



## Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

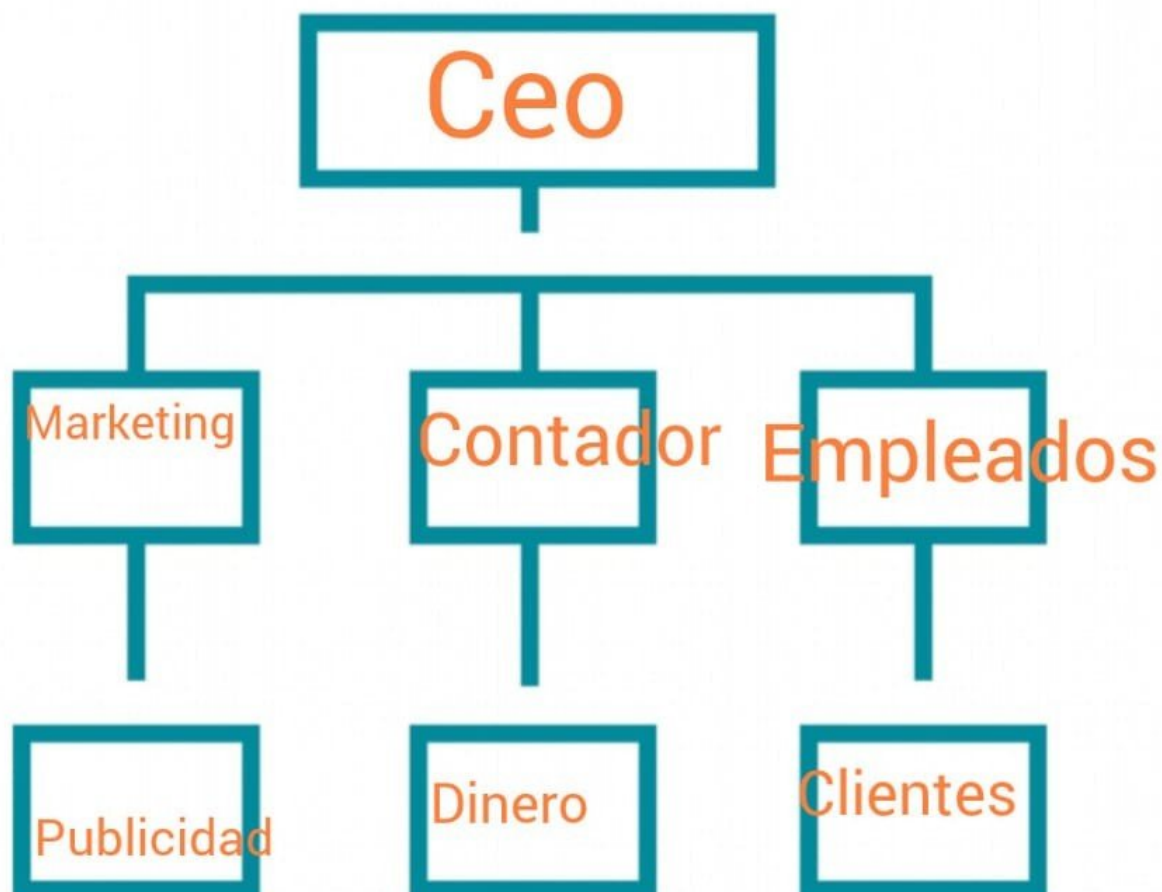
*Misión:*

Dar empleo a todos los que necesitan

*Visión:*

Tener muchos locales y popularidad

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



## Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

### *Sostenibilidad social:*


Dar el gusto de el cliente desea

### *Sostenibilidad ambiental:*

Usar cosas amigable con el ambiente

### *Sostenibilidad económica:*

Dar empleos y ayudar a los que lo necesitan



Recuerda hacer uso de los objetivos de desarrollo sostenible

## Actividad #4

Complete el Modelo de Negocios Canvas.

