



**Junior
Achievement
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

35

Years of
Empowering
Lives

YO EMPRENDO
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO
DE TRABAJO**



**MINISTERIO DE
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Actividad #1

Defina la idea de negocio.

El negocio es la venta ocasional de un producto o un servicio, es decir, nosotros producimos con la materia prima y comercializamos nuestros propios productos con el fin de obtener dinero y poco a poco ir logrando una estabilidad financiera.

En el caso de ofrecer un servicio, debemos aprender sobre que es lo que vamos a hacer, para así lograr que nuestra ayuda sea dada de una forma satisfactoria para el cliente.

Mi idea de negocio, esta relacionada con el arte, debido a que se trata de vender un producto, el cual van a ser esculturas de diversos tamaños realizadas con arcilla por mi persona.

Recuerda: La idea puede tratarse sobre un producto o servicio.

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

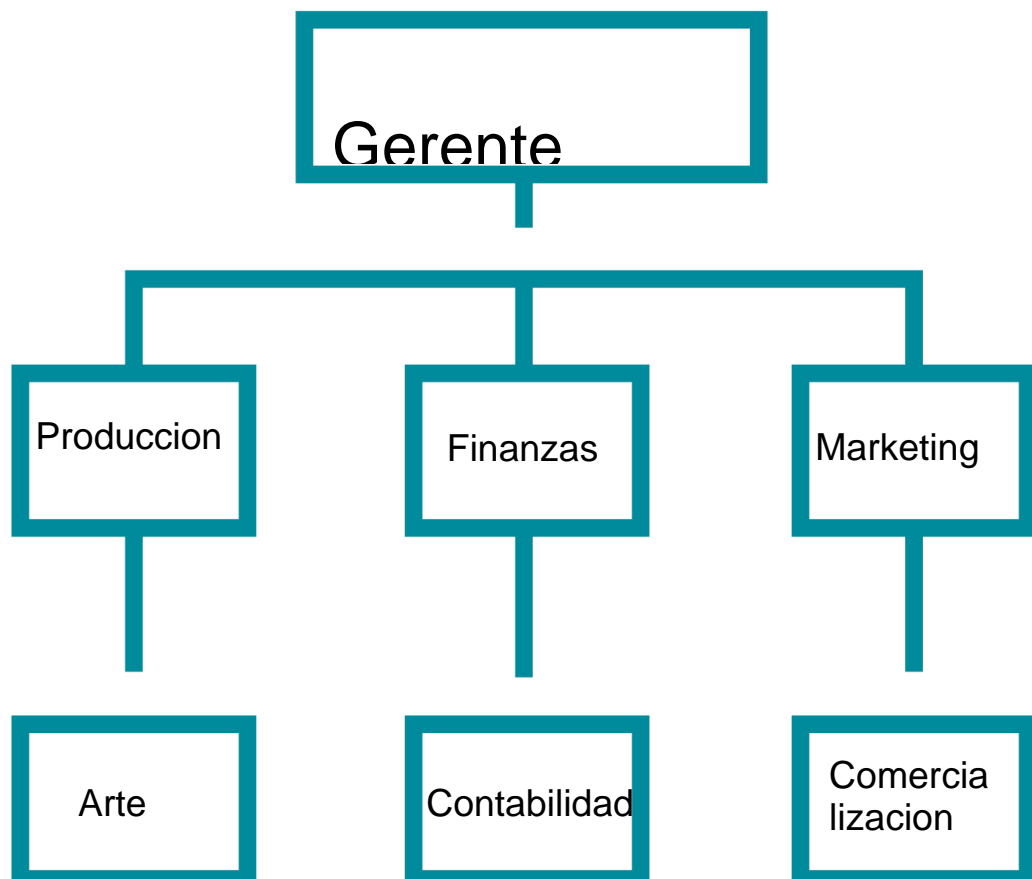
Misión:

Ofrecer un producto de la mejor calidad que satisfaga la experiencia del cliente, además de lograr el resultado ideal creando diseños únicos y creativos.

Visión:

Mejorar mis habilidades con la escultura, pintura y otras artes, para de esta forma mejorar la calidad de mis productos.

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

Desarrollar actividades o participar de ellas para el desarrollo de la comunidad

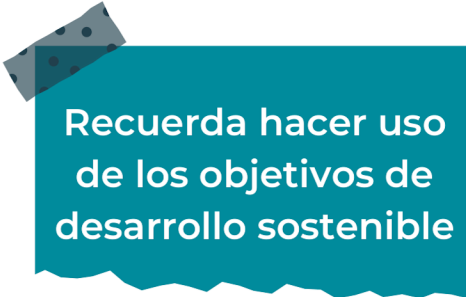
y de esta forma, fomentar la calidad de vida, sanidad y educación.

