



**Junior
Achievement
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

35

Years of
Empowering
Lives

YO EMPRENDO
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO
DE TRABAJO**



**SERVICIO COMUNAL
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

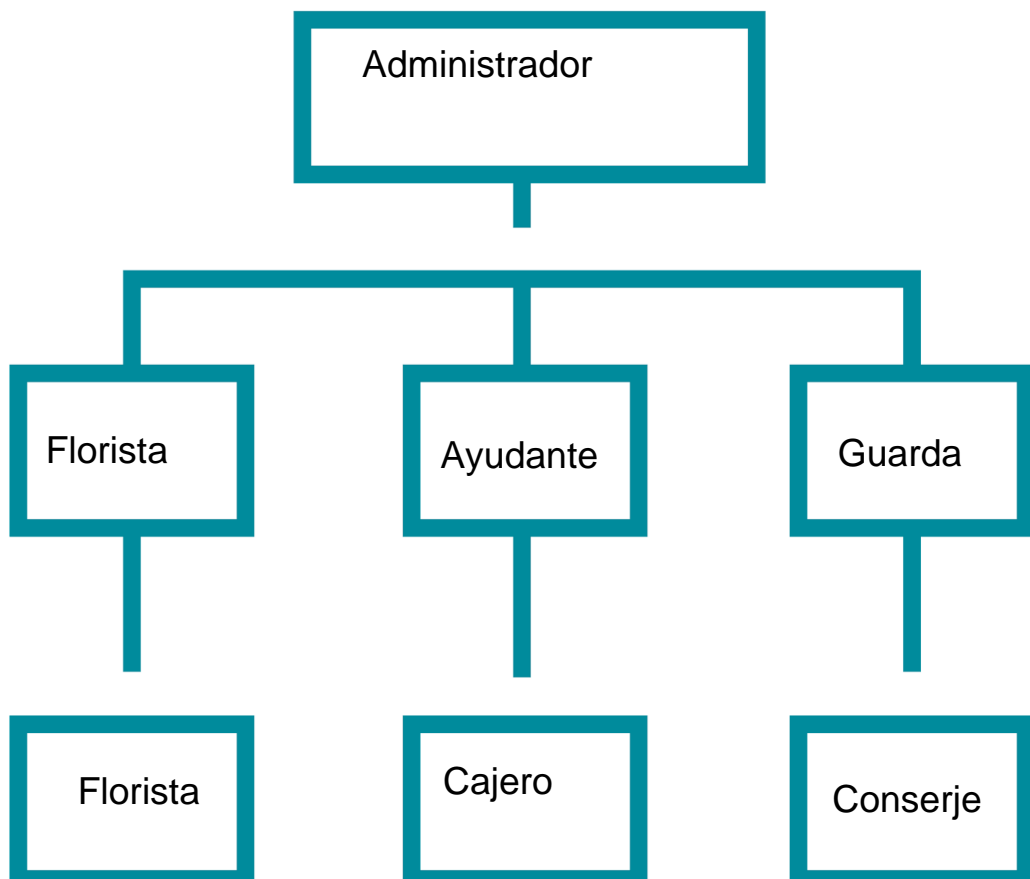
Misión:

Proporcionar a los clientes flores eternas de calidad en el tiempo oportuno, fechas y ocasiones especiales al mejor precio.

Visión:

Tener clientes satisfechos, generar ingresos ignificativos y extender mi negocio a mas lugares

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

Un ambiente agradable para los clientes y trabajadores

Sostenibilidad ambiental:

En lo ambiental tenemos los palillos de madera que son 100% reciclables y también las envolturas se pueden reutilizar

Sostenibilidad económica:

Contaremos con un salario competente para nuestros trabajadores



Recuerda hacer uso de los objetivos de desarrollo sostenible

Actividad #4

Complete el Modelo de Negocios Canvas.

Socios clave Mi papá Mi mamá Amigos	Actividades clave Flores eternas Buscar clientes Venderlas	Propuesta de valor Mi presupuesto para mi florería es de 100mil.	Relación con el cliente Hay que tener una relación muy positiva agradable, para tener una buena relación con los clientes.	Segmento de clientes Mejorare el servicio al cliente hare diferentes tipos de flores para que los clientes estén satisfechos con mi trabajo y vender más flores
	Recursos clave Cintas Papel para envolver flor Palitos de manera Barritas de silicon Tijeras Pistola de silicon		Canales Tener una cuenta de Instagram, tiktok, Facebook solo para el negocio	
Estrucutra de costos Estructura donde se organizan los gastos de mi emprendimiento son impuestos, servicios público, materiales, mano de obra directa.			Fuentes de ingresos Las ventas de flores eternas	



Recuerda: En la presentación “Modelo de negocio” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento



Aroma Flor

Slogan



Colores principales de mi marca empresarial



Negro	Verde	
-------	-------	--

Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

- Envío de las flores 2000
- Electricidad 3000
- Los materiales 15000
- Total:20.000
-
-
-

Mis costos variables

- 1500
- 2500
- 20.000
- Total:24000
-
-
-

El precio de venta de mi producto / servicio es de:

₱ 1000

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades \rightarrow

Punto de equilibrio monetario \rightarrow



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

- Inversiones
- Cobro a los clientes
- Financieros
-
-
-
-
-
-
-

Pasivos

- Deudas
- Préstamos
- Inventario
- Salarios
- Impuestos
- Deudas por pagar
-
-
-
-



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

Sostenimiento de los gastos públicos. La principal fuente de ingresos públicos son los tributos, y dentro de estos los impuestos

Otro fin importante es la distribución de la renta

¿Cómo se liquida una empresa?

Una empresa se liquida cobrando los créditos pendientes frente a sus deudores, reparte el patrimonio que aún quede en la empresa entre los socios procedimiento judicial cuyo objeto es la venta rápida y eficiente de los bienes de la empresa deudor.

Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

Situación económica ya que soy de una familia grande quiero implementarme en mi emprendimiento para pagar mis estudios y así ayudar a mis papás

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

Lo importante seria para mi ,mi familia y también para las personas que mis flores ya que es un precio muy cómodo

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

Vender en la comunidad de coopevega y lugares cercanos donde pueda hacer las entregas de flores.

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

Hacer flores eternas de muy buena calidad para la venta Y venderlas ya sea en coopevega o lugares cercanos para realizar las entregas

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

Hacer flores eternas
Realizar diferentes tipos de flores
Mejorar cada día más conta calidad de las Bores

Vender flores eternas para la distribución en Coopevega y zonas cercanas

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

Llegar a tener mi propia floreria
Llegar a emprenderme con las flores y mejorar cada día mas
Elaboración de ventas en la comunidad y otros lugares

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

Todos los materiales que se necesitan para realizar las flores

Mano de obra mia

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

Junio: Haré algunas flores y las publicaré en internet.
Y apartir de julio se distribuye pedidos

¿Quién lo hace?
(Responsables)

Yo Sharon Michelle Guzmán Molina
Celuda:208890554

NOTAS

Lunes: ver el horario de entregas y hacer más flores

Miércoles: hacer entregas a los clientes

Viernes: hacer consultas a mis clientes si están satisfechos con mis flores

En todo el procedimiento que tuve con Yo emprendo fue una experiencia muy linda a la cual aprendí muchas cosas que no sabía sobre un negocio estoy muy dispuesta para comenzar mi propic