



**Junior
Achievement
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

35 Years of
Empowering
Lives

YO EMPRENDO
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO
DE TRABAJO**



**MINISTERIO DE
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE
VIDA ESTUDIANTIL**



Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

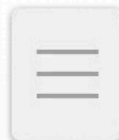
También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Actividad #1

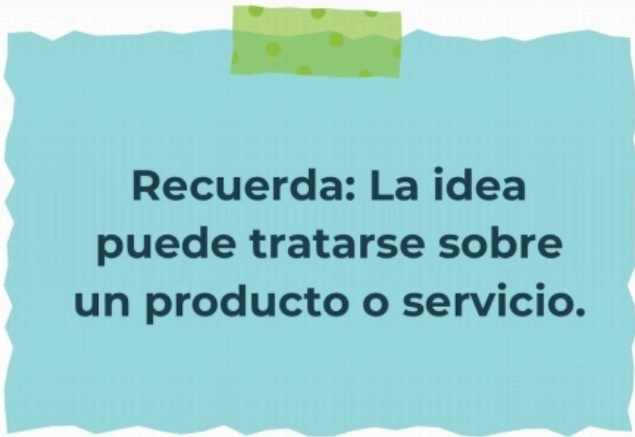


Defina la idea de negocio.

1. plan de negocios para lolas Dairy Company

2. Resumen ejecutivo.

Lola's Dairy Company se establecerá como un productor y distribuidor de productos lácteos de alta calidad, Como un enfoque en la frescura, la sostenibilidad y el compromiso con la salud. Nuestros productos incluirán leche fresca, yogures naturales y con Sabores, quesos artesanales, mantequilla y crema. Estaremos ubicados estratégicamente para servir a consumidores conscientes de la calidad en El Roble de Alajuela. Lola's se diferenciará por sus prácticas agrícolas sostenibles, ingredientes naturales y el cuidado responsable de nuestros animales



**Recuerda: La idea
puede tratarse sobre
un producto o servicio.**

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

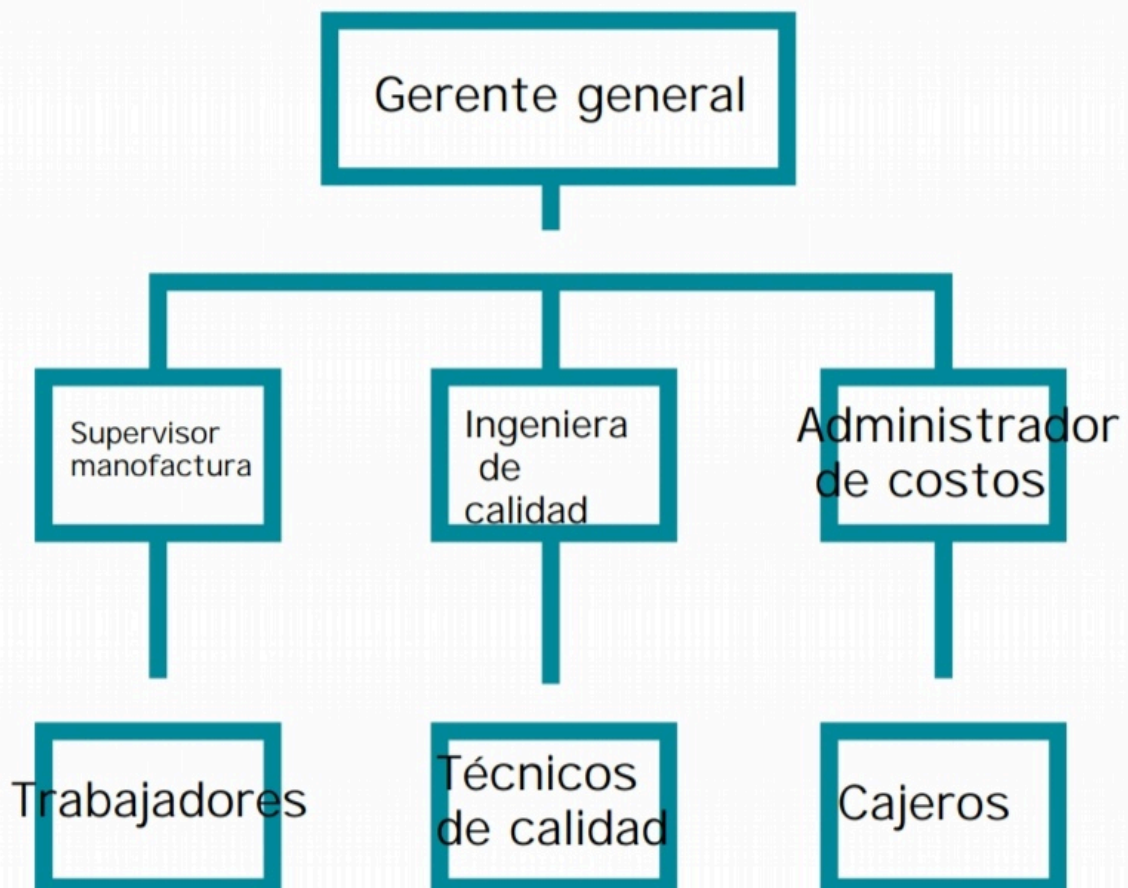
Misión:

