



**Junior
Achievement
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

35

Years of
Empowering
Lives

YO EMPRENDO
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO
DE TRABAJO**



**SERVICIO COMUNAL
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



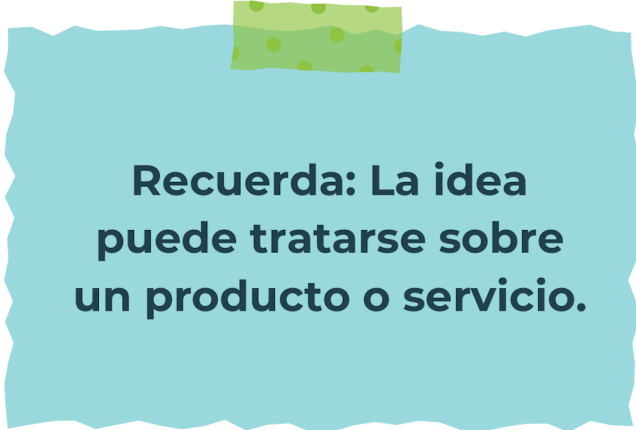
1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Actividad #1

Defina la idea de negocio.

Mi idea de negocio es montar una tienda de maquillaje donde haiga variedad de productos, despues de un tiempo de montar la tienda cuando se vean vastantes ganancias montar una segunda tienda.

En ambas tiendas va haber variedad de productos entre ellos productos para el cuidado de la cara, maquillaje , productos especiales para distintos tipos de piel.



Recuerda: La idea puede tratarse sobre un producto o servicio.

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

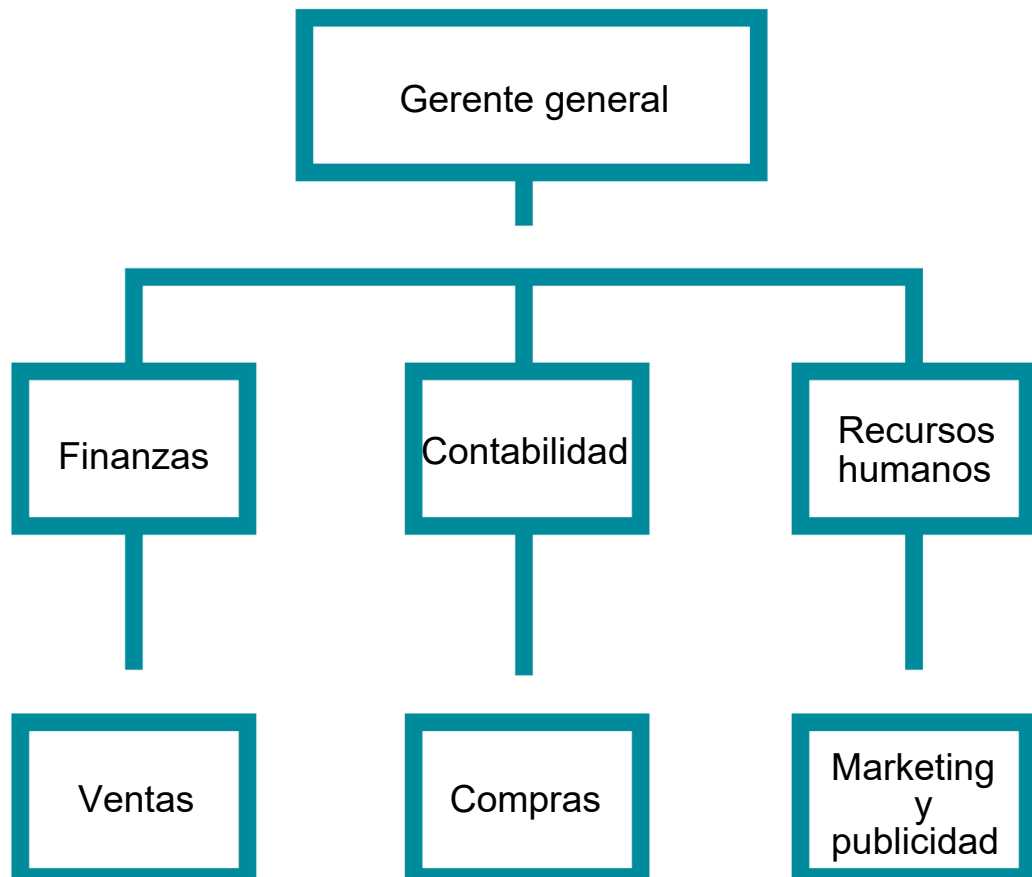
Misión:

Montar la tienda en un lugar publico donde lleguen bastantes clientes y queden suficientes ganancias.

