



**Junior  
Achievement  
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

**35**

Years of  
Empowering  
Lives

**YO EMPRENDO**  
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO  
DE TRABAJO**



**SERVICIO COMUNAL  
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE  
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE  
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



## Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



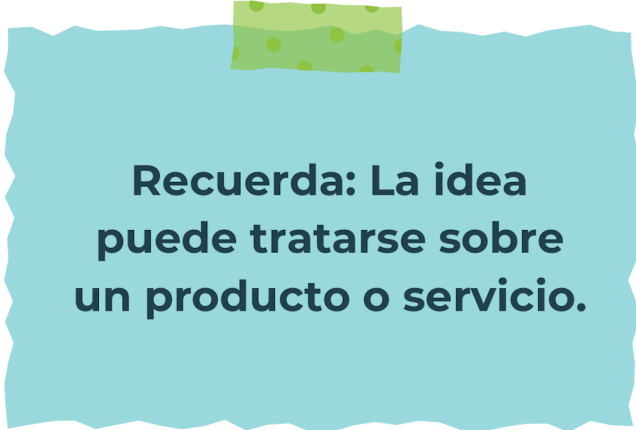
1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

## Actividad #1

Defina la idea de negocio.

Mi idea de negocio es una aplicación para la gente que le gusta estar a la moda.

Ejemplo, los adultos adolescentes y niños, mi idea de negocio ayuda a la gente a saber su estilo, a combinar ropa de su armario para armar sus outfits con la ropa que tienen en su armario, antes de usar la aplicación debes de tómale foto a todos tus prendas, o también buscar algunas parecidas en las plataformas que quieras, la aplicación te armará un outfit con base a el estilo que selecciones.



**Recuerda: La idea puede tratarse sobre un producto o servicio.**

## Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

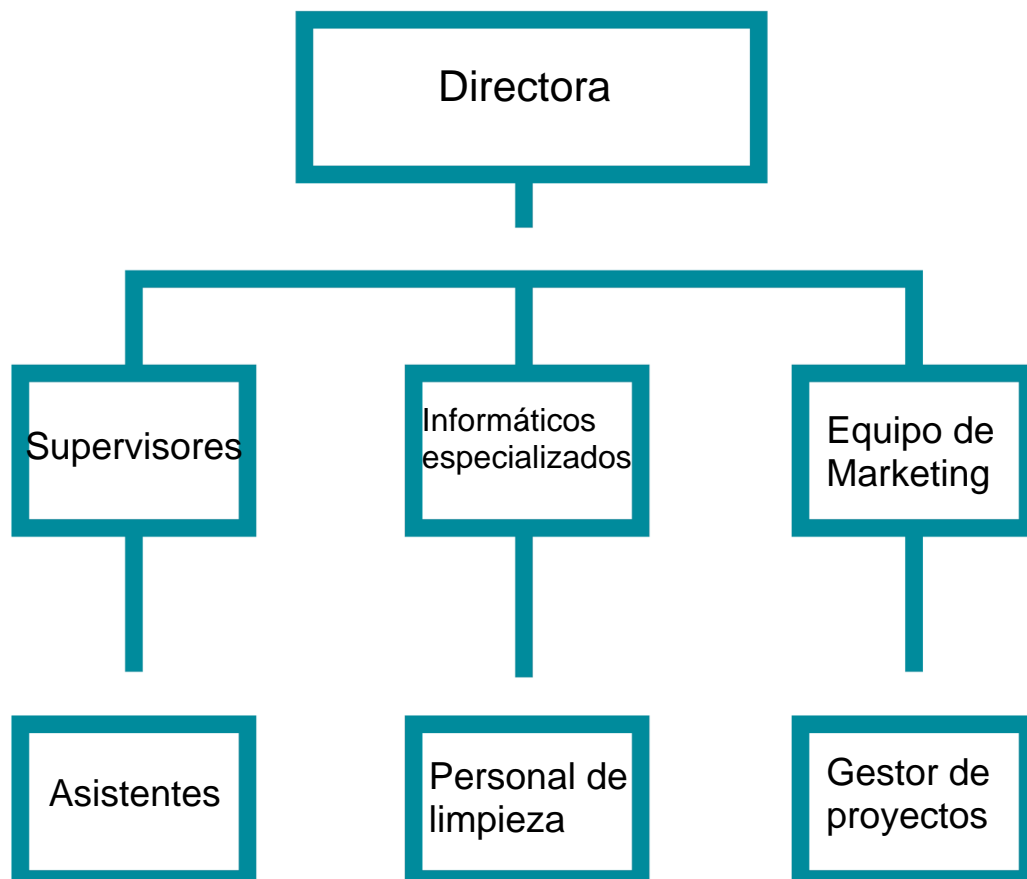
### Misión:

