



Miembro de JA Worldwide



YO EMPRENDO
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO
DE TRABAJO**



MINISTERIO DE
EDUCACIÓN PÚBLICA

DIRECCIÓN DE
VIDA ESTUDIANTIL

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:

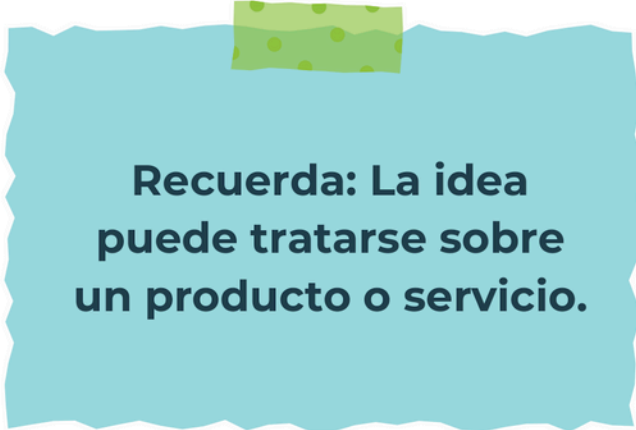


1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Actividad #1

Defina la idea de negocio.

Una idea de negocio seria aquella que se busca saciar o resolver alguna necesidad o el vender un producto que sea requerido por cierto grupo de personas en especifico o para clientes en general, que resuelva o tenga una funcion para su comprador esto puede variar dependiendo de a que grupo sea orientado el producto, la idea del negocio puede variar entre su produccion y distribucion para el su venta comercial para generar ingresos



Recuerda: La idea puede tratarse sobre un producto o servicio.

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

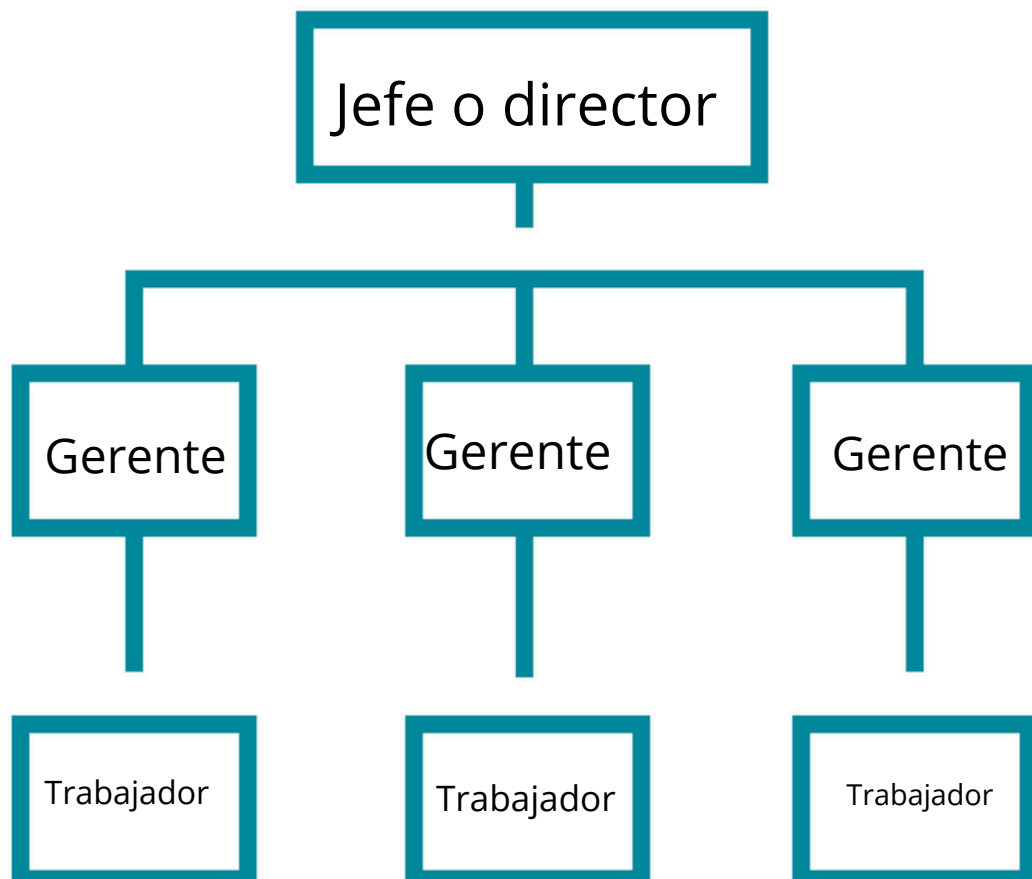
Misión:

