



**Junior
Achievement
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

35

Years of
Empowering
Lives

YO EMPRENDO
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO
DE TRABAJO**



**SERVICIO COMUNAL
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:

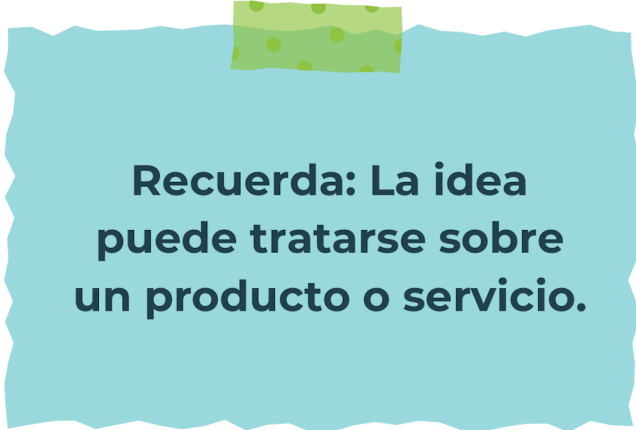


1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Actividad #1

Defina la idea de negocio.

Una idea de negocio de batidos se centra en la creación y venta de bebidas saludables y refrescantes elaboradas principalmente a partir de frutas, vegetales, lácteos y otros ingredientes naturales. Puede incluir opciones veganas, orgánicas o especializarse en batidos para objetivos específicos como para la pérdida de peso, aumento de energía o mejora la salud general. Este tipo de negocio suele ofrecer personalización de recetas, promover un estilo de vida saludable



Recuerda: La idea puede tratarse sobre un producto o servicio.

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

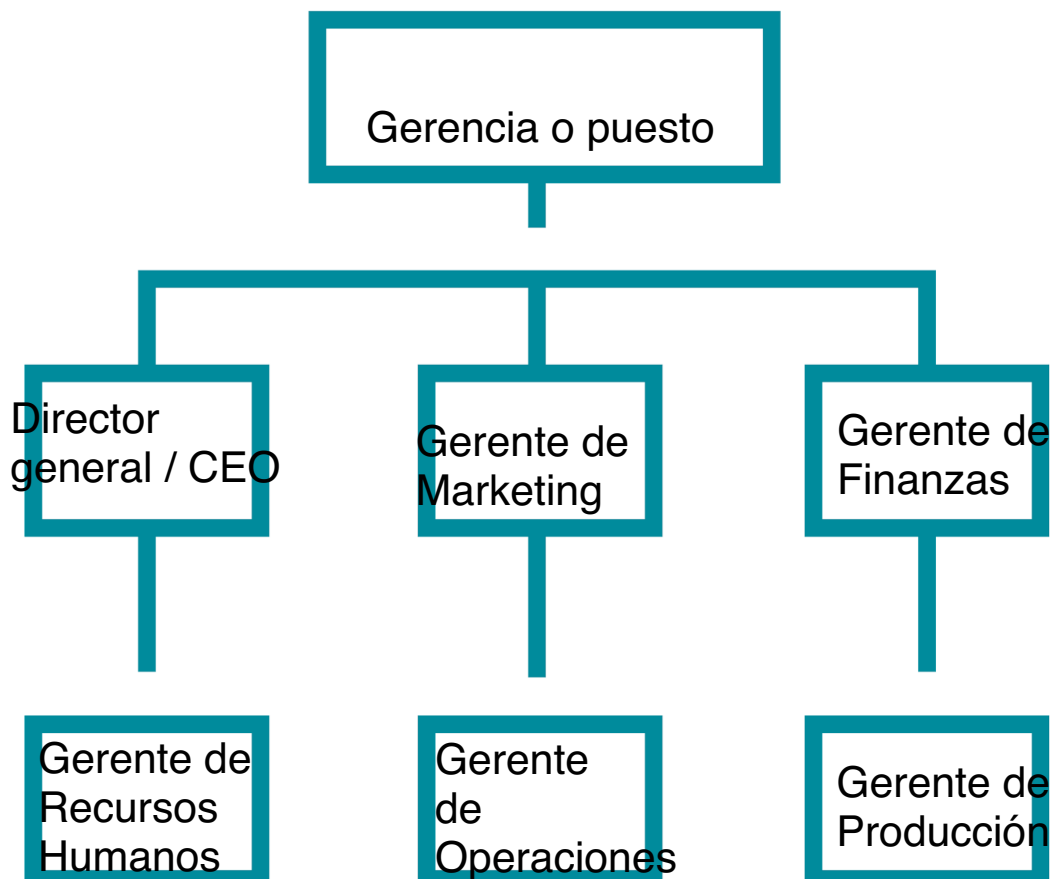
Misión:

Promover la salud y el bienestar ofreciendo batidos naturales y nutritivos, elaborados con ingredientes frescos y de calidad, mientras inspiramos a nuestros clientes a adoptar hábitos alimenticios conscientes y equilibrados.

