



**Junior
Achievement
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

35

Years of
Empowering
Lives

YO EMPRENDO
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO
DE TRABAJO**



**SERVICIO COMUNAL
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Actividad #1

Defina la idea de negocio.

Una idea de negocio es un concepto o una proposición que puede ser aprovechada para crear valor económico. Consiste en identificar una oportunidad en el mercado, desarrollar un producto o servicio que satisfaga esa necesidad u oportunidad, y establecer un plan para llevarlo al mercado de manera rentable y sostenible. Una idea de negocio exitosa generalmente se basa en identificar problemas o necesidades no resueltas en el mercado y ofrecer soluciones innovadoras que puedan generar ingresos y crecimiento a largo plazo.

Recuerda: La idea puede tratarse sobre un producto o servicio.

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

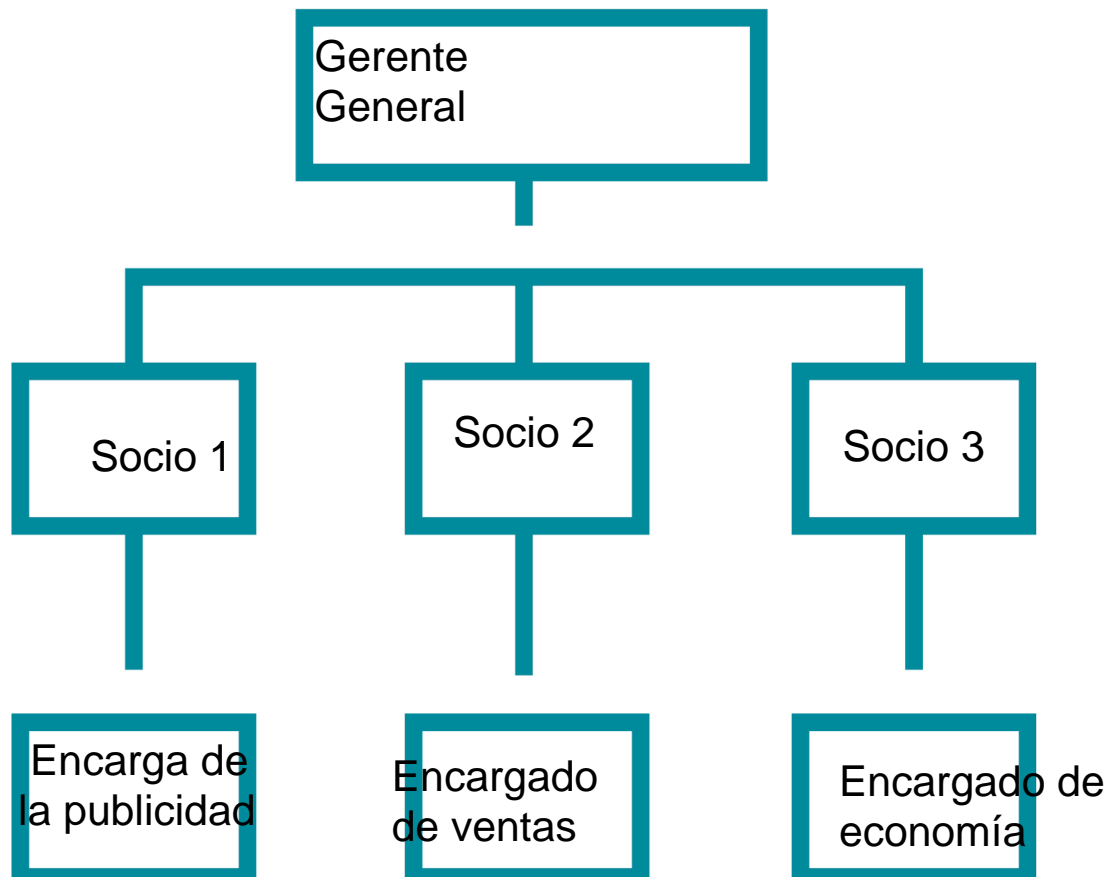
Misión:

Mi misión es recaudar fondos para la
universidad yv crear mi micro empresa

Visión:

Mi visión es tener un futuro con una mejor
estabilidad económica para brindarle a mi
familia una mejor comodidad

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

La venta de pollos sin duda alguna es buena porque es alimento cuál las personas no van a dejar de consumir, no es tan caro.