Visión:

Tener sufientes ganacias para montar otra tienda igual en un lugar distinto.

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

Se va a garantizar el acceso a los maquillajes que requiera el público

Sostenibilidad ambiental:

Nuestros productos van a ser de alta calidad, productos 100 por ciento además van a ser reciclables.

Sostenibilidad económica:

Capacidad de administrar mis propios recursos.



Recuerda hacer uso de los objetivos de desarrollo sostenible

Actividad #4

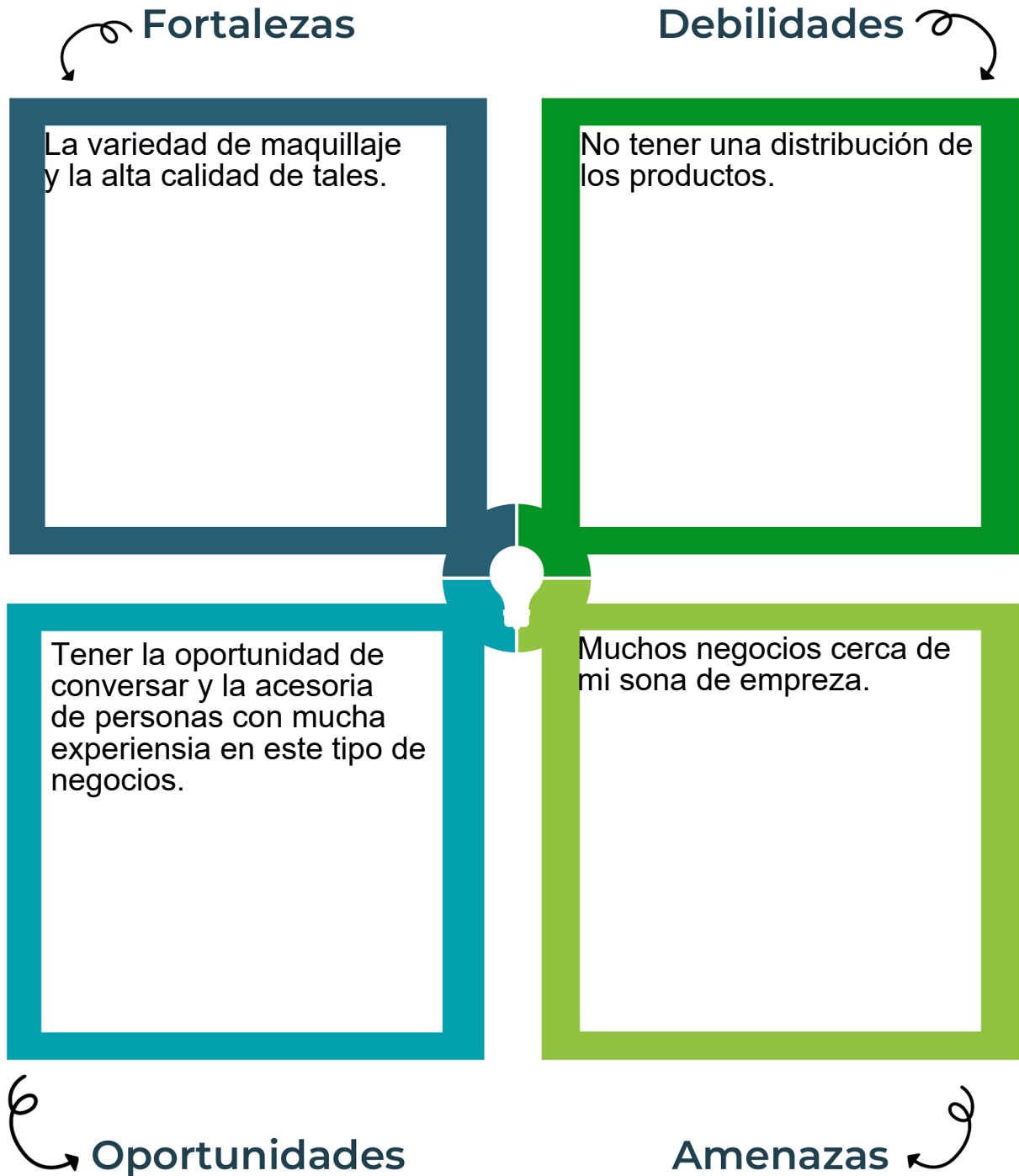
Complete el Modelo de Negocios Canvas.

