



**Junior
Achievement
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

35

Years of
Empowering
Lives

YO EMPRENDO
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO
DE TRABAJO**



**SERVICIO COMUNAL
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Actividad #1

Defina la idea de negocio.

La idea que yo tengo es vender plátanos asociado con mi familia la idea de negocio de vender plátanos implica la comercialización de esta fruta de forma estratégica y rentable, teniendo en cuenta aspectos como el segmento de mercado, la cadena de suministro, la diferenciación, los canales de distribución y el marketing. Con una planificación adecuada y un enfoque innovador, esta idea de negocio puede convertirse en una oportunidad rentable y exitosa en el mercado.



Recuerda: La idea puede tratarse sobre un producto o servicio.

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

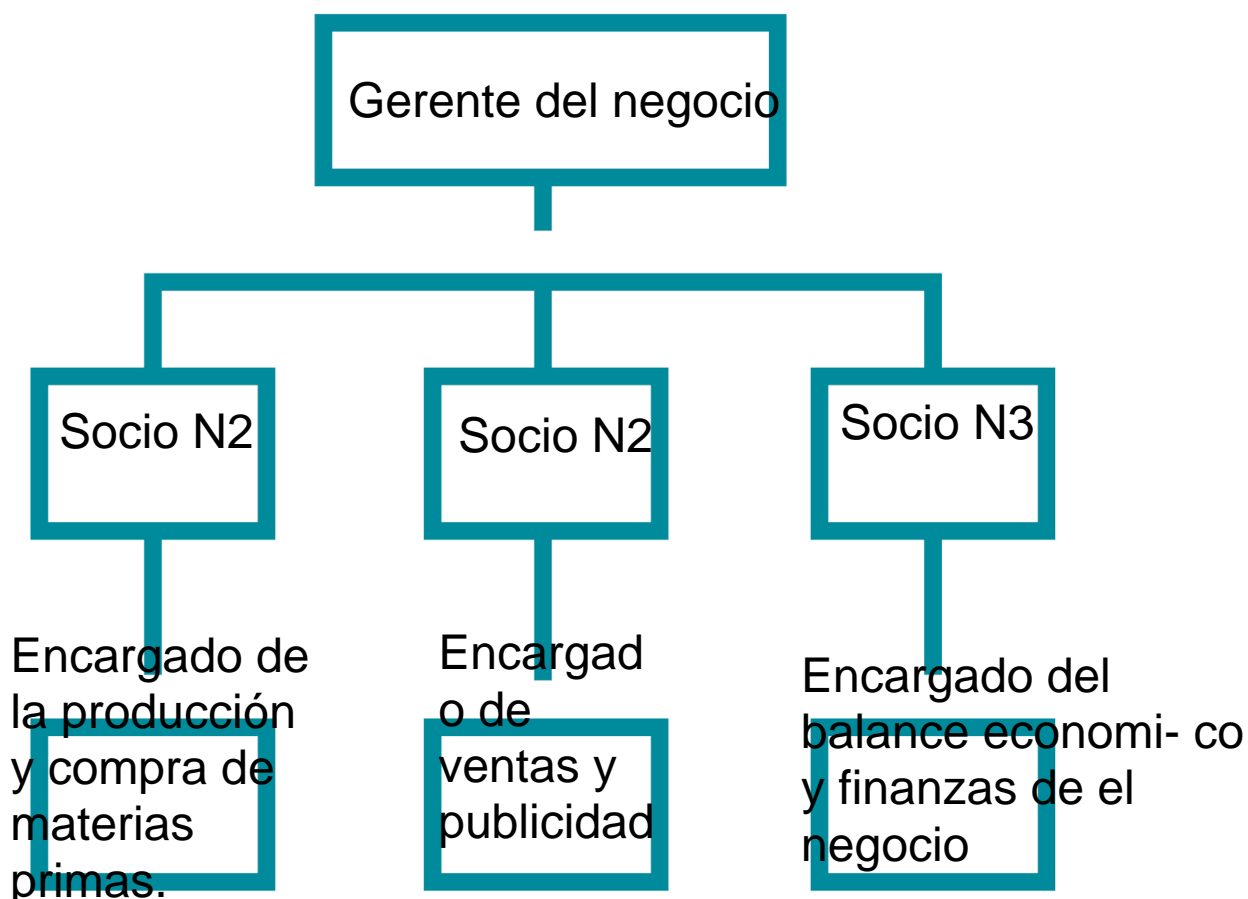
Misión:

Nuestra misión es ofrecer a nuestros clientes plátanos frescos, de alta calidad y nutritivos, provenientes de fuentes sostenibles y responsables.

Visión:

Nos visualizamos como líderes en la venta de plátanos, reconocidos por nuestra excelencia en la calidad del producto

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

Creación de empleo: La venta de plátanos puede generar empleo en las comunidades locales, tanto en la producción, el empaque y la distribución de la fruta, como en la gestión y operación de los puntos de venta. Esto contribuye al desarrollo económico y al bienestar de la población.

Sostenibilidad ambiental:

La producción de plátanos puede adoptar prácticas agrícolas sostenibles, como el uso de métodos orgánicos, la gestión responsable del agua y el suelo puede fomentar la conservación de la biodiversidad al promover la producción y el consumo de frutas locales, nativas y diversificadas, en lugar de especies exóticas o monocultivos que puedan tener impactos negativos en la biodiversidad.

Sostenibilidad económica:

La venta de plátanos puede ser una fuente de ingresos para los productores, distribuidores y vendedores, lo que contribuye a la estabilidad económica y al desarrollo de la cadena de valor. Esto puede impulsar el crecimiento económico y la prosperidad en la región. Al adoptar prácticas sostenibles y gestionar de manera eficiente los recursos, la venta de plátanos puede asegurar la viabilidad a largo plazo del negocio, garantizando su rentabilidad, su impacto positivo en la comunidad y su contribución al desarrollo sostenible.

