



**Junior
Achievement
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

35 Years of
Empowering
Lives

YO EMPRENDO
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO
DE TRABAJO**



**MINISTERIO DE
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:

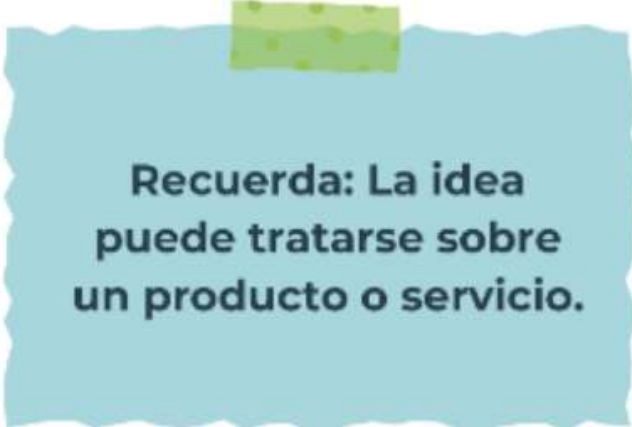


1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Actividad #1

Defina la idea de negocio.

Vitality Box seria una suscripcion mensual diseñada para aquellos que
buscan mejorar su bienestar integral de manera sostenible y ofrece
una cuidadosa seleccion de productos de salud y nutricion ,como snacks
organicos, tes especiales, productos para el cuidado de la salud y aceites
esenciales. Ademas se va a proporcionar una guia de usos y beneficios
de los productos proporcionados en la caja de ese mes ademas de tener
una pagina con videos educativos sobre como vivir una vida saludable.
Las cajas serian personalizadas basandose en un cuestionario inicial.



**Recuerda: La idea
puede tratarse sobre
un producto o servicio.**

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

Misión:

Nuestra misión es facilitar un camino hacia un estilo de vida más saludable y equilibrado para nuestros suscriptores. Nos comprometemos a proporcionar productos de alta calidad que promuevan el bienestar físico y emocional

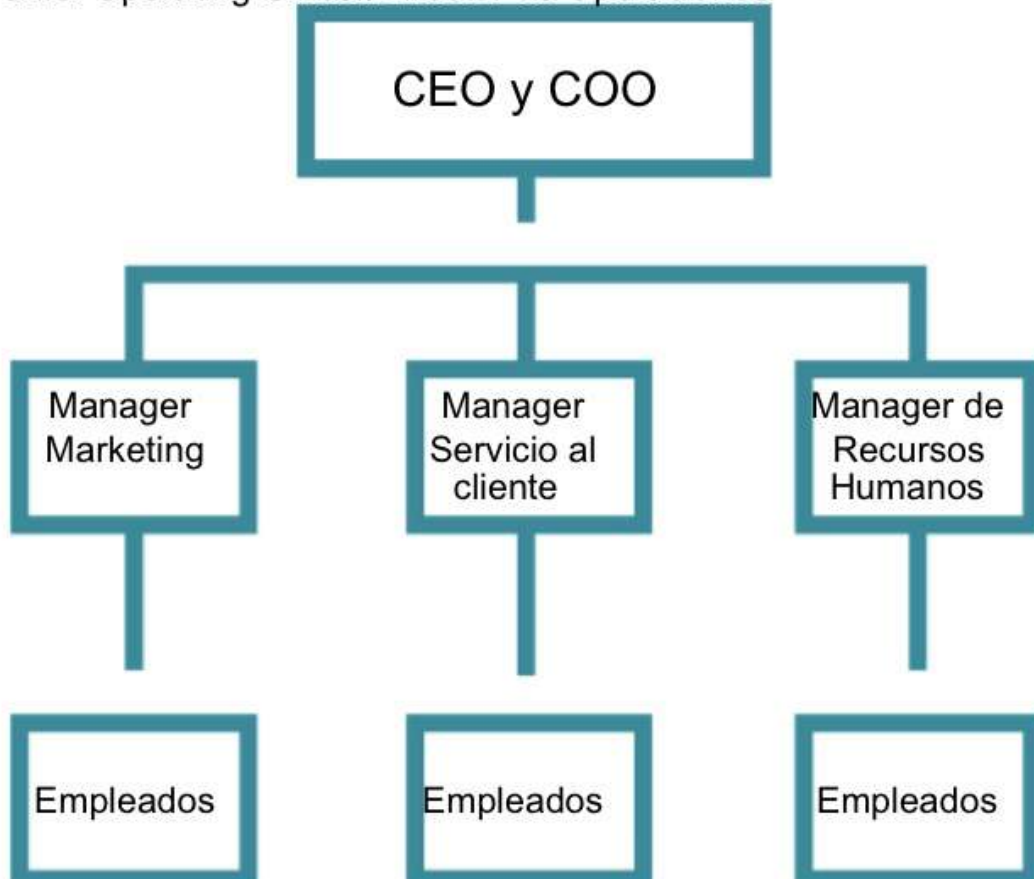
Visión:

Nuestra visión es convertirnos en líderes reconocidos en el mercado de suscripciones de bienestar, impactando positivamente la vida de nuestros suscriptores al proporcionarles herramientas prácticas y productos efectivos para mejorar su calidad de vida.

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.

CEO: Chief Executive Officer/Director Ejecutivo

COO: Chief Operating Officer/Director de Operaciones



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:


En Vitality Box, nos comprometemos a promover la sostenibilidad social mediante prácticas comerciales éticas, apoyo a pequeños productores locales y educación sobre salud y bienestar para nuestros clientes, trabajando en colaboración con organizaciones sociales para maximizar nuestro impacto positivo en las comunidades que servimos.

Sostenibilidad ambiental:

En Vitality Box, nos enfocamos en la sostenibilidad ambiental mediante la selección de productos ecológicamente responsables y el uso de empaques reciclables. Nuestro compromiso es reducir nuestra huella ambiental mientras promovemos un estilo de vida saludable entre nuestros clientes, asegurando que cada interacción con nosotros sea también amigable con el medio ambiente.

Sostenibilidad económica:

En Vitality Box, nos comprometemos a operar de manera económicamente sostenible al gestionar eficientemente nuestros recursos y costos operativos. Mantenemos precios accesibles para nuestros clientes sin comprometer la calidad, estableciendo relaciones sólidas con proveedores que comparten nuestros valores de calidad y sostenibilidad. Esto nos permite contribuir al desarrollo económico sostenible tanto de nuestras comunidades como de nuestros socios comerciales.



Recuerda hacer uso
de los objetivos de
desarrollo sostenible

Actividad #4

Complete el Modelo de Negocios Canvas.

Socios clave Productores locales y organizaciones sociales comprometidas a promover la salud física y mental	Actividades clave Comerciar con productores locales y crear una página web	Propuesta de valor La propuesta de valor de Vitality Box ofrece productos de bienestar cuidadosamente seleccionados que promueven la salud física y emocional, y es una experiencia personalizada	Relación con el cliente Hacer al cliente sentir especial ofreciéndole productos de calidad y una experiencia personalizada	Segmento de clientes Utilizaremos ventas online, marketing digital, colaboraciones con influencers y empresas afines, participación en eventos, todo centrado en ofrecer excelente servicio al cliente y mejora continua basada en el feedback.
Estructura de costos La estructura de costos incluye la compra de los productos, el costo de envío y costos de administración de la empresa.	Recursos clave Dinero, conexiones y empleados		Canales Página web, redes sociales y eventos relacionados a la salud y al cuidado personal	Fuentes de ingresos La principal fuente de ingresos de Vitality Box son las suscripciones mensuales de sus clientes, complementadas por ventas de productos individuales

Recuerda: En la presentación "Modelo de negocio" puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación "Qué me diferencia" puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento

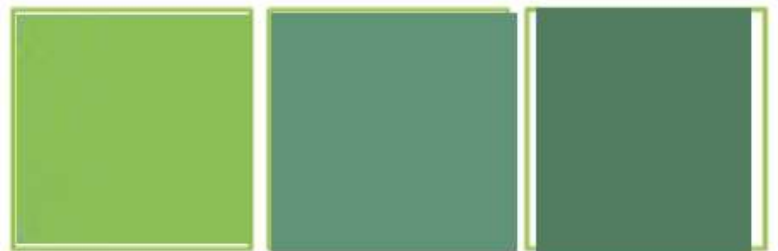


Nutre tu cuerpo, eleva tu espíritu

Slogan



Colores principales de mi marca empresarial



Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Empleado normal; $500.000 \times 3 = 1.500.000$

Managers: $800.000 \times 3 = 2.400.000$

Mis costos fijos

- Renta bodegas: 600.000
- Empleados: 3.900.000
- Cajas y decoracion: 500 por unidad/ $500 \times 250 = 125.000$

Total: 4.025.600 colones

Mis costos variables

- Snacks saludables: 2000
- Tes especiales: 2000
- Aceites: 5000
- Productos cuidado de la salud 10000

Costo caja: 19 000 colones
 $19.000 \times 250 = 4.750.000$

Costo Total: 8.775.600

$45.000 \times 250 = 11.350.000$

Ganancia: 2.474.400

El precio de venta de mi producto / servicio es de:

45.000 colones por unidad

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.


Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario

$$\begin{aligned} \text{Punto de equilibrio en unidades} &= \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})} \\ \text{Punto de equilibrio monetario} &= \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades} \end{aligned}$$

Realiza el cálculo:

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} \rightarrow \frac{4.025.600}{45.000 - 19.000} = 154.83$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} \rightarrow 45.000 \times 154.83 = 6.967.350$$

 Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9


Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.


Activos

- Venta mensual de las cajas
- Venta de productos
- Patente del negocio
-
-
-
-
-
-
-

Pasivos

- Renta
- Salarios
- Pago de productos
-
-
-
-
-
-
-


 Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.

 Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

Hay algunas marcas parecidas como FabFitFun, Birchbox, TheraBox, Love Goodly, Causebox (Alltrue) y Kloverbox que están en el mercado del autocuidado. Vitality Box se diferencia de ellas porque no se centra solo en un tipo de producto como snack, maquillaje ecológico, té, en nuestra suscripción mensual se ofrece una gran variedad de productos por mes.



La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

Cumplir con las obligaciones tributarias es esencial para cualquier negocio, ya que asegura el cumplimiento legal, evita sanciones, mejora la reputación y credibilidad, permite acceder a beneficios fiscales, contribuye al desarrollo social financiando servicios públicos y facilita una mejor planificación financiera, garantizando la operatividad continua y el crecimiento sostenible de la empresa.

¿Cómo se liquida una empresa?

Para liquidar una empresa, primero se toma la decisión formal de cerrar y se nombra un liquidador. Luego, se notifica a todas las partes interesadas y se cesan las operaciones. El liquidador inventaría los activos y pasivos, vende los activos y paga las deudas pendientes. Cualquier remanente se distribuye entre los propietarios. Finalmente, se presentan los documentos necesarios para cerrar legalmente la empresa y disolverla.

Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

Mejorar la salud integral y educar a las personas sobre como estar mejor fisica y psicologicamente

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

Este tema es importantante porque ayuda a las personas a mejorar su estilo de vida y ser mas saludables.

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

El publico meta son las personas que quieren

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

Para poner en prueba lo que se aprendio atraves del curso de yo emprendo

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

Crear una empresa ficticia de suscripcion mensual que sea saludabla y ayude a los clientes a mejorar su estilo de vida

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

Una empresa ficticia que sea sostenible y ayude a mejorar la salud y estilo de vida de los compradores

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

Computadora, internet y calculadora

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

Del 1 de junio al 18 de julio

¿Quién lo hace?
(Responsables)

Lo voy a hacer yo con ayuda de el programa yo emprendo, prodesores y internet.

