



**Junior
Achievement
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

35

Years of
Empowering
Lives

YO EMPRENDO
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO
DE TRABAJO**



**SERVICIO COMUNAL
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:

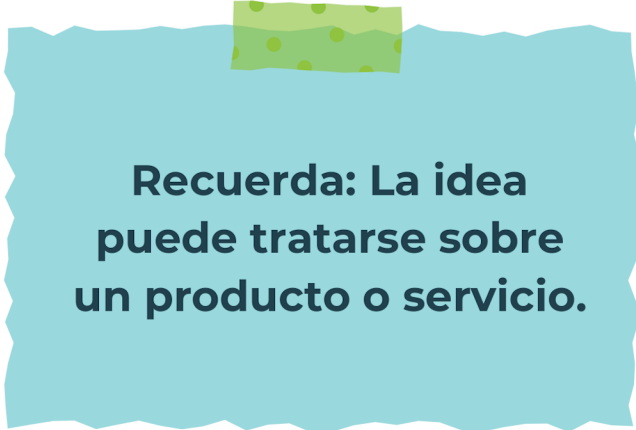


1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Actividad #1

Defina la idea de negocio.

es un servicio de comida saludable a domicilio con opciones personalizadas y asesoramiento nutricional



Recuerda: La idea puede tratarse sobre un producto o servicio.

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

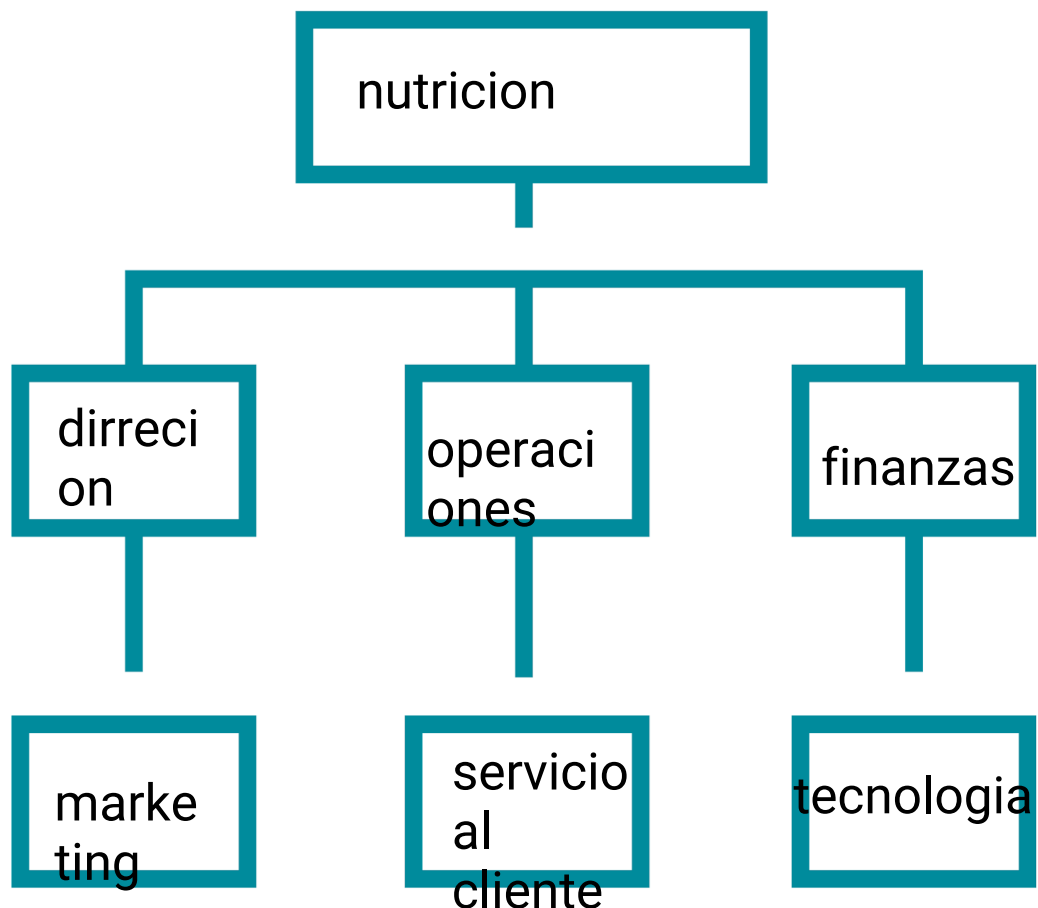
Misión:

promover habitos de alimentacon
saludables,contribuyendo al bienestar y la salud
de nuestros clientes