Sostenibilidad ambiental:

Estar conscientes de que la materia prima no es inagotable y que de igual forma, necesitamos un ambiente sostenible para nuestra subsistencia, debemos tomar acción por el clima.

Sostenibilidad económica:

Impulsar el crecimiento económico, realizar donaciones a determinadas fundaciones para eliminar la pobreza.



Recuerda hacer uso
de los objetivos de
desarrollo sostenible

Actividad #4

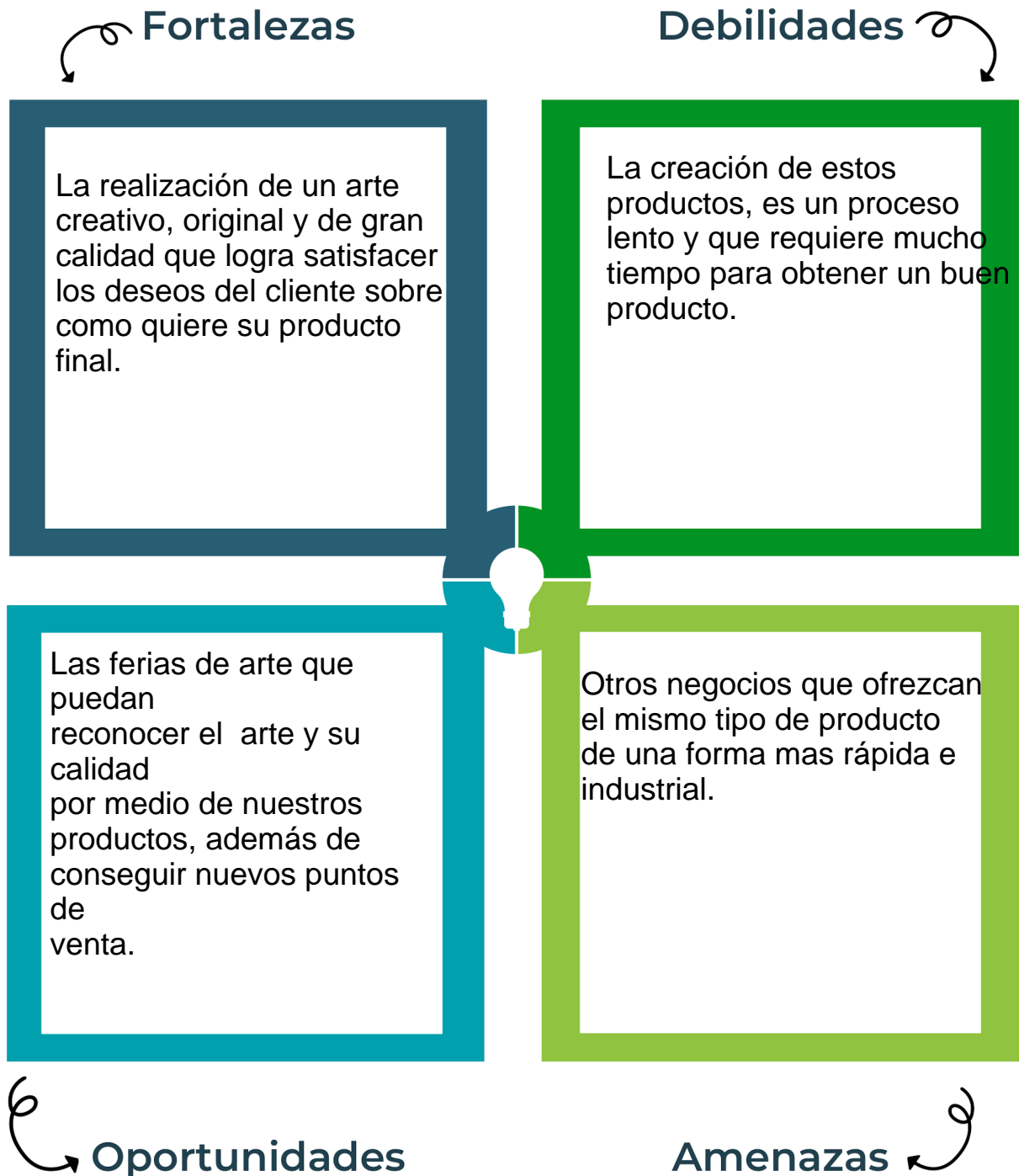
Complete el Modelo de Negocios Canvas.