Recuerda hacer uso
de los objetivos de
desarrollo sostenible

Actividad #4

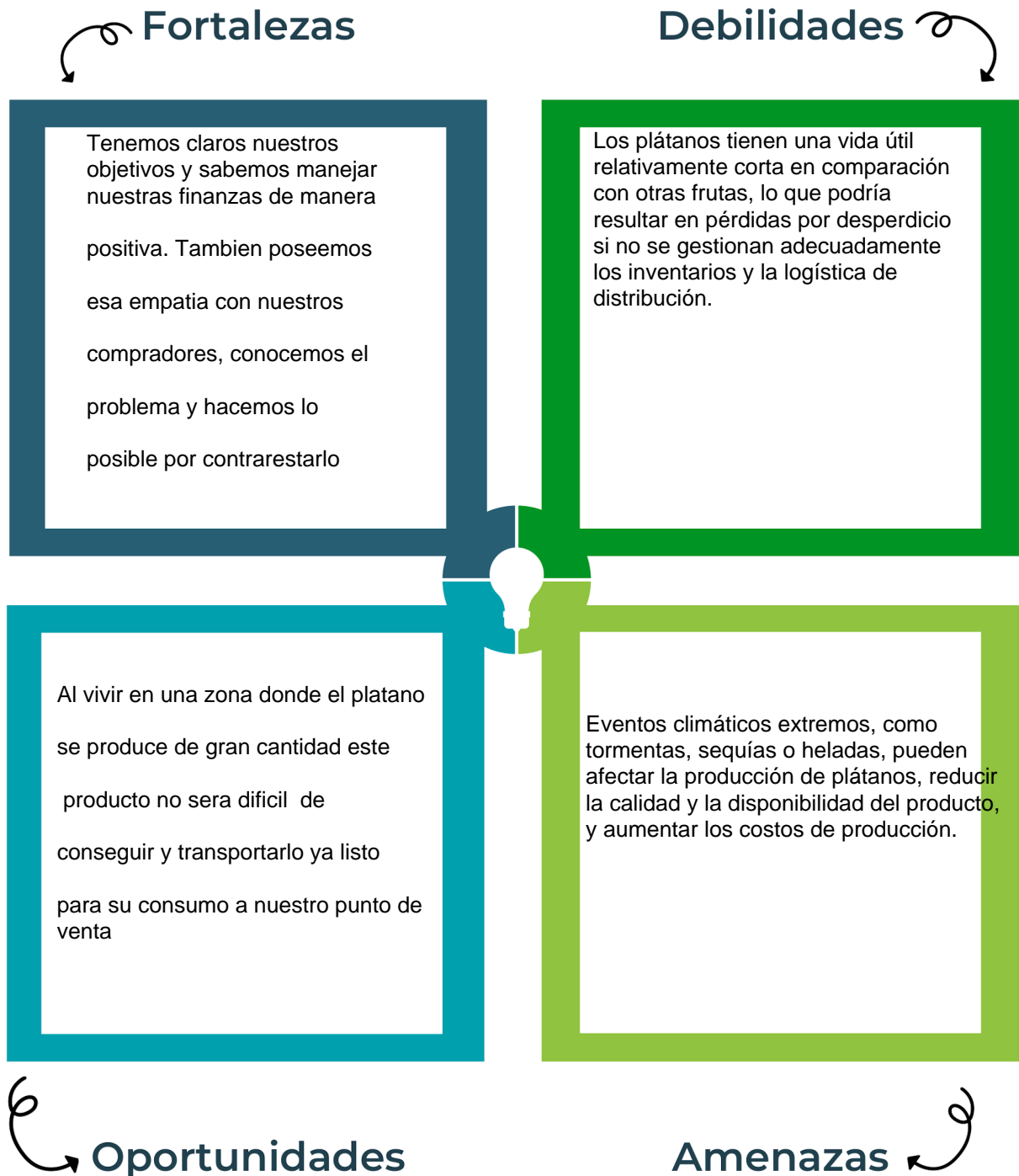
Complete el Modelo de Negocios Canvas.

Socios clave	Actividades clave	Propuesta de valor	Relación con el cliente	Segmento de clientes
<p>JEFFERSON CARBALLO CHACÓN</p> <p>Wilbert carballo penicoth</p> <p>Kattia chacón Alvarado</p>	<p>Producción y compra de la materia prima, conseguir comprador</p>	<p>Calidad Superior: Nuestros plátanos son cuidadosamente seleccionados</p> <p>Compromiso con la Comunidad: Contribuimos al desarrollo de las comunidades locales, apoyando a los productores</p> <p>Origen Sostenible: Nos comprometemos con prácticas agrícolas sostenibles</p> <p>Salud y Nutrición: Los plátanos son una excelente fuente de nutrientes esenciales como potasio, fibra y vitaminas</p> <p>Compromiso con la Comunidad: Contribuimos al desarrollo de las comunidades locales, apoyando a los productores</p> <p>Servicio al Cliente Excepcional: Nuestro equipo está dedicado brindar un servicio personalizado, amable y confiable, satisfacen</p>	<p>Un socio vendedor será el que se encargue de entregar el producto de forma amable</p>	<p>Al identificar y atender las necesidades y preferencias una empresa de venta de plátanos podría adaptar su oferta, comunicación y estrategias de marketing para satisfacer de manera efectiva las demandas de los padres de familia con niños pequeños, generando así valor y fidelidad en este segmento específico.</p>
	<p>Recursos clave</p> <p>Producción de platano, transporte</p>		<p>Canales</p> <p>Llevaremos el platano en camión a un puesto en Heredia donde entregamos el producto y ahí mismo se genera la venta</p>	
<p>Estrucutra de costos</p> <p>Gasolina Compra del platano Trasporte Pago del parqueo</p>			<p>Fuentes de ingresos</p> <p>Capital propio Posteriormente Ahorros la venta del producto</p>	

