



**Junior
Achievement
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

35

Years of
Empowering
Lives

YO EMPRENDO
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO
DE TRABAJO**



**SERVICIO COMUNAL
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:

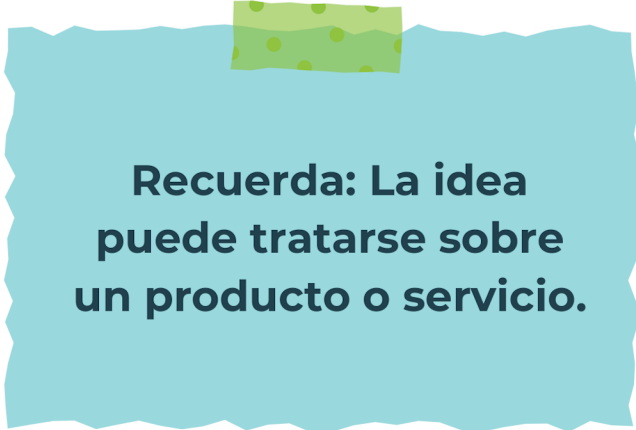


1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Actividad #1

Defina la idea de negocio.

En una cafetería consiste en ofrecer un espacio donde los clientes pueden disfrutar de las bebidas, principalmente café, y una selección de alimentos, en un ambiente acogedor y agradable



**Recuerda: La idea
puede tratarse sobre
un producto o servicio.**

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

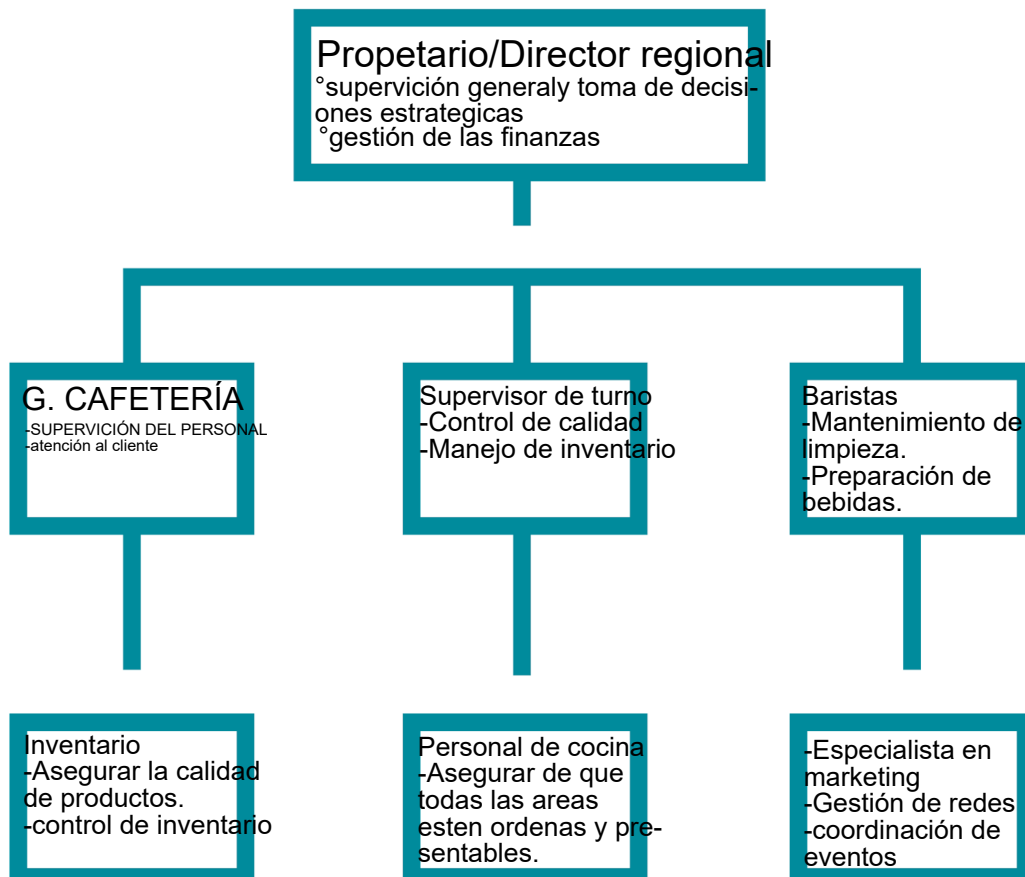
Misión:

promover la alimentación saludable y sostenible, conectando productos locales con consumidores concientes, a través de un servicio de entrega eficiente y responsable.

