



**Junior  
Achievement  
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

**35**

Years of  
Empowering  
Lives

**YO EMPRENDO**  
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO  
DE TRABAJO**



**SERVICIO COMUNAL  
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE  
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE  
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



## Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.



## Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

### Misión:

satisfacer las necesidades de los clientes con articulos que encuentren en nuestra tienda.

---

---

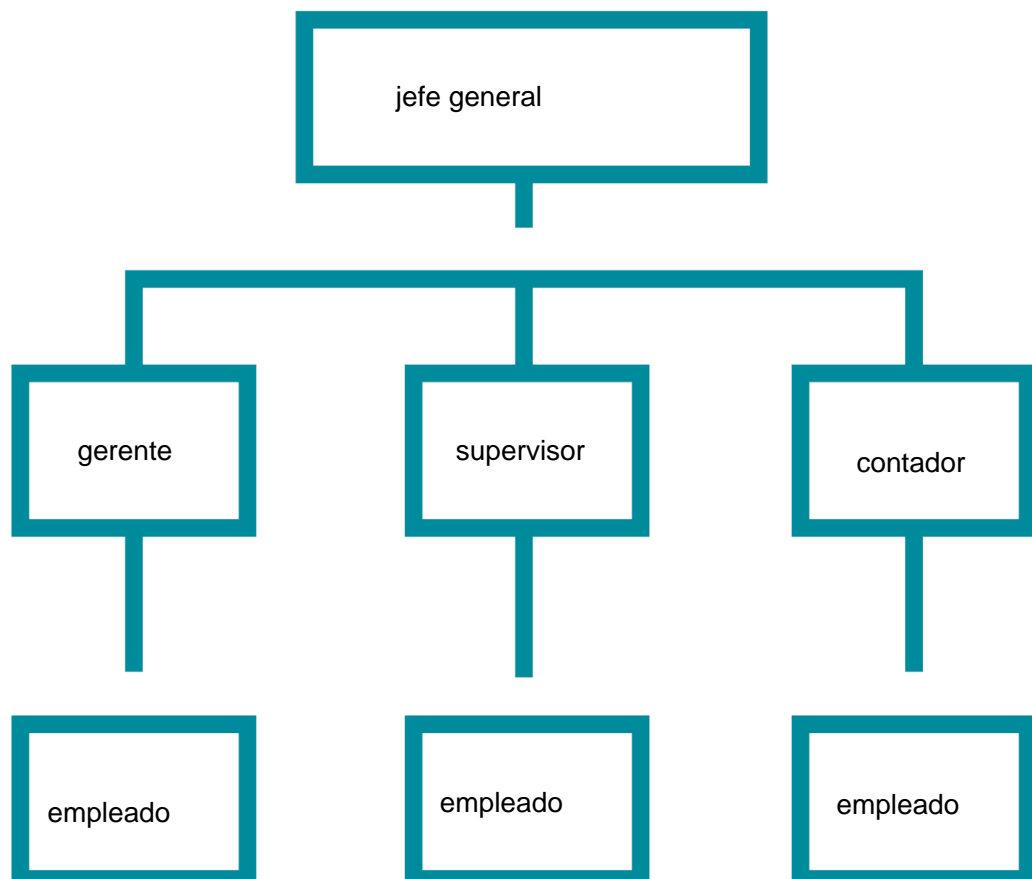
### Visión:

ser un negocio muy recomendado por vender tenis

de calidad y precio para tenis originales.

---

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



## Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

### *Sostenibilidad social:*

ser un negocio publico para que todas las puedan tener

acceso a nuestros articulos estrellas.

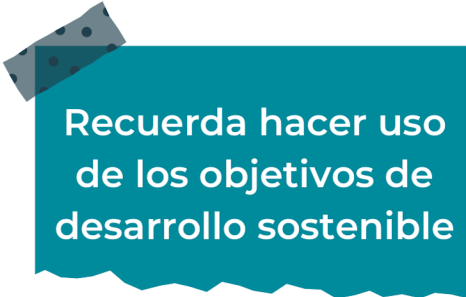
### *Sostenibilidad ambiental:*

poner basureros afuera de la tienda para que tiren la basura, dar brochurs sobre como

crear una empresa que sea sostenible con el ambiente.

