

Actividad #1

Defina la idea de negocio.

Carritos de colección para todos

**Recuerda: La idea
puede tratarse sobre
un producto o servicio.**

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

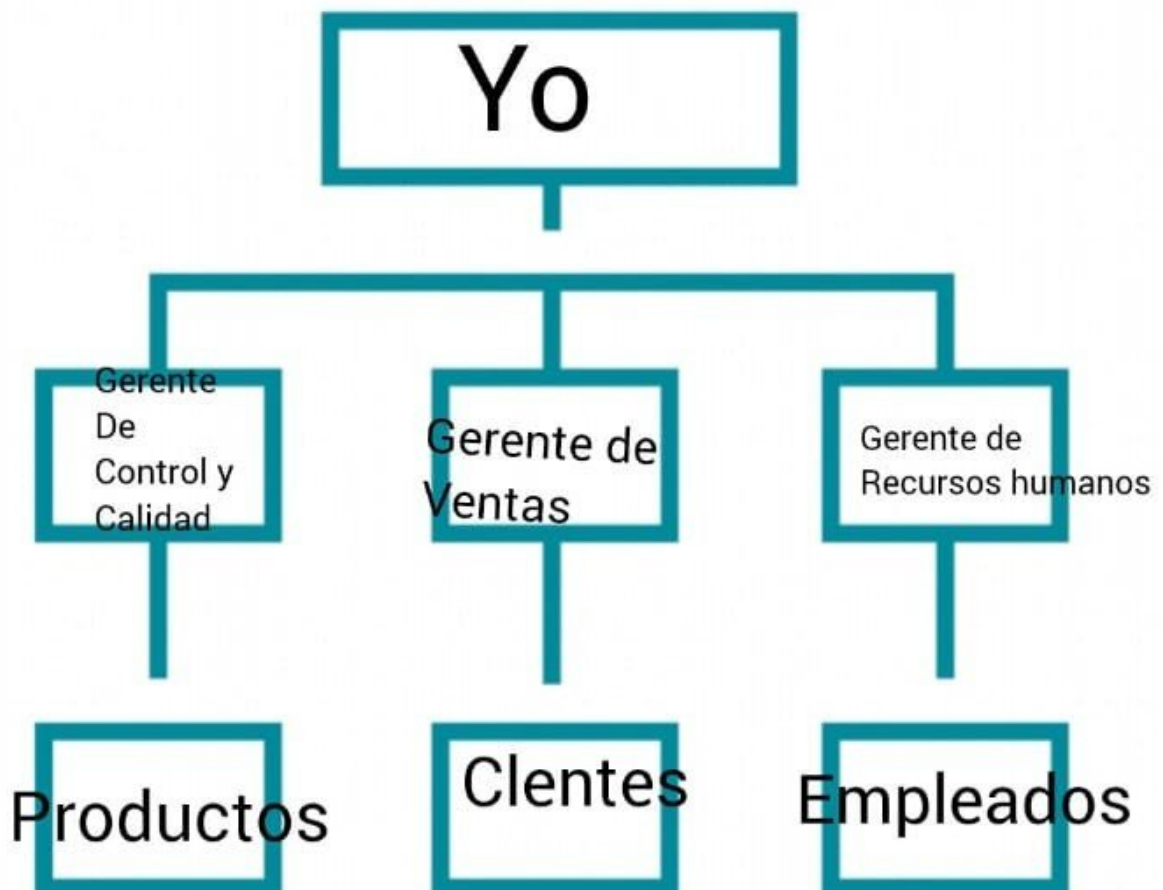
Misión:

Fomentar igualdad de gustos
Y tener reconocimiento por ello

Visión:

Ser de tu agrado y con calidad también

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:


Igualdad con todos los gustos y respeto
Hacia ellos

Sostenibilidad ambiental:

Usar las tres r Y usar productos amigables
con el ambiente

Sostenibilidad económica:

