

Actividad #1

Defina la idea de negocio.

*Pantalones de seguridad
mano para todo público
Me gustaría hacer algo que
Se usa a diario las personas*

**Recuerda: La idea
puede tratarse sobre
un producto o servicio.**

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

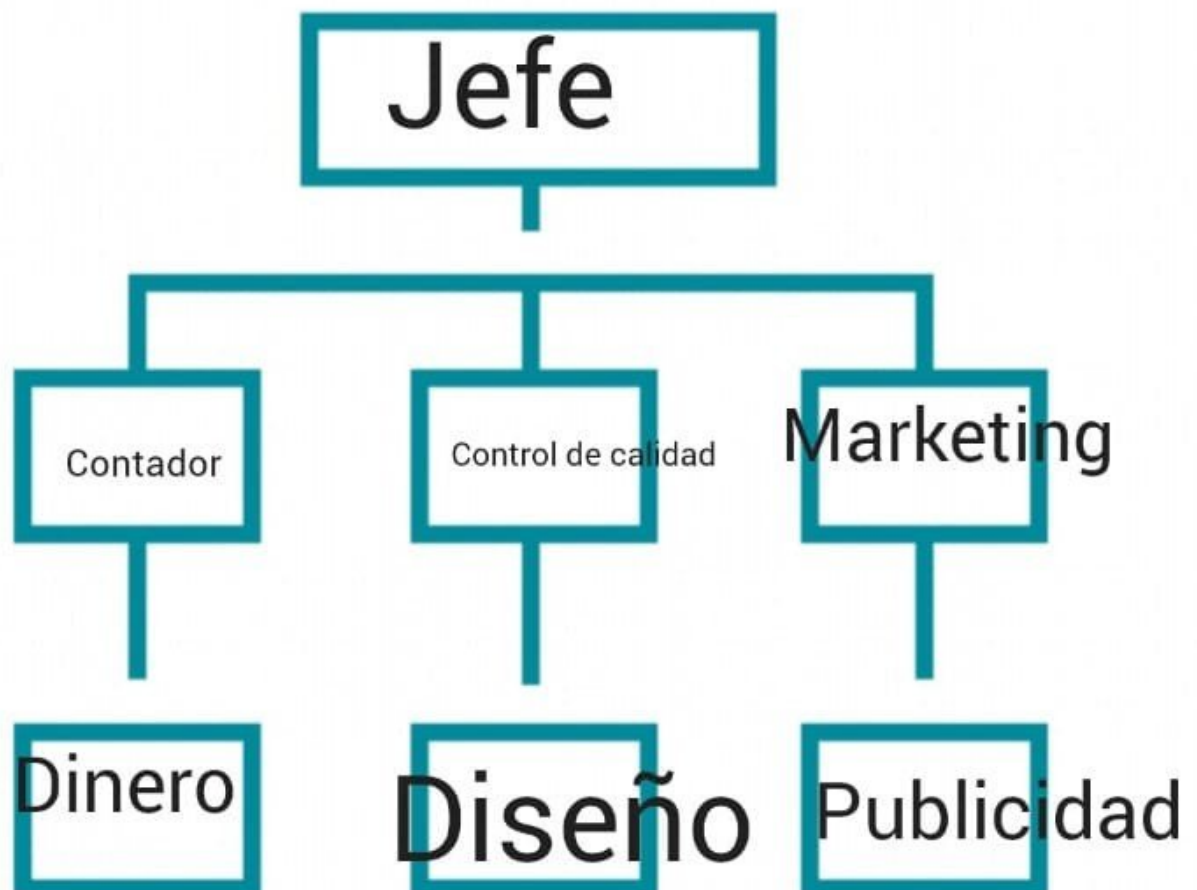
Misión:

Hacer feliz a los clientes y que tengan buenas experiencias

Visión:

Dueño de otras tiendas

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:


Igualdad con todos los gustos y respeto
Hacia ellos

Sostenibilidad ambiental:

Usar las tres r Y usar productos amigables
con el ambiente

Sostenibilidad económica:

Generar empleos con altas ganancias
En zonas que de verdad necesitan



Recuerda hacer uso
de los objetivos de
desarrollo sostenible

Actividad #4

Complete el Modelo de Negocios Canvas.

Socios clave	Actividades clave	Propuesta de valor	Relación con el cliente	Segmento de clientes
Trabajadores De Confianza.	2 x1	Calidad y 100% sin alcohol	Comunicarles todo lo que lleva el producto.	Variedad de opciones de precios.
	Recursos clave		Canales	
	El agua.		atravez de anuncios y videos.	
Estrucutra de costos		Fuentes de ingresos		
un costo fijo y ideal.		la cantidad de productos vendidos.		



Recuerda: En la presentación "Modelo de negocio" puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación "Qué me diferencia" puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento



Slogan



Alta pinta en todo momento

Colores principales de mi marca empresarial



Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

- Tela 3000
- Maquina 5000
-
-
-
-
-

Mis costos variables

- Hilo 500
- Aguja 500
-
-
-
-
-

El precio de venta de mi producto / servicio es de:

₡ 7000

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades → 1.33

Punto de equilibrio monetario → ₡ 9310

➔ Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

- Terreno
- Equipo de trabajo
- Patentes
-
-
-
-
-
-
-

Pasivos

- Deudas
- Salarios
-
-
-
-
-
-
-
-



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.



Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

Las obligaciones tributarias son establecidas por ley y se asignan en función de las actividades económicas que declara el Contribuyente

¿Cómo se liquida una empresa?

venta de activos de una empresa en quiebra o concurso de acreedores, para pagar a los acreedores con lo ganado de la venta.

Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

Emprender

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

Para las futuras empresas

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

Para todo público

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

Para que personas Pueden tener su Negocio

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

Cursos de como emprender

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

Sacar adelante a Personas que Quieren pero no Saben como empezar

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

Los recursos necesarios Para atender a las personas De la mejor manera

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

Apenas tengamos La calidad que Las personas ocupan

¿Quién lo hace?
(Responsables)

Yo junto a otros emprendedores