Junior Achievement Costa Rica

Miembro de JA Worldwide

35 Years of Empowering Lives

YO EMPRENDO

JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

CUADERNO DE TRABAJO

SERVICIO COMUNAL ESTUDIANTIL

MINISTERIO DE EDUCACIÓN PÚBLICA / DIRECCIÓN DE VIDA ESTUDIANTIL

©Junior Achievement Costa Rica, 2024

Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar Adobe Acrobat, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:

1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Actividad #1

Defina la idea de negocio.

La idea de negocio sobre un departamento de diseño de interiores consiste en ofrecer servicios especializados para transformar espacios interiores de acuerdo con las necesidades del cliente, ya sea en sus hogares, en sus oficinas o en diversos lugares relacionados con la arquitectura o la decoración, ofreciendo Consultorías y Asesoramiento con la propuesta de un Diseño Sostenible para nuestros clientes.

Recuerda: La idea puede tratarse sobre un producto o servicio.

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

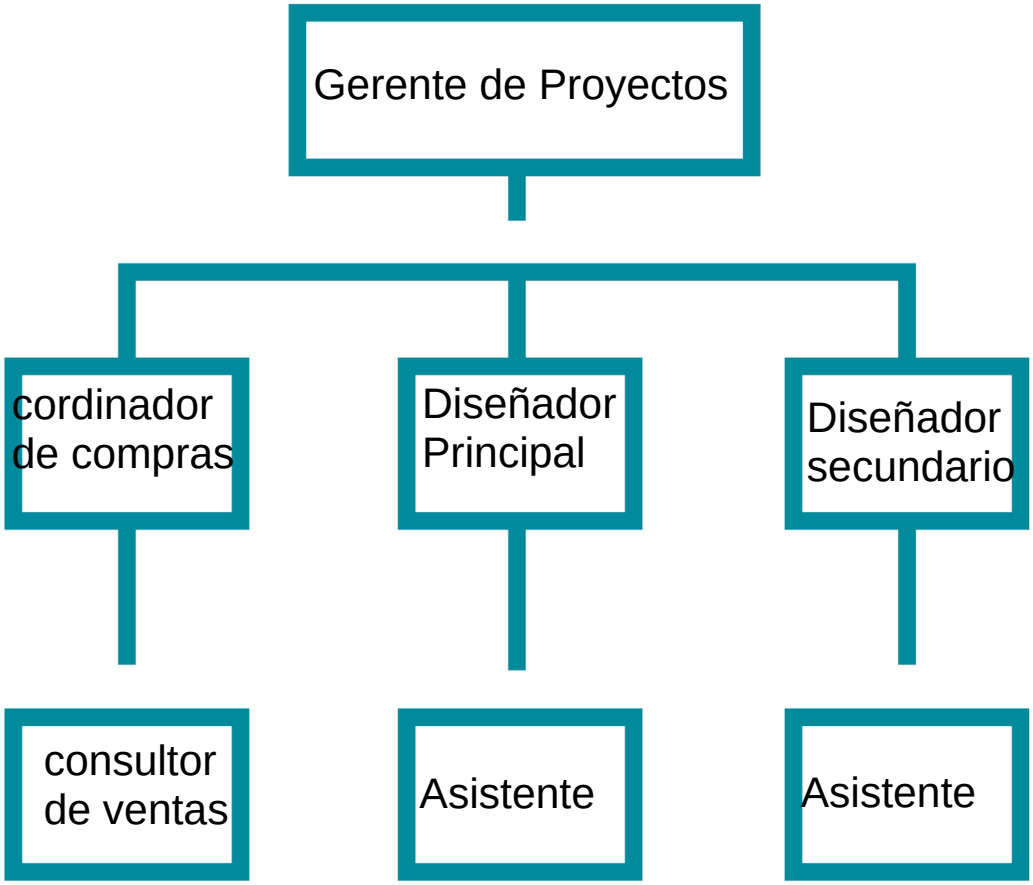
Misión:

Ofrecer servicios de Consultoría y Asesoramiento para un Diseño Sostenible, de alta calidad para satisfacer las necesidades estéticas y funcionales del cliente.

Visión:

Ser reconocidos por la innovación y satisfacción generada en cada uno de nuestros clientes, aspirando transformar vidas y ambientes.

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

Considera la accesibilidad en el diseño de interiores, crea ambientes que promueven el bienestar física y incorpora elementos que reflejen la cultura local.