Socios clave Marcas de maquillaje.	Actividades clave Publicidad. Marketing.	Propuesta de valor Proponer tener nuevos productos todas las semanas y mantener idea clara al cliente.	Relación con el cliente Tener una buena atención al cliente, con buena actitud y mucha amabilidad y respondiendo mensajes rapidamente.	Segmento de clientes Identificando clientes que deseen tener un buen cuidado de su piel y que quieran buena calida de maquillaje.
	Recursos clave Tener una estructura de recursos y gastos, para tener un plan para cualquier emergencia.		Canales Mediante un auto delivery de la propia empresa y por envios de correo.	
Estrucutra de costos Estarian la gasolina que es variable y las estanterias que llevan las tiendas.		Fuentes de ingresos Resibiria ingresos atravez de la venta del maquillaje y tambien de los inversores.		

Recuerda: En la presentación “Modelo de negocio” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

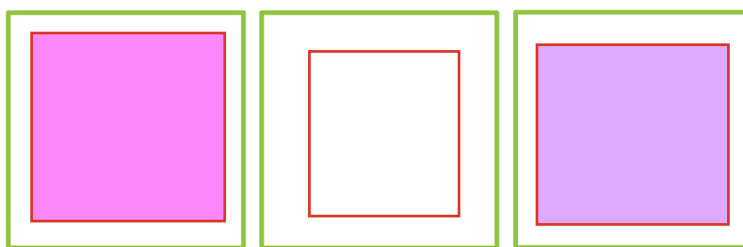
El logo de mi primer emprendimiento



Slogan



Colores principales de mi marca empresarial



Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

- Electricidad
- Empleados
- Seguros
- Alquiler
- Internet
-
-

Mis costos variables

- Mercaderia
- Transporte de mercaderia
-
-
-
-
-

El precio de venta de mi producto / servicio es de:

₱ 250000

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades \rightarrow 190,000

Punto de equilibrio monetario \rightarrow ₡ 300,000



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

- Vienes raices
- Fondos de inversión
- Fondos indexados
- Equipo de oficina
- Patentes
-
-
-
-
-

Pasivos

- Deudas a corto plazo
- Deudas a largo plazo
- Salarios
- Inventario
- Cuentas por probar
- Pasivo por impuesto diferido
-
-
-
-



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

-Mundo cosmetico

-Cocoa makeup

-Valmor

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

Garantiza que cada individuo y empresa contribuyan de manera proporcional a su capacidad económica.

¿Cómo se liquida una empresa?

Consiste en la extinción de tu negocio o empresa. A través de esta operación la compañía saldrá todas las deudas pendientes frente a terceros, cobrará los créditos pendientes frente a sus deudores y por último repartirá el patrimonio que aún quede en la empresa entre los socios.

Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

Una empresa de maquillaje con productos de calidad, el problema es que hay tiendas de maquillaje cerca del lugar.

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

Porque las personas a veces quieren consentirse con un regalo para su propio cuidado de la cara y es fácil ver que se ofrece en el lugar y a un buen precio

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

Para las personas vanidosas que les gusta lucir bien siempre.

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

Para ofrecerle productos de calidad a las personas.

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

Publicidad para a más personas por medio de redes sociales como Instagram, Tik Tok y Facebook.

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

Ser conocido en todo el país.

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

Los productos que vamos a vender.

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

Cuando se tengan los recursos y el financiamiento necesario para que la empresa se mantenga.

¿Quién lo hace?
(Responsables)

la gerente general mantenga el orden y el funcionamiento de mi empresa en todas áreas.

