



**Junior
Achievement
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

35

Years of
Empowering
Lives

YO EMPRENDO
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO
DE TRABAJO**



**SERVICIO COMUNAL
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

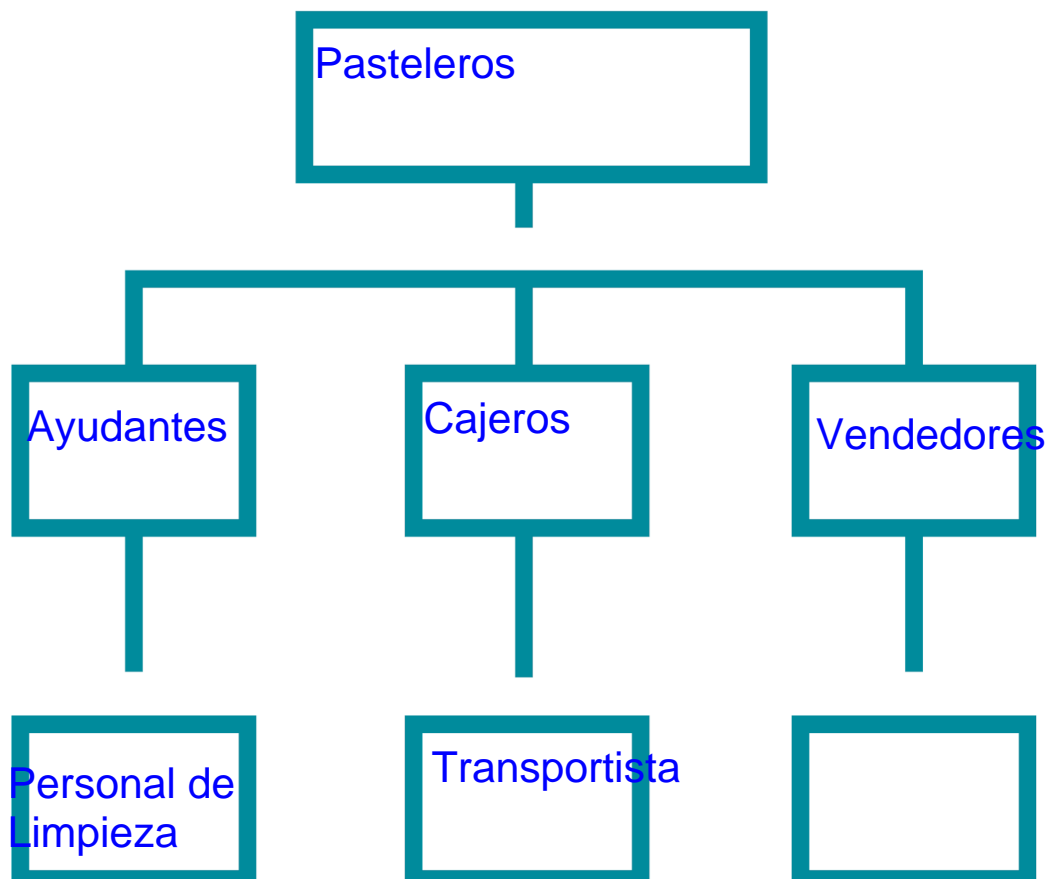
Misión:

Que los clientes se sientan felices y a gusto
con el buen servicio al cliente y la calidad

Visión:

Llegar a tener bastantes pastelerías con
muchos buenos clientes y poder darles trabajo

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

Dar empleo a la población y contratar personas discapacitadas

Sostenibilidad ambiental:

Comprar productos biodegradables ya sean las cajas donde empacamos

Sostenibilidad económica:

Utilizar productos económicos pero que sean de una muy buena calidad
Pero con un bajo costo



