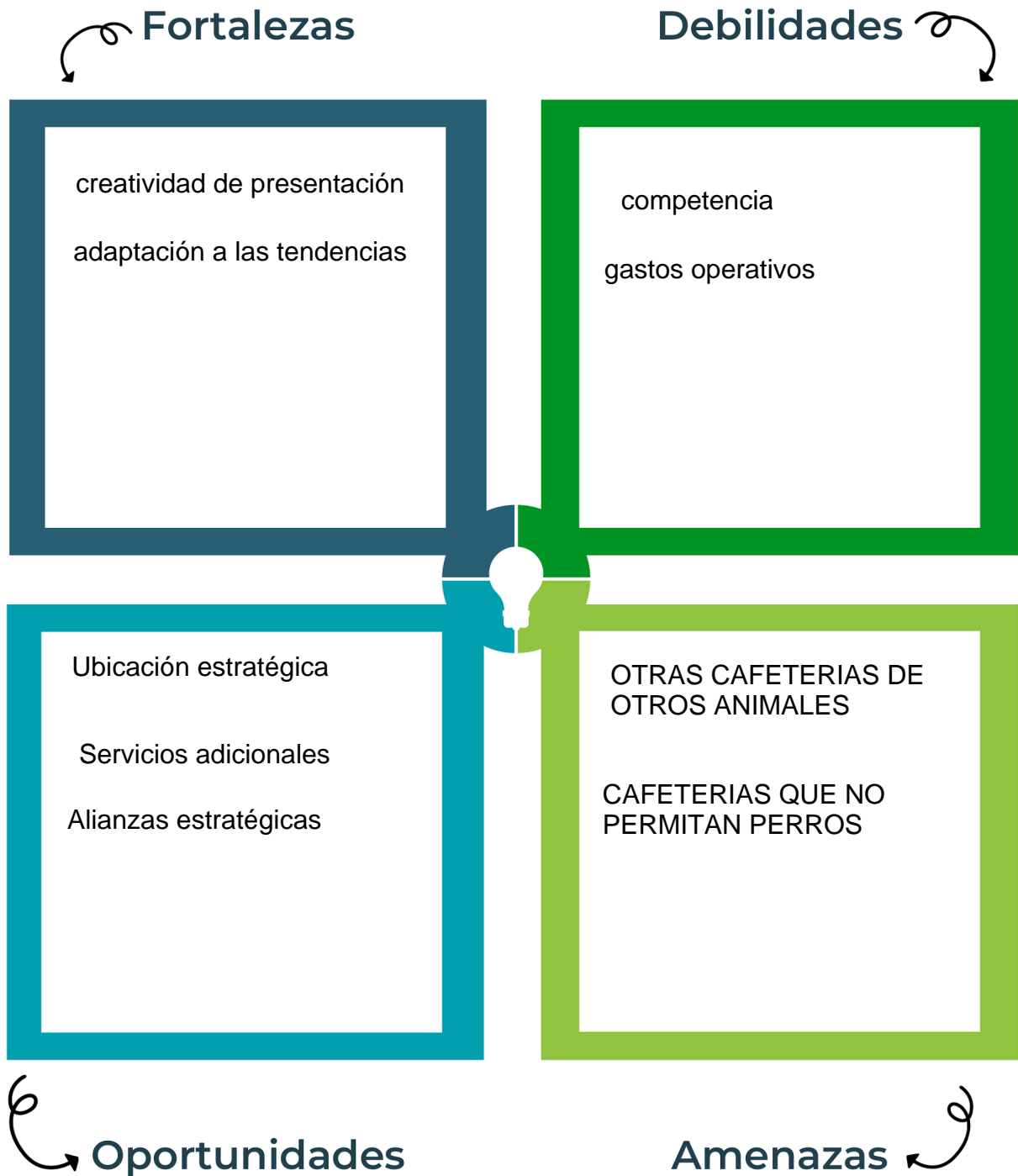
Complete el Modelo de Negocios Canvas.

