



**Junior  
Achievement  
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

**35**

Years of  
Empowering  
Lives

**YO EMPRENDO**  
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO  
DE TRABAJO**



**SERVICIO COMUNAL  
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE  
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE  
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



## Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:

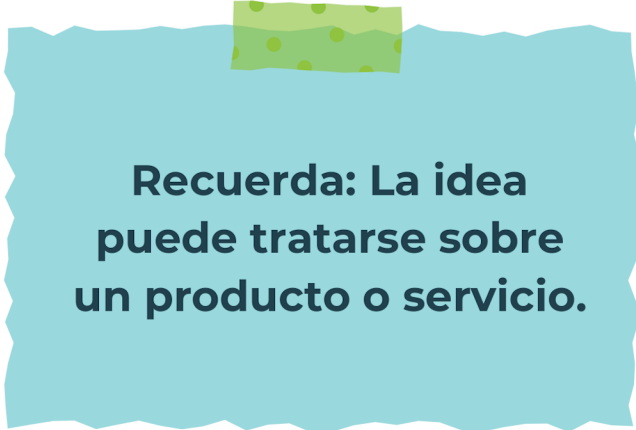


1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

## Actividad #1

Defina la idea de negocio.

Ecopencil ofrece una solución al estilo de vida que llevan las personas que viven en residencias u hogares pequeños, brindando una opción accesible para decorar y brindar áreas verdes al entorno. Los lápices convencionales terminan su uso después de que se acabe. Para esto Ecopencil presenta una idea la cual le dará un valor agregado a los lápices, diseñado especialmente para aquellos que quieren empezar a plantar o quieren darle un toque verde a su hogar e innovar a la decoración en espacios no agradables o con ambiente triste.



**Recuerda: La idea  
puede tratarse sobre  
un producto o servicio.**

## Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

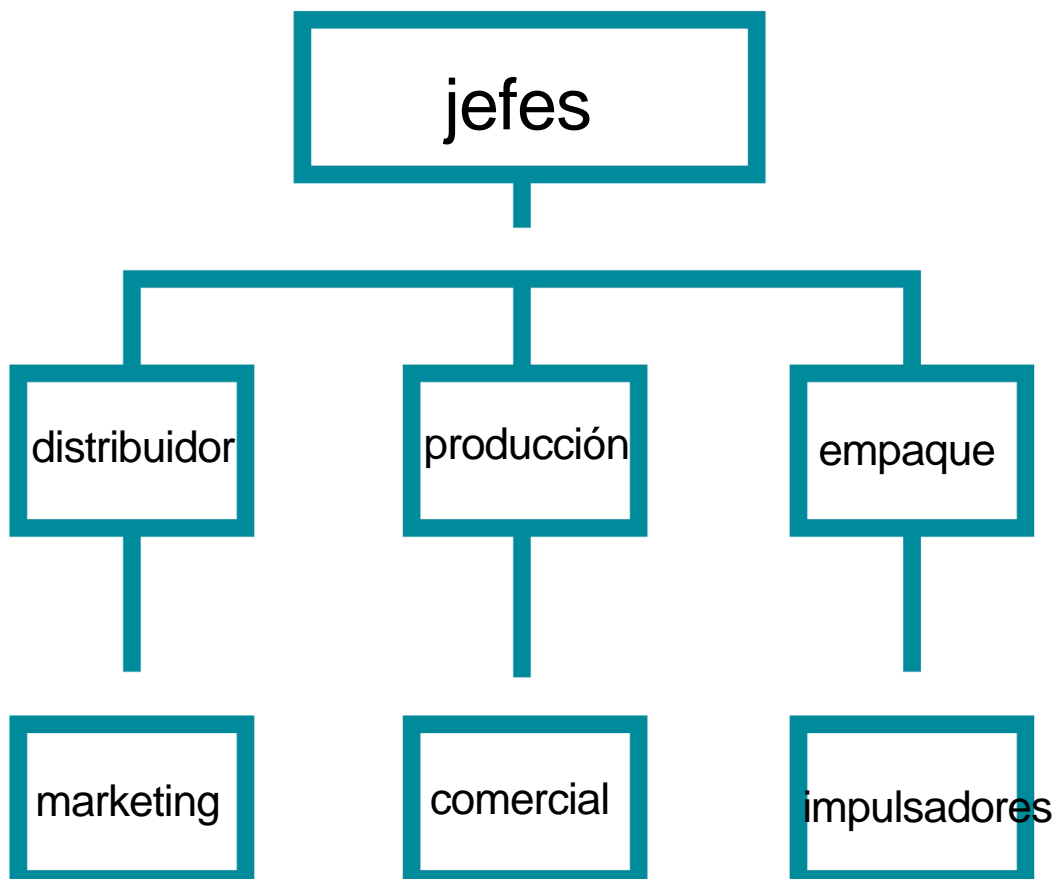
### Misión:

