



**Junior
Achievement
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

35

Years of
Empowering
Lives

YO EMPRENDO
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO
DE TRABAJO**



**SERVICIO COMUNAL
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:

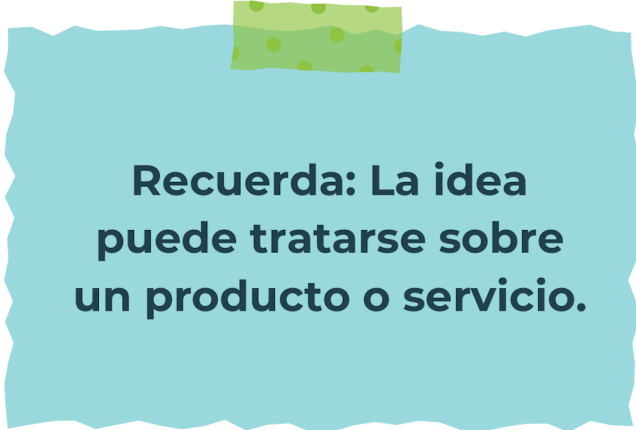


1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Actividad #1

Defina la idea de negocio.

Es una oportunidad capaz de proporcionarte un buen rendimiento económico y, al mismo tiempo, aportar un beneficio al consumidor. Puede ser un producto o un servicio que ofrece una solución para un problema que un segmento del mercado tiene



**Recuerda: La idea
puede tratarse sobre
un producto o servicio.**

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

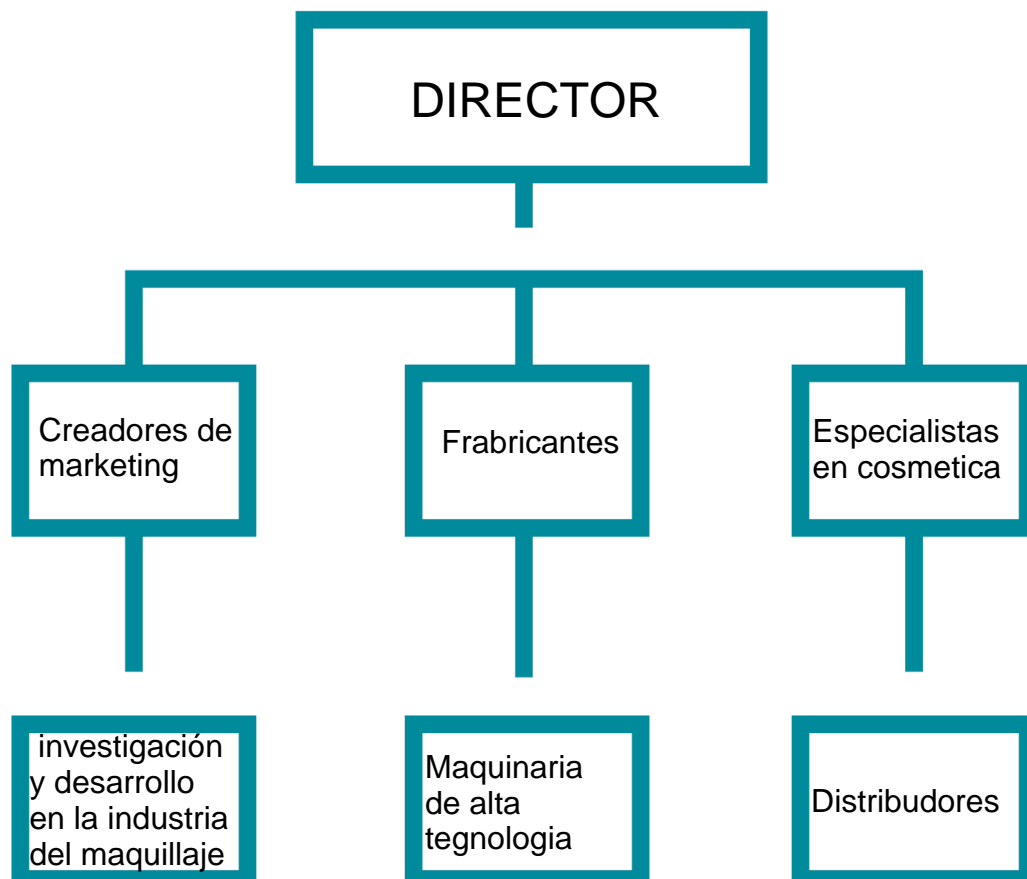
Misión:

Crear maquillajes a base de productos naturales para cuidar la piel, así las personas se interesan en cuidar mejor su piel y no usar cualquier producto que pueda maltratar su cutis

Visión:

Que los productos de belleza creados se puedan expandir a varios países

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

Se formentara un area de trabajo adaptables para los tranajadores.