Socios clave	Actividades clave	Propuesta de valor	Relación con el cliente	Segmento de clientes
proveedores de alimentos organizaciones comunitarias otros negocios locales	atención la cliente mantenimiento y limpieza gestión de limpieza	productos de alta cálida excelente servicio al cliente amplia variedad de opciones	ofrecer un servicio atento y personalizado mantener una comunicación abierta y amigable atender de manera rápida y eficiente cualquier consulta	consumidores interesados en artículos de perritos empresas o emprendimientos que necesiten artículos de perritos
	Recursos clave		Canales	
	equipamiento gastronómico licencias y permisos espacio adecuado		tienda física en ubicaciones estratégicas	
Estructura de costos			Fuentes de ingresos	
costos de adquisición de productos gastos operativos inversión en publicidad			servicio de reparación y mantenimiento accesorios y componentes adicionales	

Recuerda: En la presentación “Modelo de negocio” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento

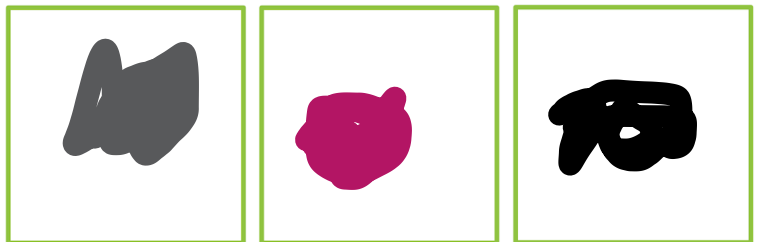


adopta amor , adopta un perrito

Slogan



Colores principales de mi marca empresarial



Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

- Alquiler del local: entre \$500 y \$1,500 por mes
- Servicios públicos (agua, electricidad, gas): alrededor de \$200 por mes
- Equipamiento (maquinaria, utensilios de cocina): alrededor de \$1,000 - \$3,000
- Personal (sueldos, seguros): entre \$1,000 y \$3,000 por mes
- licencias y permisos: alrededor de \$100 - \$500 al año
-
-

Mis costos variables

- ingredientes para los perritos (pan, salchichas, salsas, condimentos, etc.)
- Envases y servilletas desechables
- Energía eléctrica para cocinar y mantener los alimentos calientes
- Costos de mano de obra para preparar y servir los alimentos
- Costos de marketing y publicidad para atraer a más clientes
- Suministros de limpieza y mantenimiento
-

El precio de venta de mi producto / servicio es de:



\$50,000 a \$200,000 dólares aproximadamente

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades → 500,00u

Punto de equilibrio monetario → ₡ 123,000,000



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

Inventario de alimentos: perritos calientes, panes, salsas, condimentos, bebidas, etc.

Equipo de cocina: parrilla, freidora, utensilios de cocina, etc.

Mobiliario: mesas, sillas, mostrador, estanterías, etc.

Equipo de refrigeración: refrigeradores, congeladores, neveras, etc.

Decoración y señalización: letreros, diseño interior, etc.

Capital de trabajo: efectivo en caja para gastos diarios.

Pasivos

Préstamos bancarios: dinero prestado para financiar la apertura o expansión del negocio.

Deudas por proveedores: dinero adeudado por compras de alimentos, bebidas, utensilios, etc.

Impuestos a pagar: impuestos sobre la renta, impuestos municipales, etc.

Salarios y beneficios de los empleados: pagos mensuales a los trabajadores.

Arrendamiento del local: pago mensual por el alquiler del espacio donde se encuentra la cafetería.

Servicios públicos: gastos mensuales de electricidad, agua, gas, etc.)



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

Financiamiento de servicios públicos: Los impuestos son la principal fuente de ingresos del Estado para financiar servicios públicos como educación, salud, seguridad, infraestructuras y otros servicios esenciales para la sociedad. Mantenimiento de la estabilidad económica: Los impuestos son una herramienta clave para la regulación de la economía y el control de la inflación, ya que proporcionan al Estado los recursos necesarios para actuar en momentos de crisis y mantener la estabilidad económica.

¿Cómo se liquida una empresa?

Convocar a una junta de accionistas para aprobar la liquidación de la empresa.

Designar a un liquidador o comité de liquidación que se encargará de llevar a cabo el proceso de liquidación.

Realizar un inventario y valoración de todos los activos de la empresa.

Liquidar las deudas pendientes, pagando a los acreedores en el orden establecido por la ley.

Vender los activos de la empresa para obtener fondos para pagar las deudas.

Distribuir el remanente entre los accionistas de acuerdo con su participación en la empresa.

Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

yo emprendo

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

para saber como emprender o formar un negocio

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

para futuras generaciones

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

para poder emprender

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

planear un negocio

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

formar empresas de alto nivel

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

personal de todo tipo y dinero

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

haciendo esquemas o resúmenes de lo que vamos a planear

¿Quién lo hace?
(Responsables)

nosotros

