



Miembro de JA Worldwide



YO EMPRENDO
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO
DE TRABAJO**



MINISTERIO DE
EDUCACIÓN PÚBLICA

DIRECCIÓN DE
VIDA ESTUDIANTIL

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Actividad #1

Defina la idea de negocio.

EcoCosecha Sostenible es una empresa comprometida con la producción y comercialización de alimentos agrícolas orgánicos y sostenibles. Nuestro enfoque se centra en utilizar prácticas agrícolas responsables que promuevan la salud del suelo, la biodiversidad y la conservación de recursos naturales. Incorporamos tecnologías avanzadas para optimizar la producción, minimizando al mismo tiempo el impacto ambiental y maximizando la eficiencia operativa. EcoCosecha Sostenible opera bajo un modelo de negocio integrado que incluye la producción directa y la venta de productos agrícolas orgánicos y sostenibles. Generamos ingresos a través de la venta al por mayor a distribuidores y minoristas, así como directamente al consumidor a través de canales de mercado locales y online.

Recuerda: La idea puede tratarse sobre un producto o servicio.

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

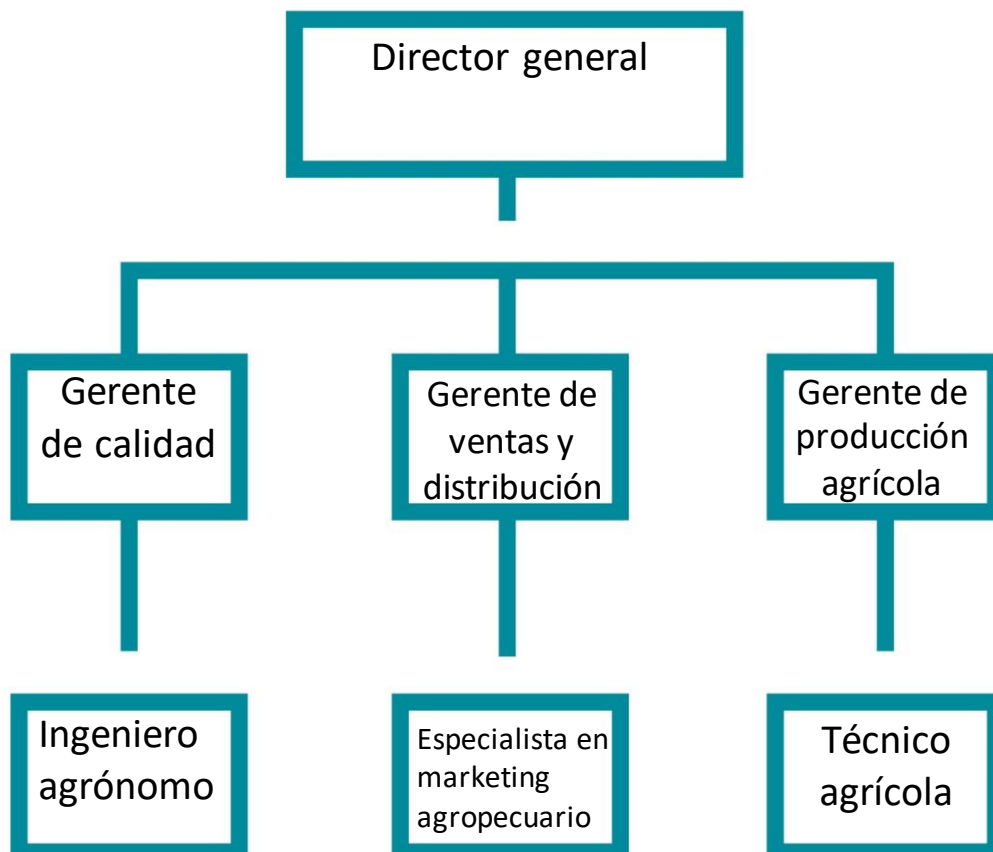
Misión:

Facilitar el acceso a alimentos saludables y de alta calidad, cultivados de manera sostenible. Buscamos promover la conciencia sobre la importancia de una alimentación saludable y respetuosa con el medio ambiente.

Visión:

Ser reconocidos como un referente en el sector agrícola sostenible, destacando por nuestra constante innovación, compromiso con la calidad y contribución a la conservación del medio ambiente

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

Colaborar estrechamente con comunidades locales para mejorar sus capacidades agrícolas, ofreciendo formación y apoyo técnico. Creando oportunidades de empleo digno y justo en áreas rurales, promoviendo condiciones laborales seguras y equitativas.

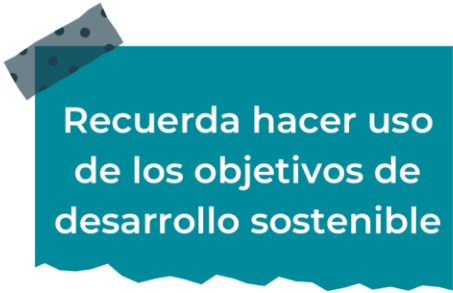
Sostenibilidad ambiental:

Usando prácticas agrícolas orgánicas certificadas y técnicas de agricultura regenerativa para restaurar y mantener la salud del suelo y los ecosistemas locales, como sistemas de riego eficientes, energías renovables y gestión de residuos para minimizar nuestra huella ambiental.