Visión:

Convertirnos en líderes regionales en la promoción de una cadena alimentaria sostenible y en la elección preferida de consumidores comprometidos con la salud y el medio ambiente.

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

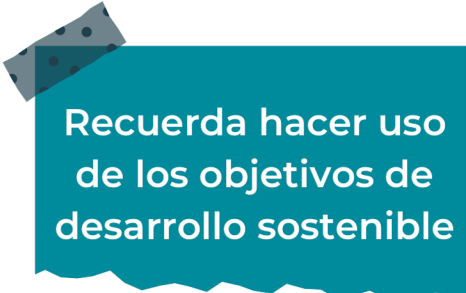
Crear empleo local justo y promover prácticas laborales éticas en toda la cadena de suministro.

Sostenibilidad ambiental:

Minimizar nuestra huella de carbono mediante el uso de empaques biodegradables y la promoción de prácticas agrícolas sostenibles entre nuestros proveedores

Sostenibilidad económica:

Mantener precios justos para nuestros productos locales y consumidores, asegurando nuestra viabilidad financiera a largo plazo. Los servicios que existen son varios en el similares a mi emprendimiento.



Recuerda hacer uso de los objetivos de desarrollo sostenible

Actividad #4

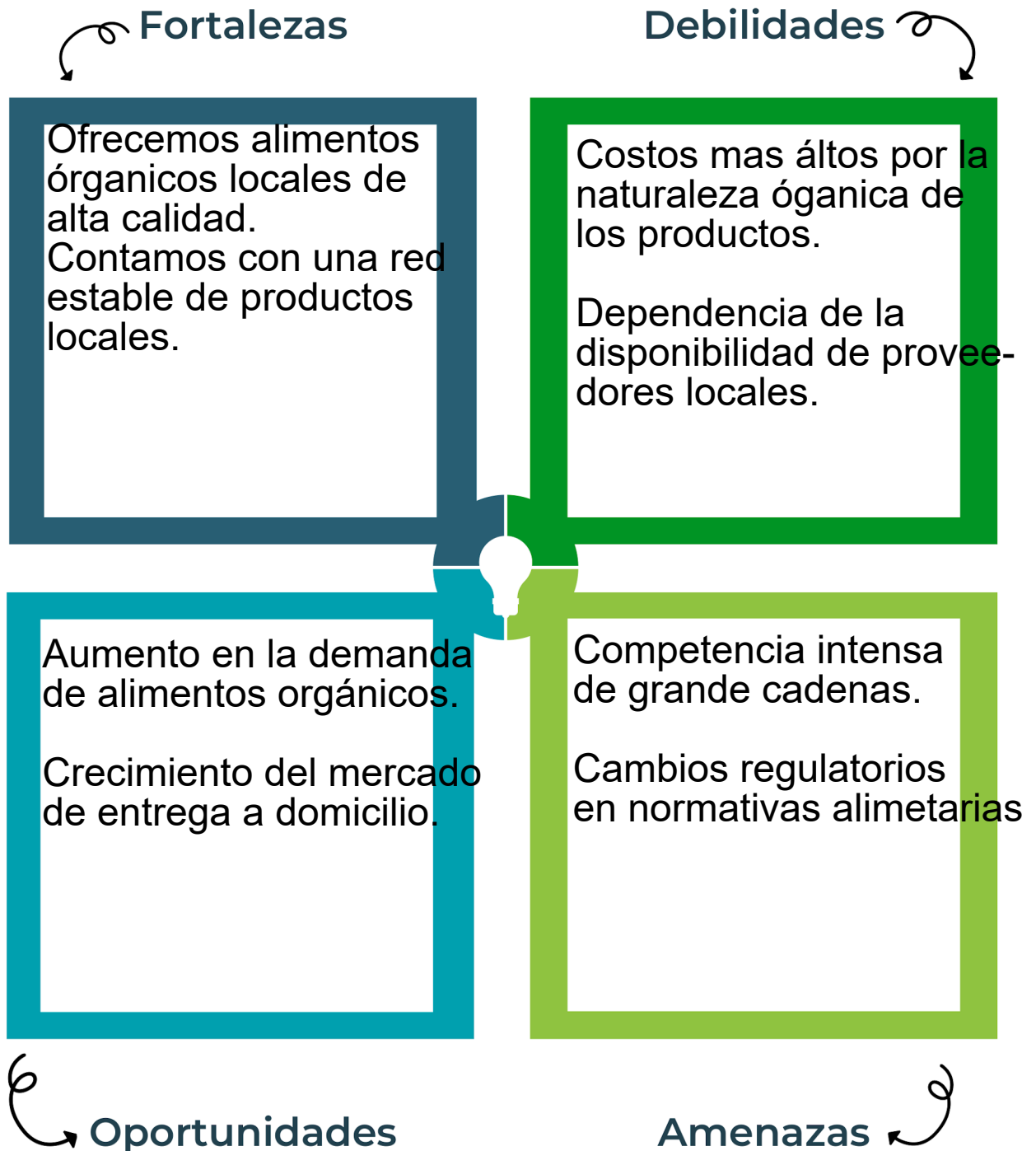
Complete el Modelo de Negocios Canvas.