Recuerda: En la presentación "Modelo de negocio" puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento



Slogan



Del campo a tu meza, calidad garantizada

Colores principales de mi marca empresarial



<p>Azul</p>	<p>Blanco</p>	
-------------	---------------	--

Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

- Platano
- Cosbustible
- Herramientas
- Productos químicos
-
-
-

Mis costos variables

- Reparaciones del camión
- Inprevistos como la pérdida de cosecha de platano
-
-
-
-
-

El precio de venta de mi producto / servicio es de:

₱ 120

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} \rightarrow 10,000$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} \rightarrow \text{₡ } 1,200,000$$



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

- Ventas
- Camión
- Terrenos de siembra
- Mantenimiento del vehículo
-
-
-
-
-
-

Pasivos

- Pago del platano al productor
- Salario de los trabajadores
-
-
-
-
-
-
-
-



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

Contribución al Estado: A través de los impuestos, las empresas contribuyen al financiamiento de los servicios públicos, infraestructura, educación, salud y otros programas y beneficios que ofrece el Estado para el bienestar de la sociedad en su conjunto.

Transparencia y legalidad: Cumplir con las obligaciones tributarias asegura la transparencia y legalidad de las operaciones de la empresa, demostrando su compromiso con las normas fiscales y su responsabilidad como contribuyente.

Evitar sanciones y multas: El incumplimiento de las obligaciones tributarias puede resultar en sanciones, multas e incluso procesos legales que afectan la reputación, la estabilidad financiera y la viabilidad del negocio.

¿Cómo se liquida una empresa?

Registrar y declarar los ingresos y gastos: Es fundamental llevar una contabilidad ordenada y precisa de los ingresos y gastos de la empresa para determinar la base imponible y calcular los impuestos a pagar.

Determinar los impuestos a pagar: Una vez registrados los ingresos y gastos, se debe determinar los impuestos a pagar, que pueden incluir el Impuesto sobre la Renta (ISR), el Impuesto al Valor Agregado (IVA), entre otros impuestos locales o específicos según la actividad de la empresa.

Presentar las declaraciones fiscales: De acuerdo con el calendario fiscal establecido por la autoridad tributaria, la empresa debe presentar las declaraciones fiscales correspondientes, detallando los ingresos, gastos y cálculos de impuestos a pagar.

Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

Crecer económicamente y tener estabilidad , pienso que es un producto que todos los agricultores de la zona tienen o producen y tener una persona que se los compre es esencial para seguir produciendo

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

Tiene varios propósitos favoreerse uno mismo al agricultor que no se le pierda el cultivo y llevar el producto a las manos del consumidor

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

Para todas las personas consumidoras del producto

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

Para ayudar a los agricultores de la zona que no se les pierda el cultivo y hacer el esfuerzo para hacerlo llegar a las manos de todas las personas

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

Compraremos y cultivar plátano para venderlo en el mercado de cenada

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

Salir adelante nosotros y los agricultores, estabilidad económica y que no se nos pierda el cultivo

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

Sembrar plátano y empezar a comprar con un precio de reventa
Transporte y camión para llevar el producto a Heredia

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

Ya estamos empezando 25 de junio a conseguir todo lo que necesitamos para empezar nuestro emprendimiento a ver como nos va

¿Quién lo hace?
(Responsables)

Yo Jefferson Carballo Chacón estudiante del Liceo Ambientalista de Llano bonito y con ayuda de mis padres vamos a realizar este proyecto

NOTAS

Gracias al ministerio de educación y a mi colegio por facilitarnos esta plataforma para llevar a cabo nuestro trabajo comunal de forma sencilla y satisfactoria, eh aprendí mucho sobre cómo debo de llevar a realizar mi proyecto o mi emprendimiento de manera que no se nos dificulte los procesos de venta y de producción