### *Sostenibilidad económica:*

tener precios economicos para los clientes puedan comprar varios articulos.



Recuerda hacer uso  
de los objetivos de  
desarrollo sostenible

## Actividad #4

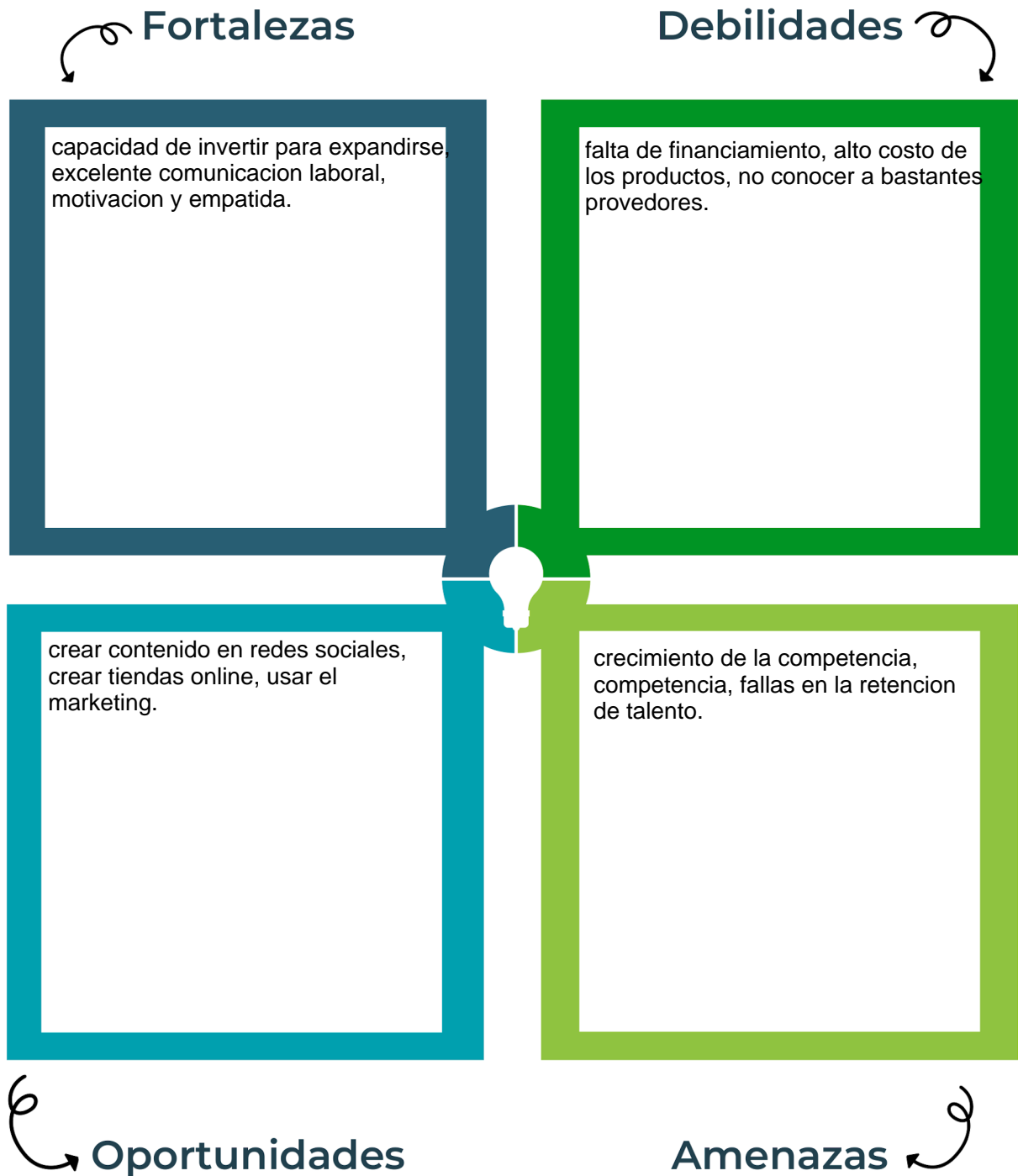
Complete el Modelo de Negocios Canvas.

