



**Junior
Achievement
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

35

Years of
Empowering
Lives

YO EMPRENDO
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO
DE TRABAJO**



**SERVICIO COMUNAL
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Actividad #1

Defina la idea de negocio.

Poder tener un ingreso propio y dar trabajo a personas que no lo tienen.

Mi negocio trata de pan artesanal, repostería y pasteles de gran calidad

Recuerda: La idea puede tratarse sobre un producto o servicio.

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

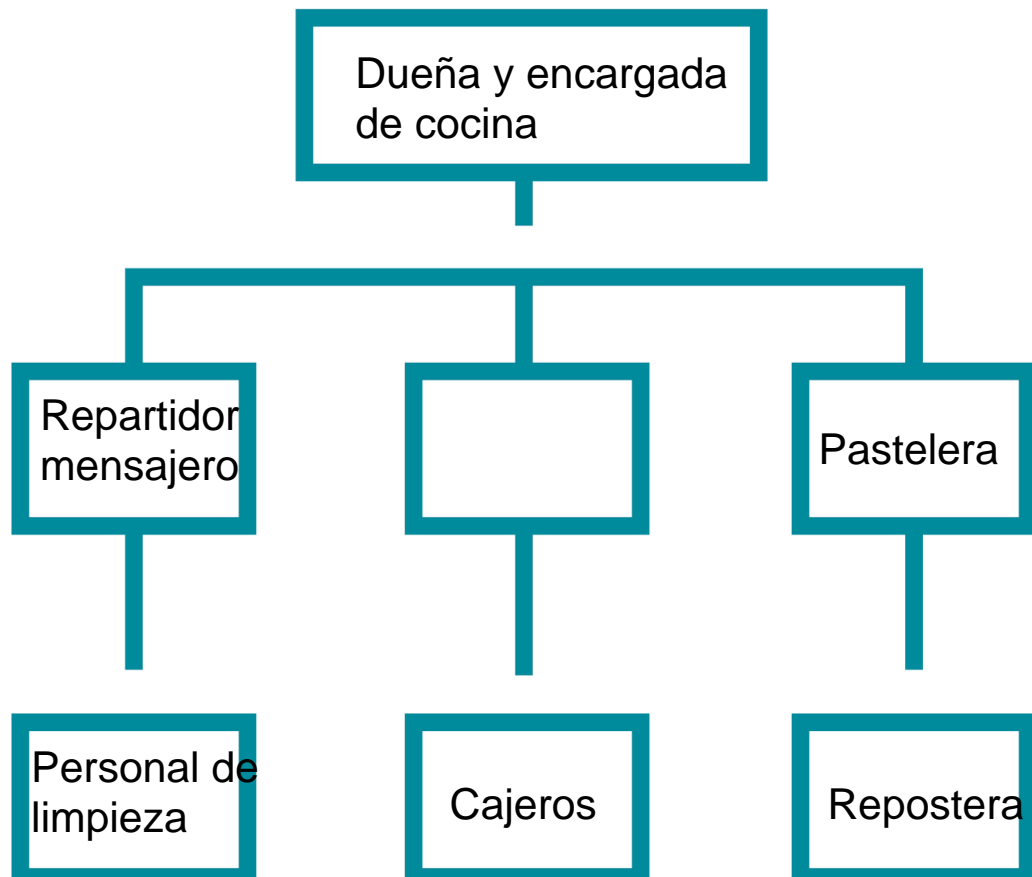
Misión:

Elaborar los productos para que sean de alta calidad,
innovando en sabores y recetas

Visión:

Seguir creciendo, tener más sucursales, poder dar
más empleo y tener más ingresos

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

Tener en cuenta que los trabajadores reciban un salario justo, que tengan un ambiente laboral seguro, respetuoso y adecuado

Sostenibilidad ambiental:

Tratar de usar materia prima que no dañe al medio ambiente, repartir el producto en envases reciclables

Sostenibilidad económica:

Debo de llevar el control de los costos de la materia prima (ingredientes y mano de obra), para así tener un control de ganancias.