Visión:

Convertirnos en el líder reconocido a nivel nacional en la industria de batidos, siendo reconocidos por nuestra innovación en recetas saludables, compromiso con la sostenibilidad ambiental la satisfacción excepcional de nuestros clientes.

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

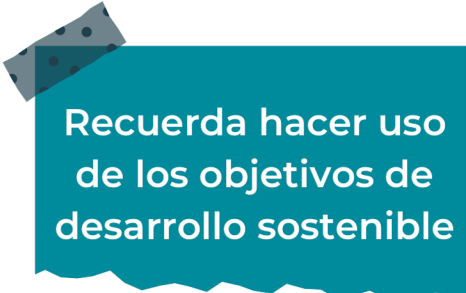
Es crucial que la sostenibilidad social esté integrada en la estrategia corporativa desde el nivel más alto de la organización. Esto implica que las metas y objetivos de sostenibilidad social sean parte integral de la misión y visión del negocio.

Sostenibilidad ambiental:

Implementar prácticas para reducir, reutilizar y reciclar los residuos reutilizar y reciclar los residuos generados en la producción y venta

Sostenibilidad económica:

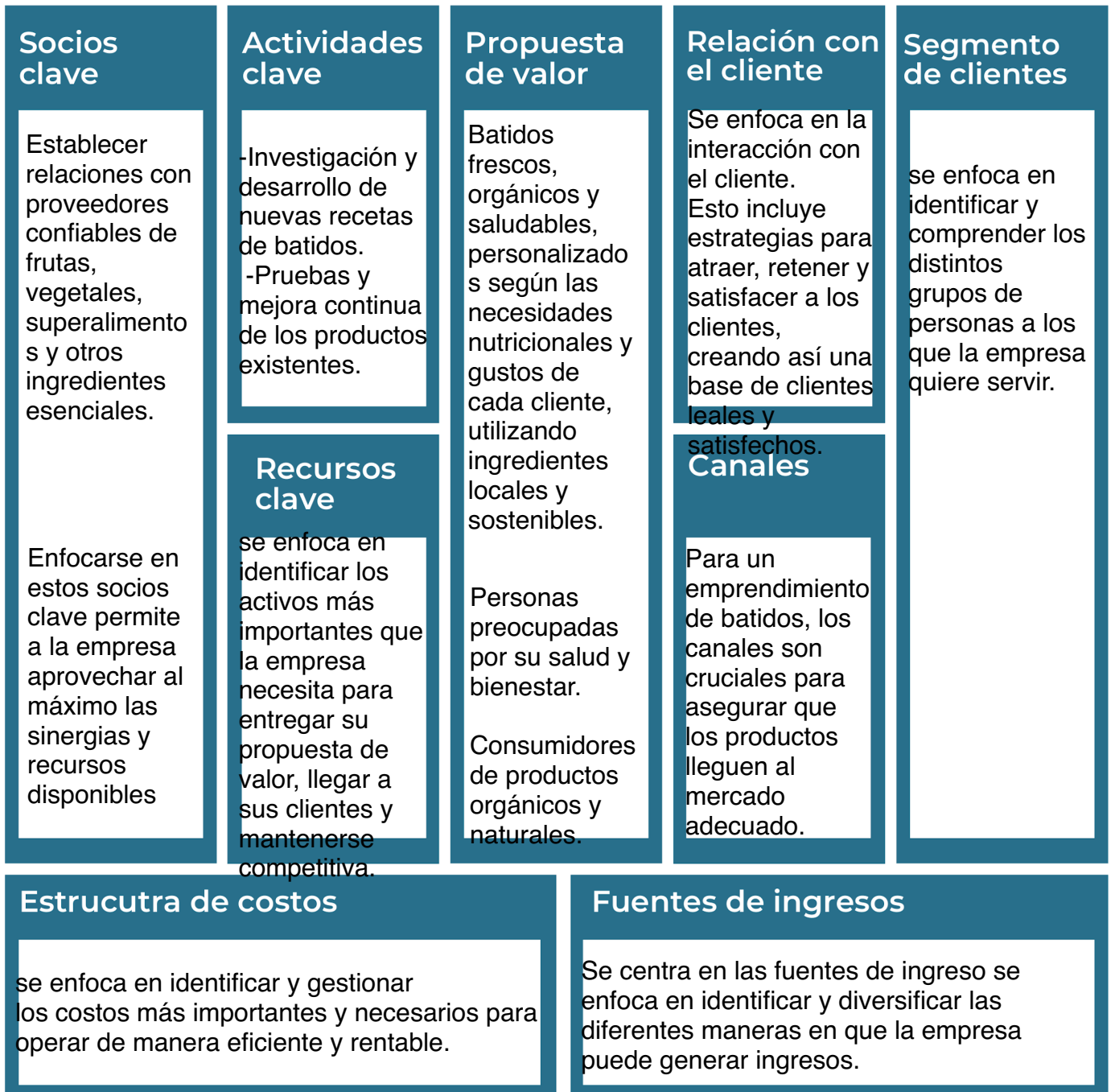
Comprar frutas y otros ingredientes de productores locales y orgánicos no solo apoya la economía local, sino que también reduce la huella de carbono asociada al transporte de productos.