Mi misión es ayudar a las personas que quieren vestirse a la moda, encontrar su estilo, o no tienen tiempo para buscar ropa en su armario, ayudar a todas esas personas trabajadoras sin tiempo, a esas niñas y adolescentes que se quieren vestir lindo y fácil

### Visión:

Ser una aplicación líder y reconocida, lograr también extendernos y crear una tienda física de ropa proporcionando cada día más un servicio de calidad a nuestros usuarios, ayudar a muchas personas a encontrar su estilo

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



## Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

### *Sostenibilidad social:*

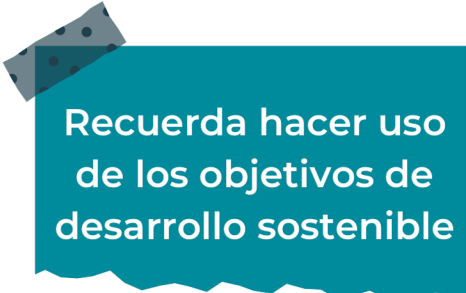
proteger los recursos naturales;  
crear comunidades sostenibles y mejorar la calidad de vida de todos, incluidas las personas vulnerables y con discapacidad.

### *Sostenibilidad ambiental:*

El reciclaje de ropa, donaciones a fundación contra el calentamiento global, la contaminación entre otras cosas

### *Sostenibilidad económica:*

las materias primas desechadas o sobrantes, introduciéndolas de nuevo en el proceso de producción y evitando la extracción de nuevos materiales, además de minimizar el coste de gestión de los residuos generados.



