



**Junior  
Achievement  
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

**35**

Years of  
Empowering  
Lives

**YO EMPRENDO**  
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO  
DE TRABAJO**



**SERVICIO COMUNAL  
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE  
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE  
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



## Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:

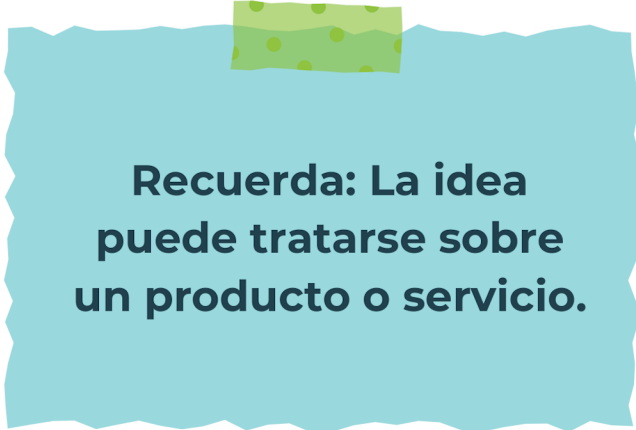


1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

# Actividad #1

## Defina la idea de negocio.

Mi idea de negocios sobre la venta de productos electronicos de videojuegos dirigido al publico juvenil o cualquier interesado en la tematica de juegos de video, donde la plataforma va a ser versatil, de facil acceso y de forma interactiva para que el usuario se sienta satisfecho a la hora de ingresar a la plataforma, va a haber soporte tecnico para cualquier eventualidad que se pueda realizar en la plataforma, esta va a contar con un sistema de premios para los jugadores mas destacados de la plataforma y asi llamar la atencion del publico de los videojuegos



**Recuerda: La idea puede tratarse sobre un producto o servicio.**

## Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

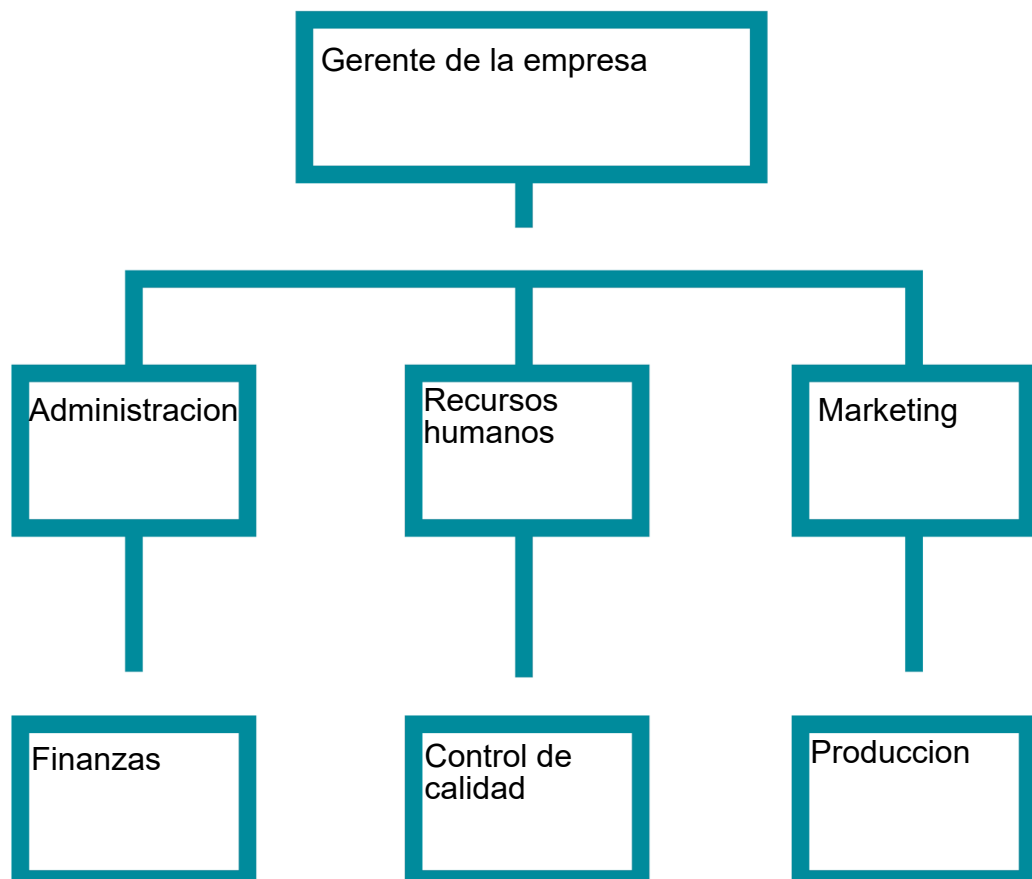
### Misión:

Mi misión es hacer que los usuarios estén satisfechos con el trabajo de la plataforma de juegos de video a largo plazo para que se puedan entretener los usuarios