Visión:

ser lideres en la industria de alimentacon a
domicilio siendo reconocidos por la calidad
de nuestros products y la exelencia en el
servicio al cliente

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

ofreciendo salarios dignos y
desarrollo profesional a nuestro
personal

Sostenibilidad ambiental:

utilizaremos ingredientes frescos y
de temporada y implementaremos
prácticas de reducción de
residuos

Sostenibilidad económica:

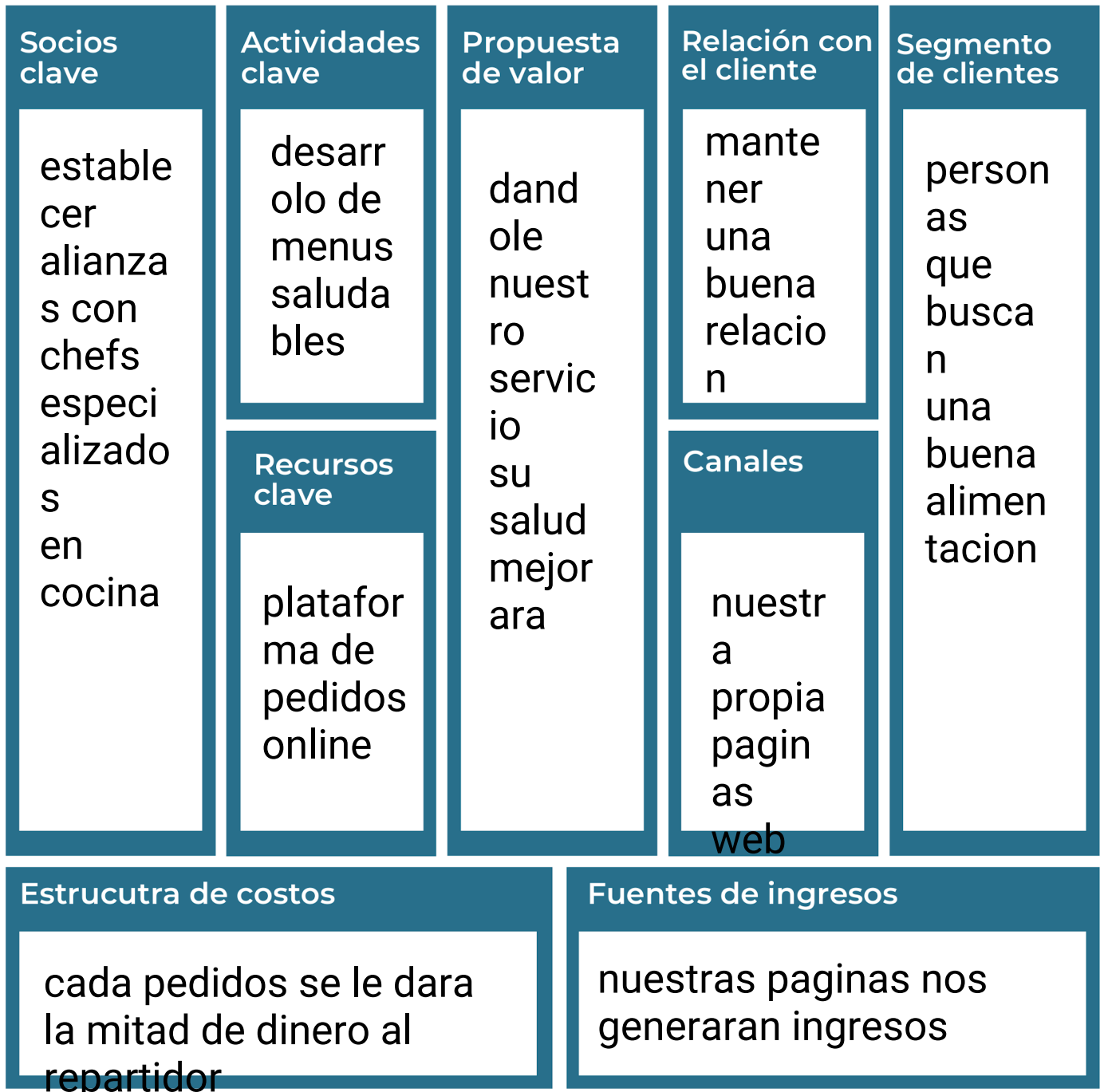
manteniendo una gestión
financiera responsable y
transparente



