



**Junior  
Achievement  
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

**35**

Years of  
Empowering  
Lives

**YO EMPRENDO**  
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO  
DE TRABAJO**



**SERVICIO COMUNAL  
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE  
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE  
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



## Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.



## Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

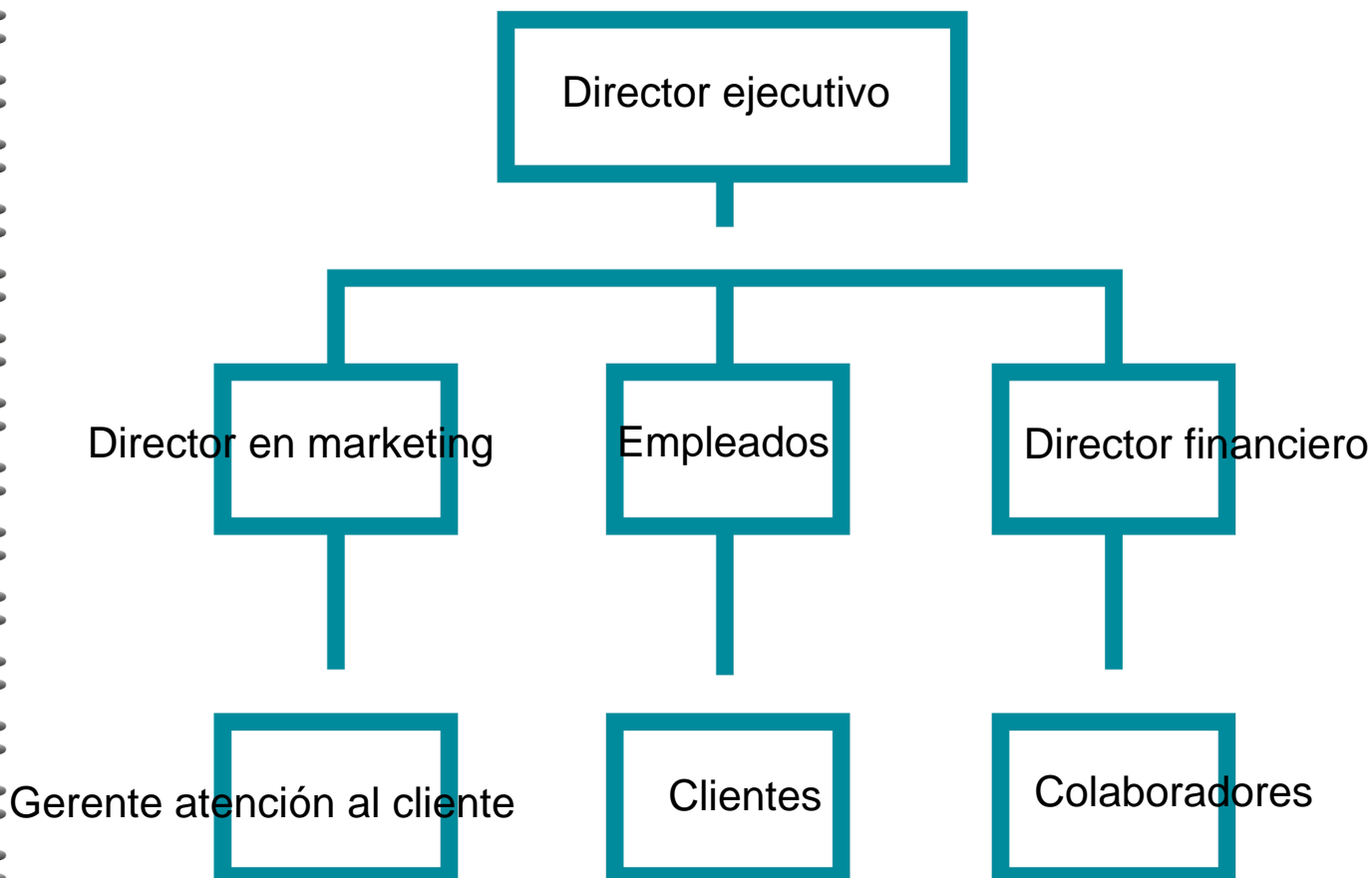
### Misión:

Crear mi propia empresa para dar los mejores cortes, y que así se vean como unas nuevas personas

### Visión:

Establecer una peluquería con una buena atención y un buen servicio

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



## Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

### *Sostenibilidad social:*

Me encargaría de que todos mis empleados  
tengan su salario adecuado con su seguro  
incluido, beneficios y condiciones laborales  
seguras

### *Sostenibilidad ambiental:*

No usaríamos pesticidas para no contaminar

### *Sostenibilidad económica:*

Tendría una organización muy positiva, pagando deudas y hacer que el  
negocio  
Vaya creciendo

Recuerda hacer uso  
de los objetivos de  
desarrollo sostenible

## Actividad #4

Complete el Modelo de Negocios Canvas.

