



**Junior
Achievement
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

35

Years of
Empowering
Lives

YO EMPRENDO
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO
DE TRABAJO**



**SERVICIO COMUNAL
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

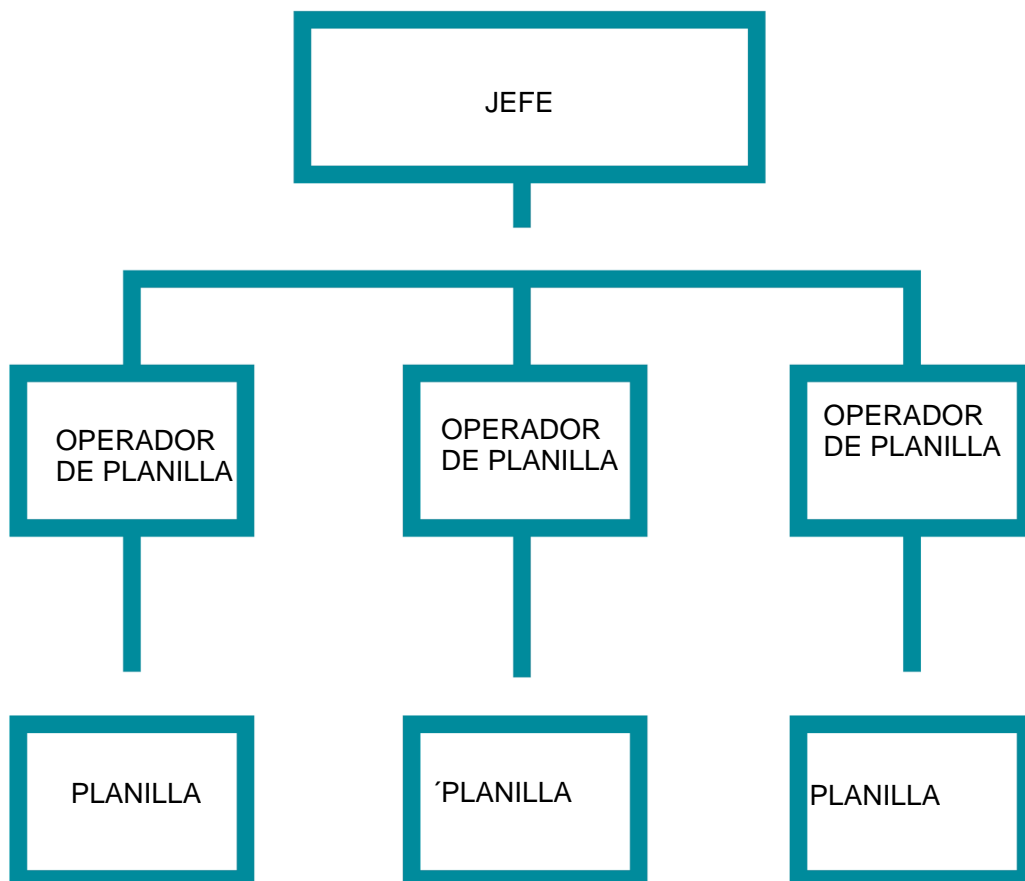
Misión:

Nuestra misión es proporcionar soluciones eléctricas seguras, eficientes y sostenibles que mejoren la calidad de vida de nuestros clientes. Nos comprometemos a ofrecer servicios y productos innovadores, garantizando la máxima confiabilidad y eficiencia energética en cada proyecto que emprendemos.

Visión:

Ser líderes en el sector eléctrico, reconocidos por nuestra excelencia en servicio al cliente, nuestra innovación constante y nuestro compromiso con el desarrollo sostenible. Nos visualizamos como impulsores de un futuro energético más limpio y eficiente, contribuyendo activamente a la mejora del medio ambiente y la comunidad en general.

