



**Junior
Achievement
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

35

Years of
Empowering
Lives

YO EMPRENDO
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO
DE TRABAJO**



**MINISTERIO DE
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

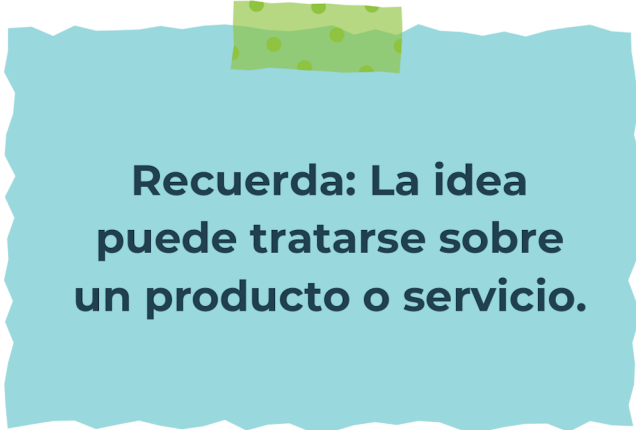
Actividad #1

Defina la idea de negocio.

Una idea de negocio es una propuesta que se realiza para saber sobre el producto y

sobre los beneficios del mismo producto o servicios que se vayan a ofrecer ya que de ello

van todas las estrategias sobre el marketing.



**Recuerda: La idea
puede tratarse sobre
un producto o servicio.**

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

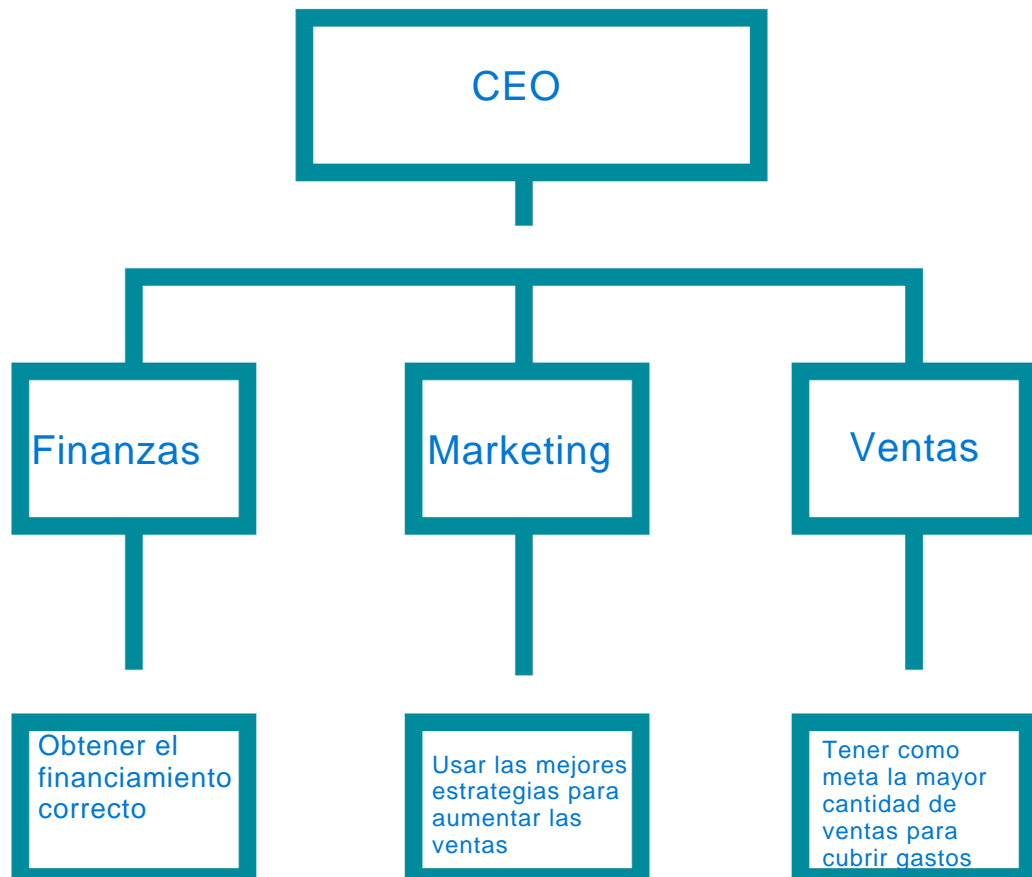
Misión:

Nos enfocamos en dar nuestros mejores productos a nuestros clientes manteniendo siempre nuestra calidad en cada uno de nuestros productos y manteniendo el mejor servicio a nuestros clientes

Visión:

Mantener nuestra calidad y precios accesibles para el consumidor, ampliar nuestro menú para satisfacer el gusto y paladar a nuestros clientes

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

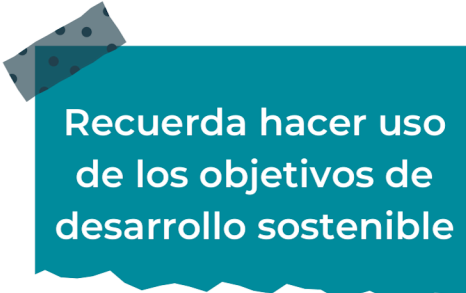
Nos preocupamos porque todos nuestros clientes obtengan lo justo y necesario manteniendo nuestras responsabilidades trabajando con el fin de mejorar la calidad de vida de nuestros empleados, clientes y comunidad en general

Sostenibilidad ambiental:

Usamos materiales biodegradables para contribuir con el ambiente además contamos con métodos de reciclajes en nuestra empresa

Sostenibilidad económica:

Aumentar nuestros ingresos suficientes para cubrir los costos y gastos, y así obtener utilidades para que permitan nuestro crecimiento y desarrollo.



Recuerda hacer uso de los objetivos de desarrollo sostenible

Actividad #4

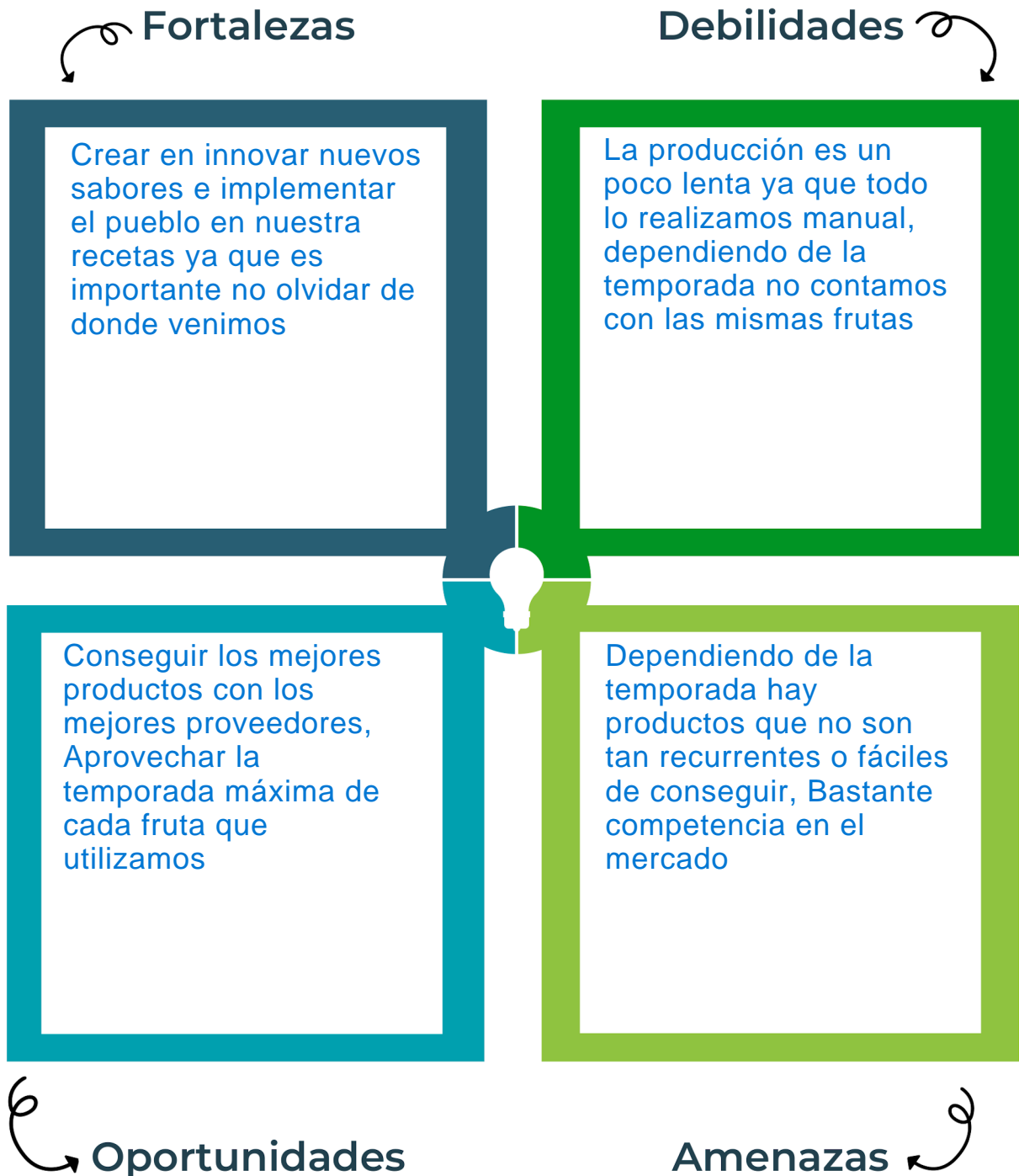
Complete el Modelo de Negocios Canvas.