Generar empleos con altas ganancias
En zonas que de verdad necesitan



Recuerda hacer uso
de los objetivos de
desarrollo sostenible

Actividad #4

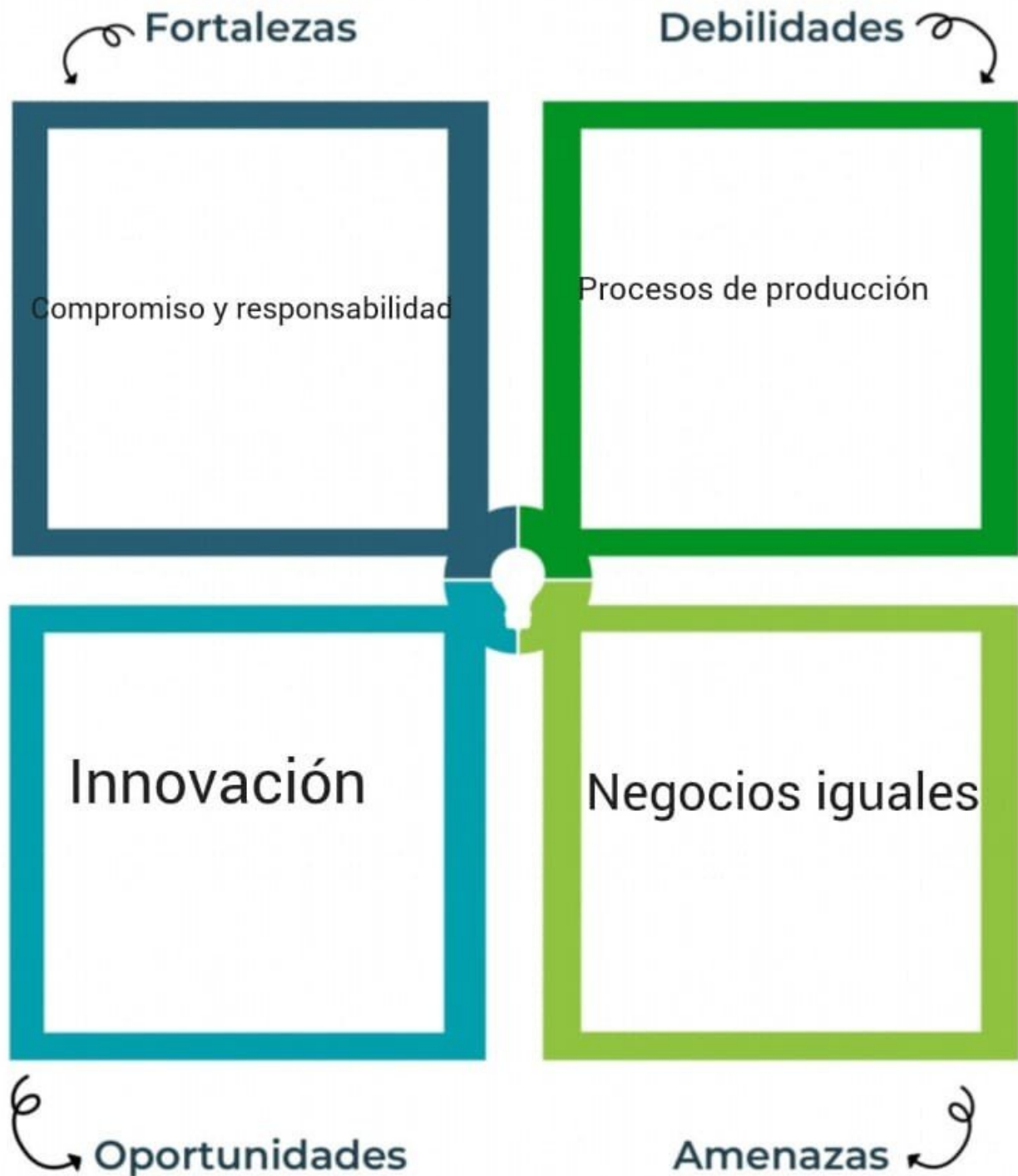
Complete el Modelo de Negocios Canvas.

Socios clave Una persona De confianza	Actividades clave 3x1	Propuesta de valor Regalias Si tienen Algún problema Con la Prenda	Relación con el cliente	Segmento de clientes Ser directo Y recomendar La mejor Opción
	Recursos clave Ahorros		Canales Instagram Teléfono	
Estructura de costos Estadísticas de la empresa		Fuentes de ingresos Las ventas		

Recuerda: En la presentación "Modelo de negocio" puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:

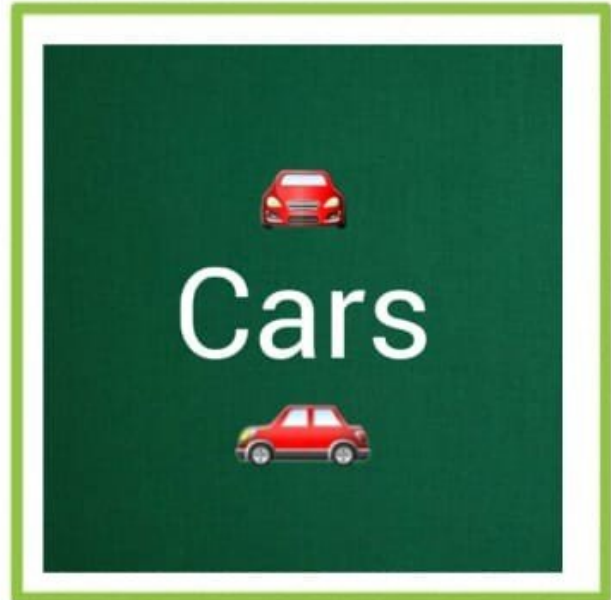


Recuerda: En la presentación "Qué me diferencia" puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi
primer
emprendimiento



Slogan



Tu niñ@ interior te lo va agradecer

Colores
principales de mi
marca
empresarial



Verde rojo blanco

Puedes dibujar el
logo o hacerlo de
forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

- Metal 5000
- Pintura 2000
- Plástico 2000
-
-
-
-

Mis costos variables

- Ruedas 200
- Cartón 100
- Caja de entrega 500
-
-
-
-

El precio de venta de mi producto / servicio es de:

₡4000

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} \rightarrow 2.81$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} \rightarrow \text{₡ } 4002,81$$



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

- Terreno
- Equipo de trabajo
- Patentes
-
-
-
-
-
-
-

Pasivos

- Deudas
- Salarios
-
-
-
-
-
-
-
-



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.



Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

Es muy popular porque es algo que lo busca

Muchas personas

Entonces es muy rentable este emprendimiento

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

Las obligaciones tributarias son establecidas por ley y se asignan en función de las actividades económicas que declara el Contribuyente

¿Cómo se liquida una empresa?

venta de activos de una empresa en quiebra o concurso de acreedores, para pagar a los acreedores con lo ganado de la venta.

Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

Como tener un negocio

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

Es importante para así
Podre tener nuestro sueño
Epresarial

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

Para todo público

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

Cumplir el sueño
Empresarial de
Los demás

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

Rentones por virtual

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

Tener nuestro negocio soñado

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

Dispositivo electrónico
Y ganas de cumplir
Tus sueños

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

Cusando cumpla mi
Sueño

¿Quién lo hace?
(Responsables)

Yo