



**Junior
Achievement
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

35

Years of
Empowering
Lives

YO EMPRENDO
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO
DE TRABAJO**



**SERVICIO COMUNAL
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

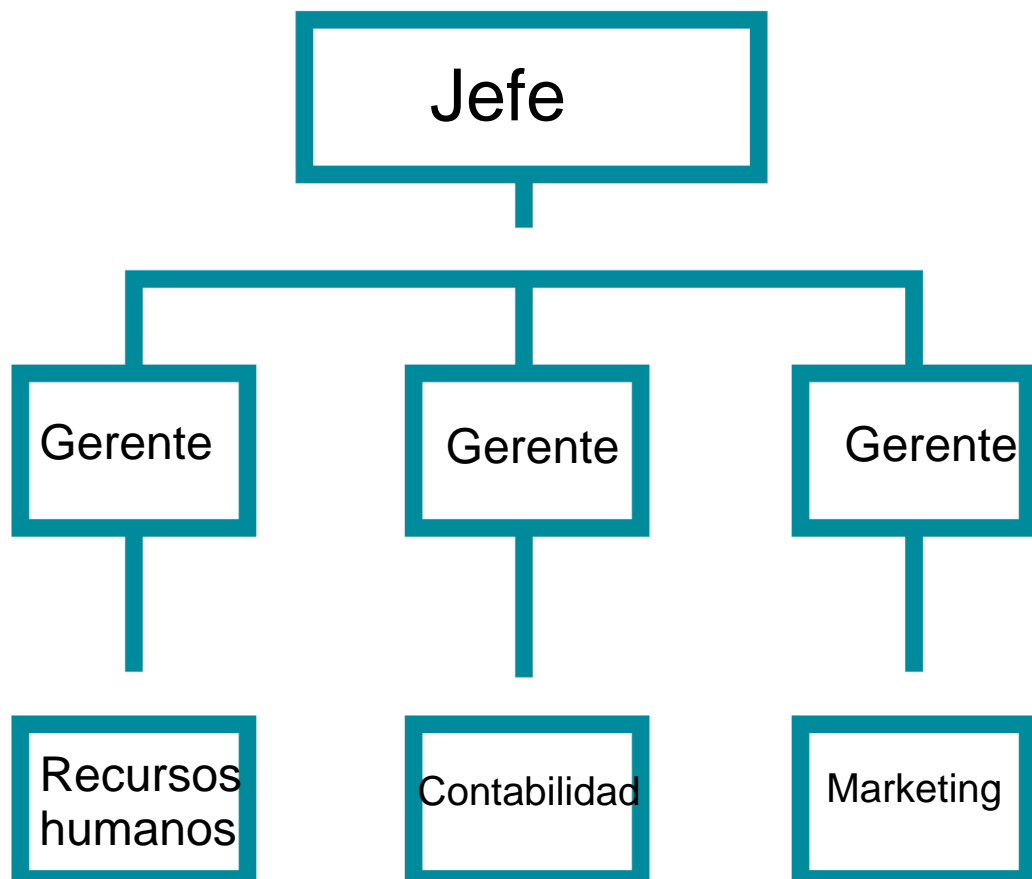
Misión:

Dar la mejor calidad de productos y buena sostenibilidad económica dentro de la empresa.

Visión:

Tener una gran variedad de productos y bastantes clientes para llegar a ser una empresa exitosa.

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

Una buena comunicación entre jefes, empleados, administradores y clientes para tener un lugar de trabajo sano y comunicativo.

Sostenibilidad ambiental:

Poner basureros de reciclaje, zonas verdes y fomentar el tener un lugar de trabajo limpio.

Sostenibilidad económica:

Llevar un orden económico , hacer caja siempre ,dar precios accesibles a los clientes.