Poder satisfacer los gustos de las personas o permitirles
o complacerlas con su pedido

Visión:

Lograr crecer mucho como un negocio y lograr expandirse
fuera del país

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

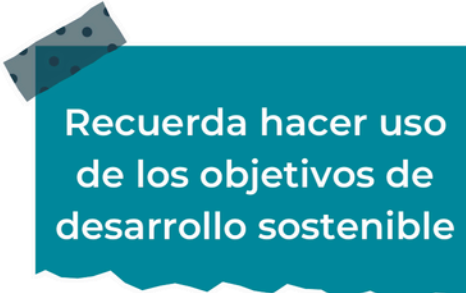
Buscara ser lo mas familiar posible intentando siempre cumplir con todo lo que se mecionare que se valla a hacer por lo que siempre buscara mostrar calidad y la verdad

Sostenibilidad ambiental:

Se mantendra una estadistica de cuanto se utiliza para saber si se puede hacer algo en caso de un gasto de recursos, tambien se reciclara todo aquello que sobre para no desperdiciar

Sostenibilidad económica:

Se comenzara a buscar a personas con las que mediante tratos se pueda comenzar a comerciar en diversas zonas todo esto para expandirse ligeramente hasta tener cierto reconocimiento



Recuerda hacer uso de los objetivos de desarrollo sostenible

Actividad #4

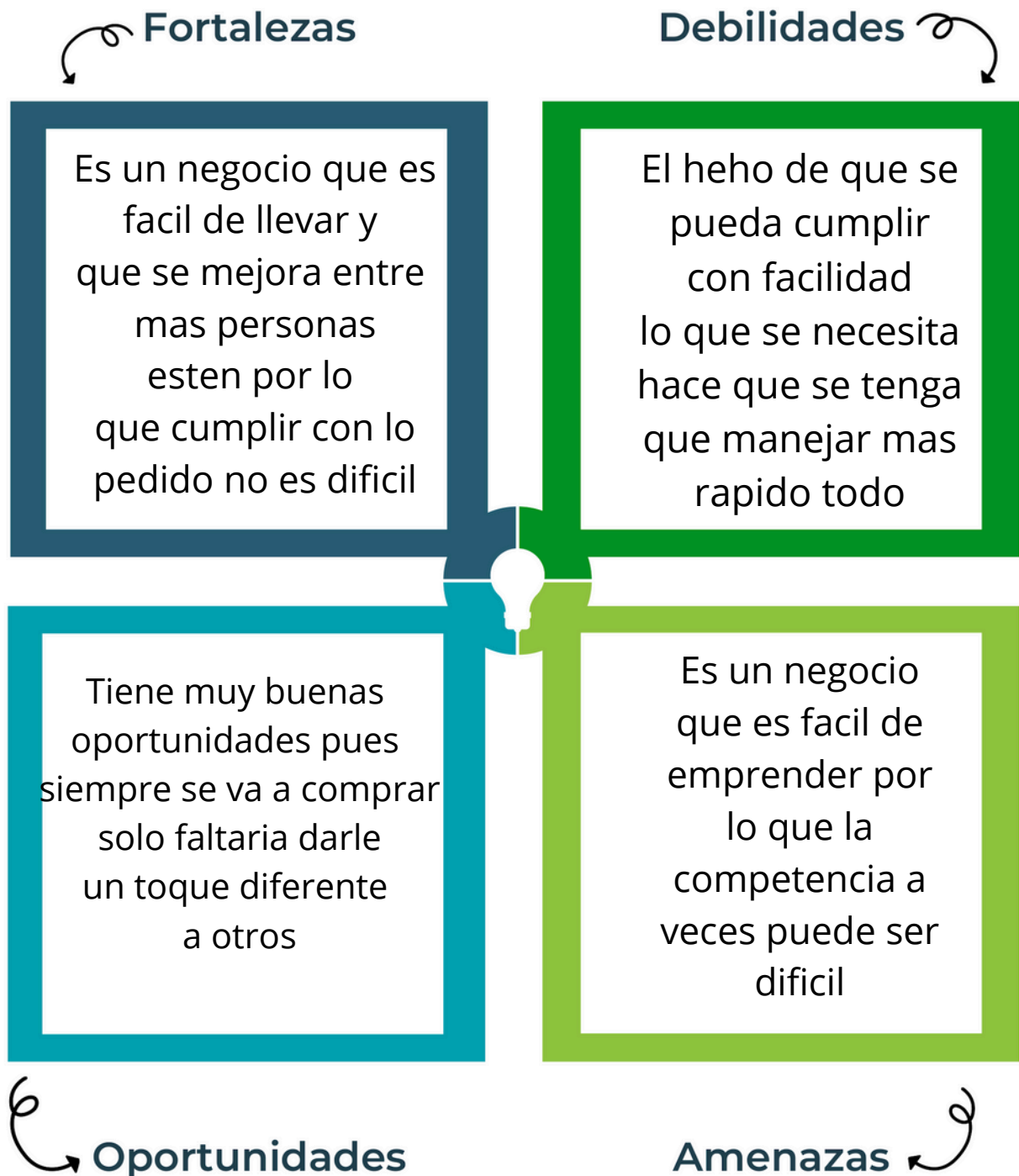
Complete el Modelo de Negocios Canvas.

