

Actividad #1

Defina la idea de negocio.

La idea de mi negocio es inculcar la gastronomía de nuestro país vecino Nicaragua ya que pienso que es muy buena y tiene mucha demanda

Recuerda: La idea puede tratarse sobre un producto o servicio.

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

Misión:

atraer a la población a esta gastronomía

Visión:

monopolizar la empresa

Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

atraer todo tipo de personas

Sostenibilidad ambiental:

Utilizando materiales biodegradables
y cocinando sin leña

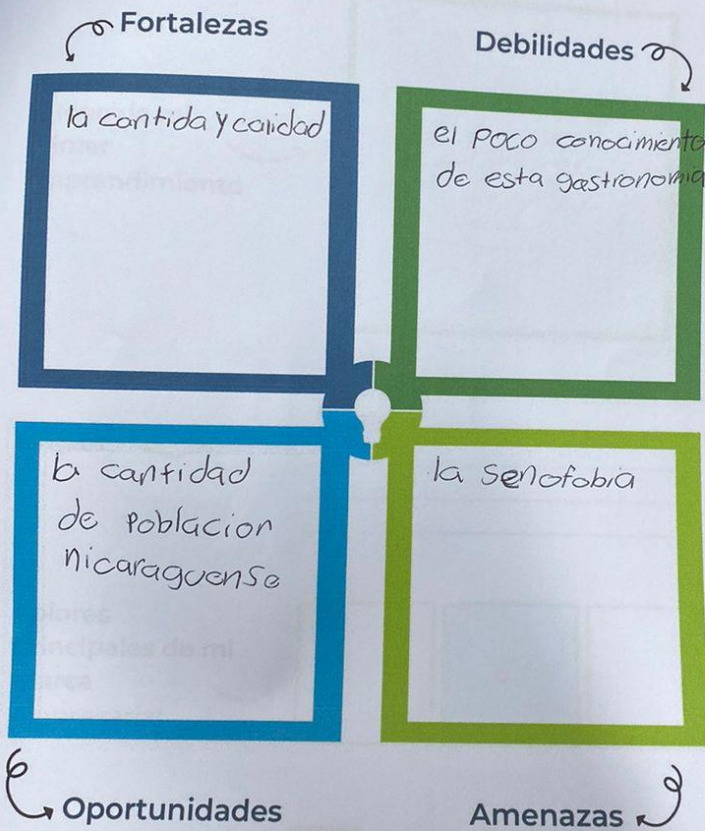
Sostenibilidad económica:

Utilizando las ganancias para
comprar suministros

Recuerda hacer uso
de los objetivos de

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:

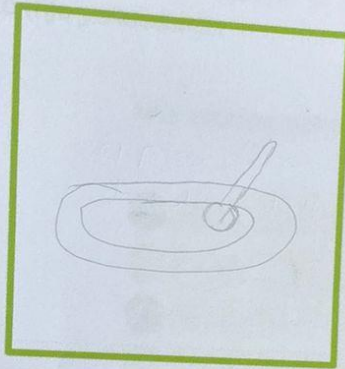


Recuerda: En la presentación "Qué me diferencia" puedes encontrar la información

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento



Slogan

¡Nuestros comidos son
fantásticos!

Colores principales de mi marca empresarial



Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

- Agua
- Luz
- Local
- Telefono
- Internet
- Pago de empleados
- Suministros

Mis costos variables

- Depende del volumen
- A mayor producción mejores costos variables
- Materia prima
- Enlaces
- Rescuentos comerciales
- Transporte
- Energia

El precio de venta de mi producto / servicio es de:

₴ 2.500

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

Activos		Pasivos
Punto de equilibrio en unidades	=	$\frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$
Punto de equilibrio monetario	=	Precio de venta x punto de equilibrio en unidades

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades →
$$\frac{1.5000}{2.900 - 20000}$$

Punto de equilibrio monetario →
$$\text{₡ } -0,3157$$

Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

El cumplimiento de las obligaciones tributarias en un emprendimiento no solo es una obligación legal

¿Cómo se liquida una empresa?

Este proceso puede variar dependiendo de la jurisdicción y del tipo de empresa, por lo que es recomendable consultar con un asesor legal o un contador especializado en liquidaciones empresariales.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

- Locales
- Transporte
-
-
-
-
-
-
-
-

Pasivos

- Deudas con los bancos
- Salarios a los empleados
-
-
-
-
-
-
-
-



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Guia para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

Emprender

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

Para ser organizados en una empresa

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

Para las personas