



**Junior
Achievement
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

35

Years of
Empowering
Lives

YO EMPRENDO
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO
DE TRABAJO**



**SERVICIO COMUNAL
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Actividad #1

Defina la idea de negocio.

Un servicio online que conecta estudiantes con tutores expertos en diversas materias y habilidades, ofreciendo sesiones personalizadas y flexibles según las necesidades del estudiante.



Recuerda: La idea puede tratarse sobre un producto o servicio.

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

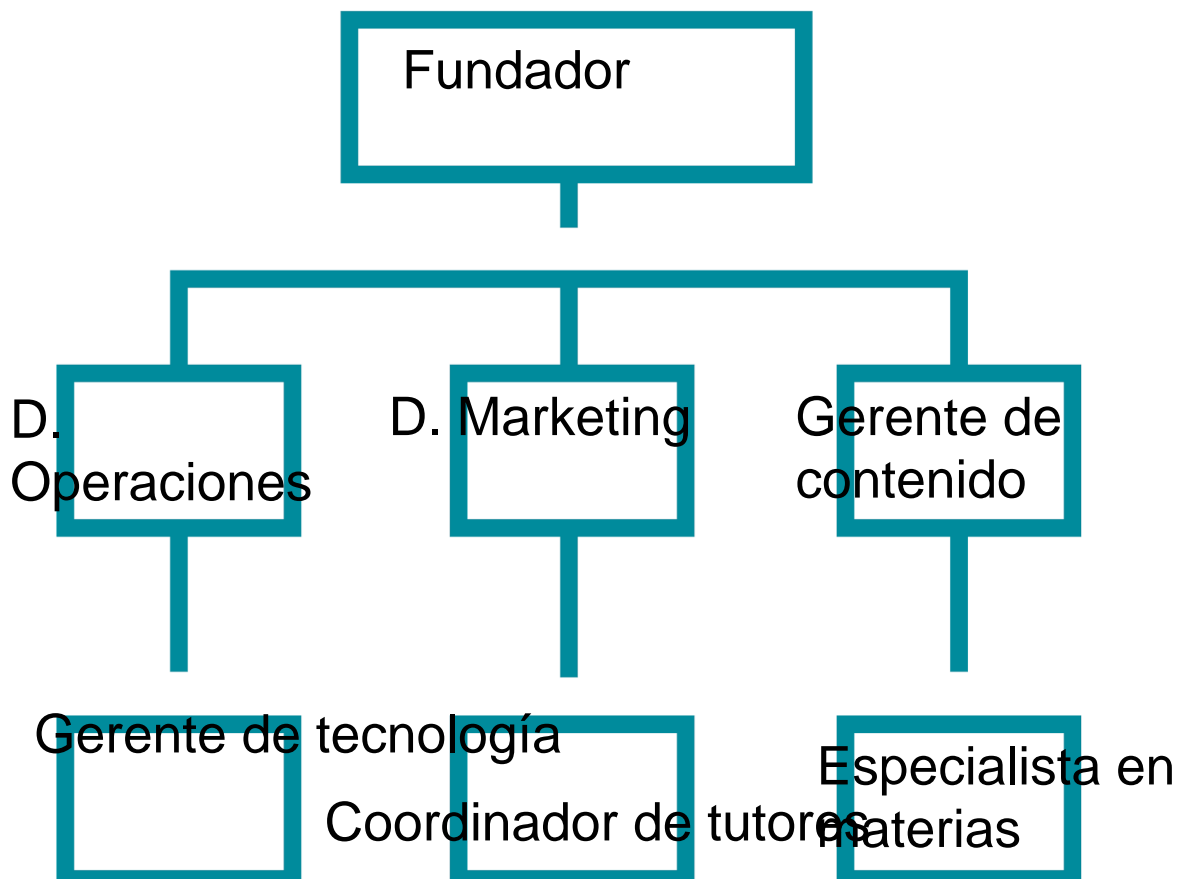
Misión:

Brindar a estudiantes acceso a tutores altamente calificados y personalizados

Visión:

Convertirnos en la plataforma líder de tutoría en línea

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

Contribuye al bienestar de la comunidad y promueve la igualdad de oportunidades.

Sostenibilidad ambiental:

Minimiza el impacto negativo en el medio ambiente y fomenta prácticas ecoamigables.

Sostenibilidad económica:

Genera beneficios económicos sostenibles para la empresa y sus partes interesadas.



