

YO EMPRENDO
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO
DE TRABAJO**



También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es "Escribir texto".

**Recuerda: La idea
puede tratarse sobre
un producto o servicio.**

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

Misión:

Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

- Establecer programas de becas o descuentos para personas de bajos recursos que deseen acceder a la plataforma, promoviendo la inclusión y la equidad en el acceso a la educación.

- Fomentar la diversidad y la inclusión en el contenido educativo, representando a diferentes culturas.

Sostenibilidad ambiental:

Actividad #4

Complete el Modelo de Negocios Canvas.

Socios clave

- Instituciones educativas
- Organizaciones sin fines de lucro
- Desarrolladores de tecnología

Actividades clave

Desarrollo y actualización
Mantenimiento y mejora continua

Propuesta de valor

- Acceso a una plataforma de aprendizaje de idiomas inclusiva y diversa.
- Contenido educativo de calidad y

Relación con el cliente

- Atención al cliente personalizada y eficiente.
- Comunicación transparente y cercana con los usuarios

Segmento de clientes

- Estudiantes de todas las edades interesados en aprender idiomas.
- Profesionales que buscan mejorar sus habilidades

de calidad y diverso.

Acceso a una plataforma
tecnológica robusta
y segura.

- Demanda creciente
de aprendizaje
de idiomas.

- Posibilidad de expandir
la plataforma
a nuevos mercados

problemas técnicos

- Necesidad de con-
actualización y m-
del contenido educ

- Cambios en las
tendencias educati-
o en la demanda
de idiomas específico
- Posible saturación
del mercado con
la presencia de

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi
primer
emprendimiento



precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

Gastos de desarrollo

Salarios del personal

Costos de marketing

Alquiler de oficina

Mis costos variables



Costos de materiales



Honorarios de profesores



Comisiones por transacciones



Gastos de envío



Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

Pasivos

● Efectivo

● Cuentas por pagar

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

Competidores directos son aquellos negocios que ofrecen productos o servicios similares a los del negocio en cuestión. Por ejemplo, si tienes una tienda de ropa, tus competidores directos podrían ser otras tiendas de ropa en la misma área.

Competidores indirectos que son aquellos negocios que ofrecen productos o servicios que podrían satisfacer las mismas necesidades o deseos de los clientes, aunque de manera diferente. Por ejemplo, si tie