Sostenibilidad ambiental:

Utiliza materiales sostenibles y de bajo impacto ambiental, diseña espacios que maximicen el uso de luz natural y se utiliza una buena gestión de residuos

Sostenibilidad económica:

Se optimizan los recursos, para maximizar el valor de clientes y minimizar los costos innecesarios, crear diseños que le aporten valor a las propiedades y recomendar productos de larga duración y bajo mantenimiento a nuestros clientes.

Recuerda hacer uso de los objetivos de desarrollo sostenible

Actividad #4

Complete el Modelo de Negocios Canvas.

Socios clave

Clientes

Proveedores de materiales y mobiliario

Arquitectos y constructores

Contratistas

Profesionales en áreas específicas

Actividades clave

Gestión de Proyectos

Adquisición de materiales

Ejecución del Proyecto

Recursos clave

Equipo de diseño

Oficina de equipamiento

referencias de trabajos

Propuesta de valor

Diseño
Personalizado
Accesible
Innovador

Calidad
Excepcional
Sostenible

Experiencia
Eficiente
Eficaz
Abierta

Relación con el cliente

Atención
Eficiente
Eficaz
Accesible

Canales

Tienda Física y manejo de Redes Sociales

Segmento de clientes

Hoteles

Propietarios de Viviendas

Inversionistas

Propietarios de Negocios

Oficinas o Coworking

etc

Estrucutra de costos

Gastos de personal
Gastos de marketing
Gastos de proyectos

Fuentes de ingresos

Consultoría de Diseño
Renovaciones
Diseño de Interiores

Recuerda: En la presentación “Modelo de negocio” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:

Fortalezas

Creatividad y Talento
Atención al Cliente
Buenos Proveedores
Tecnología Avanzada

Debilidades

Dependencia de Grandes Proyectos
Dependencia de Personal Clave
Costos operativos altos

Oportunidades

Expansión a Nuevos Mercados
Crecimiento del Comercio
Colaboraciónes estratégicas

Amenazas

Competencia Intensa
Aumento del costo de materiales
Dependencia de Proveedores

Recuerda: En la presentación "Qué me diferencia" puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento

Slogan

Tu lo piensas, Nosotros lo hacemos realidad.

Colores principales de mi marca empresarial

Dorado	Blanco	Gris

Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

- Salarios de Personal
- Servicios Públicos
- Seguros
- Licencias
- Permisos
- Alquiler
- Marketing

Mis costos variables

- Materiales de Proyecto
- Comisiones
- Marketing Variable
- Suministros Oficina
- Capacitaciones
- Costos de Visualización
- Producciones personalizadas

El precio de venta de mi producto / servicio es de:

varía bastante, está dentro de

₡ 300000 hasta más de 100 millones

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{\text{(Precio de venta - costo variable total)}}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta x punto de equilibrio en unidades}$$

Es bastante complicado realizar un cálculo pero siendo una asesoría valorada en 9 millones sería de esta manera.

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades → 8 millones

Punto de equilibrio monetario → ₡ 72 millones

Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos	*Pasivos*
recursos humanos	obligaciones financieras
red de proveedores	
base del cliente	obligaciones laborales
equipo y tecnología	obligaciones contractuales
marca y reputación	contratos de alquiler
portafolio de proyectos	impuestos
	cumplimiento regulatorio

Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.

Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

En costa rica existen varios estudios especializados en el diseño de interiores, algunos de los ejemplos son

Studio Saxe

Diseño Interior Costa Rica

MC Interior Design

GARN

Espacios y Detalles

Estos son solo algunos ejemplos, pero cada uno tiene su propio enfoque y estilo lo cual minimiza la competencia en el mercado.

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

Actividad #11

Determine cúal es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

Es esencial para operar de manera legal, etica y sostenible además de evitar problemas legales y financieros, fortalece la reputación de la empresa y su capacidad para crecer de manera responsable en el mercado.

¿Cómo se liquida una empresa?

Liquidar una empresa como lo es un departamento de diseño de interiores implica mucha responsabilidad y un proceso delicado, empezando por saldar las deudas con asesoría profesional además de que se deben tanto los activos como los pasivos siempre llevando todo de una manera ordenada y legal.

Guia para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

¿Quién lo hace?
(Responsables)

Junior Achievement Costa Rica
Miembro de JA Worldwide

35 Years of Empowering Lives

NOTAS

SERVICIO COMUNAL ESTUDIANTIL

MINISTERIO DE EDUCACIÓN PÚBLICA / DIRECCIÓN DE VIDA ESTUDIANTIL

©Junior Achievement Costa Rica, 2024