



**Junior
Achievement
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

35

Years of
Empowering
Lives

YO EMPRENDO
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO
DE TRABAJO**



**SERVICIO COMUNAL
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es "Escribir texto".
3. Cuando seleccionas "Escribir texto", das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Actividad #1

Defina la idea de negocio.

idea de negocio es ese servicio o producto, existente o creado, al que se le aporta una propuesta de valor (solución) para el mercado al que se enfoca y, en consecuencia, puede generar beneficios económicos para el impulsor y un beneficio real para el consumidor.

Cuando se desarrolla en forma de modelo de negocio y se pone en práctica hace del creador un empresario.

Recuerda: La idea puede tratarse sobre un producto o servicio.

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

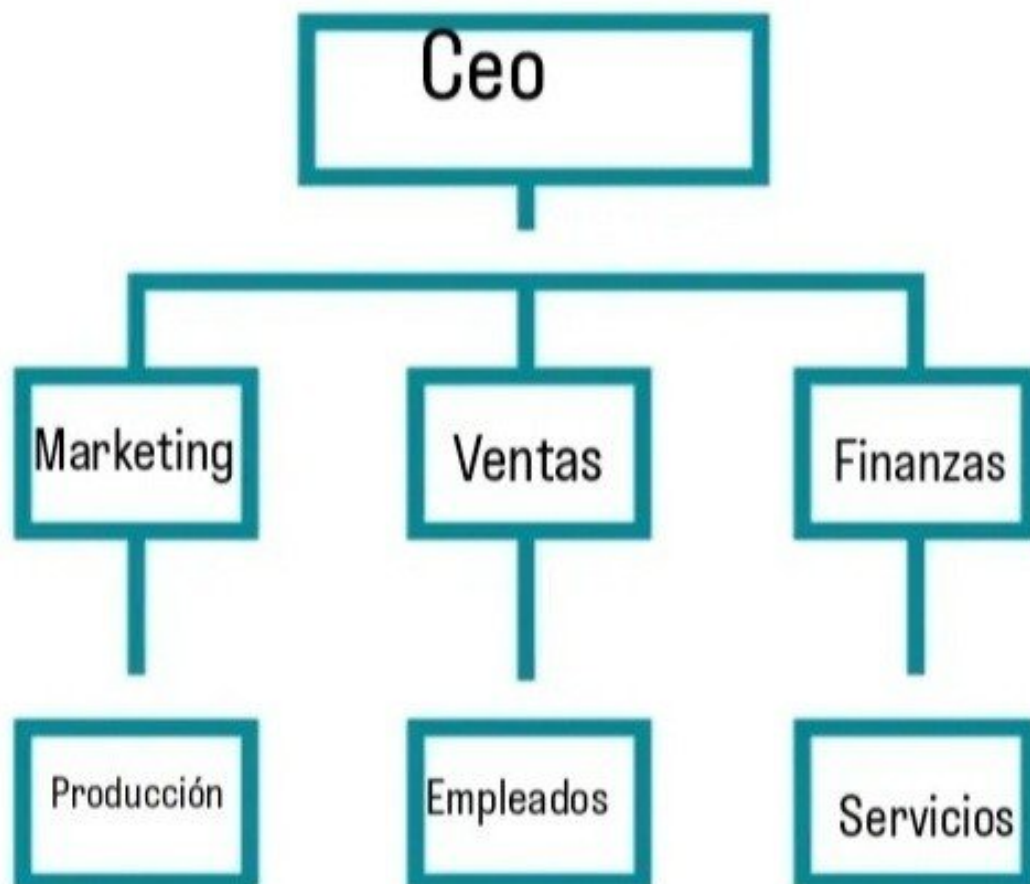
Misión:

El rol que desarrolla actualmente
nuestro emprendimiento, su
propósito el el logro de la misión es la
razón de ser del emprendimiento

Visión:

Es una aspiración del emprendimiento
de mediano o largo plazo es la imagen
a futuro de como deseamos que sea la
organización más adelante

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

Buscar equidad en nuestro emprendimiento, buscar oportunidades, oportunidades de desarrollo social, bienestar etc.

Sostenibilidad ambiental:

Considerar en nuestro emprendimiento recursos naturales, priorizar el cuidado del medio ambiente.