Recuerda hacer uso de los objetivos de desarrollo sostenible

## Actividad #4

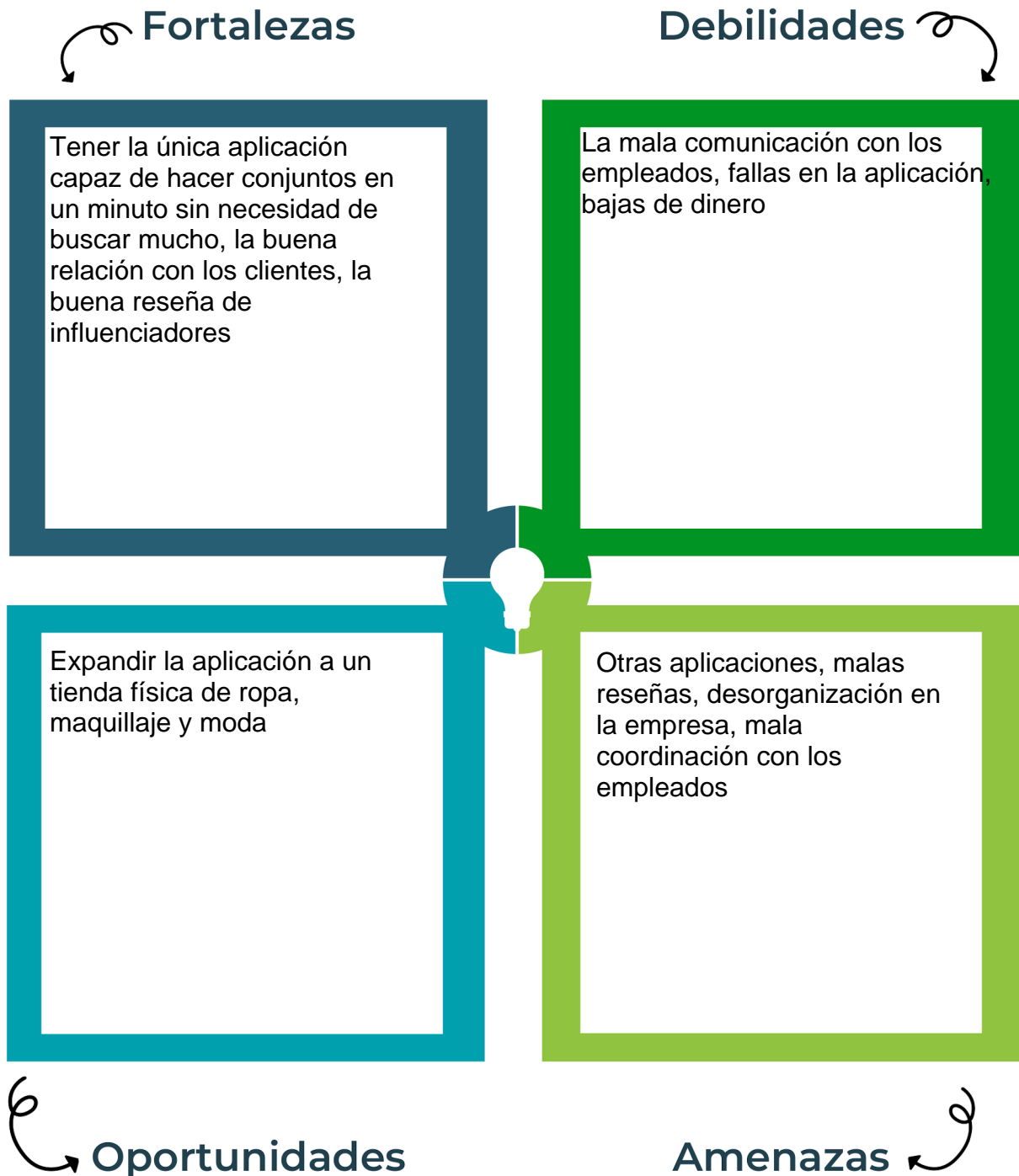
Complete el Modelo de Negocios Canvas.

<b>Socios clave</b> Tiendas de ropa, otras aplicaciones, influenciadores de internet, colaboración con otras empresas	<b>Actividades clave</b> Tutorías de moda, venta de ropa, maquillaje, accesorios por medio de la misma aplicación	<b>Propuesta de valor</b> Hacer que la gente deje su complejo por no saber vestirse, reducir el tiempo para las personas trabajadoras, ayudar a los adolescentes a encontrar su estilo de una manera fácil, rápida y segura	<b>Relación con el cliente</b> Colaboración, promociones, regalías a los clientes, sorteos en nuestras redes sociales entre muchas más cosas	<b>Segmento de clientes</b> Los adultos, adolescentes, y personas que quieran descubrir su estilo
	<b>Recursos clave</b> Informáticos, computadoras, celulares, redes sociales		<b>Canales</b> Carteles, anuncios, redes sociales, como por Ejemplo, Instagram, Facebook, Youtube, TikTok, y los mismos clientes	
<b>Estructura de costos</b> El pago a los empleados, las instalaciones, la luz el agua, la limpieza, el internet, hacer envíos,			<b>Fuentes de ingresos</b> La aplicación en si, ya que tendrá un costo mayor a 5 dólares, tutorías de moda privadas	

Recuerda: En la presentación “Modelo de negocio” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

## Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

## Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi  
primer  
emprendimiento



Slogan



No dejes que el temor te \_\_\_\_\_  
supere, siempre usa tu \_\_\_\_\_  
imaginación \_\_\_\_\_  
\_\_\_\_\_

Colores  
principales de mi  
marca  
empresarial



Puedes dibujar el  
logo o hacerlo de  
forma digital.

## Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

### Mis costos fijos

- Luz
- Agua
- Alquiler
- Pago a los empleados
- Internet
- Limpieza
- Supervisores informáticos

### Mis costos variables

- Asistencia
- Cursos
- Colaboraciones
- El envío de los productos
- Compra de mercadería
- Bonos a trabajadores
- Nuevos muebles

*El precio de venta de mi producto / servicio es de:*



6.50 \$

Recuerde que los costos variables son unitarios.

## Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} \rightarrow 2.000.000.00$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} \rightarrow \text{₡ } 5.000.000.00$$



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

## Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

### Activos

- Efectivo
- Cuentas por cobrar
- Mobiliario
- Inventarios
- Gastos anticipados
- Equipo de oficina
- Supervisores informáticos
- marketing
- 
- 

### Pasivos

- Obligaciones financieras
- Deudas
- Alquiler
- Prestamos bancario
- Impuestos
- Gastos por pagar
- 
- 
- 
- 



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

## Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

Existe pinterest, una aplicación para ver imágenes de moda entre otras cosas, en lo que se diferencia mi aplicación de Pinterest es que Pinterest es una aplicación que solo sirve para ver imágenes, no te ayuda a armar conjuntos de tu armario, mi aplicación guarda en su almacenamiento las fotos de todo lo que tienes en tu armario y busca algo parecido para que armes tu conjunto y no dueres horas buscando

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

## Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

### *Importancia de las obligaciones tributarias:*

La importancia del cumplimiento tributario podemos verla como una declaración bien preparada y el vínculo que tiene con una contabilización precisa de las operaciones de una empresa. El cumplimiento tributario es un aspecto fundamental para cualquier empresa, ya que no sólo garantiza su legalidad y transparencia, sino que también juega un papel crucial en su estabilidad financiera. En esta publicación exploraremos la importancia de un buen cumplimiento tributario o del cumplimiento de las obligaciones tributarias, centrándonos específicamente en la preparación adecuada de la declaración y cómo esta depende de una correcta contabilización de las operaciones empresariales.

### *¿Cómo se liquida una empresa?*

Elaboración del Balance de Liquidación.

Acuerdo de los socios de la empresa aprobando la disolución y liquidación de la compañía, el balance de liquidación y el reparto de la cuota de liquidación entre los socios.

Certificación del administrador sobre el acuerdo de liquidación aprobado por los socios.

Firma de la Escritura Pública de Liquidación ante Notario.

Liquidación de los impuestos ante la Dirección General Tributaria de la comunidad autónoma correspondiente.

Inscripción de la Escritura Pública de Liquidación en el Registro Mercantil.

Cierre de la cuenta corriente de la compañía.

Baja de la compañía a efectos fiscales y laborales

---

---

---

# Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?  
(Problema y descripción)

El problema de la inseguridad física y mental, al compararse con personas que por así decirlo "se visten mejor"

¿Por qué es importante este tema?  
(Justificación)

Es importante porque ahora vivimos en una sociedad que nos hace ver diferentes tipos de estilos, y existen personas que quieren ver así pero no pueden, y les genera inseguridad, y se comparan con las personas que ven en las redes sociales

¿Para quiénes lo vamos a hacer?  
(Público meta)

Para todos esas personas seguras he inseguras que quieren seguir tendencias de moda, lo haremos para todas las personas, de todas las edades, interesados en la moda

¿Para qué es la actividad?  
(Objetivo)

Para ayudar a cumplir sueños

¿Qué vamos a hacer?  
(Actividades)

Ayudar a la gente a conseguir su estilo propio y más seguridad

¿Qué queremos lograr?  
(Metas y Resultados)

Ser la empresa número 1 en dar la mejor atención, la mejor aplicación de el mercado

¿Qué necesitamos?  
(Recursos y materiales)

Mano de obra, lugar físico, oficinas, equipos de marketing, supervisores informáticos

¿Cuándo lo vamos a hacer?  
(Cronograma)

Con dinero y la mente positiva

¿Quién lo hace?  
(Responsables)

Los emprendedores valientes y si equipo