Recuerda hacer uso
de los objetivos de
desarrollo sostenible

Actividad #4

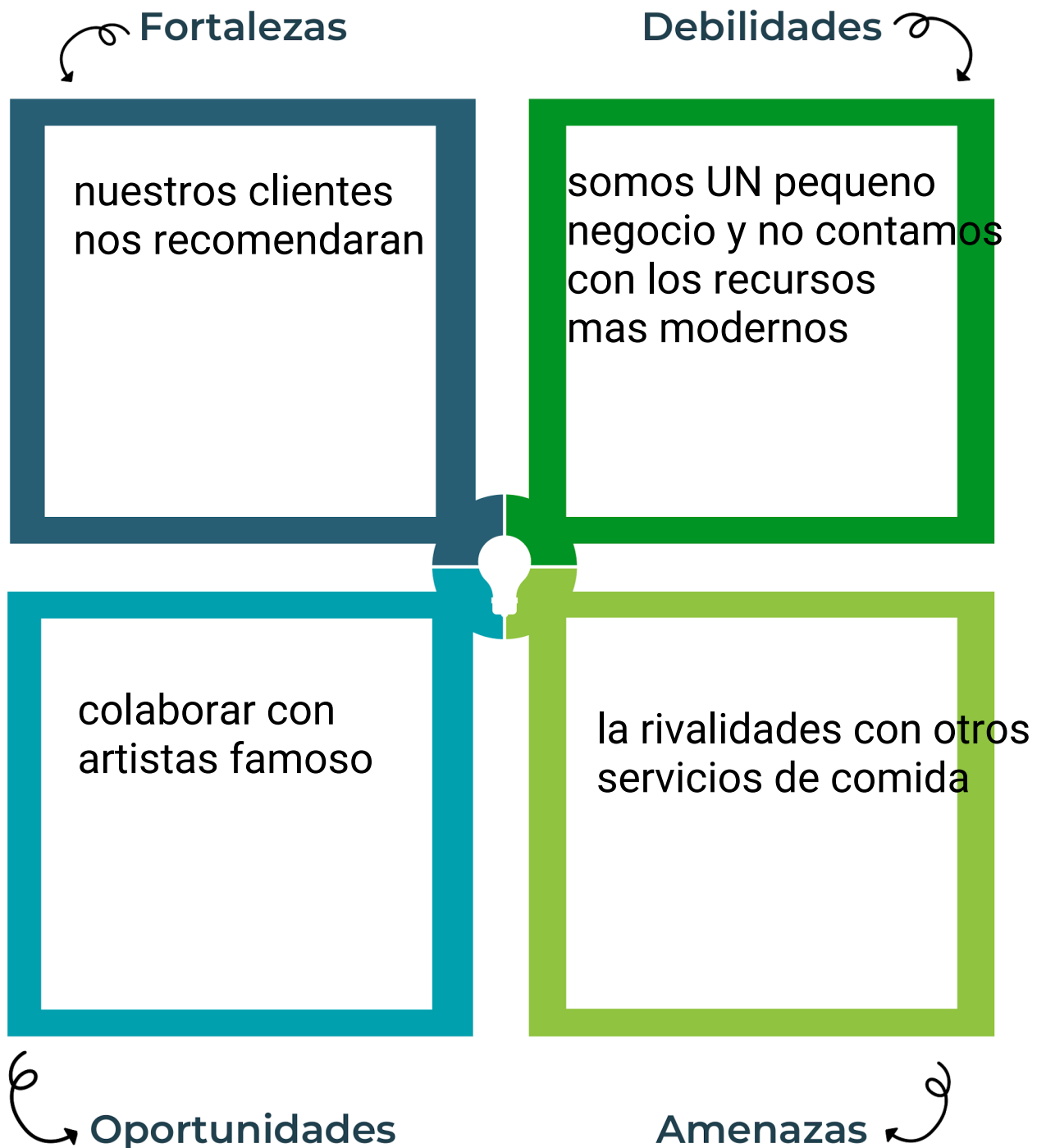
Complete el Modelo de Negocios Canvas.



