



**Junior
Achievement
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

35

Years of
Empowering
Lives

YO EMPRENDO
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO
DE TRABAJO**



**SERVICIO COMUNAL
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

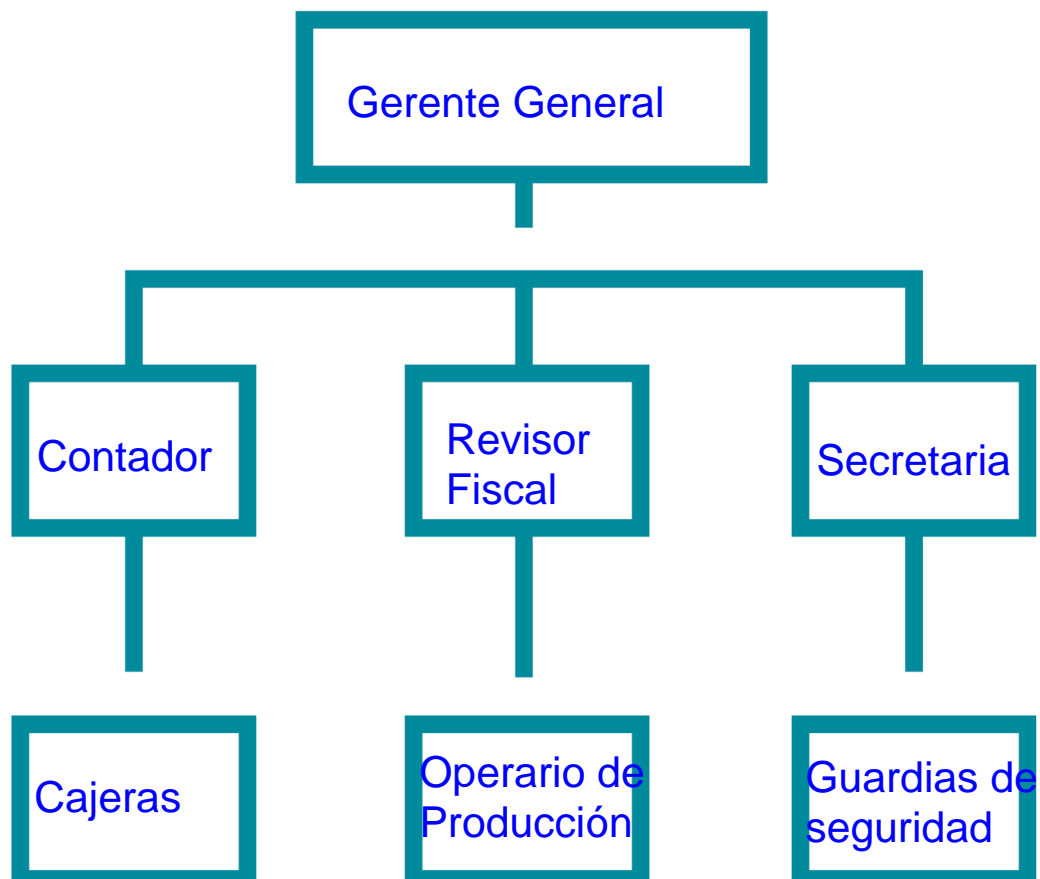
Misión:

Desarrollar estrategias que nos permitan proveer frutas y verduras frescas para inspirar un estilo de vida saludable.

Visión:

Promover los mejores productos para el cuidado de la salud de cada persona, plantear un mensaje de cambio en la comunidad referente a los hábitos alimenticios que en muchos de los casos son perjudiciales para la salud.

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

cuando durante su producción se ha reducido el impacto medioambiental, no se agotan los recursos naturales, se respeta a la biodiversidad, y a través de cual se contribuye a la seguridad alimentaria y nutricional.

Sostenibilidad ambiental:

Cuando desperdiciamos alimentos, también desperdiciamos toda la energía y el agua que se requieren para cultivarlos, cosecharlos, transportarlos y empacarlos.