Recuerda hacer uso de los objetivos de desarrollo sostenible

Actividad #4

Complete el Modelo de Negocios Canvas.

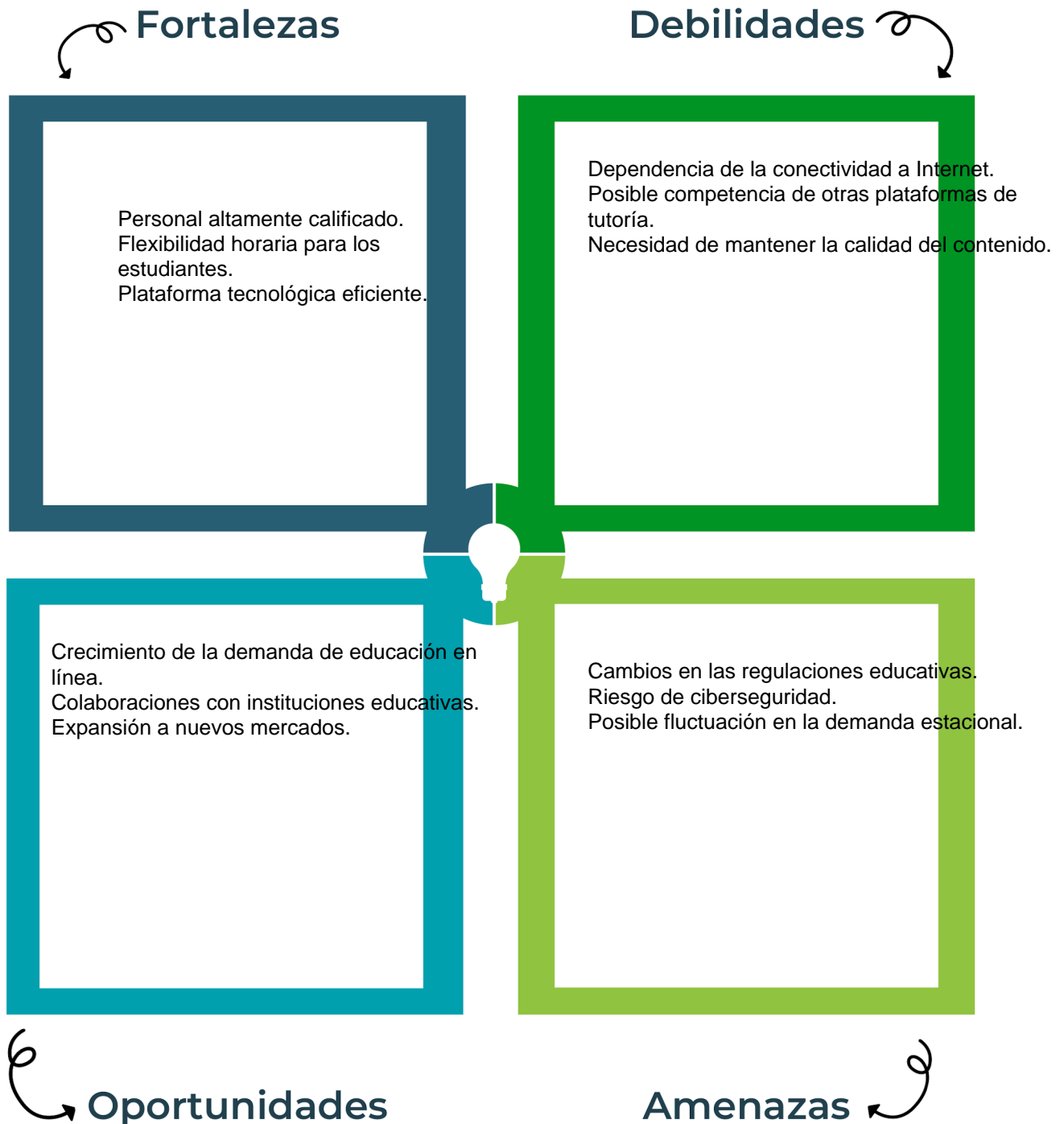
Socios clave Tutores expertos, plataformas tecnológicas y posibles alianzas con instituciones	Actividades clave Coordinación de sesiones de tutoría, desarrollo de contenido	Propuesta de valor Tutoría personalizada, flexibilidad horaria y acceso a expertos.	Relación con el cliente Interacción online, soporte y retroalimentación constante	Segmento de clientes Estudiantes de todas las edades y niveles académicos.
	Recursos clave Tutores, tecnología, contenido educativo y financiamiento.		Canales Plataforma web, redes sociales y marketing digital.	
Estructura de costos Salarios de tutores, marketing y gastos operativos.		Fuentes de ingresos Tarifas de tutoría, suscripciones o comisiones por		



