



**Junior
Achievement
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

35

Years of
Empowering
Lives

YO EMPRENDO
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO
DE TRABAJO**



**SERVICIO COMUNAL
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Actividad #1

Defina la idea de negocio.

abrir una tienda de maquillaje especializada, ofrecer servicios de maquillaje a domicilio o incluso crear propia línea de productos de maquillaje.



Recuerda: La idea puede tratarse sobre un producto o servicio.

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

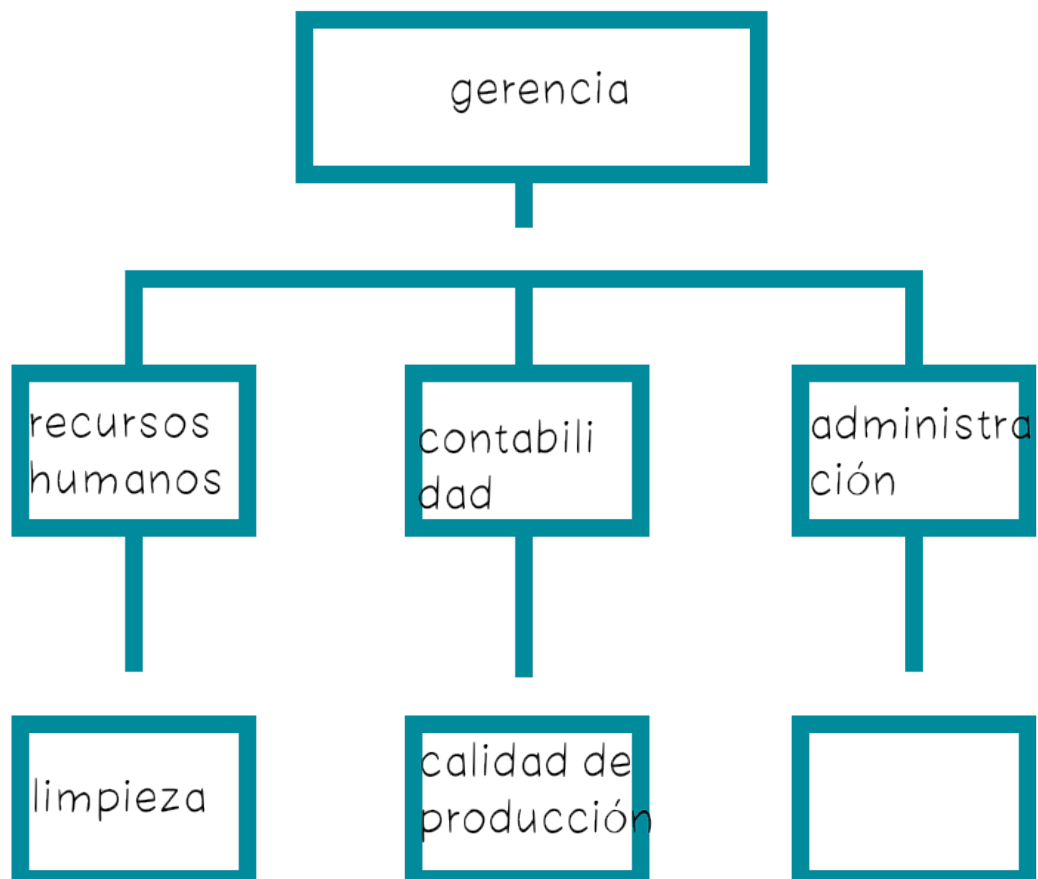
Misión:

dar un buen servicio a los clientes, entregar buenos productos y buen ambiente

Visión:

ayudar a otros emprendimientos a crecer más y de manera ordenada

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

integrar prácticas sostenibles como apoyar causas sociales, promover la igualdad de género en el lugar de trabajo, o utilizar materiales ecológicos en tus productos.

Sostenibilidad ambiental:

reciclar, cuidar el medio ambiente, evitar malgastar energía y ahorrar

Sostenibilidad económica:

llevar orden en las cuentas, facturas ordenadas, ahorrar y cuidar gastos y ingresos