<b>Socios clave</b> Los socios claves son Colaboradores estratégicos que ayudan a la Empresa a Generar Valor	<b>Actividades clave</b> Son Cruciales para Para el negocio Pueda Ofrecer un Servicio de Calidad	<b>Propuesta de valor</b> Es el Conjunto de Y valores que una Empresa promete entregar a sus Clientes	<b>Relación con el cliente</b> Como una Empresa Interactúa Y se Comunica Con los Clientes	<b>Segmento de clientes</b> Grupo Específico De personas U organizaciones que Comparten Características Similares
	<b>Recursos clave</b> Son los Activos Habilidades Infraestructura Y capacidades		<b>Canales</b> Medios Cuales Una empresa Llega a sus Clientes	
<b>Estructura de costos</b> Se refiere a todos los gastos Asociados con la operación y el mantenimiento de un negocio		<b>Fuentes de ingresos</b> Son las formas específicas en las cuales una empresa genera Dinero a través de la venta de Productos		

Recuerda: En la presentación “Modelo de negocio” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

## Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

## Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento



Slogan



Transforma tu look, revela tu belleza

---

---

---

---

Colores principales de mi marca empresarial



Negro	Blanco	Gris
-------	--------	------

Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

## Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

### Mis costos fijos

- Alquiler: 80,000
- Salario empleado: 140,000
- Seguros: 80,000
- Gastos administrativos: 110,000
- Servicios públicos: 75,000
- Marketing: 50,000
- Comidas: 20,000

### Mis costos variables

- Productos para el cabello: 30,000
- Equipos de peluquería: 50,000
- Costos de limpieza: 15,000
- Materiales desechables: 20,000
- Equipos electrónicos: 100,000
- Descuentos y promociones: 30,000
- Suministros de oficina: 10,000

*El precio de venta de mi producto / servicio es de:*



3,500

Recuerde que los costos variables son unitarios.

## Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades → 100,000

Punto de equilibrio monetario → ₡ 60,000



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

## Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

### Activos

- Cuentas por cobrar
- Inventarios
- Gastos pagados por adelantado
- Luz, agua
- Comida
- Productos
- Electrodomésticos
- Efectivo
- Locales
- Empleados

### Pasivos

- Alquiler
- Suministros
- Gastos de personal
- Gastos generales
- Impuestos
- Deudas
- Inventarios
- Proveedores
- Intereses
- Reserva para contingencias



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.



# Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

## *Importancia de las obligaciones tributarias:*

Financiamiento del Estado: Los impuestos son la principal fuente de ingresos para el gobierno, permitiendo financiar servicios públicos esenciales como educación, salud, infraestructura, seguridad, entre otros.

2. Equidad y redistribución: A través de los impuestos, se busca redistribuir la riqueza y promover la equidad social, mediante la imposición progresiva que gravan más a quienes tienen más capacidad económica.

3. Regulación económica: Los impuestos pueden utilizarse para incentivar o desincentivar ciertas actividades económicas, promoviendo el desarrollo sostenible, la innovación y la inversión.

---

---

---

---

## *¿Cómo se liquida una empresa?*

1. Decisión de liquidación: La decisión de liquidar la empresa debe ser tomada por los accionistas o los socios, según el tipo de entidad legal.

2. Designación de liquidadores: Se designan las personas responsables de llevar a cabo el proceso de liquidación, quienes deben ser competentes y actuar de manera imparcial.

3. Inventario y valuación de activos y pasivos: Se realiza un inventario detallado de todos los activos y pasivos de la empresa. Los activos incluyen propiedades, equipos, inventarios, cuentas por cobrar, entre otros. Los pasivos incluyen deudas, obligaciones tributarias, salarios pendientes, etc.

---

---

---

---

---

# Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?  
(Problema y descripción)

El saber emprender a futuro para nuestra empresa

¿Por qué es importante este tema?  
(Justificación)

Para ya tener un conocimiento avanzado

¿Para quiénes lo vamos a hacer?  
(Público meta)

Para cuando tengamos nuestra empresa ya estar preparados  
Y que todo nos salga bien

¿Para qué es la actividad?  
(Objetivo)

Para tener el conocimiento del saber emprender

¿Qué vamos a hacer?  
(Actividades)

Tener un buen conocimiento a futuro

¿Qué queremos lograr?  
(Metas y Resultados)

Tener nuestra empresa Trabajando perfectamente

¿Qué necesitamos?  
(Recursos y materiales)

Más conocimiento y Proyección

¿Cuándo lo vamos a hacer?  
(Cronograma)

Cuando estemos listos para Manejar nuestra propia Empresa

¿Quién lo hace?  
(Responsables)

Nosotros Los estudiantes Para alcanzar nuestras Metas