Recuerda hacer uso de los objetivos de desarrollo sostenible

Actividad #4

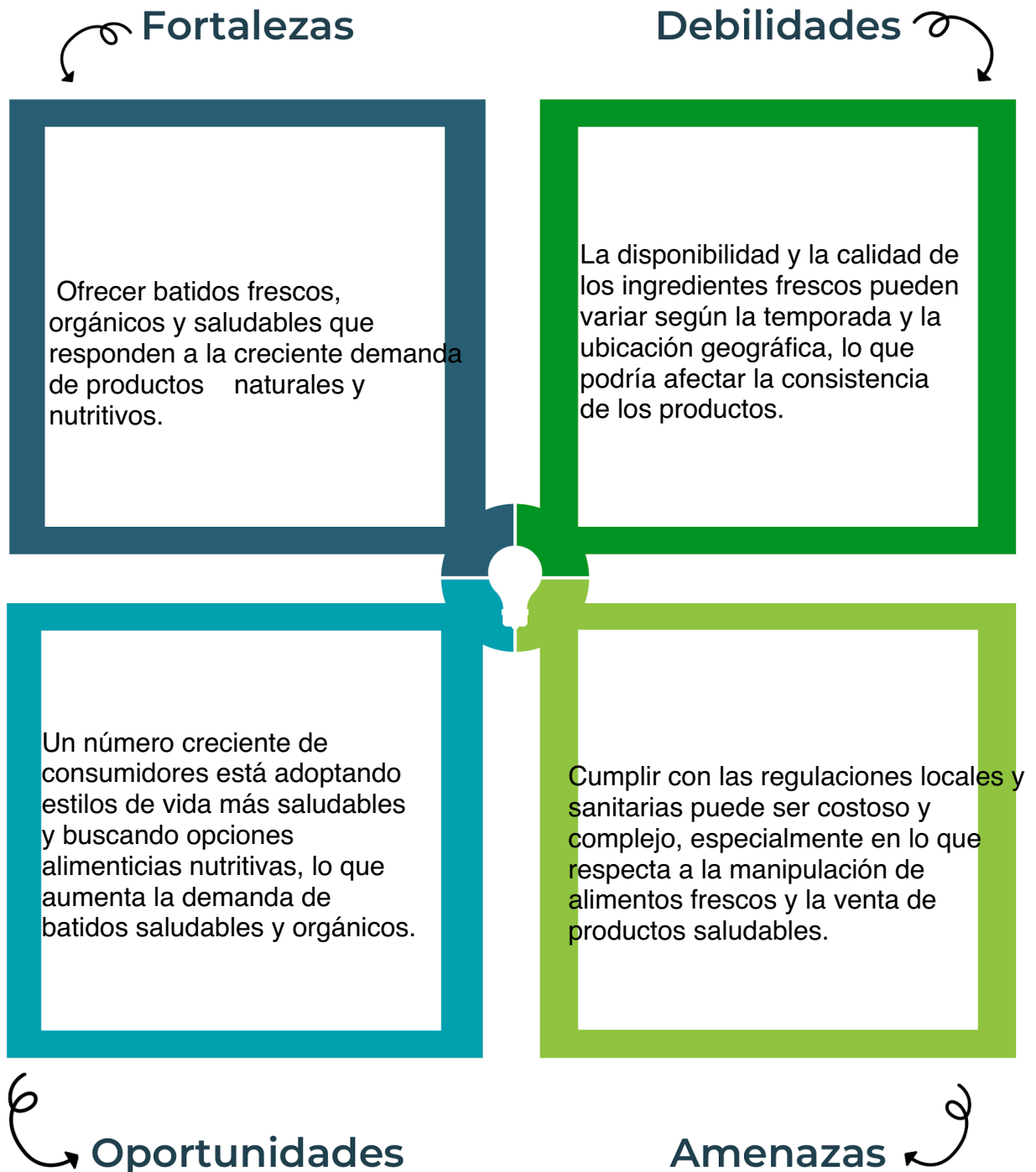
Complete el Modelo de Negocios Canvas.



