



## Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



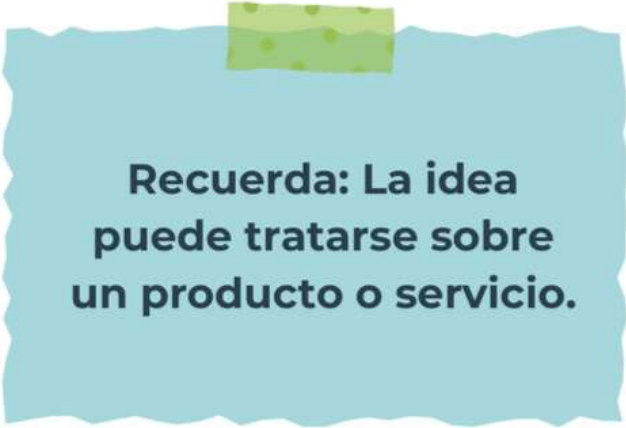
1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

# Actividad #1

## Defina la idea de negocio.

— Mi idea sobre un negocio sería crear jabones artesanales 100% naturales  
que ayuden bastante a nuestra piel y además de hidratarla ayude a  
manejar las espinillas y el acné. Ya se han creado jabones de prueba y  
a mi clientes les han encantado ya que les ha ayudado bastante y  
además tengo clientas que son muy alérgicas a olores fuertes o  
a los químicos , y nuestros jabones han sido una salvación para ell@s.

— Mi idea es llegar a más personas que lo ocupan o ayudar a personas a ver  
lo dañino que es usar muchos químicos en la cara y que además  
pueden llegar a provocar brotes y que la salud de la piel es muy  
importante.



**Recuerda: La idea  
puede tratarse sobre  
un producto o servicio.**

## Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

### Misión:

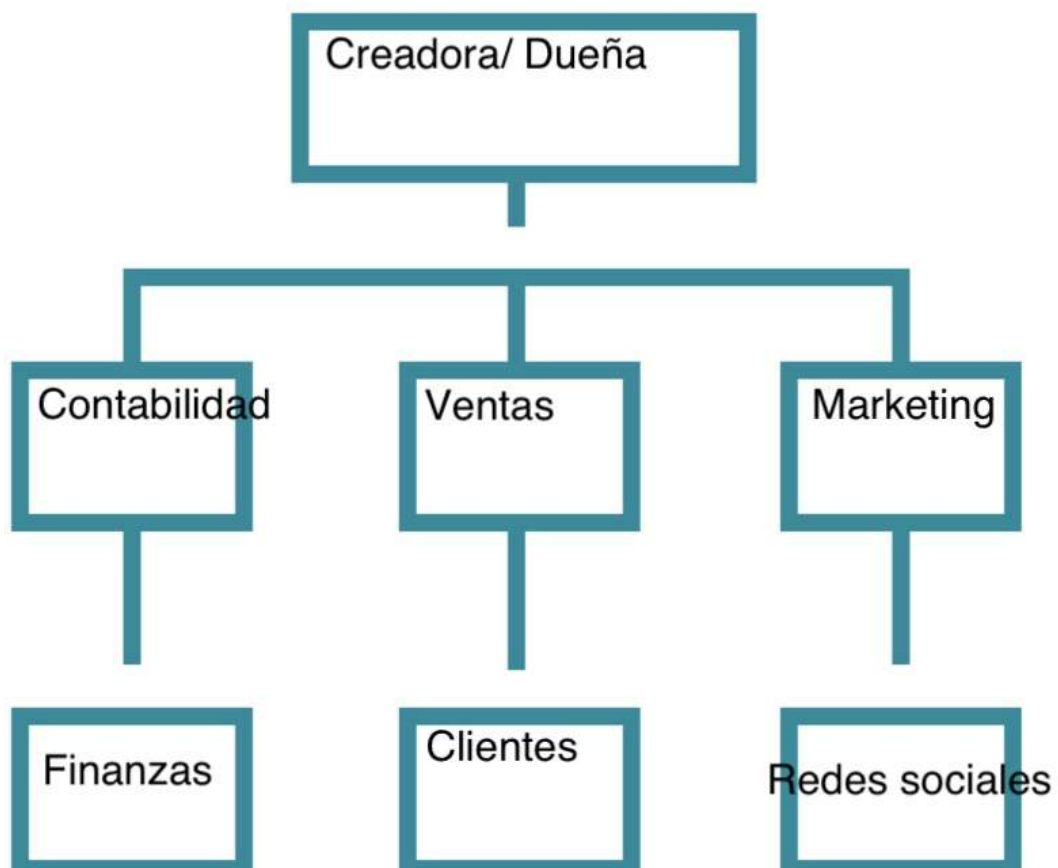
Llegar a más personas y seguir creando productos para el bienestar

de nuestra piel.