### Visión:

Mi visión a futuro sobre la empresa es que crezca para tener un buen futuro económico y de rendimiento de buen desarrollo de la plataforma de videojuegos de entretenimiento para los usuarios

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



## Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

### *Sostenibilidad social:*

Brindar un servicio al ayudar a comunicarse por medio de los productos electronicos

---

---

---

---

---

### *Sostenibilidad ambiental:*

El reciclar los productos electronicos, mejorar la calidad de los productos para el rendimiento de ellos y que no sean desechables y ayudar al ambiente

---

---

---

---

---

### *Sostenibilidad económica:*

La empresa va pagar sus devidos impuestos y le va a pagar la planilla de sus trabajadores

---

---

---

---

---



Recuerda hacer uso  
de los objetivos de  
desarrollo sostenible

## Actividad #4

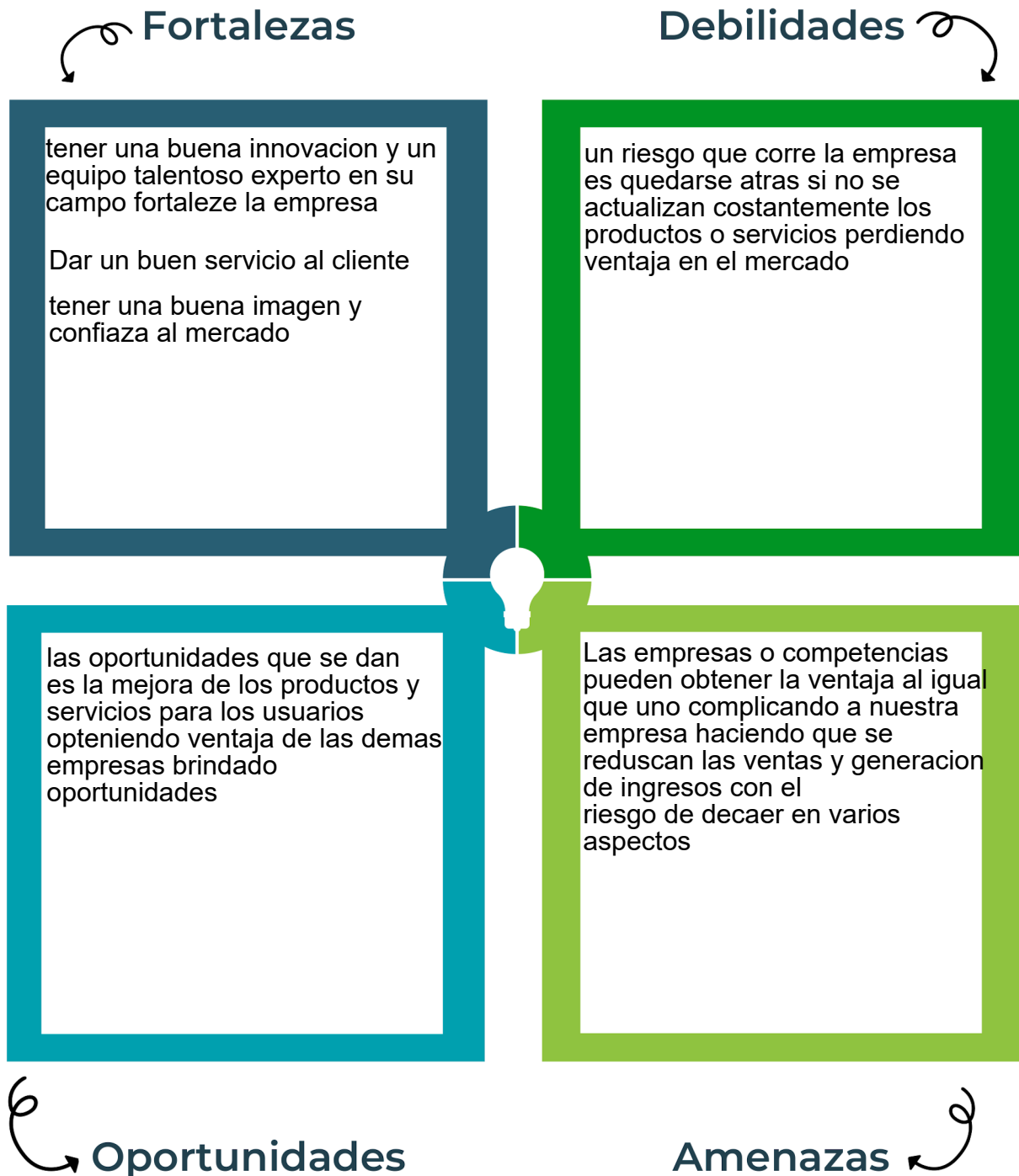
Complete el Modelo de Negocios Canvas.