Sostenibilidad ambiental:

Ayuda en la Sostenibilidad ya que las cuitas son abono orgánico para la tierra, ya que se integra con la tierra y le da propiedades buenas.

Sostenibilidad económica:

Partiendo de la base de los conocimientos tan increíbles y importantes que hemos

recibido del curso curso "yo emprendo" tenemos pensado realizar presupuestos, alcanzar la

estabilidad

economica y finalmente generar ganancias. Esto sin generar daños a las demás personas

Recuerda hacer uso de las herramientas de desarrollo sostenible

Actividad #4

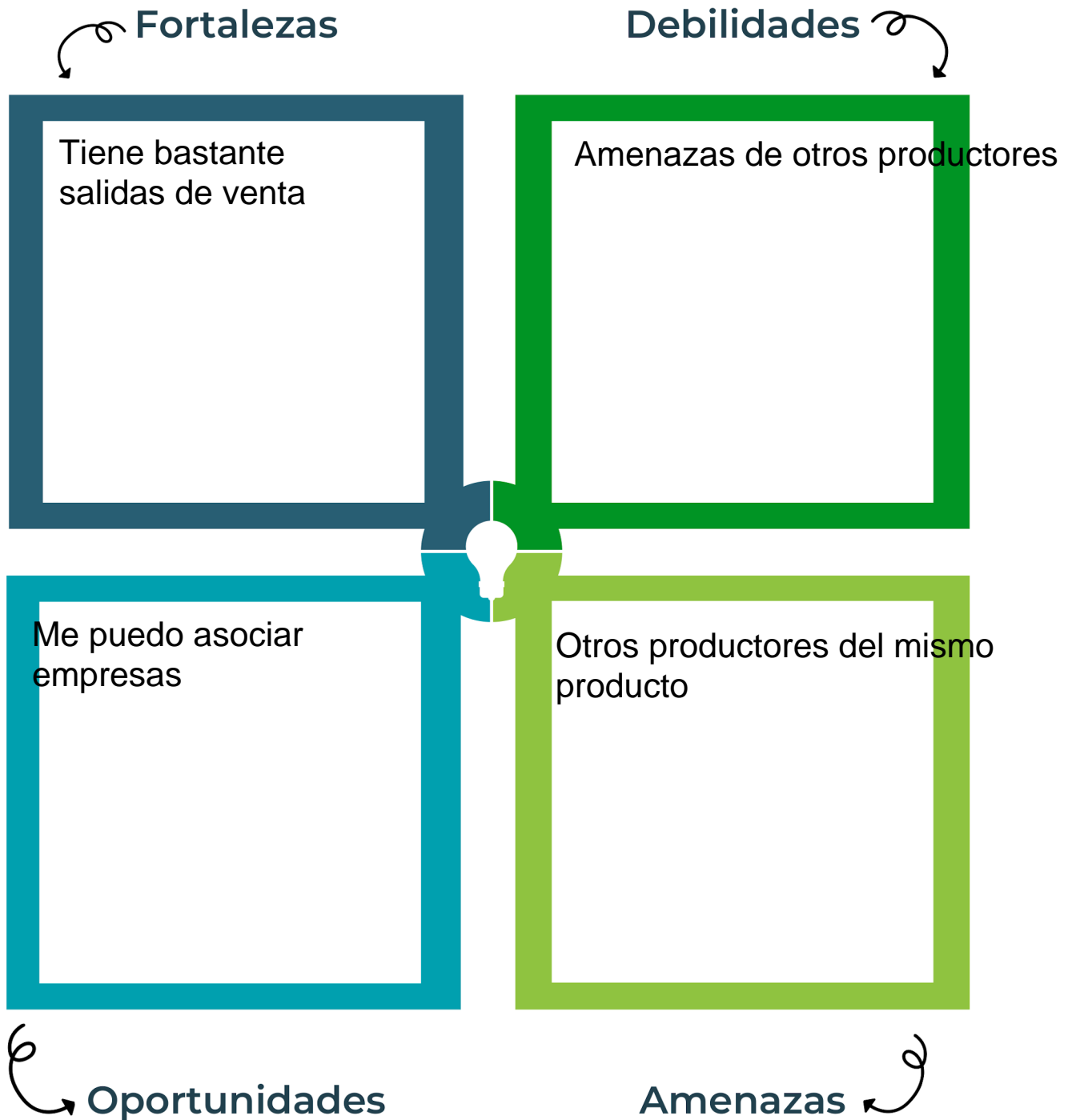
Complete el Modelo de Negocios Canvas.