### Visión:

Crecer como emprendimiento y ser reconocido ante varía gente.

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



## Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

### *Sostenibilidad social:*

Mi emprendimiento es bastante accesible para todo el mundo nuestros

precios son muy baratos y perfectos para el público, además mi emprendimiento las personas piensan que como se trata del cuidado de la piel es solo para mujeres, pero no la verdad la mayoría de nuestros clientes son hombres y nuestra marca es apta para todos y nada tiene género y todos debemos de cuidarnos!

### *Sostenibilidad ambiental:*


Nuestros productos son 100% naturales y además son cruelty free.

Esto quiere decir que nosotros estamos del lado de cuidar nuestro ambiente y además nos encargamos bastante de cuidarlo y buscar el bienestar de todos y incluyendo de nuestro ecosistema.

### *Sostenibilidad económica:*

Nosotros a la hora de hablar de la organización financiera de nuestro emprendimiento estamos muy bien equipados hemos logrado determinar cuáles son nuestros costos y los mejores precios para nuestros productos y así generar buenos ingresos para lograr recuperar lo que invertimos

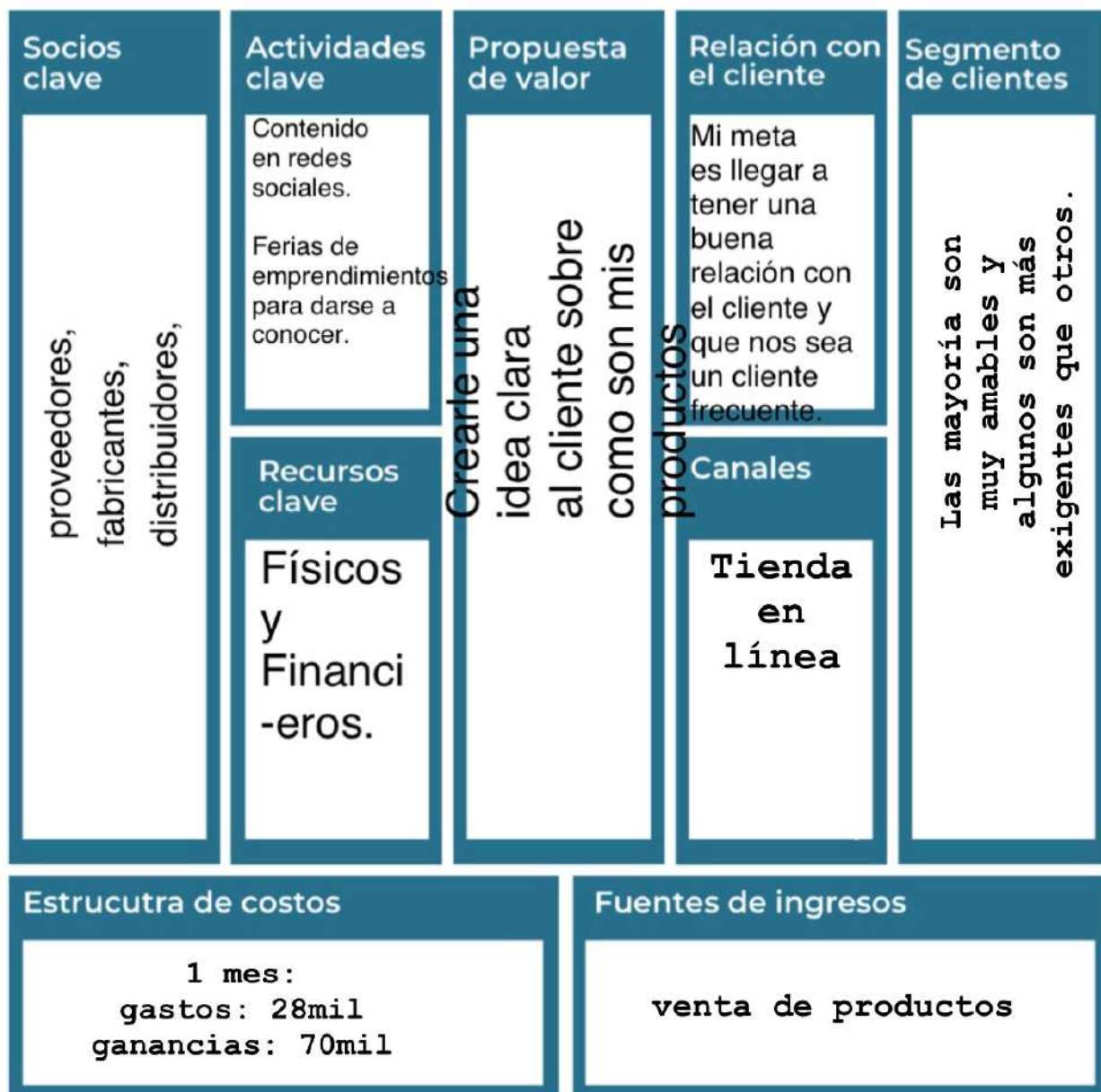
y poder crear nuevos productos para ir creciendo como emprendimiento.