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

Nos preocupamos porque nuestro personal sea de la zona para así profesionalizar a nuestra gente creando una oportunidad de empleo

Sostenibilidad ambiental:

Innovación tecnológica para enfrentar los residuos de una forma eficiente e innovadora

Sostenibilidad económica:

Colaboraciones con marcas de herramientas o productos los cuales ocuparemos o podemos hacer llegar a nuestros clientes



Recuerda hacer uso de los objetivos de desarrollo sostenible

Actividad #4

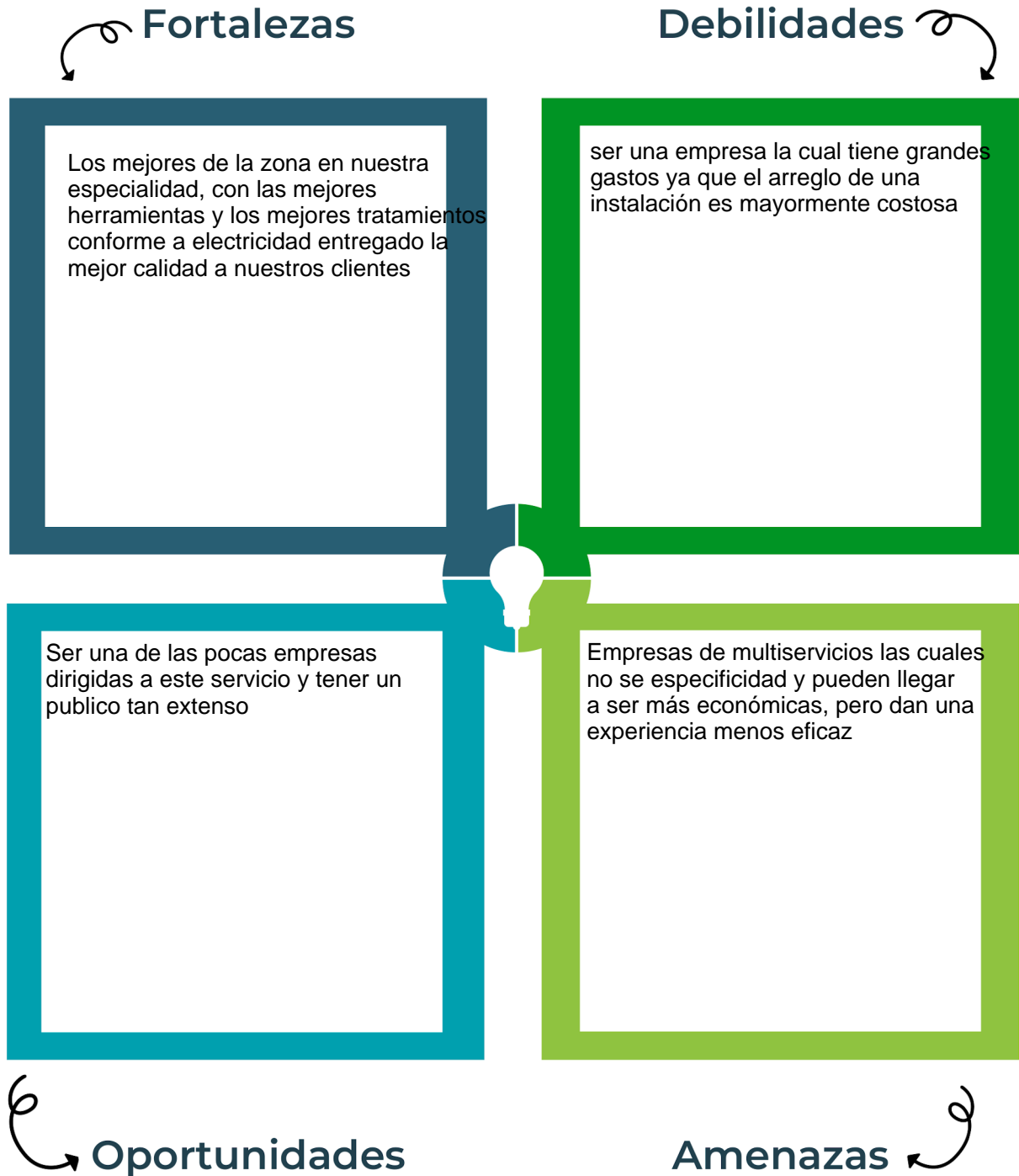
Complete el Modelo de Negocios Canvas.