Sostenibilidad económica:

Optimizar los recursos financieros para asegurar la viabilidad a largo plazo y la rentabilidad económica.

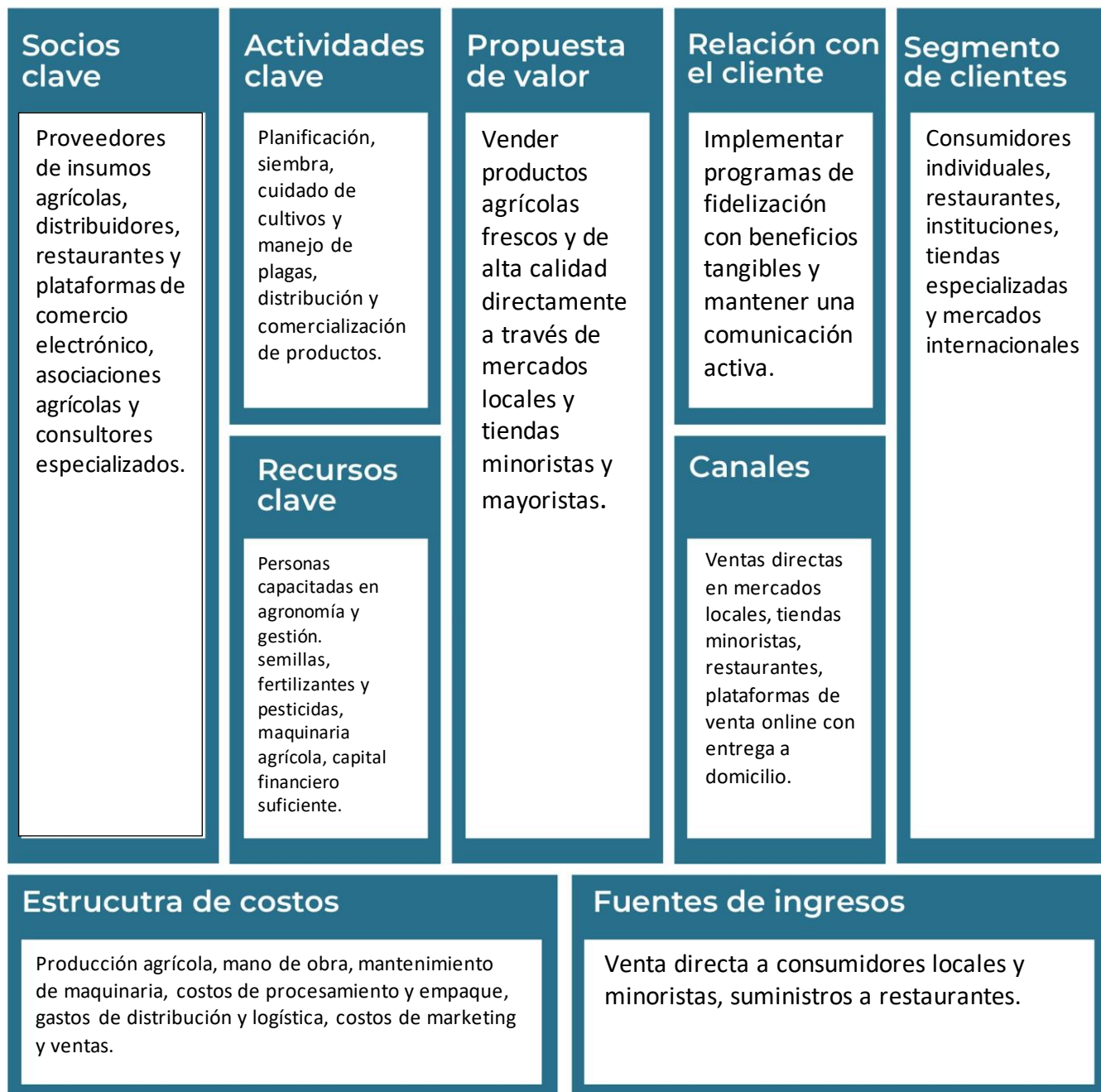
Ofrecer una amplia gama de productos agrícolas sostenibles para satisfacer las demandas del mercado local e internacional, diversificando nuestras fuentes de ingresos y mitigando riesgos económicos.



Recuerda hacer uso
de los objetivos de
desarrollo sostenible

Actividad #4

Complete el Modelo de Negocios Canvas.