Recuerda hacer uso  
de los objetivos de  
desarrollo sostenible

## Actividad #4

Complete el Modelo de Negocios Canvas.



Recuerda: En la presentación "Modelo de negocio" puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento



Slogan



Armonía y frescura en cada jabón artesanal,  
pureza natural  
en cada  
burbuja.

Colores principales de mi marca empresarial



Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

## Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación "Qué me diferencia" puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

## Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

### Mis costos fijos

- 1.000
- 1.500
- 500
- 4.000
- 3.000
- 2.500
- 1.200

### Mis costos variables

- 5.500
- 4.500
- 3.500
- 6.000
- 7.000
- 600
- 7.300

*El precio de venta de mi producto / servicio es de:*

₱ 1.000

Recuerde que los costos variables son unitarios.

## Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades → 25.000

Punto de equilibrio monetario → ₡ 30.000



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

## Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

### Activos

- Glicerina
- envíos
- empaquetería
- stickers
- tarjetas
- aceites
- ads (anuncios)
- 
- 
- 

### Pasivos

- 6.900 cada kilo
- 2.500 colones cada uno
- 4.500 colones
- 5.000 colones
- 
- 4.000 colones
- 
- 
- 



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.




Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

## Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

Existen demasiados, pero tenemos en claro que no hay ninguno como el nuestro que nos enfocamos demasiado en que nuestros productos sean los mejores, los que mejor huelan y los más lindos. Nuestros jabones ayudan muchísimo a la piel y son sumamente económicos y por eso a la gente le llaman mucho la atención y además de los bellos que son.



La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

## Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

### *Importancia de las obligaciones tributarias:*

Ya que las obligaciones tributarias nos obligan a pagar impuestos los cuales son la principal fuente de ingreso del gobierno y se financian los bienes que son públicos.

### *¿Cómo se liquida una empresa?*

Se liquida por medio de procedimientos judiciales destinados a la venta rápida y eficaz de los activos de la empresa del deudor, que han dejado de ser económicamente rentables, para reembolsar a los acreedores.

## Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?  
(Problema y descripción)

Poder organizarme con todo lo que lleva mi emprendimiento.

¿Por qué es importante este tema?  
(Justificación)

Para poder guiarme y hacer todo bien. Para los clientes que gusten comprar

¿Para quiénes lo vamos a hacer?  
(Público meta)

mis productos y para mí misma hacer lo que me gusta.

¿Para qué es la actividad?  
(Objetivo)

Para yo misma poder saber cómo manejar mi emprendimiento y que más gente quiera comprar mis productos.

¿Qué vamos a hacer?  
(Actividades)

- Ir a ferias.
- Subir contenido en redes sociales.
- Producir más jabones con distintos olores y colores.
- Crear más productos que no sean jabones.

¿Qué queremos lograr?  
(Metas y Resultados)

Que mi marca llegue a ser más conocida y que a varias personas les llame la atención y le den una oportunidad a mis jabones.

¿Qué necesitamos?  
(Recursos y materiales)

- Glicerina
- Aceites
- Mika
- Contenedores
- Moldes de silicona
- Cucharas de medición
- Cucharas de metal
- Esponja y jabón líquido

¿Cuándo lo vamos a hacer?  
(Cronograma)

Una vez por semana estaría haciendo mis productos

¿Quién lo hace?  
(Responsables)

Yo misma los hago.

# NOTAS

Este programa me ayudó  
mucho a organizarme con  
mi emprendimiento y saber  
manejar bien el dinero.



**Junior  
Achievement  
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

**35** Years of  
Empowering  
Lives

**YO EMPRENDO**  
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO  
DE TRABAJO**



MINISTERIO DE  
EDUCACIÓN PÚBLICA

DIRECCIÓN DE  
VIDA ESTUDIANTIL

©Junior Achievement Costa Rica, 2024