Socios clave	Actividades clave	Propuesta de valor	Relación con el cliente	Segmento de clientes
<p>Proveedores de materiales de calidad</p> <p>Comercializadores</p> <p>Estructuras monetarias estables</p> <p>Clientes finales</p>	<p>Producción del producto</p> <p>Comercializar distribuir y vender el producto y los servicios de la empresa</p>	<p>Nuestra empresa se compromete a desarrollar soluciones innovadoras y personalizadas que optimicen la eficiencia y la experiencia del usuario en el entorno digital</p> <p>Nos destacamos por nuestra capacidad para cumplir con las necesidades de los clientes</p>	<p>Mantener productos actualizados</p> <p>Ofrecer recursos educativos</p> <p>un ambiente cómodo para el cliente</p>	<p>Hacer que el cliente adquiera el producto de manera adecuada</p>
	<p><b>Recursos clave</b></p> <p>tener buenos trabajadores especializados</p> <p>propiedad intelectual como marcas</p> <p>infraestructura física y digital</p>		<p><b>Canales</b></p> <p>las ventas directas</p> <p>alianzas estratégicas</p> <p>marketing digital</p> <p>canal de soporte</p>	
<p><b>Estructura de costos</b></p> <p>los costos de producción</p> <p>los costos de marketing y ventas y costos operativos</p>			<p><b>Fuentes de ingresos</b></p> <p>las ventas de los productos y servicios a los clientes y una buena estructura financiera para evitar pérdidas de recursos e ingresos de la empresa de videojuegos</p>	

Recuerda: En la presentación “Modelo de negocio” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

## Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

## Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi  
primer  
emprendimiento



Slogan



Transformando el futuro con innovacion  
tecnologica

---

---

---

---

Colores  
principales de mi  
marca  
empresarial



NEGRO	AZUL	MORADO
-------	------	--------

Puedes dibujar el  
logo o hacerlo de  
forma digital.

## Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

### Mis costos fijos

- Luz 45,000
- Agua 32,000
- Salario de trabajadores 280,000
- Impuestos 50,000
- Seguro de vida 70,000
- exportacion 400,000
- Materia prima 500,000

### Mis costos variables

- Mantenimiento de maquinas 40,000
- Gasolina de los express 10,000
- Piesas tecnologicas 20,000
- Muebles 43,000
- Decoracion 16,000
- repuestos tecnologicos 40,000
- equipo de repuesto 10,000

*El precio de venta de mi producto / servicio es de:*



ordenador pc 320,000

Recuerde que los costos variables son unitarios.

## Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades →

Punto de equilibrio monetario →



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

## Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

### Activos

- equipo
- terrenos
- mobiliario
- Materia prima
- decoracion
- transportismo
- cuentas por cobrar
- cantidad de producto
- licencias
- equipo tecnologico

### Pasivos

- prestamos
- servicios
- beneficios y salarios
- impuestos
- deudas de largo plazo
- obligaciones de mantenimiento
- deudas a corto plazo
- cuentas por pagar
- 
- 



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.



# Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

## *Importancia de las obligaciones tributarias:*

evita los problemas legales asegura el futuro de la empresa aporta a mi comunidad

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

## *¿Cómo se liquida una empresa?*

La desicion es tomada por las acciones y los administradores, se designa un liquidador se realiza un inventario detallado de todos los activos y pasivos de la empresa despues los liquidadores deben pagar todas las deudas pendientes de la empresa si fuese nesasario los activos de la empresa pueden ser vendidos para cubrir las deudas

Se debe proceder con la canselacion de todos los registros legales y fiscales de la empresa despues de pagar todas las deudas y obligaciones cualquier activo restante se distribuye entre los propietarios una vez completados todos los pasos anteriores se procede con lo liquidacion formal

---

---

---

---

# Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?  
(Problema y descripción)

Llamar la atención de los clientes lanzando productos actualizados para generar más ventas

¿Por qué es importante este tema?  
(Justificación)

es importante para la sociedad digital y para la juventud

¿Para quiénes lo vamos a hacer?  
(Público meta)

Todas las personas en general ya que mi empresa la utiliza la mayoría de las poblaciones

¿Para qué es la actividad?  
(Objetivo)

para que el cliente esté satisfecho con el producto y los servicios que brinda la empresa utilizando la tecnología a diario

¿Qué vamos a hacer?  
(Actividades)

Promociones marketing  
2 por 1  
estrategias de venta

¿Qué queremos lograr?  
(Metas y Resultados)

queremos lograr mejorar como empresa y dar un servicio de calidad a los consumidores con el objetivo de también ayudar a comunidades a tener una tecnología avanzada

¿Qué necesitamos?  
(Recursos y materiales)

Se necesitan componentes electrónicos para avanzar y una fuente de ingresos estable para que todo sea ordenado y controlado

¿Cuándo lo vamos a hacer?  
(Cronograma)

Mes 1 pido un préstamo para abrir una sucursal  
Mes 2 compra la mercadería  
MES 3 Marketing a mi negocio  
Mes 4 SE comienza a generar ganancias

¿Quién lo hace?  
(Responsables)

los responsables son tanto los administradores como trabajadores y el jefe dueño de empresa para dirigir por el camino correcto a la empresa