Recuerda hacer uso de los objetivos de desarrollo sostenible

Actividad #4

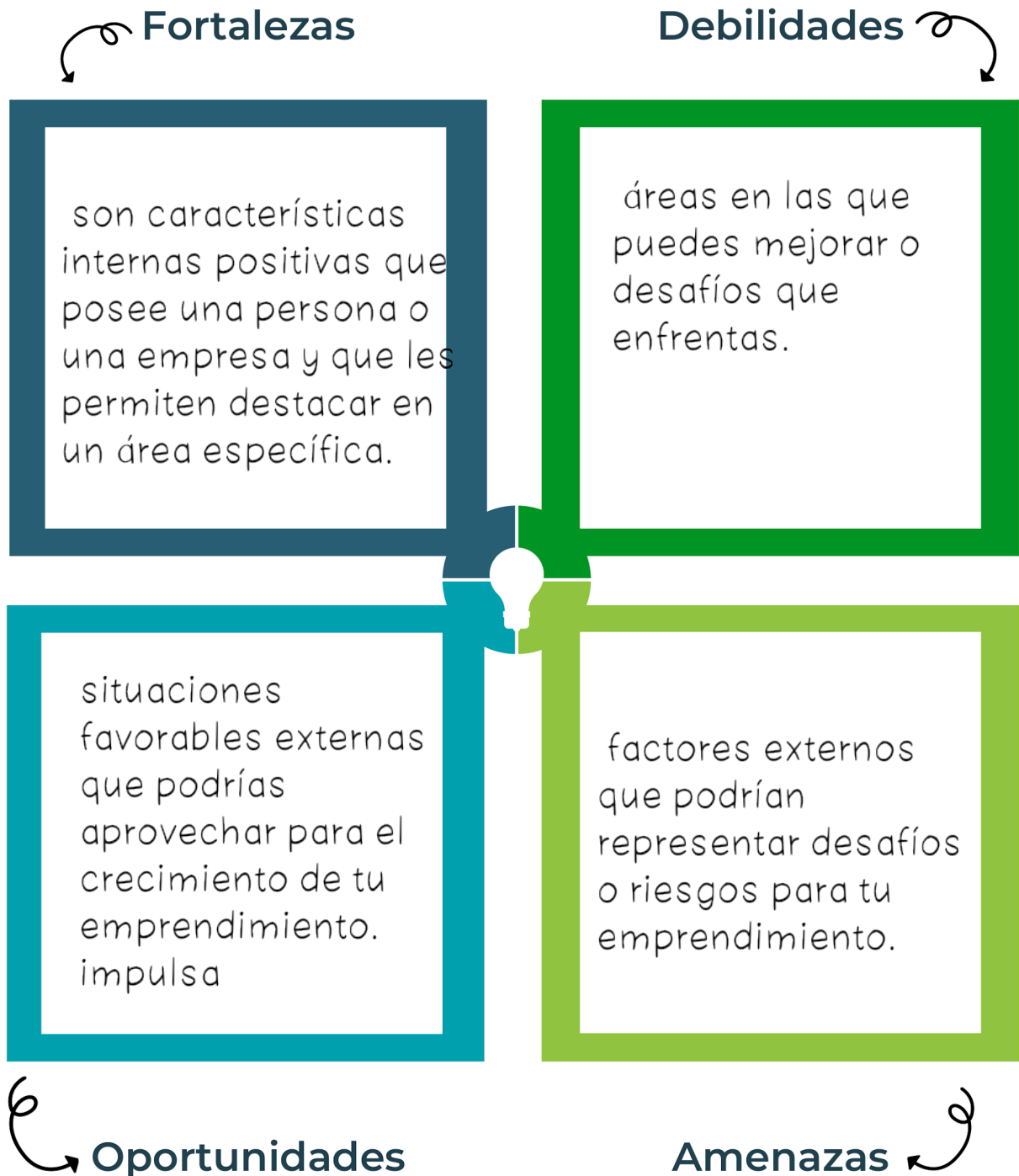
Complete el Modelo de Negocios Canvas.

Socios clave	Actividades clave	Propuesta de valor	Relación con el cliente	Segmento de clientes
proveedores de productos de belleza, influencers de maquillaje para promocionar tus productos, y quizás incluso expertos en formulación de cosméticos	buen imagen, buena calidad de productos y productos 100 originales	buen producto, buen paquete y envío y un rico aroma y agradecimiento	saber llevarse bien con los clientes	grupo de personas emprendedoras con la misma mentalidad de salir adelante
	Recursos clave		Canales	
	Buenos productos con buena fórmula		por vía telefónica	
Estructura de costos		Fuentes de ingresos		
todo tipo de gasto		los ahorros y los ingresos que hace la venta de cada producto		

Recuerda: En la presentación “Modelo de negocio” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento



Slogan

sientesa cómoda con
maquillaje o sin maquillaje de
todas formas todas somos
lindas

Colores principales de mi marca empresarial

Rosa

verde agua

negro

Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

- empaques ₡20000
- luz ₡7000
- agua ₡6000
- productos ₡34000
- envios ₡3000
- empleados ₡25000
-

Mis costos variables

- inmobiliaria ₡6000
- comida ₡1200
- transporte ₡4000
-
-
-
-

El precio de venta de mi producto / servicio es de:

₡ 8000

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades → 2000

Punto de equilibrio monetario → ₡ 30.45000



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

- envios
- empleados
- inmobiliaria
- luz
- agua
- productos
-
-
-
-

Pasivos

- materiales
- prestamos
- productos
-
-
-
-
-
-



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

La cantidad exacta de emprendimientos de maquillaje puede variar ampliamente, ya que es un sector muy dinámico y con una gran cantidad de negocios en todo el mundo. En la industria de la belleza, hay una amplia gama de emprendimientos de maquillaje que van desde pequeñas marcas independientes hasta grandes empresas multinacionales. La popularidad creciente de las redes sociales y la influencia de los maquilladores en línea han contribuido al aumento de emprendimientos en este campo.

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

¿Cómo se liquida una empresa?

Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

¿Quién lo hace?
(Responsables)