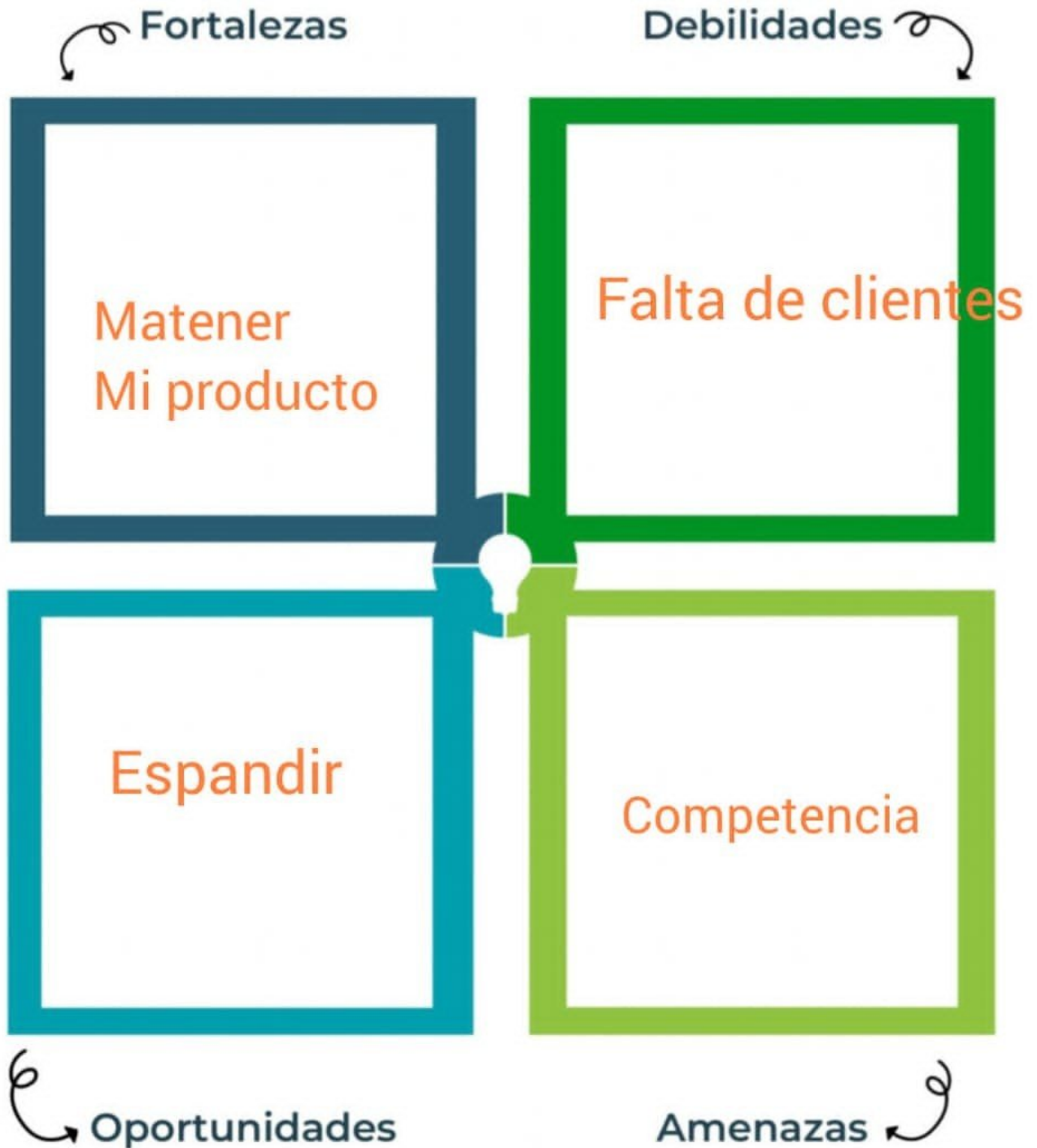
<b>Socios clave</b> Una persona De confianza	<b>Actividades clave</b> 4x2	<b>Propuesta de valor</b> Dar la calidad que Garantizamos Y generar confianza	<b>Relación con el cliente</b> Dar mi mayor esfuerzo para Que el cliente se sienta En confianza	<b>Segmento de clientes</b> Recomendar la mejor opción Con el tipo de penalidad
	<b>Recursos clave</b> Ahoros		<b>Canales</b> Teléfono	
<b>Estructura de costos</b> Datos de la empresa		<b>Fuentes de ingresos</b> Las ventas		



Recuerda: En la presentación "Modelo de negocio" puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

## Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación "Qué me diferencia" puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

## Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento



Slogan



Fani cuida tu imagen

Colores principales de mi marca empresarial



Rosa	morado	
------	--------	--

Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

## Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

### Mis costos fijos

- Metal 5000
- Tapón 1000
- 
- 
- 
- 
- 

### Mis costos variables

- Empaque 500
- Tarjeta 200
- 
- 
- 
- 
- 

El precio de venta de mi producto / servicio es de:

₱ 5000

Recuerde que los costos variables son unitarios.

## Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades → 1.39

Punto de equilibrio monetario → ₡ 6950

➔ Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

## Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

### Activos

- Equipo de oficina
- Local
- 
- 
- 
- 
- 
- 
- 
- 

### Pasivos

- Salarios
- 
- 
- 
- 
- 
- 
- 
- 
- 



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.



## Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

Casi no porque prefieren otras cosas más fáciles de hacer pero este emprendimiento Es muy rentable

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

## Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

### *Importancia de las obligaciones tributarias:*

garantiza que cada individuo  
y empresa contribuyan de manera  
proporcional a su capacidad económica.

### *¿Cómo se liquida una empresa?*

consiste en la extinción de tu negocio o empresa

# Guia para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?  
(Problema y descripción)

Innovación

¿Por qué es importante este tema?  
(Justificación)

Para poder emprender

¿Para quiénes lo vamos a hacer?  
(Público meta)

Para personas que necesitan

¿Para qué es la actividad?  
(Objetivo)

Para ayudar a ser el propio jefe  
A personas que necesitan  
Emprender pero no sabe como

¿Qué vamos a hacer?  
(Actividades)

Actividades recreativas

¿Qué queremos lograr?  
(Metas y Resultados)

Mas empresas

¿Qué necesitamos?  
(Recursos y materiales)

Material para hacer  
Las actividades

¿Cuándo lo vamos a hacer?  
(Cronograma)

Cuando tengamos  
Lo que ocupamos

¿Quién lo hace?  
(Responsables)

Yo