Socios clave Productores de frutas. Fabricantes de maquinas para la producción de helados.	Actividades clave Comercialización y venta de productos. Gestionar la producción de alimentos.	Propuesta de valor Nuestro local tiene un espacio donde los jóvenes pueden sentarse a hacer sus trabajos con conexión a internet y pasarlo bien con sus amigos. Espacio ideal para disgustar de un exquisito helado.	Relación con el cliente Atención al cliente personalizada (en los embaces hacemos la decoración que dese el cliente).	Segmento de clientes Estudiantes. Amantes del helado.
	Recursos clave Maquinaria. Empleados		Canales	
Estrucutra de costos Salario de los empleados. Leche, Frutas, Maquinaria, Alquiler del local. Costos de comercialización.			Fuentes de ingresos Helados de calidad. Snaks.	

Recuerda: En la presentación “Modelo de negocio” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento



Slogan



Tu alegría es nuestro helado favorito

Colores principales de mi marca empresarial



Café

Crema

Blanco

Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

- Alquiler del local
- Luz
- Agua
- Seguros
- Salarios
-
-

Mis costos variables

- La mercadería
- Reparaciones
- Mantenimiento
- Publicidad y Marketing
-
-
-

El precio de venta de mi producto / servicio es de:



De los 500 colones
a los 1500 colones

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades \rightarrow 1500 colones por unidad

Punto de equilibrio monetario \rightarrow ₡ 1500 colones



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

- Equipo de cocina
- Mercadería
- Equipo de oficina
-
-
-
-
-
-
-

Pasivos

- Salarios
- Alquiler
- Local
-
-
-
-
-
-
-



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

Son fundamentales para sus operaciones legales, financieras y de reputación. Cumplir con estas obligaciones no es sólo una obligación legal, sino que también contribuye al desarrollo sostenible y la estabilidad a largo plazo de la empresa.

¿Cómo se liquida una empresa?

La liquidación de empresas es un proceso complejo que requiere del asesoramiento de abogados y economistas especialistas.

Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

El crear una empresa de helados

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

Para traer un recuerdo del sabor artesanal que con el tiempo se olvida y tener un espacio ideal para nuestros clientes.

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

Para nuestros clientes y todos los consumidores de nuestros productos

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

El objetivo es la creación de la empresa llevando el sabor único e inigualable de nuestros productos

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

Mantener precios, tener una distribución a nivel de país con su fecha, tener días de promoción.

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

Aumentar nuestras ventas.
Tener a nuestros clientes satisfechos.
Tener precios accesibles para todos nuestros clientes.

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

Todo lo que lleva nuestros helados, maquinas y utensilios para la fabricación de los helados

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

Dar la mejor atención en el local, distribuir a nivel de país diferentes días por diferentes lugares

¿Quién lo hace?
(Responsables)

Mi persona, y todo nuestro personal encargado de la preparación de los helados

