



**Junior
Achievement
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

35

Years of
Empowering
Lives

YO EMPRENDO
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO
DE TRABAJO**



**SERVICIO COMUNAL
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:

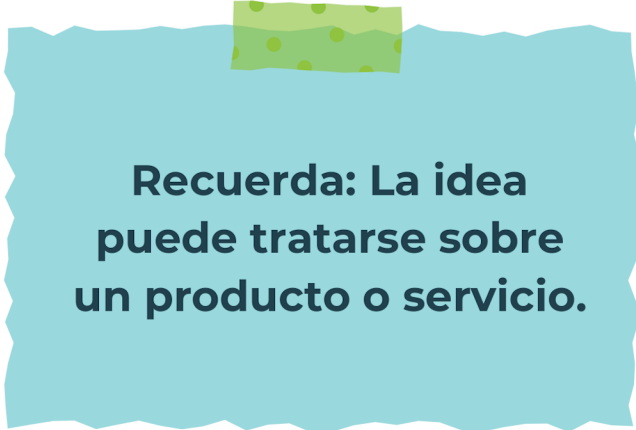


1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Actividad #1

Defina la idea de negocio.

Esta idea de negocio, va dirigida a las personas que les guste y que esten interesadas en verse mejor, con esto comercializaré productos que logren este objetivo, con la finalidad de satisfacer las necesidades del usuario. Los productos que ofreceré son: Pulseras, collares, aretes, anillos, tobilleras, etc. Esto basado en lo que quiere el cliente, sus gustos y preferencias, adaptandome al potencial del público meta, al que quiero llegar.



**Recuerda: La idea
puede tratarse sobre
un producto o servicio.**

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

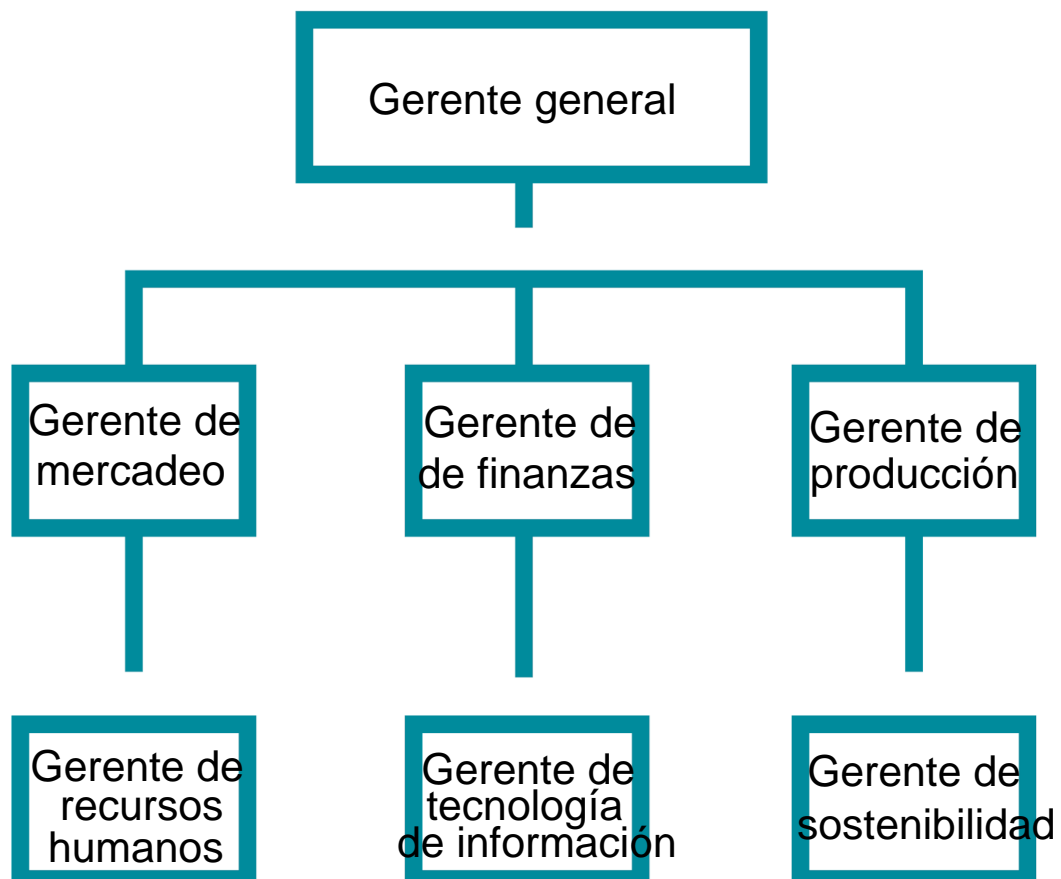
Misión:

Satisfacer las necesidades del usuario de forma correcta y eficiente con mi negocio, con el fin de generar ingresos a través de la venta de mi producto

Visión:

Formalizar un negocio estable y exitoso, con el fin de generar ingresos de forma eficiente y legal, para así poder crecer como empresa y poder generar empleo

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

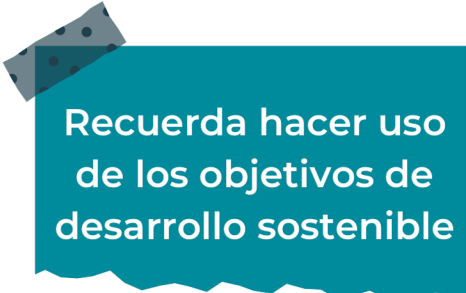
Tratare de colaborar con pequeñas causas de bien social (donaciones, trabajos comunitarios, etc) así como buscar la forma de ayudar a entidades que se dediquen a este tipo trabajos sociales

Sostenibilidad ambiental:

Velaré por que los residuos que genere mi negocio sean desechados correctamente para no contaminar, y tratar de reciclar los desechos que sean utiles y hacer otros nuevos, o reutilizarlos

Sostenibilidad económica:

Trataré de innovar los procesos de producción y de ventas, para así mantenerlas, que el público le guste, siga comprando, y haya estabilidad económica, sin perjudicar los recursos ambientales



Recuerda hacer uso de los objetivos de desarrollo sostenible

Actividad #4

Complete el Modelo de Negocios Canvas.

Socios clave Personas, grupos o instituciones que fomentarán parte de los procesos de la empresa	Actividades clave Tareas 100% necesarias para poder crear, desarrollar y comercializar el producto	Propuesta de valor Atributo diferenciador del producto ¿Cómo quiero venderlo	Relación con el cliente Estrategias para propiciar una lealtad de los clientes potenciadores	Segmento de clientes Construcción de grupos con características similares (deseos, necesidades) que podrán satisfacer el producto o servicio
	Recursos clave Personas, materiales, dinero, y otros necesarios para las actividades clave		Canales Medios a utilizar para hacer llegar el producto al consumidor final	
Estructura de costos A que se relacionaran los gastos		Fuentes de ingresos De dónde provendrán los ingresos		

Recuerda: En la presentación “Modelo de negocio” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi
primer
emprendimiento



Estética a tu alcance

Slogan



Colores
principales de mi
marca
empresarial



Puedes dibujar el
logo o hacerlo de
forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

- Luz € 16000
- Agua € 9000
- Internet € 14000
- Limpieza € 20000
-
-
-

Mis costos variables

- Materiales € 25000
- Transporte € 15000
-
-
-
-
-

El precio de venta de mi producto / servicio es de:

₡ 2500

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} \rightarrow -1, 573$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} \rightarrow \text{₡} -3932,5$$



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

- Cuentas por cobrar
- Pagos a mi favor
-
-
-
-
-
-
-
-

Pasivos

- Deudas
- Inversiones
- Inventario
-
-
-
-
-
-
-



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

Los productos que ofrezco que otros comercios ofrecen son:

Pulseras

Collares

Aretes

Anillos

Tobilleras

Gargantillas

Llaveros

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

La importancia es que con las obligaciones tributarias ayudamos a muchos factores que necesita el país, por ejemplo: educación, Ayuda a los pobres, promoción de la sostenibilidad ambiental, becas, etc

¿Cómo se liquida una empresa?

Es un procedimiento judicial cuyo objeto es la venta rápida y eficiente de los bienes de la empresa deudora que se ha vuelto inviable económicamente con el objeto de pagar a sus acreedores

Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

Vender accesorios (bisutería) para mejorar la estética de las personas

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

Es importante, ya que a las personas les gusta, verse bien, mejorar su apariencia y estética personal, lo cual este negocio cubre esta necesidad

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

Para el público en general, pero en especial los jóvenes

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

Para cubrir las necesidades de las personas de verse mejor y mejorar su estética

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

Vender el producto en línea mediante páginas web, redes sociales, etc. También lo venderé físicamente. Utilizaré el internet u otros medios para promocionar mi producto mediante anuncios, para así llegar a más personas

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

Que las personas se vean mejor con el producto que les voy a negociar

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

Hilo encerado
Encendedor
Tabla para fabricar el producto
Bolitas de decoración
Dijes

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

En mis tiempos libres fabricaré el producto.
Express-Lunes a Sábado
8:00 am a 7:00 pm

¿Quién lo hace?
(Responsables)

Yo soy el responsable, pero a medida de que el negocio vaya creciendo, voy a ir contratando a más personas