Recuerda hacer uso de los objetivos de desarrollo sostenible

Actividad #4

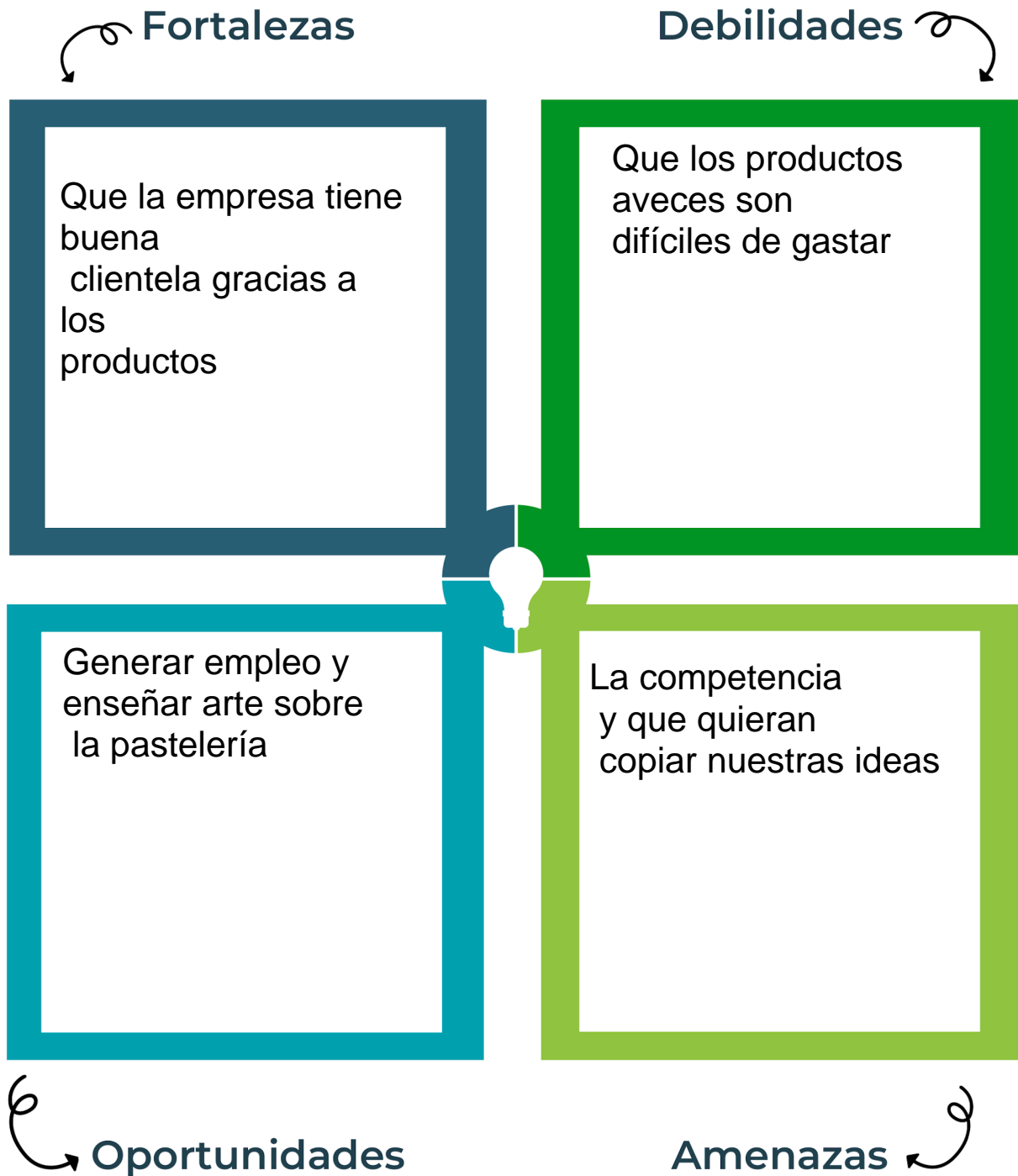
Complete el Modelo de Negocios Canvas.

Socios clave	Actividades clave	Propuesta de valor	Relación con el cliente	Segmento de clientes
Empezar con una cabecilla que se encargará de iniciar la empresa para luego buscar respectivas personas	Crear un Plan De negocios, y Tener un propio Producto Definido	Una modalidad virtual donde el producto llegue sano hasta donde esté usted	Garantizar Una Buena calidad	Comparar precios con más tiendas conocidas
	Recursos clave		Canales	
	Tener un equipo y herramientas definidas		Redes Sociales Medios de Comunicación	
Estructura de costos		Fuentes de ingresos		
Los gastos depende de las ganancias		Utilizando un préstamo como ingreso		

Recuerda: En la presentación “Modelo de negocio” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento



Slogan



hace hincapié en un valor o característica, o aclara la misión de su marca

Colores principales de mi marca empresarial



Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

- Productos
- Alquiler de local
- Salarios
- Seguros
- Permisos de locales
- Electricidad
- Cajas y de mas

Mis costos variables

- Seguridad
- Costó de transporte
-
-
-
-
-

El precio de venta de mi producto / servicio es de:



15,0000

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} \rightarrow (100,000) - (8,950)$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} \rightarrow \text{₡ } 7410$$

Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

- Cajas
- Transporte
- Dinero
-
-
-
-
-
-
-

Pasivos

- Salarios
- Agua
- Luz
- Gastos acumulados
-
-
-
-
-
-



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

Hay muchos emprendimiento sobre pasteles si embargo son de la zona central como Alajuela centro y así

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

Es importante ya que nos ayuda a que la empresa esté al día con todos los permisos que ocupa y no nos multen

¿Cómo se liquida una empresa?

Se puede liquidar cumpliendo las operaciones sociales cobrar los créditos pendientes y pagar deudas

Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

Sobre el uso del dinero y el emprendimiento

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

Porque nos ayuda a organizar nuestro negocio
Económicamente

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

Para el publico

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

Para Saber cómo empezar con un emprendimiento y saber manejar el dinero correctamente

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

Hablar sobre el tema y responder lo que nos pregunte

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

Poder saber la importancia de la economía y el orden en un negocio

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

Dinero

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

Por medio del teléfono

¿Quién lo hace?
(Responsables)

Mi persona