Recuerda: En la presentación “Modelo de negocio” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:

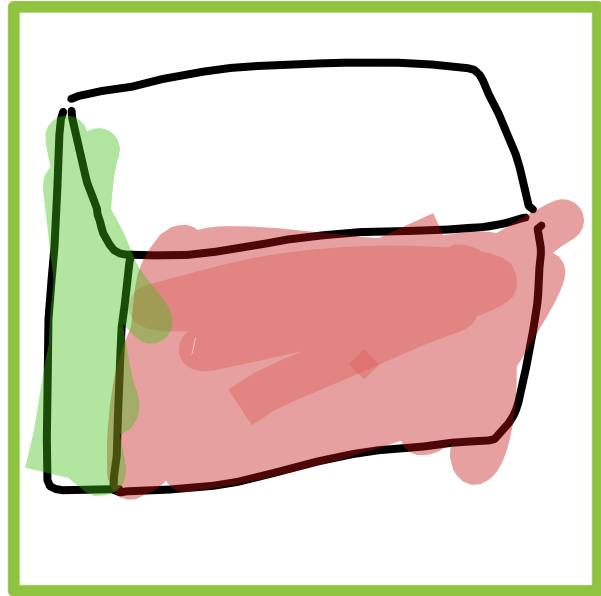


Recuerda: En la presentación "Qué me diferencia" puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento



Slogan



"nutre tu cuerpo
alimenta tu alma"

Colores principales de mi marca empresarial



verde

blanc
o

rojo

Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

- alquiler del local 75k
- seguro del negocio 20
- servicio de limpieza 5k
- licencias 5k
- permisos
- agua 10k
- electricidad 15k

Mis costos variables

- ingredients 7k
- Costo de empaque
- de envío 500
- gastos de marketing
- comisiones de plataforma
- costo de mano de obra 2k

El precio de venta de mi producto / servicio es de:

₱ 5000

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades → 9k

Punto de equilibrio monetario → ₡ 2025



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

- ingredientes de comida
- equipos de cocina
- el registro de marca
- alquiler del local
-
- seguros
- el mobiliario
-
-
-

Pasivos

- facturas pendientes
- los gastos de personal
- prestamos al banco
- Pago del local
- Pagos por materias primas
-
-
-
-



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

Existen casi nueve locales que venden el mismo servicio de comida que nosotros

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

garantiza que cada individuo yb
empresa contribuyan de manera
proporcional a su capacidad
economica

¿Cómo se liquida una empresa?

a traves de ESTA operacion la compania
saldara todas las deudas con terceros,cobrara
los creditos pendientes frente Asus deudores
y por Ultimo repartira Todo su Patrimonio
entre los socios de la empresa

Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

saber manejar un negocio

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

para tener una vida saludable

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

para las personas que se cuidan

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

para saber manejar mi propio negocio

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

vender UN servicio de comida saludable

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

llevar a cabo un negocio propio

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

personal
comidas

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

El proximo ano

¿Quién lo hace?
(Responsables)

yo
amigos

