



**Junior  
Achievement  
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

**35**

Years of  
Empowering  
Lives

**YO EMPRENDO**  
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO  
DE TRABAJO**



**SERVICIO COMUNAL  
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE  
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE  
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



## Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.



## Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

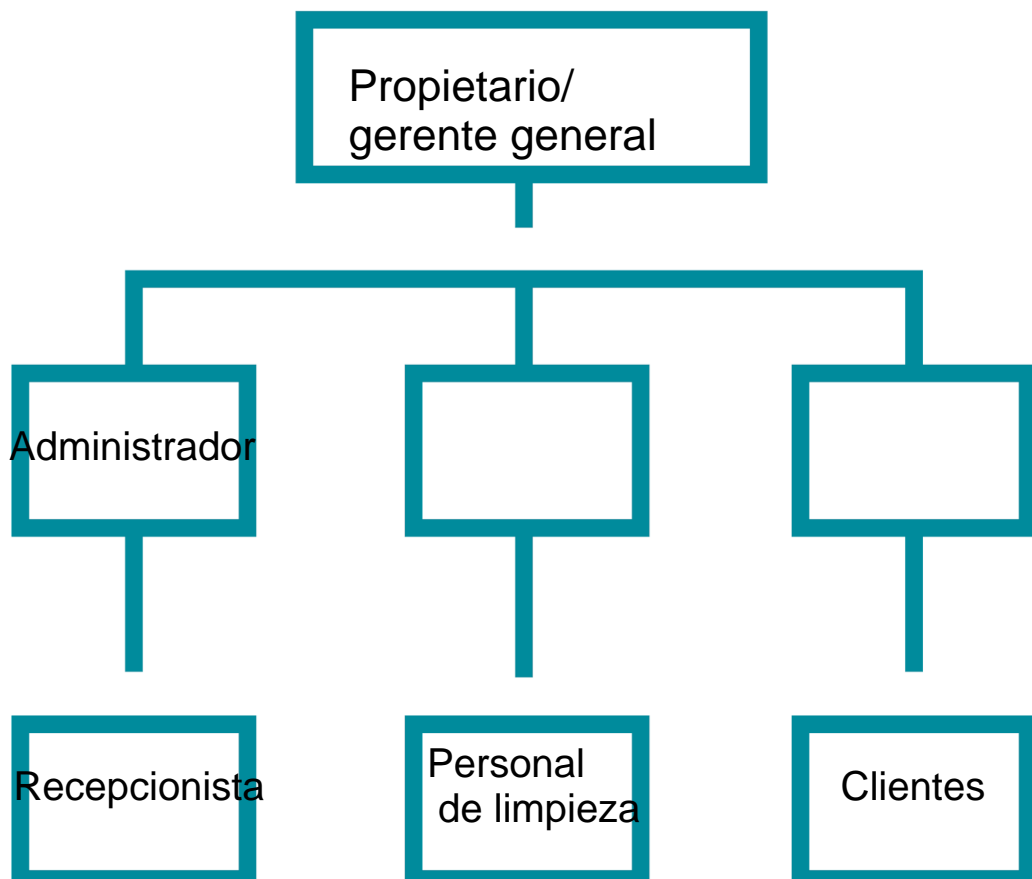
### *Misión:*

Empoderar a nuestros clientes y hacerlos sentir únicos y bellos a través de servicios de peluquería, estética y cuidado personal realizados con profesionalismo, pasión y atención personalizada

### *Visión:*

Ser el salón de belleza líder en nuestra comunidad, reconocido por ofrecer servicios de alta calidad, innovación continua y brindar una experiencia excepcional a cada uno de nuestros clientes.

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



## Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

### **Sostenibilidad social:**

- Proporcionar un ambiente de trabajo seguro, inclusivo y respetuoso para el personal.
- Ofrecer programas de capacitación y desarrollo profesional para los colaboradores.
- Implementar políticas de igualdad de oportunidades y no discriminación.
- Establecer vínculos con la comunidad, por ejemplo, a través de programas de voluntariado o donaciones.
- Brindar servicios y tratamientos accesibles y adaptados a las necesidades de diferentes grupos de clientes.

### **Sostenibilidad ambiental:**

- Implementar prácticas de gestión responsable de residuos, reciclaje y minimización de desechos.
- Utilizar productos y equipos más eficientes en el consumo de energía y agua.
- Adoptar métodos de limpieza y desinfección que sean más respetuosos con el medio ambiente.
- Promover el uso de productos de belleza orgánicos, naturales o libres de sustancias dañinas.

### **Sostenibilidad económica:**

Gestionar de manera eficiente los recursos financieros para mantener la rentabilidad y viabilidad del negocio a largo plazo.

- Implementar prácticas de fijación de precios justos y competitivos para los servicios ofrecidos.
- Invertir en capacitación y desarrollo del personal para mejorar la calidad de los servicios.

Recuerda hacer uso de los objetivos de desarrollo sostenible

## Actividad #4

Complete el Modelo de Negocios Canvas.