“Ecopencil”, un lápiz sostenible que reemplaza el tradicional borrador por una capsula de micro celulosa, permitiendo a los usuarios plantar y cultivar plantas para la decoración del hogar después de utilizar el lápiz.

### Visión:

lanzar más variedad de productos y ser una empresa grande al menos en nuestro país

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



## Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

### *Sostenibilidad social:*

ayuda a implementar alegría en lugares fríos y al  
cuido de plantas

---

---

---

---

### *Sostenibilidad ambiental:*

es un lápiz biodegradable con un uso extra que trae  
una implementación de semilla para sembrarla y  
ayudar al ambiente

---

---

---

---

### *Sostenibilidad económica:*

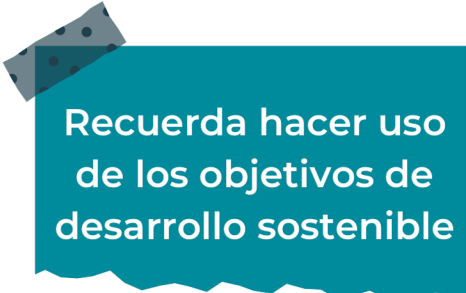
producto muy accesible con precios muy moderados  
el cual se acopla con el mercado

---

---

---

---



Recuerda hacer uso  
de los objetivos de  
desarrollo sostenible

## Actividad #4

Complete el Modelo de Negocios Canvas.

Socios clave	Actividades clave	Propuesta de valor	Relación con el cliente	Segmento de clientes
<p>Dueños de la empresa</p> <ul style="list-style-type: none"><li>-Distribuidora</li><li>-Publicidad</li><li>-Proveedores</li><li>-Empaque</li><li>-Colaborar con bibliotecas y ferias</li></ul>	<ul style="list-style-type: none"><li>-Inversión Inicial</li><li>-Realizar el producto</li><li>-Inventario</li><li>-Empacar</li><li>-Distribuir</li><li>-Venta</li><li>-Marketing</li></ul>	<p>ofrece un lápiz a base de reciclaje con una capsula de micro celulosa la cual se puede sembrar después de la vida útil del lápiz</p>	<ul style="list-style-type: none"><li>-Encuestas de satisfacción</li><li>-Buena presentación</li><li>-Atención Personalizada</li></ul>	<ul style="list-style-type: none"><li>-dueños de librerías y supermercados</li><li>-todo tipo de personas mayores de 10 años recomendable</li></ul>
	<b>Recursos clave</b> <ul style="list-style-type: none"><li>-Implementos del producto</li><li>-Herramientas para la elaboración del producto</li><li>-Personal</li><li>-Materias Primas</li><li>-Inversión inicial</li></ul>		<b>Canales</b> <ul style="list-style-type: none"><li>-Ferias locales</li><li>-Páginas web</li><li>-Página de Instagram</li><li>-Página de Facebook</li><li>-Teléfono de la empresa</li></ul>	
<b>Estructura de costos</b> <ul style="list-style-type: none"><li>-publicidad personal distribución</li><li>-costo de alquiler</li><li>-costo de maquinaria</li></ul>		<b>Fuentes de ingresos</b> <ul style="list-style-type: none"><li>-Efectivo</li><li>-Transferencia</li><li>-Sinpe</li></ul>		