"En Lola's Dairy Company nos dedicamos a producir y proporcionar productos lácteos de la más alta calidad, promoviendo la salud y el bienestar a través de productos naturales y nutritivos. Nos comprometemos con la sostenibilidad ambiental, la responsabilidad social y la excelencia operativa, buscando siempre satisfacer las necesidades y expectativas de nuestros clientes, colaboradores y comunidades donde operamos.

Visión:

Ser reconocidos como líderes en la industria láctea por nuestra excelencia en calidad, innovación y sostenibilidad. Nos esforzamos por expandir nuestra presencia global, ofreciendo productos lácteos naturales y nutritivos que contribuyan al bienestar de las personas y al cuidado del medio ambiente. Buscamos ser un modelo de negocio ético y responsable, inspirando a otros a través de nuestro compromiso con la comunidad y el desarrollo sostenible

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

Evaluar y mejorar la sostenibilidad social de Lola's Dairy Company no solo es una responsabilidad ética, sino que también puede generar beneficios a largo plazo, como mejorar la reputación de la empresa, fortalecer las relaciones con las partes interesadas y atraer y retener talento comprometido.

Sostenibilidad ambiental:

La sostenibilidad ambiental de Lola's Dairy Company implica la gestión responsable de sus actividades para minimizar el impacto negativo en el medio ambiente y promover prácticas que contribuyan a la conservación de recursos naturales

Sostenibilidad económica:

La sostenibilidad económica de Lola's Dairy Company se refiere a su capacidad para mantener operaciones rentables a largo plazo, generar valor para sus accionistas y stakeholders, y contribuir positivamente a la economía local y regional

Recuerda hacer uso de los objetivos de desarrollo sostenible

Actividad #4

Complete el Modelo de Negocios Canvas.

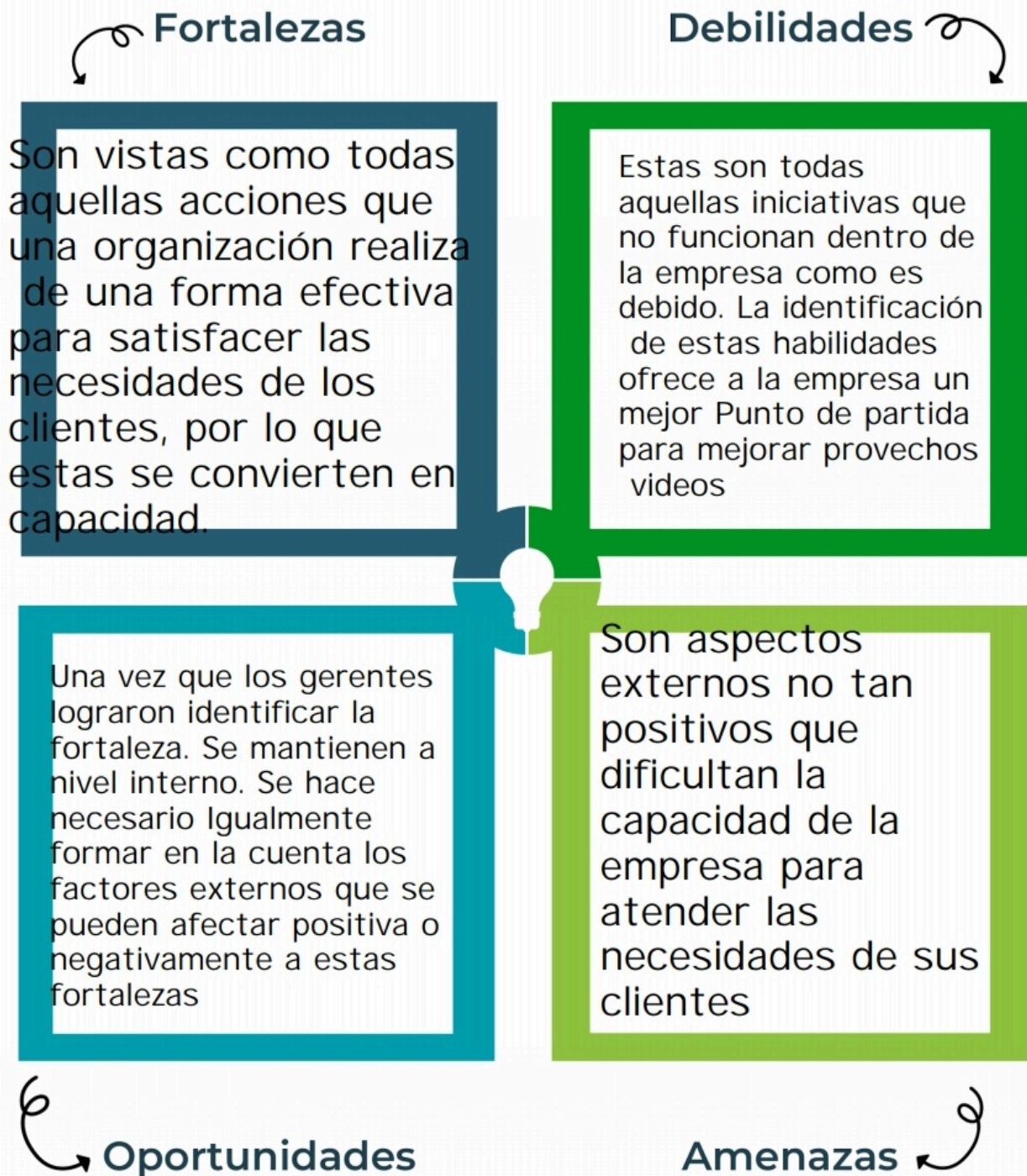
Socios clave	Actividades clave	Propuesta de valor	Relación con el cliente	Segmento de clientes
Empezará con un gerente general, que se encargará de iniciar la empresa. Luego para buscar un encargado o de supervisión, calidad y costos	crear un plan de negocios, y tener un producto definido con su diseño	Contemplar una modalidad virtual y presencial, donde el producto se venda tanto de forma individual como en paquetes	Garantizar una buena calidad en sabor y salud del producto	Comparar el producto en precio y sabor con empresas más prestigiosas
	Recursos clave Tener un equipo definido compra ingredientes y desarrollo del mismo		Canales Utilización de redes sociales, medios de comunicación y repartidores.	
Estructura de costos La importancia de entender la estructura de costos radica en que permite a la empresa gestionar eficientemente sus recursos, identificar áreas de mejora en términos de reducción de costos, fijar precios adecuados, tomar decisiones estratégicas y evaluar su rentabilidad. Cada tipo de empresa y sector tendrá una estructura de costos única, por lo que es crucial analizarla específicamente para cada caso.			Fuentes de ingresos Ventas de productos	