<b>Socios clave</b>	<b>Actividades clave</b>	<b>Propuesta de valor</b>	<b>Relación con el cliente</b>	<b>Segmento de clientes</b>
			<b>Recursos clave</b>	
<b>Estructura de costos</b>			<b>Fuentes de ingresos</b>	



Recuerda: En la presentación “Modelo de negocio” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

## Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

## Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi  
primer  
emprendimiento



Slogan



---

---

---

---

---

Colores  
principales de mi  
marca  
empresarial



Rosado pastel	Blanco	Colores pastel
---------------	--------	----------------

Puedes dibujar el  
logo o hacerlo de  
forma digital.

## Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

### Mis costos fijos

- Alquiler
- servicios públicos
- seguro
- sueldo de personal
- publicidad
- Marketing
- mobiliario y equipo

### Mis costos variables

- Material
- suministros
- propinas del personal
- comisiones
- servicios de limpieza
- Decoraciones
- nuevo equipo

*El precio de venta de mi producto / servicio es de:*

₱  varea según el producto o servicio dado

Recuerde que los costos variables son unitarios.

## Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades → 400 MIL

Punto de equilibrio monetario → ₡ 350 MIL



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

## Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

### Activos

- Efectivo
- equivalente de efectivo
- cuentas por cobrar
- inventario
- equipos y muebles
- mejoras del local
- Activos intangibles
- permisos
- Alquiler
- productos

### Pasivos

- Cuentas por pagar
- prestamos por pagar
- alquiler por pagar
- impuestos
- contribuciones
- salarios
- beneficios por pagar
- pago de productos
- permisos
- 



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

## Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

Servicios:

- Cortes de cabello (hombre, mujer, niños) \_\_\_\_\_
- Peinados y recogidos \_\_\_\_\_
- Tintes, mechas y decoloraciones \_\_\_\_\_
- Tratamientos capilares (hidratación, reestructuración, etc.) \_\_\_\_\_
- Manicure y pedicure \_\_\_\_\_
- Uñas esculpidas o de gel \_\_\_\_\_
- Maquillaje (aplicación, lección, etc.) \_\_\_\_\_
- Depilación (cera, láser, etc.) \_\_\_\_\_
- Masajes y tratamientos corporales \_\_\_\_\_
- Bronceado artificial \_\_\_\_\_

Productos:

- Shampoos, acondicionadores, mascarillas y tratamientos capilares \_\_\_\_\_
- Tintes, decolorantes y productos de coloración \_\_\_\_\_
- Styling (geles, sprays, ceras, etc.) \_\_\_\_\_
- Esmaltes de uñas y productos de manicure/pedicure \_\_\_\_\_
- Maquillaje (bases, polvos, sombras, labiales, etc.) \_\_\_\_\_
- Productos para depilación (ceras, cremas, etc.) \_\_\_\_\_
- Accesorios (pinzas, limas, cepillos, peines, etc.) \_\_\_\_\_

En general, los salones de belleza ofrecen una amplia gama de servicios y productos relacionados con el cuidado personal, el embellecimiento y la transformación de la apariencia de los clientes. La oferta suele ser bastante variada para satisfacer las diferentes necesidades y preferencias de los consumidores

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

## Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

### *Importancia de las obligaciones tributarias:*

El cumplimiento de obligaciones tributarias es un pilar para el adecuado funcionamiento de cualquier sistema fiscal. Los impuestos son la principal fuente de ingresos de los gobiernos, y mediante su recaudación, se financian servicios y bienes públicos esenciales, como educación, salud, infraestructura y seguridad

---

---

### *¿Cómo se liquida una empresa?*

consiste en la extinción de tu negocio o empresa. A través de esta operación la compañía saldará todas las deudas pendientes frente a terceros, cobrará los créditos pendientes frente a sus deudores y, por último, repartirá el patrimonio que aún quede en la empresa entre los socios.

La Liquidación de Empresas es un procedimiento judicial cuyo objeto es la venta rápida y eficiente de los bienes de la Empresa Deudora que se ha vuelto inviable económicamente, con el objeto pagar a sus acreedores.

# Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?  
(Problema y descripción)

Como poder llevar a cabo un negocio y como hacer para que nos valla bien

¿Por qué es importante este tema?  
(Justificación)

Para saber cómo se deben hacer bien las cosas al intentar crear una empresa

¿Para quiénes lo vamos a hacer?  
(Público meta)

Para nuestros clientes

¿Para qué es la actividad?  
(Objetivo)

Para saber cómo manejar situaciones en una empresa y con nuestro publico meta

¿Qué vamos a hacer?  
(Actividades)

¿Qué queremos lograr?  
(Metas y Resultados)

Poder crear una empresa de nuestro interés en un futuro

¿Qué necesitamos?  
(Recursos y materiales)

un buen personal y saber planear bien las cosas a un corto y largo plazo

¿Cuándo lo vamos a hacer?  
(Cronograma)

en una meta puede ser a largo o corto plazo en un futuro

¿Quién lo hace?  
(Responsables)

Un gerente responsable y un administrado (nosotros en un futuro)

# NOTAS

Esto me ha dejado una gran enseñanza de como poder crear y planear una buena empresa y así poder ayudar a más personas y de la misma forma a nosotros mismos