Sostenibilidad económica:

Tener conocimiento sobre finanzas, flujos monetarios, busca de mercados y demás.

Recuerda hacer uso de los objetivos de desarrollo sostenible

Actividad #4

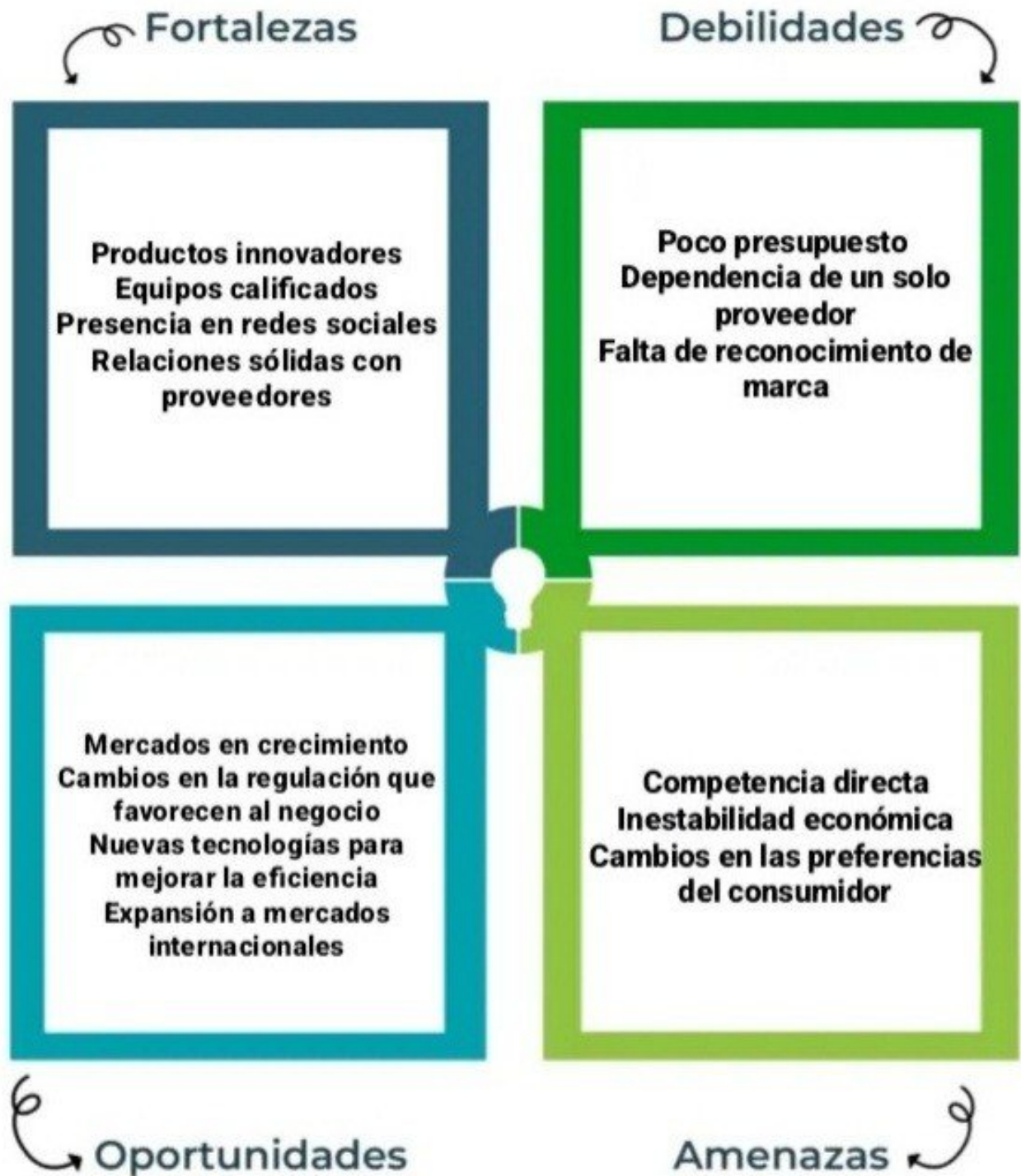
Complete el Modelo de Negocios Canvas.