Sostenibilidad económica:

La alimentación sostenible parte de una producción de alimentos con un impacto económico reducido. También debe respetar la biodiversidad y los ecosistemas, ser culturalmente aceptable, económicamente justa y asequible. Además de ser nutricionalmente inocua y saludable.



Recuerda hacer uso
de los objetivos de
desarrollo sostenible

Actividad #4

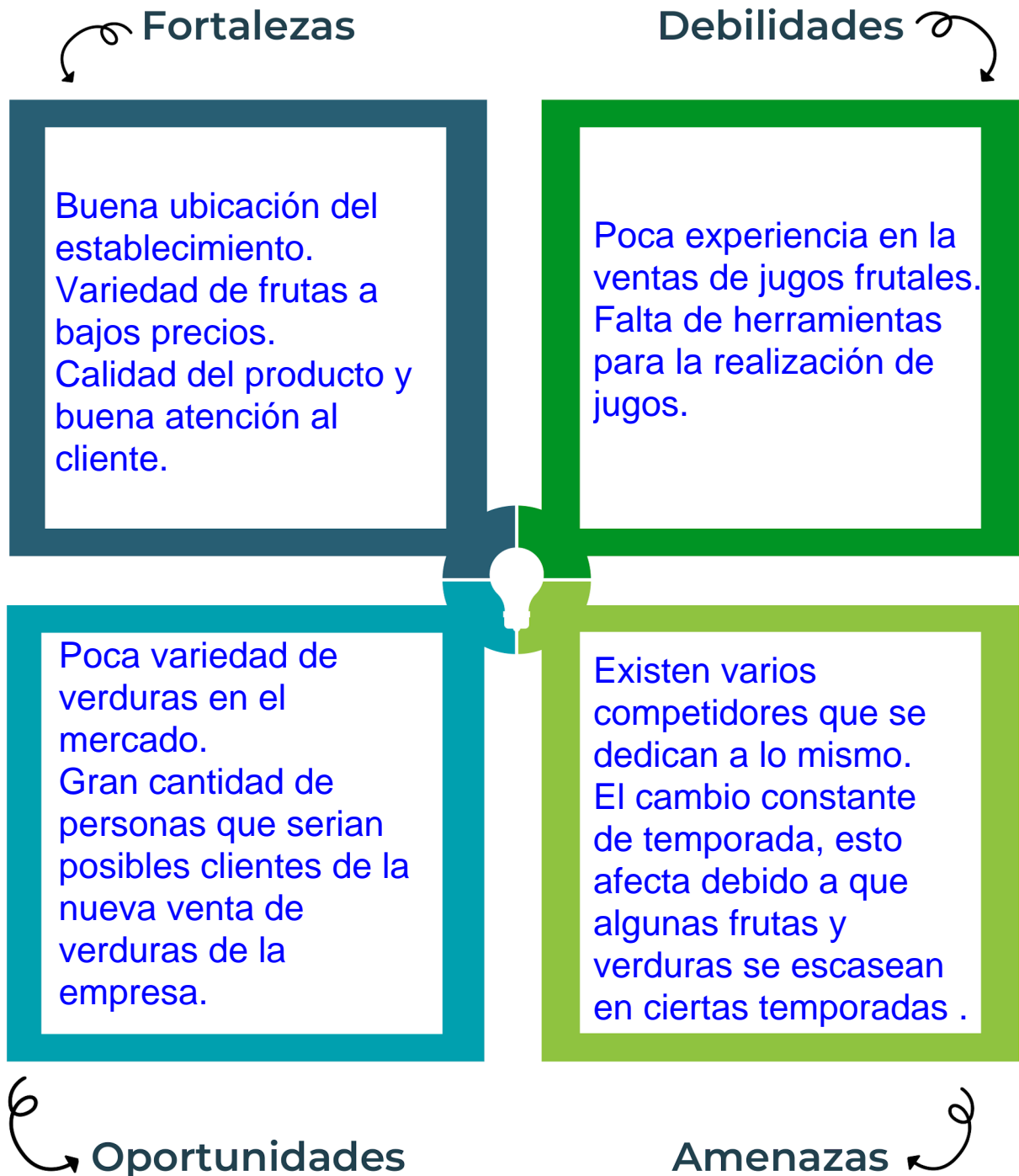
Complete el Modelo de Negocios Canvas.