Recuerda: En la presentación “Modelo de negocio” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación "Qué me diferencia" puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi
primer
emprendimiento



Slogan



"Lola's Dairy
Company: Frescura y
calidad en cada vaso.
"

Colores
principales de mi
marca
empresarial



Puedes dibujar el
logo o hacerlo de
forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

- salario del personal
- licencias y permisos
- publicidad y marketing
- servicios publicos
- seguro de la empresa
-
-

Mis costos variables

- materiales
- mantenimiento
- alimento para vacas
- electricidad y agua
- transporte

El precio de venta de mi producto / servicio es de:



9600 la docena de leche

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} \rightarrow (100,000) (7,950)$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} \rightarrow \text{₡ } 12.58$$

Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

- - dinero
- - cuentas por cobrar
- - materiales
- - vehículos
-
-
-
-
-
-

Pasivos

- - prestamos
- - impuestos
- - salarios
- - gastos acumulados
-
-
-
-
-
-



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

Veamos juntos cuales son los _____
tipos de leches en el mercado: _____

La leche entera. ... _____

La leche semidescremada. ... _____

La leche descremada 0% grasa. .. _____

. _____

La leche deslactosada. ... _____

La leche deslactosada _____

descremada. _____

Y es que precisamente en el _____

cantón de San Carlos es en _____

donde se produce el 65% de _____

la leche de Costa Rica, por lo _____

que el empleo de técnicas _____

innovadoras amigables con la _____

naturaleza y que rinda _____

dividendos resulta invaluable _____

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

No solo son necesarias para el funcionamiento de el estado, sino que también juegan un papel crucial en la promoción del bienestar social y económico general.

¿Cómo se liquida una empresa?

Es importante destacar que el proceso de liquidación puede variar según la legislación local y las circunstancias específicas de la empresa. Es recomendable contar con asesoramiento legal y contable especializado para garantizar que el proceso se realice correctamente y en conformidad con la ley.

Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

La economía, por que se puede conocer más del tema

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

Nos ayuda a diferenciar un mercado competitivo y a aprender más sobre el tema

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

Para el público que nos va a representar

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

Para tener un conocimiento de
Cómo manejar una empresa desde el lado del emprendimiento

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

Responder cuestionarios
Hacer un video

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

- generar ingresos
- aprender nuevas formas de vender
- Cómo se maneja una empresa

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

- dinero
- conocimiento
- estudio
- disciplina

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

En la computadora mediante conexión de internet

¿Quién lo hace?
(Responsables)

Nosotros, ya que somos responsables