Socios clave Se puede decir que son los primeros en aportar al negocio o si no todos aquellos que aporte de diversa manera tal que ayuda a prosperar	Actividades clave Actividades que se hacen para llamar la atención del cliente o promover el producto Recursos clave Fuentes de ingreso y la localidad, todo esto además de los recursos a usar para su creación	Propuesta de valor Se puede entender como aquello que se busca dar y que valor puede tener para el sector de personas al que va dirigido, el saber si tiene una función como tal para ellos y que tan útil y usado será	Relación con el cliente Relajada y bien llevada buscando complacerlo en lo que solicite Canales Publicidad por medio de conocidos del área o de gente que la distribuya en otros lados	Segmento de clientes Jovenes Adultos Niños Personas mayores En general para todo público, menos a aquellos que tengan alguna especialidad con la comida
Estructura de costos basado en un aproximado de cuanto se va a usar y que producirá beneficios		Fuentes de ingresos Clientes, pequeños locales, panaderías, pedidos a domicilio entre otros...		

Recuerda: En la presentación "Modelo de negocio" puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:

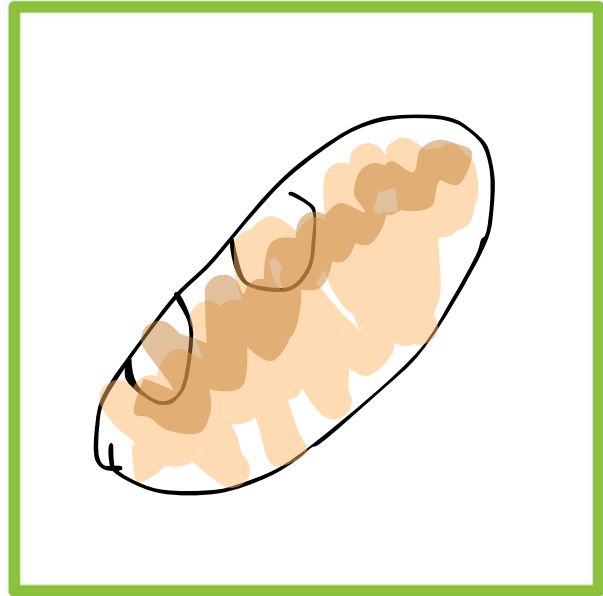


Recuerda: En la presentación "Qué me diferencia" puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento