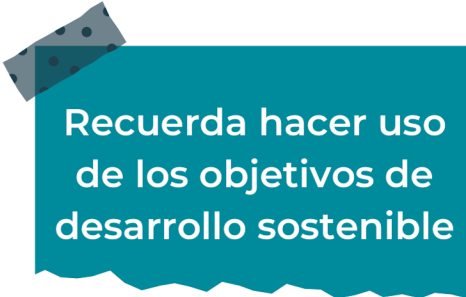
La colaboracion con organizadores para contribuir al desarrollo social

Sostenibilidad ambiental:

Los productos tendran un envase no dañino al medio ambiente
Estos productos seran reutilizables y seran hevhos por materiales no toxicos

Sostenibilidad económica:

tendran un precio muy accesible para todo el publico,
el precio tambien depender de la calidad del producto,
pero esono implica que el producto sea muy costoso



Recuerda hacer uso
de los objetivos de
desarrollo sostenible

Actividad #4

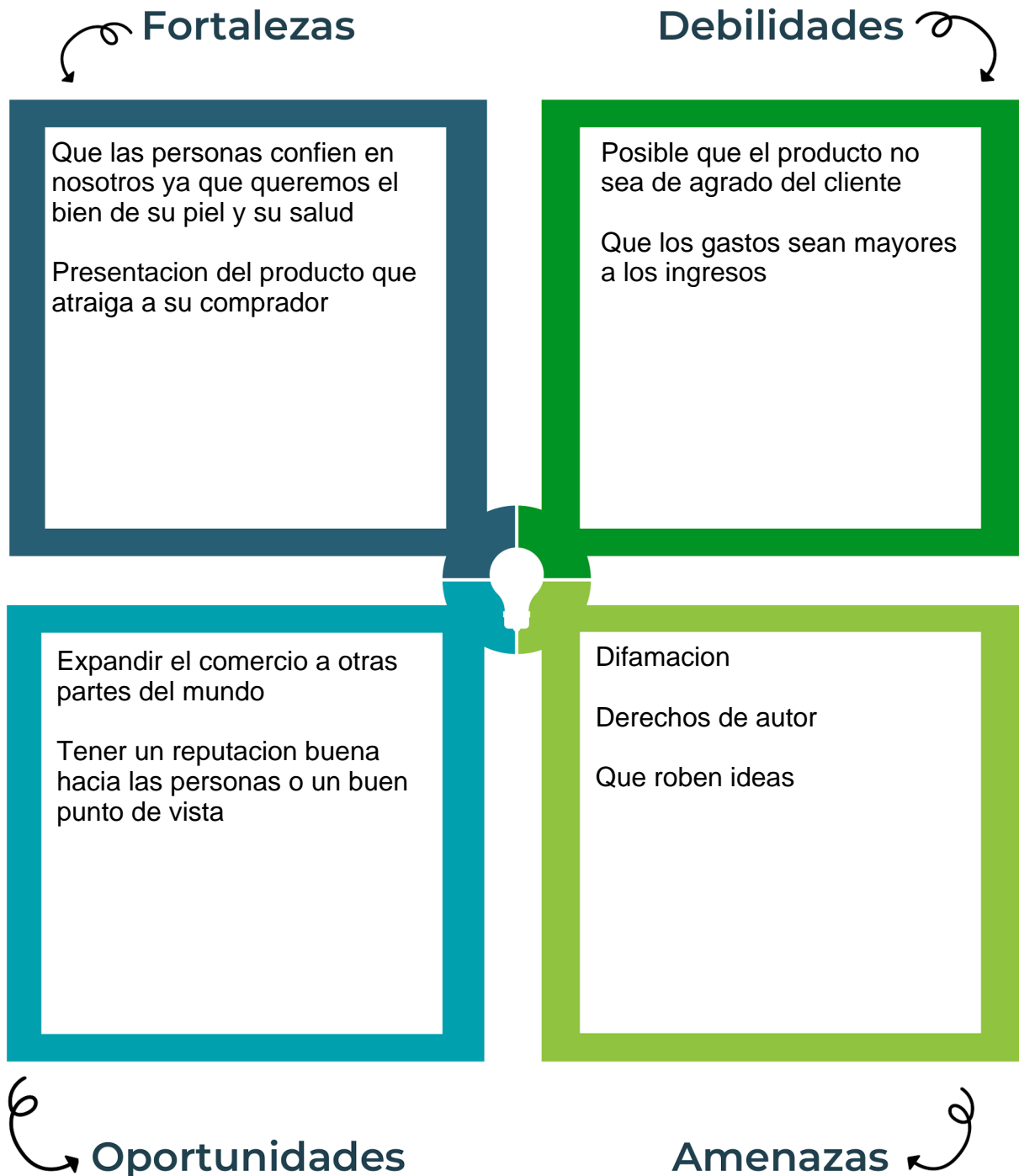
Complete el Modelo de Negocios Canvas.