Recuerda: En la presentación “Modelo de negocio” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento

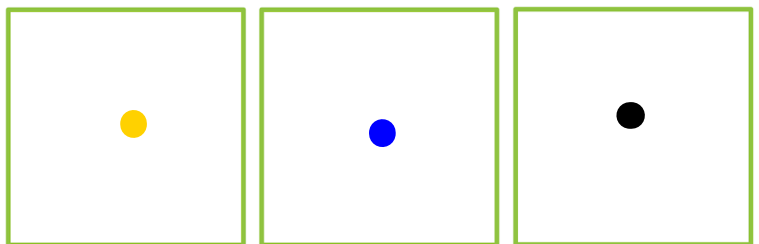


Slogan



Conectando conocimiento,
creando éxito.

Colores principales de mi marca empresarial



Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

- Servicio de WiFi: ₡50,000 al mes.
- Teléfono: ₡20,000 al mes.
- Impuestos (Monotributo): ₡30,000 al mes.
- Alquiler de Oficina Virtual: ₡80,000 al mes.
- Software de Gestión: ₡15,000 al mes.

Mis costos variables

- Pago a Tutores por Hora: ₡5,000 por hora de tutoría.
- Costo de Plataforma Tecnológica por Transacción: ₡500 por estudiante.
- Publicidad Online (Costo Variable): 10% de los ingresos generados.
- Materiales de Estudio (por Estudiante): ₡1,000 por estudiante.
- Costo de Energía Eléctrica (por Estudiante): ₡100 por estudiante.
- Comisiones Bancarias por Pagos en Línea: 2% del monto total.

El precio de venta de mi producto / servicio es de:

₡

360,000

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} \rightarrow 150$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} \rightarrow \text{₡}360,000$$



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

- Plataforma
- Contenido educativo
- Tutores expertos
- Marcá y reputación
-
-
-

Pasivos

- Deudas o préstamos.
- Gastos operativos recurrentes.
- Obligaciones fiscales y legales.
-
-



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

Wyzant: Ofrece tutoría en línea con profesionales certificados

Lingoda: Proporciona tutores en 400 ubicaciones de franquicia

Tutor.com: Plataforma para encontrar tutores en línea o en persona

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

- Financiamiento de Servicios Públicos: Los impuestos recaudados por el gobierno se destinan a financiar servicios esenciales para la sociedad, como educación, salud, infraestructura y seguridad
- Contribución al Desarrollo Económico: Cumplir con los impuestos fortalece la economía del país y permite su crecimiento sostenible.
- Evitar Sanciones y Multas: El incumplimiento puede resultar en sanciones y costos adicionales.

¿Cómo se liquida una empresa?

- Cobrar y Pagar: La empresa debe cobrar los créditos pendientes y pagar sus deudas.
- Vender Activos: Vende los bienes o activos de la empresa para convertirlos en dinero.
- Elaborar Balance Final: Realiza un balance final de la liquidación.
- Concluir Operaciones Pendientes: Finaliza todas las operaciones sociales

Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

El acoso entre estudiantes es un problema serio que afecta a muchos jóvenes. Tu corto podría explorar situaciones de acoso, cómo afecta a las víctimas y cómo podemos prevenirlo.

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

El bullying tiene consecuencias emocionales y académicas. Sensibilizar a otros estudiantes sobre este tema es crucial.

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

Comunidad estudiantil

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

Concientizar y promover la empatía.

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

Investigación sobre casos reales de bullying.
Guión y planificación.
Filmación con teléfonos o cámaras básicas.
Edición simple.

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

Crear un corto impactante.
Generar conversaciones en el aula.

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

Teléfonos o cámaras para grabar.
Software de edición gratuito (como iMovie o Shotcut).

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

Investigación y guión: 1 semana.
Filmación: 1-2 días.
Edición: 2-3 días.
Lanzamiento y discusión en clase: 1 día.

¿Quién lo hace?
(Responsables)

Jamyer Elian Ramírez Campos