Socios clave	Actividades clave	Propuesta de valor	Relación con el cliente	Segmento de clientes
Brenton Rivas Cháves	Comprar y vender materias	Es un pollo con un precio adecuado para sacar ganancias y no exagerar el precio	Debe de ser buena	Los clientes llegarán poco a poco forma a como se dan cuenta de mi negocio
	Recursos clave Pollos		Canales Voy a lugares que ocupen mi producto	
Estrucutra de costos Comprar vitaminas Comprar concentrados		Fuentes de ingresos Ventas del producto Ayuda de mis padres		

Recuerda: En la presentación "Modelo de negocio" puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento



¡Algo élite en pollos!

Slogan

Colores principales de mi marca empresarial

Rojo	Blanco	Gris
------	--------	------

Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

- Vitaminas
- Agua
- Luz
- Concentrados
-
-
-

Mis costos variables

- Gasolina
- Bolsas
- Acerrin
-
-
-
-

El precio de venta de mi producto / servicio es de:

₡ 2500

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades →

Punto de equilibrio monetario →



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

●	Pollos
●	Abono orgánico
●	
●	
●	
●	
●	
●	
●	
●	

Pasivos

●	Luz
●	Agua
●	Gasolina
●	
●	
●	
●	
●	
●	
●	



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

Las empresas que venden pollos pueden variar desde pequeñas granjas locales hasta grandes conglomerados industriales. Incluso dentro de un país, hay una amplia gama de negocios involucrados en la cría, procesamiento y venta de pollos.

En resumen, hay miles de empresas involucradas en la venta de pollos a nivel mundial, pero obtener un número preciso sería especulativo y dependiente de cómo se define y se clasifica una empresa de venta de pollos en diferentes contextos y regiones.

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

En resumen, las obligaciones tributarias son _____
esenciales para el funcionamiento efectivo de _____
un país, proporcionando los recursos _____
necesarios para sostener el bienestar público, _____
promover el desarrollo económico y mantener _____
la estabilidad financiera y social. _____

¿Cómo se liquida una empresa?

Es importante destacar que el proceso de _____
liquidación puede variar según la legislación _____
del país y la naturaleza específica de la _____
empresa. En algunos casos, puede requerirse _____
la aprobación de los acreedores o autoridades _____
regulatorias antes de proceder con la _____
liquidación. _____

Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

El precio elevado. Le podemos dar solución por medio de bajar los costos y eso hace no tener un precio alto

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

Es importante ya que podemos ofrecer una calidad más alta a un precio más bajo que la otras empresas

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

Va dirigido a todas las personas que no tengan el recurso para comprar pollo y darle otra opción de menor valor

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

Para recaudar fondos, y ayudar a las personas de bajos recursos

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

Hacer estrategias de ventas

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

Ayudar en la universidad

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

Un encierro donde tener los pollos
Concentrados y lo básicos

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

Cuando tenga un capital reunido

¿Quién lo hace?
(Responsables)

Mi persona y mis padres