Recuerda: En la presentación “Modelo de negocio” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:

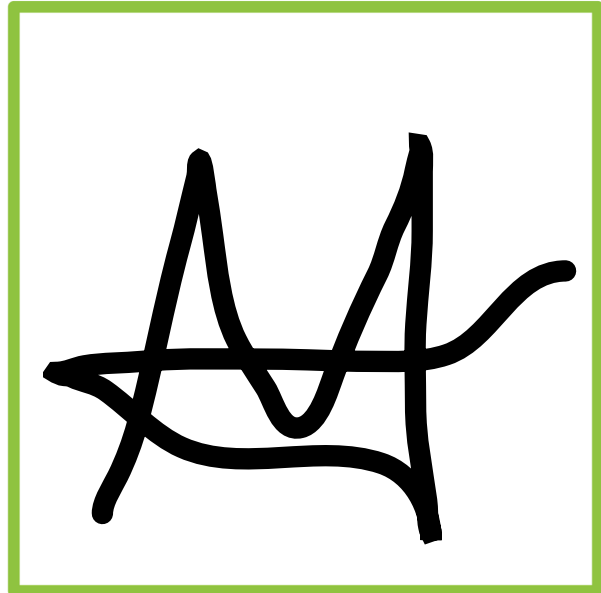


Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento



Slogan



Agua, barrio y basura cria buena verdura.

Colores principales de mi marca empresarial



Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

- Luz
- Agua
- Internet
- Salarios
- Seguros
- Alimentos
-

Mis costos variables

- Verduras
- Frutas
- Azucar
- Bolsas
- Envases
- Maquina de
- pesar

El precio de venta de mi producto / servicio es de:



1000

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades → 900

Punto de equilibrio monetario → ₡ 90.000



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

- Local
- Vehiculos
- Vitrinas
- Transporte
- Mescladoras
- Almacenarlos
- Conservarlos
- Equipos
-
-

Pasivos

- Creditos a largo plazo
- Hortalizas
- Verduras
- Frutas
- Vegetales
- Vender el producto
- Salarios
- Factura proveedor
-
-



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

En nuestro país existe gran cantidad de verdulerías igual que mi emprendimiento.

La diferencia sería nuestra atención y dedicación a los clientes.

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

Garantizar que cada persona y empresa contribuya de manera proporcional a su capacidad económica.

¿Cómo se liquida una empresa?

La liquidación es la venta de activos de una empresa en quiebra o concurso de creador

Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

Buena atención a los clientes

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

Porque tener buena atención a los clientes se va satisfecho de buena atención.

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

Para los dichos clientes que llegan para hacer atendidos.

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

Para generar dinero para que el negocio fluya

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

Anunciar lo que se vende, y hacer dichas publicidades.

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

Fomentar la clientela.
Crecimiento de negocios.

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

Recursos economicos.
Fondo capital.

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

Apenas se tenga el capital

¿Quién lo hace?
(Responsables)

Negocio familiar

NOTAS

1- Definir la economía colaborativa, servicio o producto que se quiere ofrecer, la forma en que se conseguirán los clientes y como se espera recibir ganancias de esta.

2- Definir tu propuesta de valor.

3- crear un plan de negocios y realizar pruebas de mercado.

4- identificar y definir tu clientela de objetivo personal.

5- Establecer la estructura legal adecuada y desarrollar una estrategia para tener un mejor negocio.

6- Monitorear los resultados del plan de negocios y ajustar la estrategia.

7- Mantener un enfoque constante en la mejora continua de un negocio y definir un nombre atractivo e identidad para tu marca de negocio.