Recuerda: En la presentación "Modelo de negocio" puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

## Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

## Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento



\*promueve el color a tu vida\*

Slogan



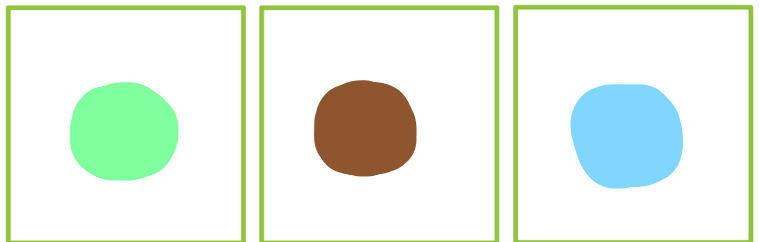
---

---

---

---

Colores principales de mi marca empresarial



Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

## Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

### Mis costos fijos

- luz
- salarios
- herramientas
- 
- 
- 
- 

### Mis costos variables

- semillas
- lapices
- capsulas
- 
- 
- 
- 

*El precio de venta de mi producto / servicio es de:*



2500 12/unid

Recuerde que los costos variables son unitarios.

## Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades →

Punto de equilibrio monetario →



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

## Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

### Activos

- materia prima
- inventario
- maquinas
- 
- 
- 
- 
- 
- 
- 

### Pasivos

- salario
- prestamos
- cargos
- cuentas por pagar
- 
- 
- 
- 
- 
- 



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

## Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

En el mercado hay muy escasos productos similares, al menos en Costa Rica no se encuentra disponible este producto, puede haber productos de lápices amigables con el ambiente, pero no con una implementación de una semilla de planta como lo es en este caso, pero si fuera el caso y hubiera competencia se haría lo posible por implementar mejoras

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

## Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

### *Importancia de las obligaciones tributarias:*

Permiten financiar los servicios públicos que son esenciales para el bienestar de la sociedad, como la educación, la salud, la seguridad, entre otros. Son una obligación legal que deben cumplir todas las personas y empresas que generan ingresos. Permiten al gobierno recaudar los fondos necesarios para financiar los servicios públicos y el desarrollo del país.

---

---

### *¿Cómo se liquida una empresa?*

Realizar una reunión de junta de socios o asamblea general de accionistas.

Radicar el acta.

Informar a la DIAN.

Publicar la decisión de liquidar su empresa.

Elaborar un inventario.

Realizar pagos a los acreedores.

---

---

# Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?  
(Problema y descripción)

emprendedurismo

¿Por qué es importante este tema?  
(Justificación)

Para poder tener una buena información por si se quiere empezar a emprender

¿Para quiénes lo vamos a hacer?  
(Público meta)

jóvenes o cualquier persona que quiera emprender

¿Para qué es la actividad?  
(Objetivo)

Para poder tener una buena información por si se quiere empezar a emprender

¿Qué vamos a hacer?  
(Actividades)

Tomas diferentes clases y realizar diferentes actividades o cuestionarios sobre el tema

¿Qué queremos lograr?  
(Metas y Resultados)

Que los jóvenes conozcan cosas sobre emprender o empresas

¿Qué necesitamos?  
(Recursos y materiales)

Celulares o computadoras para tomar las clases y realizar las actividades

¿Cuándo lo vamos a hacer?  
(Cronograma)

Cuando se tenga tiempo dentro del plazo establecido

¿Quién lo hace?  
(Responsables)

El MEP y los profesores o asesores

# NOTAS

me pareció un programa muy interesante en el que no solo aprendemos si no como hacerlo y cómo podríamos salir adelante dándonos muchas ideas sobre cómo podríamos emprender y lograr objetivos propuestos para un negocio que tengamos en mente y darlo a conocer a una sociedad de manera que sepamos que sea rentable y les guste a las personas para poder generar ingresos que sería el objetivo