Socios clave Confundadores Inversionistas, clientes clave	Actividades clave <ul style="list-style-type: none">- Instituciones educativas- Empresas para programas de formación- Influencers en el sector educativo	Propuesta de valor <ul style="list-style-type: none">- Plataforma de aprendizaje en línea personalizada- Contenido educativo de alta calidad- Certificaciones reconocidas	Relación con el cliente <ul style="list-style-type: none">- Atención al cliente personalizada- Comunidad en línea para compartir experiencias	Segmento de clientes _Clientes _Individuales _empresas _instituciones educativas
	Recursos clave <ul style="list-style-type: none">- Venta de cursos y certificaciones- Suscripciones premium- Publicidad en la plataforma		Canales <ul style="list-style-type: none">- Sitio web- Redes sociales- Alianzas con instituciones educativas	
Estructura de costos <p>Costos fijos, como alquiler salarios o servicios, marketing. Es esencial identificar y controlar estos costos para garantizar la rentabilidad del negocio.</p>		Fuentes de ingresos <p>venta de productos o servicios, tarifas de suscripción, publicidad, comisiones por ventas o transacciones</p>		

Recuerda: En la presentación "Modelo de negocio" puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación "Qué me diferencia" puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento



Zapatos que transforman
tu camino, donde cada paso
cuenta una historia

Slogan



Colores principales de mi marca empresarial



Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

- **Préstamos**
- Salario del personal
- Pagos de servicios públicos
- Costo de reparación de maquinaria
- Seguro del local
- Gastos de marketing
- Alquiler del local

Mis costos variables

- **Comisión de ventas**
- Salario del personal por pieza producida
- **Etiquetado**
- Publicidad según la temporada
- Gastos de capacitación del personal
- **Costos de envío**
- **Materiales de fabricación**

El precio de venta de mi producto / servicio es de:

₱ 233,090

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):


$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} \rightarrow 100,000 / (33,000 - 66,000/\text{par})$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} \rightarrow \text{₡}100,000 / (-33,000)$$

 Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

- **Maquinaria**
- **Materias primas**
- **Inventario de productos terminados**
- **Herramientas de mano**
- **Equipos de seguridad**
- **Personal capacitado**
- **Equipo informático**
- **Materiales de marketing**
- **Red de proveedores**
- **Local comercio, o taller de trabajo**

Pasivos

- **Prestamos**
- **Deudas con proveedores**
- **Alquiler**
- **Salario del personal**
- **Pagos de servicios públicos**
- **Gastos de publicidad**
- **Impuestos**
- **Seguro comercial**
- **Depreciación de activos a lo largo del tiempo.**
- **Costos de transporte y envío de productos.**

➡ Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.

➡ Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

Existe gran variedad de productos o servicios iguales al que mi emprendimiento ofrece, tanto como empresas grandes como emprendimientos pequeños, pero mi idea se basa en estilos propios con originalidad, la cual es esencial para que nuestros compradores nos elijan por encima de emprendimientos y empresas que ofrecen productos similares al nuestro.

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

Son fundamentales para el funcionamiento del país ya que proporcionan los ingresos necesarios para financiar servicios públicos

¿Cómo se liquida una empresa?

Implica cerrar todas sus operaciones de manera ordenada y legal, tanto como pagar deudas pendientes, vender los activos, cancelar las licencias y los permisos distribución de ingresos entre acreedores y accionistas presentar informes finales y cerrar legalmente

Guia para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

Apoyar ala caridad

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

Porque pueden ayudar a personas que lo necesitan

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

Para beneficio de muchas personas

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

Para recaudar fondos para personas en situación de calle, haciendo así que nuestro emprendimiento se enfoque también en ayudar

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

Lotería

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

Queremos lograr beneficiar a muchas personas las cuales lo necesitan, y así dirigiendo parte de nuestras ganancias a actos nobles.

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

Necesitamos personas que estén dispuestas a seguir nuestro plan de ayuda, así logrando concluir nuestra meta pensada

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

Semana 1) planificación y presupuesto
Semana 2) compra y Preparación
Semana 3) ejecución

¿Quién lo hace?
(Responsables)

Yo y el equipo el cual ayudara a nuestra causa

NOTAS

Aprendí demasiado, sobre
el manejo de finanzas y
el repartimiento de este,
también sobre como crear
un emprendimiento y
llevarlo acabo, me sirvió
demasiado y aprendí
demasiado por si en algún
momento deseo llevar
acabo este emprendimiento
pensado