Recuerda hacer uso de los objetivos de desarrollo sostenible

Actividad #4

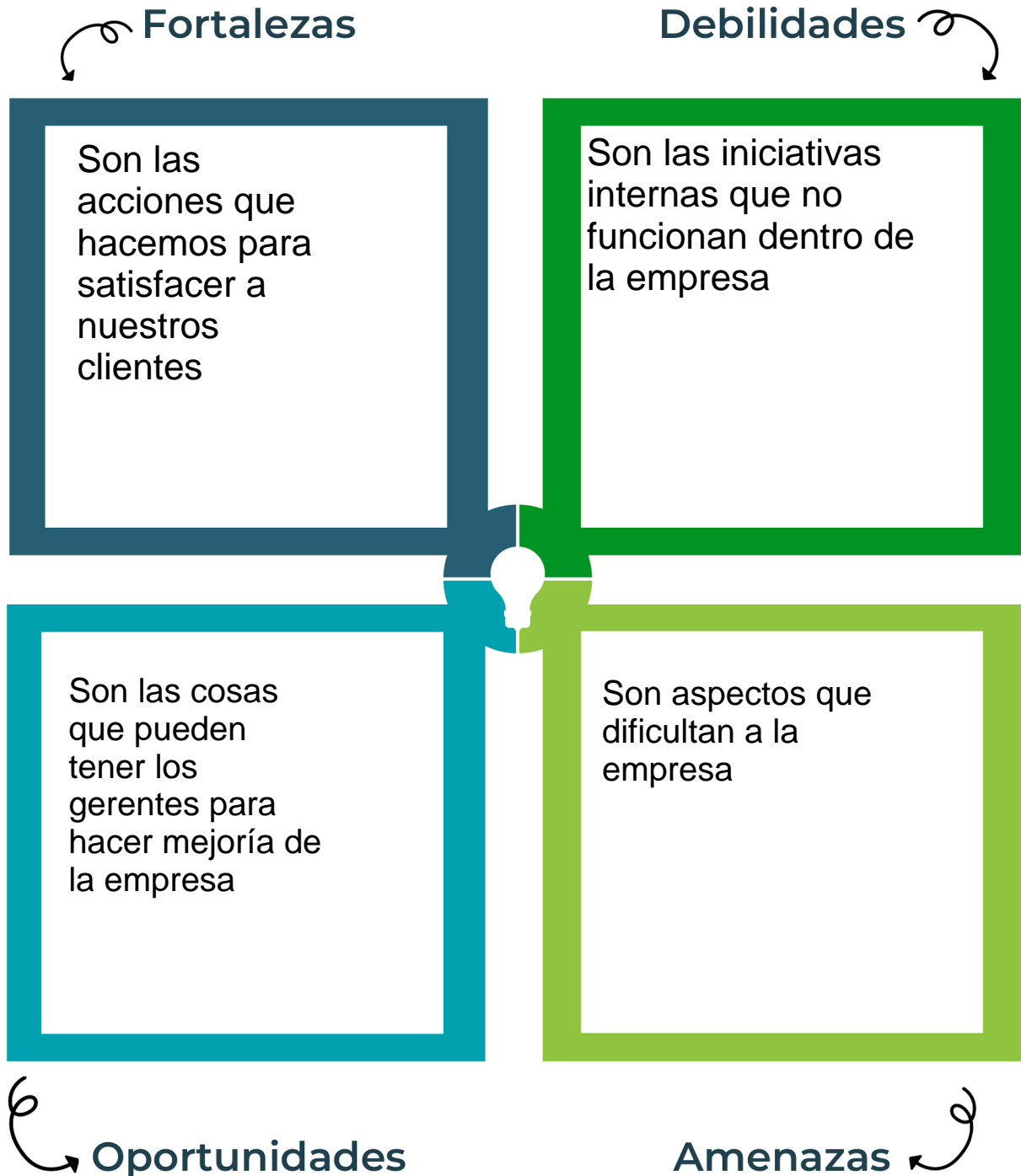
Complete el Modelo de Negocios Canvas.

Socios clave Personas estratégicas en nuestra empresa y unos empleados adaptados para el negocio	Actividades clave Buenos productos que sean originales y un buen marketing	Propuesta de valor Tener una tienda bastante ordenada y hacer envíos a todas partes del mundo	Relación con el cliente Saber como tratar a los clientes de una buena manera y buen humor	Segmento de clientes Un grupo de personas dispuestas y capaces con una misma mentalidad y meta clara
	Recursos clave Camisas espinilleras un uniformamiento completo		Canales Por Instagram , Facebook y YouTube	
Estructura de costos Pagar productos , agua y luz		Fuentes de ingresos Ahorro y ventas de productos		

Recuerda: En la presentación “Modelo de negocio” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento



Slogan



Ven con nosotros y se feliz

Colores principales de mi marca empresarial



Azul

Rojo

Negro

Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

- camisas
- Bolas
- Materiales
-
-
-
-

Mis costos variables

- Luz
- Agua
- envíos
-
-
-
-

El precio de venta de mi producto / servicio es de:



3500

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades \rightarrow 1.190

Punto de equilibrio monetario \rightarrow ₡ 144 100



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

●	Envíos
●	empleados
●	inmobiliaria
●	
●	
●	
●	
●	
●	
●	

Pasivos

●	materiales
●	prestamos
●	
●	
●	
●	
●	
●	
●	
●	



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

Son fundamentales para el funcionamiento del negocio

cumplir con los impuestos es esencial para contribuir al desarrollo

¿Cómo se liquida una empresa?

Implica cerrar todas las operaciones comerciales y finalizar su existencia legal

Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

Que me diferencia ,casi nadie sabe el valor de diferenciar

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

Asi sabes ver las diferencias entre las personas

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

Para nosotros mismos

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

Para lograr hacer entender a las personas el valor de confiar en uno mismo

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

Dar charlas

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

Que las personas pierdan el miedo a emprender

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

Computadoras , orden y planificación

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

Dando charlas los fines de semana

¿Quién lo hace?
(Responsables)

La persona encargada de la idea