Recuerda hacer uso de los objetivos de desarrollo sostenible

Actividad #4

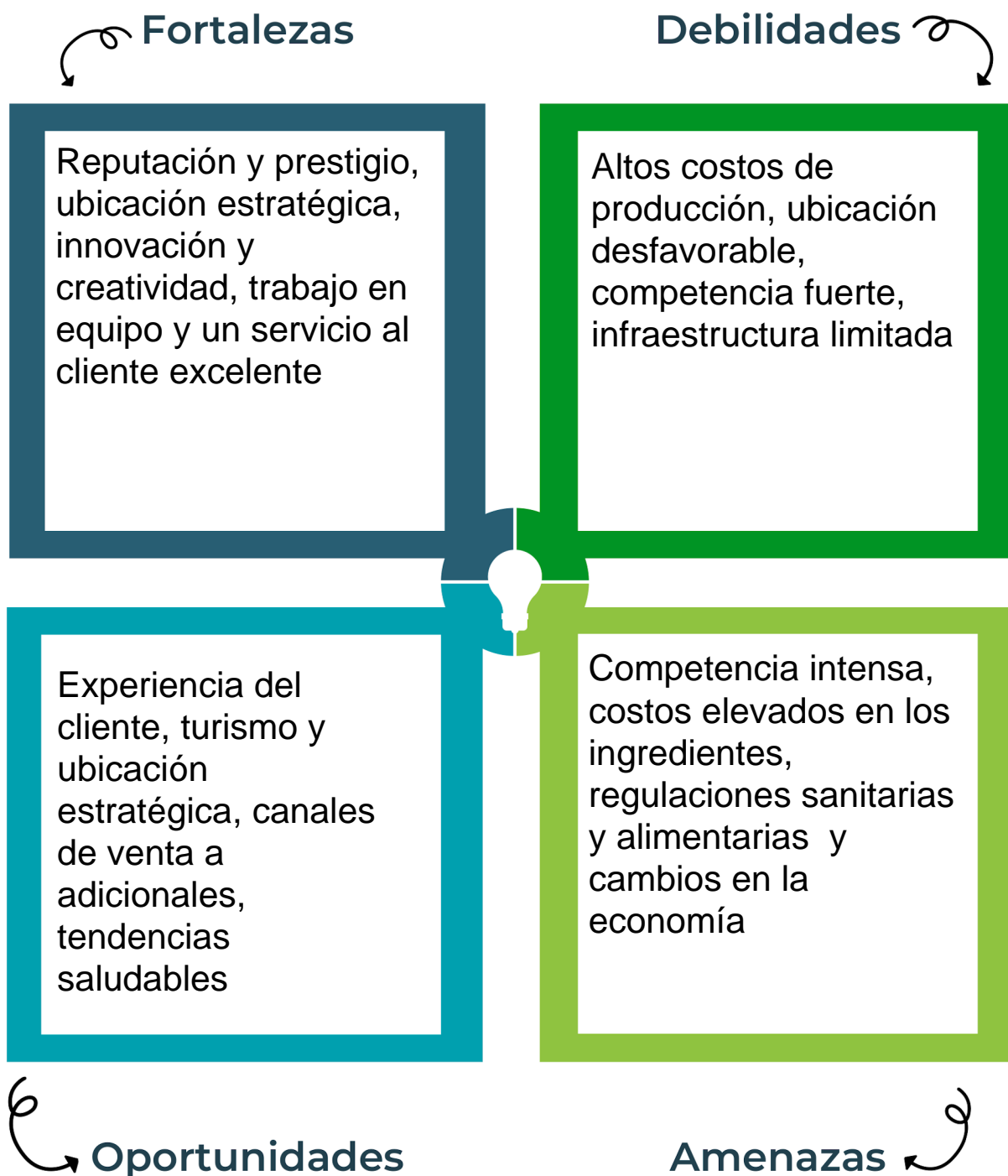
Complete el Modelo de Negocios Canvas.

Socios clave Contar con un proveedor fijo, que cuente con excelentes precios y la mejor materia prima, contar con uber eiths.	Actividades clave Hacer un menú y repartir afiches, hacer promociones para llamar a la clientela	Propuesta de valor Garantizar la frescura de los productos, se ofrece la opción de personalizar los productos si lo desean y tamaños adaptados	Relación con el cliente Escuchar con atención la necesidades de cada cliente para que tengan una experiencia auténtica	Segmento de clientes Turristas Familias Personas con diabetes
Estructura de costos Costos de ingredientes, mano de obra, marketing, publicidad entre otros		Fuentes de ingresos Clientela, Pedidos, Catering, Ventas por mayor		

Recuerda: En la presentación "Modelo de negocio" puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento

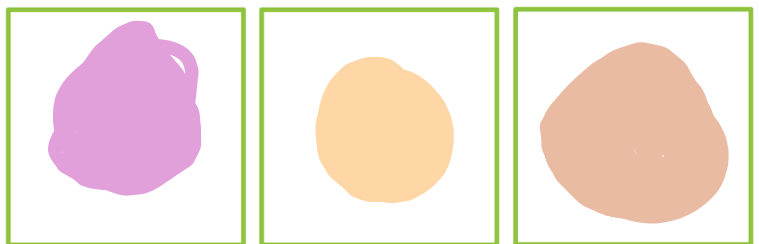


Slogan



"Endulza tus momentos en cada bocado"

Colores principales de mi marca empresarial



Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

●	Electricidad	50000
●	Internet	10800
●	Agua	28000
●	Salarios	De 50 a 80 mil por semana
●	Total	1003800

Mis costos variables

●	Ingredientes	80mil mensuales
●	Mano de obra directa	40mil por semana
●	Embalaje	10mil
●	Distribución	30000
●	Marketing	10mil
●	Total	170000

El precio de venta de mi producto / servicio es de:

Los más elaborados
(pasteles)

25000
Repostería
1200

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades →

Punto de equilibrio monetario →



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

- La Patente
- Inventario
- Marcas registradas
- Cuentas por cobrar
- Inversiones.
-
-
-
-
-

Pasivos

- Proveedores
- Impuestos
-
-
-
-
-
-
-
-



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

La importancia de las obligaciones tributarias es que se ve como la organización de una empresa.

El cumplimiento tributario es fundamental para cualquier empresa, ya que no sólo garantiza su legalidad sino que también juega un papel crucial en su estabilidad financiera.

¿Cómo se liquida una empresa?

Su objetivo es la venta rápida de bienes de la empresa.

Para liquidar un negocio hay que hacer un inventario de los activos y deudas que hay que pagar y notificar a las autoridades.

Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

Venta de productos de pastelería y repostería

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

Porque pueden probar nuevos sabores que casi nadie tiene

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

Para clientes de todo

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

Para la creación de un emprendimiento propio avace de la repostería y pastelería

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

Publicidad en redes sociales y en radios

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

Expansión del negocio fuera y del país

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

Proveedores
Equipos de trabajo
Materias primas

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

Todos los días

¿Quién lo hace?
(Responsables)

Es un emprendimiento propio y sin embargo puedo contar con el apoyo de mi familia

NOTAS

Es una empresa de suma responsabilidad y también manten