Socios clave Marcas dirigidas a nuestros servicios	Actividades clave Arreglas instalaciones eléctricas	Propuesta de valor Resolvemos problemas de electricidad	Relación con el cliente Transparencia en todo momento	Segmento de clientes Familias o personas con viviendas, empresas etc.
	Recursos clave Personal y herramientas y gran cantidad de materia prima		Canales plataformas en línea	
Estructura de costos materia prima, sueldos, insumos, gasolina etc.		Fuentes de ingresos mediante los servicios que se le estaría entregando a nuestros clientes		

Recuerda: En la presentación “Modelo de negocio” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi
primer
emprendimiento



https://www.canva.com/design/DAGJYtSgk-c/yM2HD8ox1A7QigED_F_SPQ/view?utm_content=DAGJYtSgk-c&utm_campaign=designshare&utm_medium=link&utm_source=editor

Slogan



Innovación en cada conexión

Colores
principales de mi
marca
empresarial



negro	blanco	amarillo
-------	--------	----------

Puedes dibujar el
logo o hacerlo de
forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

- salarios 1 500 000
- impuestos 400 000
- prestamos 15 000 000
- materia prima 700 000
- publicidad 300 000
- agua y luz 156 000
- renta 200 000

Mis costos variables

- gasolina 100 000
- adelantos a personal 157 000
- personal suplente 157 000
- hidratacion para trabajadores 76 000
- papeleria 30 000
- limpieza de transporte 44 000
-

El precio de venta de mi producto / servicio es de:



2.000 * hora

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades → 913 264 000

Punto de equilibrio monetario → ₡ 1 82653e12



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

- vehículos
- herramientas
- cuentas por cobrar
- patentes
- personal técnico
- furgonetas
- almacenes
- marcas registradas
-
-

Pasivos

- cuentas por pagar
- préstamo a largo plazo
- préstamo a corto plazo
- gastos de mantenimiento
- salarios
-
-
-
-



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

electrica multi servicios PZ

servicios electricos gusmar

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

Las obligaciones tributarias son fundamentales para el funcionamiento de un país, ya que constituyen la principal fuente de ingresos para el gobierno. Estos ingresos permiten financiar servicios públicos esenciales como educación, salud, infraestructura y seguridad. Además, el cumplimiento de las obligaciones tributarias garantiza la equidad fiscal, promoviendo una distribución justa de la carga impositiva entre ciudadanos y empresas. También fortalece la confianza en el sistema fiscal y económico, evitando sanciones y problemas legales que pueden afectar la reputación y operación de las empresas. En resumen, las obligaciones tributarias son cruciales para el desarrollo y la estabilidad económica y social de cualquier nación.

¿Cómo se liquida una empresa?

Decisión de liquidación: Los socios o accionistas deciden disolver la empresa.

Nombramiento de un liquidador: Se designa a una persona o entidad responsable del proceso liquidación.

Inventario de activos y pasivos: Se identifican y valoran todos los activos y deudas de la empresa.

Pago a acreedores: Se liquidan las deudas utilizando los activos disponibles.

Distribución restante: Los activos restantes, si los hay, se distribuyen entre los socios o accionistas.

Cancelación legal: Se realizan los trámites legales para cerrar formalmente la empresa.

Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

solucionar problemas eléctricos

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

para que todos nuestros clientes estén seguros de que cuentan con algo que no les fallara

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

el público en general seria las personas que cuentan con una vivienda

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

para que todos nuestros clientes esten seguros de que cuentan con la mejor calidad

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

reparaciones e instalaciones eléctricas

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

ser la empresa número uno en los mejores arreglos de todo nuestro cantón

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

capital propio
herramientas
transporte
materia prima
uniforme y demás

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

cuando mi colega y yo terminemos el curso de electricidad industrial del INA

¿Quién lo hace?
(Responsables)

Ariel López Hernández
José Antonio López Hernández