<b>Socios clave</b> fabricantes, proveedores, distribuidores, aliados estratégicos	<b>Actividades clave</b> desarrollo y diseño de artículos adquisición de artículos	<b>Propuesta de valor</b> los artículos benefician al cliente ya sea para satisfacer sus necesidades o gustos. también les da mejor estilo de tenis.	<b>Relación con el cliente</b> saber comunicarse con el cliente de forma educada, y cooperativa.	<b>Segmento de clientes</b> brindarle al cliente mayor información de los artículos que hay en el negocio.
	<b>Recursos clave</b> instalaciones, máquinas, puntos de venta, marca, redes de distribución.		<b>Canales</b> proporcionar al cliente la mejor atención.	
<b>Estructura de costos</b> visualizar la infraestructura, oferta y demanda del cliente, y su situación financiera de tu organización para hacer un análisis de rendimiento.			<b>Fuentes de ingresos</b> venta de activos para regular la mercancía de negocio.	

Recuerda: En la presentación "Modelo de negocio" puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

## Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

## Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento



the shoe & stylish

moda y estilo en un mismo lugar

Slogan



---

---

---

---

Colores principales de mi marca empresarial



rojo	negro	blanco
------	-------	--------

Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

## Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

### Mis costos fijos

- alquiler del local: 130mil
- seguro: 45mil
- impuestos: 20mil
- publicidad: 32mil
- sueldo: 2millones
- 
- 

### Mis costos variables

- electricidad: 1millon
- agua: 120 mil
- articulos de venta: 500 mil
- 
- 
- 
- 

*El precio de venta de mi producto / servicio es de:*



2.82millones

Recuerde que los costos variables son unitarios.

## Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades → -606 999

Punto de equilibrio monetario → ₡ -1 711 737 180 000



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

## Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

### Activos

●	activos
●	inversiones
●	bonos
●	propiedades
●	
●	
●	
●	
●	
●	

### Pasivos

●	salarios
●	prestamos
●	alquiler
●	impuestos
●	seguros
●	
●	
●	
●	
●	



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

## Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

existen demasiados negocios que venden los mismos artículos

que en mi negocio y eso crea competencia entre negocios

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

# Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

## *Importancia de las obligaciones tributarias:*

el cumplimiento de obligaciones tributarias es un pilar para el adecuado  
funcionamiento de cualquier sistema fiscal.

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

## *¿Cómo se liquida una empresa?*

la liquidacion de una empresa consiste en la extincion de tu negocio o empresa.  
A traves de esta operacion la compañia saldara todas las deudas.

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

# Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?  
(Problema y descripción)

todo lo que se debe hacer un negocio

¿Por qué es importante este tema?  
(Justificación)

para saber todos los terminos que aborda el crear un negocio

¿Para quiénes lo vamos a hacer?  
(Público meta)

para las personas que quieren articulos originales y economicos

¿Para qué es la actividad?  
(Objetivo)

para que las personas puedan economizar su dinero

¿Qué vamos a hacer?  
(Actividades)

adquirir articulos originales venderlos a precios razonables

¿Qué queremos lograr?  
(Metas y Resultados)

que las personas no gasten tanto dinero.

¿Qué necesitamos?  
(Recursos y materiales)

locales, personal administrativo.

¿Cuándo lo vamos a hacer?  
(Cronograma)

con los conocimientos que adquirimos durante el aprendizaje.

¿Quién lo hace?  
(Responsables)

todos el personal administrativo todos los miembros que esten trabajando.