Recuerda: En la presentación “Modelo de negocio” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento

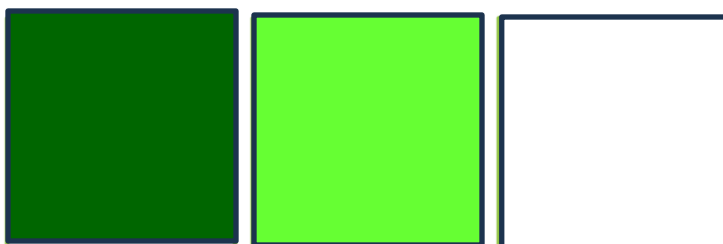


Slogan



Cultivando el futuro, cosechando
bienestar hoy

Colores principales de mi marca empresarial



Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

- Arrendamiento de tierras: ₡2,500,000
- Salarios del personal: ₡1,500,000
- Seguros y permisos: ₡250,000
- Mantenimiento de equipos: ₡500,000
- Otros gastos administrativos: ₡750,000
- Depreciación de equipos: ₡300,000
- Intereses de préstamos: ₡200,000
- Costos de marketing y publicidad: ₡150,000

Mis costos variables

- Semillas y plántulas: 10,000 unidades \times ₡1,000 = ₡10,000,000
- Fertilizantes y nutrientes: ₡250,000
- Agua y electricidad: ₡150,000
- Mano de obra temporal: 800 horas \times ₡5,000 = ₡4,000,000
- Costos de transporte y distribución: 10,000 unidades \times ₡500 = ₡5,000,000
- Mantenimiento de equipos: ₡200,000
- Pesticidas y control de plagas: ₡100,000
- Costos de almacenamiento y manipulación: ₡300,000

El precio de venta de mi producto / servicio es de:



31,525,000

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades → 0.19825535289

Punto de equilibrio monetario → ₡ 62499



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

- Terrenos cultivables para la producción agrícola.
- Estructuras para el almacenamiento de equipos y productos agrícolas.
- Tractores, arados, sembradoras, cosechadoras, etc.
- Equipos de riego
- Vehículos utilitarios
Invernaderos
- Herramientas manuales y equipo de mano para labores agrícolas.
- Instalaciones de procesamiento de alimentos agrícolas.
- Almacenes
- Equipos de seguridad y protección
-

Pasivos

- Deudas a corto plazo
- Salarios y prestaciones por pagar
- Impuestos por pagar
- Cuentas por pagar a proveedores
- Intereses por pagar
- Préstamos hipotecarios
- Préstamos para maquinaria agrícola
- Bonos emitidos
- Obligaciones por arrendamientos financieros
- Provisiones para contingencias
-

➡ Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.

➡ Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

Existen muchas empresas agricultoras, más en el sector de Cartago, no podría decir una cantidad exacta porque hay muchísimas en el país, pero la calidad varía.

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

Cumplir con las obligaciones tributarias es esencial para cualquier empresa. No solo asegura el cumplimiento de las leyes fiscales y evita sanciones legales y multas, sino que también contribuye al desarrollo social al financiar servicios públicos como educación y salud. Además, mantener una buena reputación tributaria fortalece la confianza de los clientes, socios y inversores, asegurando la estabilidad a largo plazo de la empresa.

¿Cómo se liquida una empresa?

La liquidación de una empresa implica vender activos para pagar deudas pendientes. Se designa un liquidador para administrar este proceso, que incluye la cancelación de contratos, pago de impuestos y cumplimiento de obligaciones legales. Una vez completado, se disuelve formalmente la empresa, asegurando un cierre ordenado y la distribución equitativa de activos entre los accionistas.

Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

Crear una empresa de agricultura es estratégico por su papel crucial en la producción alimentaria, generación de ingresos estables en zonas agrícolas favorables, y oportunidades para innovación y sostenibilidad.

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

Crear una empresa agrícola es crucial por su capacidad para usar recursos de manera eficiente, implementar prácticas sostenibles y mejorar económicamente las comunidades rurales a través del empleo y desarrollo de infraestructuras locales.

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

Se dirige a cualquier persona o entidad interesada en comprender el rol crítico que desempeña la agricultura empresarial en la economía, el medio ambiente y la sociedad.

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

La actividad de crear una empresa de agricultura se justifica principalmente para promover la seguridad alimentaria, el desarrollo económico local y la sostenibilidad ambiental.

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

Planificación agrícola, preparación del terreno, siembra y cuidado de cultivos, cosecha, gestión de inventarios, ventas, gestión financiera y cumplimiento legal. Estas actividades son esenciales para asegurar una producción agrícola efectiva y sostenible.

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

Producir alimentos de manera sostenible, alcanzar rentabilidad económica, contribuir a la seguridad alimentaria local, crecer y expandirse, innovar en prácticas agrícolas, fomentar el desarrollo comunitario y cumplir con normativas legales y ambientales.

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

Tierra agrícola, semillas, agua para riego, fertilizantes, equipos como tractores y sistemas de riego, maquinaria de procesamiento, insumos agrícolas, infraestructura de almacenamiento, transporte y personal capacitado.

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

Se investiga y planifica durante aproximadamente un mes, seguido por otro mes dedicado a la adquisición de tierras, permisos y equipos. Posteriormente, se prepara el terreno, se siembran los cultivos y se realiza el cuidado necesario.

¿Quién lo hace?
(Responsables)

Los propietarios, gerentes, especialistas y el equipo agricultor y de marketing.