Socios clave	Actividades clave	Propuesta de valor	Relación con el cliente	Segmento de clientes	
Propietarios Gerentes Chef Personal de Servicio Proveedores clientes	Preparación y servicio de bebidas y alimentos Atención al cliente Gestión financiera Gestión de inventario Desarrollo y mejora del menú	Sabores unicos, comunidad acogedora. cafe de especialidad, ambiente Acogedor, Innovación en el menú, compromiso con la comunidad.	Atención personalizada Escucha activa Comunicación clara crear una experiencia positiva.	Estudiantes Trabajadores y profesionales Familias y grupos Turistas y viajeros. Grupos de amigos.	
	Recursos clave		Canales		
	Localización Equipamento de cocina Tecnología y comunicación Mobiliario Inventario de alimentos y bebidas personal.		Local físico Servicio en el mostrador Redes sociales Plataforma de pedidos		
Estrucutra de costos			Fuentes de ingresos		
Costo de los productos Alquiler o herradamiento Servicios publicos Costo de mano de obra			Ventas de café y bebidas Venta de alimentos Servicios de catering Eventos y talleres Servicios adicionales		

Recuerda: En la presentación “Modelo de negocio” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi
primer
emprendimiento



Slogan



"UN CAFÉ, MIL HISTORIAS"

Colores
principales de mi
marca
empresarial



Puedes dibujar el
logo o hacerlo de
forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

- Alquiler \$500
- Seguro \$300
- Licencias y permisos \$1,000
- Servicios públicos \$1,300
- Mantenimiento \$500
-
-

Mis costos variables

- Inventario \$300
- Proveedores \$1,000
- Transporte \$500
- Empaques \$200
- Publicidad y promociones \$300
-
-

El precio de venta de mi producto / servicio es de:



Es 5,900

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} \rightarrow 3600/5900-2300=2.299,38$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} \rightarrow \text{₡ } 5900 \times 2.299,38$$

Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

- Efectivo
- Inventario
- Cuentas por cobrar
- Insumos
- Mejoras al local
- Vehículos
-
-
-
-

Pasivos

- Cuentas por pagar
- Gastos acumulados
- Arrendamientos
- Deudas de equipo
- Préstamos a largo plazo
- Préstamos a corto plazo
-
-
-
-



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

Muchos, pero mi emprendimiento es único y va a hacer
muy flexible para ir, va a estar con toda la comodidad y
confianza de estar ahí, van a comer postres y el mejor café

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

Son esenciales no solo para cumplir con la ley, sino también para mantener una operación sostenible

¿Cómo se liquida una empresa?

Es un proceso formal que implica la disolución de la entidad y la distribución de sus activos para pagar a los acreedores y, si queda algo, a los propietarios

Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

Nos interesa una cafetería

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

Proporciona un espacio para socialización y el encuentro entre las personas

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

Para todo el público

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

El objetivo mas importante de abrir una cafetería es crear un espacio social donde las personas puedan reunirse, socializar y disfrutar de bebidas y alimentos, contribuyendo así a la vida comunitaria y generando ingresos económicos.

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

Eventos de música en vivo, reuniones de grupos de interés y noche temáticas.

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

Algo para que la gente se distraiga y tener un negocio.

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

Equipos de cocina y preparación Mobiliaria vajilla y utensilios suministros de operación.

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

Evaluar las necesidades de la cafetería

Definir las tareas diarias

crear el cronograma semanal

Revisar y ajustar regularmente.

¿Quién lo hace?
(Responsables)

Los propietarios o los gerentes del local.