Recuerda: En la presentación “Modelo de negocio” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento



Natural's Yex
Natural Smoothies

Slogan



Vive más saludable, siente el poder de la naturaleza en cada sorbo.

Colores principales de mi marca empresarial



Rojo	Morado	Verde
------	--------	-------

Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

- Servicios públicos
Luz/5.000 agua/ 7.000
- Costos de Marketing
y publicidad /5.000
- Costos de tecnología
7.000
-
-
-
-

Mis costos variables

- Costos de Envío y
Distribución / 6.000
- Mantenimiento y
Reparaciones/ 10.000
-
-
-
-
-

*El precio de venta de mi
producto / servicio es de:*

₱ 1,500/2,000

Recuerde que los costos
variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} \rightarrow 24.000/16.000$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} \rightarrow \text{₡ } 1,500/2,000$$



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

●	
●	Vehículo
●	
●	Cuentas por cobrar
●	
●	Sitio web
●	
●	
●	
●	

Pasivos

●	Inventario
●	
●	Cuentas por pagar
●	
●	Inventario de recursos
●	
●	Provisiones y contingencias
●	
●	
●	



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

Cumplimiento Legal: Pagar impuestos es un requisito legal en la mayoría de los países. Las empresas deben cumplir con las leyes fiscales locales, estatales y nacionales para evitar sanciones, multas o incluso acciones legales.

Financiamiento del Estado: Los impuestos son la principal fuente de ingresos del gobierno, utilizados para financiar servicios públicos esenciales como infraestructura, educación, salud, seguridad y otros programas sociales.

¿Cómo se liquida una empresa?

Decisión de Liquidación: Los accionistas o socios deciden cerrar la empresa.

Pago de Deudas: Se pagan todas las deudas y obligaciones pendientes.

Venta de Activos: Los activos se venden para obtener fondos.

Distribución de Activos: Se distribuyen los activos restantes entre los accionistas o socios.

Cancelación Legal: Se cancela la inscripción de la empresa y se formaliza la disolución ante las autoridades competentes.

Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

Mi meta con este emprendimiento es ayudar con los gastos del hogar, como también los gastos de la universidad

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

Es importante porque ayudo a mejorar la salud de los compradores, y por que es algo que me gusta hacer, además conozco locales de batidos, donde ganan muy bien

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

Mis principios fueron en el colegio, haciéndolos y vendiéndolos ahí, ya después la meta era pasar a venderlos a la comunidad en un tipo puesto de batidos

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

Mi objetivo es ayudarme con los gastos de la universidad y además entretenerme haciendo algo que me gusta

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

Organizar ferias en conjunto con otras personas que les guste este emprendimiento

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

Tener un negocio propio y poder salir adelante con mi esfuerzo y el de las personas que me apoyan

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

La luz, el agua, las frutas, hielo, azúcar, leche etc

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

- Realiza una investigación de mercado.
- Desarrolla el plan de negocios.
- Proyecta costos y ganancias.
- Diseña el menú de batidos.-
- Experimenta con ingredientes.
- Selecciona la ubicación final.
- Negocia el alquiler o compra del local.

¿Quién lo hace?
(Responsables)

Mi persona y las personas que me apoyaron y ayudaron desde el principio