Socios clave Proveedores de las materias primas necesarias para la elaboración de nuestro producto además de socios claves en temas de distribución.	Actividades clave Estudio de nuevas técnicas y nuevos cursos para la elaboración del producto Recursos clave Papeles o envolturas de aluminio recicladas además de arcilla.	Propuesta de valor Arte novedosa e original con diseños exclusivos y personalizados de forma satisfactoria	Relación con el cliente Atención al cliente y comunicación activa. Canales Venta por medio de la promoción del producto.	Segmento de clientes Familias o amistades que deseen regalar detalles a sus seres queridos o por tema de colección o apoyar el negocio.
Estructura de costos Costos de desarrollo, producción y la fabricación de nuestros productos. Marketing y promoción del producto.		Fuentes de ingresos Ventas de nuestros productos y trabajos personalizados.		

Recuerda: En la presentación “Modelo de negocio” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación "Qué me diferencia" puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento

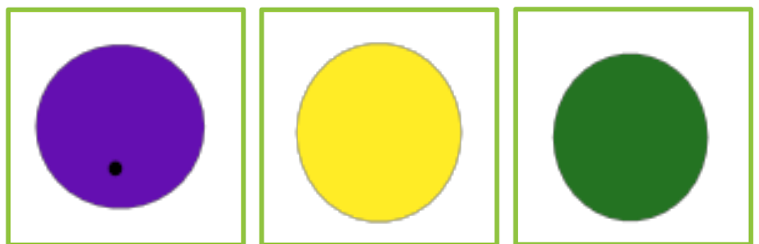


Slogan



El arte original y novedoso son características de nuestros productos.

Colores principales de mi marca empresarial



Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

- Agua 4000
- Electricidad 4000
-
-
-
-
-

Mis costos variables

- Das-Arcilla 4000
- Alambres 2000
- Papel Aluminio 2000
- Pinturas 10,000
- Esmalte 1000
- Alfareria 3000
-
-

El precio de venta de mi producto / servicio es de:

₴ 30.000

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} \rightarrow 0,36$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} \rightarrow \text{₡ } 10800$$



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

- Equipo de Alfarería
- Cuentas Por cobrar
- Clientes que deben dinero
- Efectivo
- Fondos de inversión
-
-
-
-
-
-

Pasivos

- Deudas a corto plazo
- Cuentas por pagar, con ajenos.
-
- Depósitos de los clientes.
-
-
-
-
-
-



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

En el mercado, existen múltiples negocios que ofrecen productos muy parecidos a los que ofrezco. Lo que nos diferencia, es que en el mercado artístico, las obras suelen ser muy diversas y originales, por ende gracias a que en mi negocio nos enfocamos a un público joven, logramos mejorar ampliamente las ventas.

Esto es debido a la calidad de producto que ofrecemos y que la competencia, suelen ser microempresas igual que la nuestra pero con productos diversos.

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

Las obligaciones tributarias cumplen un papel de importancia debido a que son fundamentales para el buen funcionamiento de ciertos estados, además de que ayudan a mantener el orden y el bienestar social. Otro punto, es que ayudan a mantener un desarrollo económico sostenible.

¿Cómo se liquida una empresa?

Es un proceso que suele ser bastante complejo, es un proceso legal y administrativo, relacionado con la eliminación de la empresa y repartición de sus activos entre los socios.

Se venden los activos de la empresa con el fin de hacerlos dinero efectivo.

Se pagan los pasivos de la empresa.

Remanentes se distribuyen activos y se encargan de otros procesos.

Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

Nos interesa el tema artístico, lograr satisfacer los deseos de las personas por medio de nuestros productos

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

Es importante debido a que con el arte podemos representar nuestros pensamientos e ideas de una forma creativa y única

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

Nuestro público meta, van a ser adolescentes o personas jóvenes interesadas en el arte y sus representaciones además del esfuerzo que conlleva

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

Promover las representaciones artísticas y todo lo que se puede lograr con ellas.

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

Vamos a investigar sobre temas populares entre nuestro público meta, generar ideas y empezar a crear productos

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

Queremos lograr crear raíces para una empresa seria que nos ayude en el futuro y sea reconocida

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

Necesitas cierta paciencia, debido a que nuestro producto conlleva un proceso muy tedioso y de gran esfuerzo, además de los materiales adecuados

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

Ya he empezado con el proceso de la microempresa y poco a poco vamos progresando

¿Quién lo hace?
(Responsables)

Mi persona va a ser la responsable de crear todos los productos e ideas además de tomar las decisiones de importancia