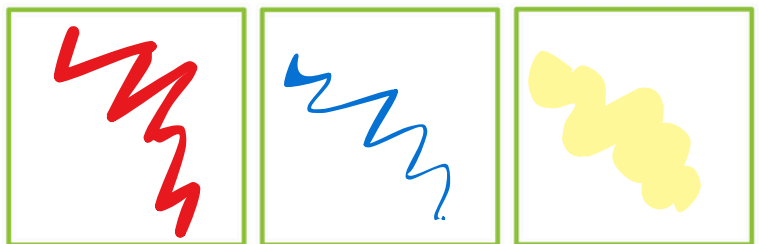


Slogan



Cafe, Cafe con Pan con Pan
siempre hay para llevar!!

Colores principales de mi marca empresarial



Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

- Materiales
- luz
- Establecimiento
- Agua
- Impuestos
- costos
-

Mis costos variables

- Documentos
- maquinaria
- Transporte
- cuentas
- ganancias
-
-

El precio de venta de mi producto / servicio es de:

₱ 1100

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} \rightarrow 160$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} \rightarrow \text{₡ } 176000$$



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

- efectivo
- banco
- Gastos
- Inventario
- Ventas
- Documentos
-
-
-
-

Pasivos

- Salarios
- Edificio
- Terreno
- Vehiculos
- Deudas
- Cuentas
-
-
-
-



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

Un buen ejemplo serian los diversos cursos que se pueden dar ya sea para mejora personal en diferentes habitos o para el desarrollo laboral del individuo o en otros casos curso de ayuda o repaso de ciertos temas que tienen solo como beneficio el recordar o ayudar a mejorar la forma en la que se trabaja, en conclusion el mercado es grande en cuanto a esto pues siempre hay un curso orientado a una necesida ya sea laboral o personal del individuo

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

Ayuda a mantener un orden en el negocio que se está haciendo, manteniendo ciertas etapas en las cuales se establecen pagos que se tendrán que llevar continuamente en el tiempo por lo que es requerido todo esto sumado al hecho de que es lo que lo que permite el saber cada acción realizada

¿Cómo se liquida una empresa?

De manera equitativa a los contribuyentes del negocio, todo esto junto con el pago de toda deuda, prestamo o alguna otra cuestión a pagar para poder darle fin a la empresa de manera que no deje ninguna cuestión sin resolver

Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

El tema que nos interesa es el emprendimiento y algunos conceptos basicos a seguir

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

Su importancia es muy esencial hoy en dia, nadie puede asegurarse un trabajo por lo que es un tema a destacar para un buen futuro

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

esta tema se dirige para todos aquellos que busquen iniciar un negocio

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

Lograr aprender y poder tener conomiento sobre que cuales pueden ser conceptos a seguir para poder emprender

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

El realizar una simulacion de un negocio el como administrarlo seria una forma creativa de poner en accion el conocimiento adquirido

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

El resolver un problema que las personas pueden tener y crear una fuente de ingresos

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

Esto puede variar segun a que valla dirigido el producto o servicio que se busca dar pues siempre se varian, pero es bueno tener el conocimiento

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

Desde una temprana edad se puede poner en practica o cuando los recursos esten a la dispocion

¿Quién lo hace?
(Responsables)

Se puede definir el responsable como aquel que se encargara de su administracion y aquellos que contribuyeron

NOTAS

Tomar en cuenta algunas cosas como lo son el aprender a diferenciar algunas cosa de otras, aunque parezcan lo mismo no lo son, el saber para que funcionan tambien es muy importante ya que entre mas se conozca su entorno sera mejor para una persona el poder resolver todo lo relacionado ademas de entender a otros en estos temas