Socios clave proveedores de los productos de maquillaje	Actividades clave atender dudas de los clientes, revisión de los productos Recursos clave especialistas en cosméticos, licencia para realizar dichos productos, lugar adecuado para realizar los productos	Propuesta de valor productos de muy alta calidad, productos accesibles para las personas, excelente servicio al cliente	Relación con el cliente dar todo los detalles de la producción del producto, explicar la funciones del producto Canales redes sociales, página web, tienda física	Segmento de clientes anuncios publicitarios, marketing
Estructura de costos salario de los trabajadores costo de las maquinarias pago a especialistas		Fuentes de ingresos diferentes productos para el cuidado de diferentes áreas como el cabello, la piel, etc... algunos productos skincare para mantener una piel saludable antes de aplicar cualquier otro producto de belleza		

Recuerda: En la presentación “Modelo de negocio” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento



Slogan



aprende a cuidar cada parte de ti

Colores principales de mi marca empresarial



Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

- salario a los empleados
- seguros
-
-
-
-
-

Mis costos variables

- la luz
- los materiales para la realizacion de los productos
- costo me maquinarias
-
-
-
-

El precio de venta de mi producto / servicio es de:

₡

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades \rightarrow 500 productos al mes con un valor de 5,000

Punto de equilibrio monetario \rightarrow ₡ que darían un costo en total de 2,500 000



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

- proveedores
- equipo de marketing
- trabajadores
- servicio de envíos a todo el país
-
-
-
-
-
-

Pasivos

- impuestos
- salarios de los trabajadores
- deudas
- prestamos
-
-
-
-
-
-



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

Permiten financiar los servicios públicos que son esenciales para el bienestar de la sociedad, como la educación, la salud, la seguridad, entre otros.

Son una obligación legal que deben cumplir todas las personas y empresas que generan ingresos.

Permiten al gobierno recaudar los fondos necesarios para financiar los servicios públicos y el desarrollo del país.

El incumplimiento de las obligaciones tributarias conlleva la correspondiente sanción tributaria.

¿Cómo se liquida una empresa?

Además, se deben elaborar el Balance de Liquidación, velar por la integridad del patrimonio social, llevar a cabo las actuaciones necesarias para la liquidación, cobrar créditos pendientes, pagar las deudas, llevar la contabilidad, firmar la Escritura Pública de Liquidación ante Notario, y realizar el registro del acta de disolución en Cámara de Comercio.

Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

Emprender

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

Emprender es importante por las siguientes razones:
Crea empleos y mejora los salarios.
Mejora la calidad de vida.
Promueve el conocimiento y la investigación.
Aumenta el autoestima y la confianza del emprendedor.
Permite una buena administración del tiempo.

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

para las personas que se interesen en el emprendimiento realizado

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

por si un futuro uno quiere crear un emprendimiento, así que te enseñan a pensar como crear el tuyo y que se necesita

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

trata de planear un negocio con base a información dada en la página web de yo emprendo, te explican mediante videos y enseñan cosas muy importantes

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

tener una idea de como hacer un emprendimiento y tratar de llevar este negocio a un alto nivel

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

apoyo, una idea clara, presupuesto, tener en mente lo que se quiere crear o realizar y COMO vamos a lograrlo

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

planificando
teniendo reuniones para expresar lo que queremos crear
tener proyectos

¿Quién lo hace?
(Responsables)

yo y personas de nivel

