



**Junior
Achievement
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

35

Years of
Empowering
Lives

YO EMPRENDO
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO
DE TRABAJO**



**SERVICIO COMUNAL
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

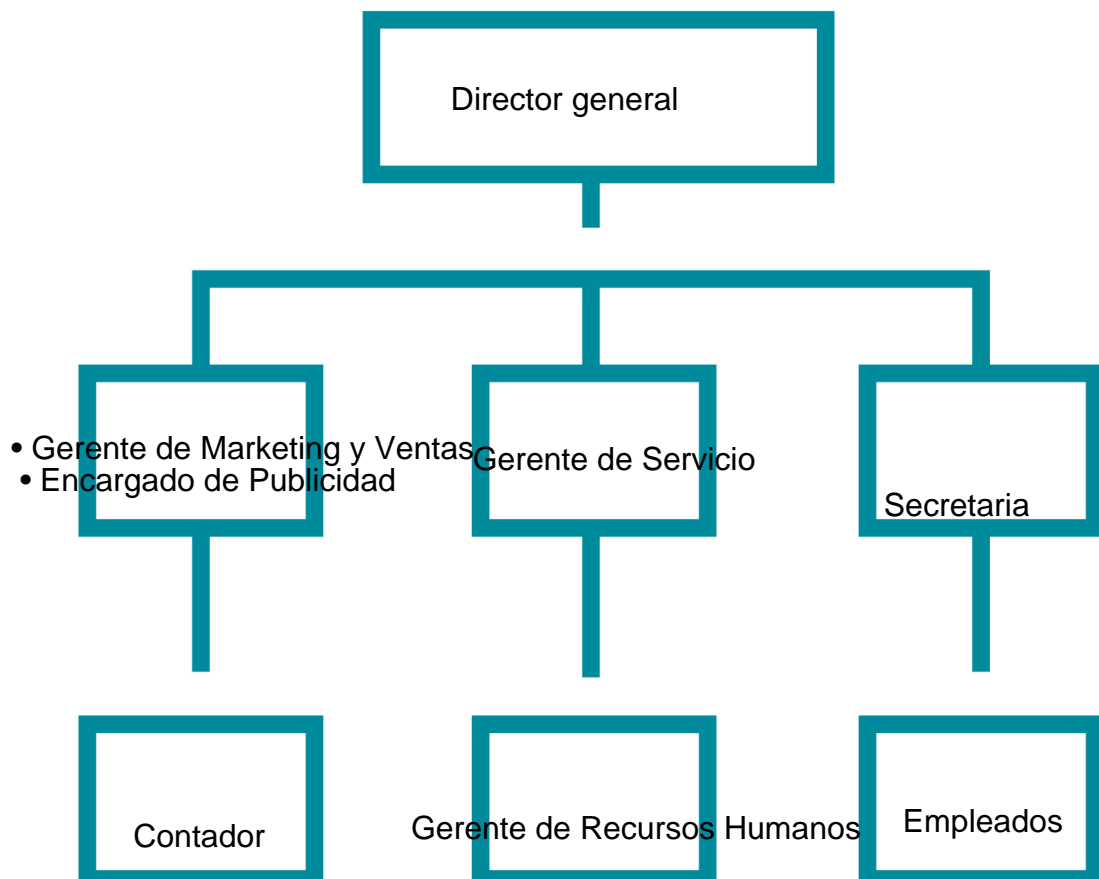
Misión:

Vender comida rica y barata y así ganar ingresos

Visión:

Tener el mejor puesto de comids en el pueblo

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

Contratar personal local para apoyar la economía de la comunidad.

2. Ofrecer oportunidades de desarrollo profesional y capacitación continua para los empleados.

3. Participar en iniciativas comunitarias y programas de responsabilidad social, como la donación de alimentos a personas necesitadas.

Sostenibilidad ambiental:

Implementar prácticas de reciclaje y reducción de residuos en el restaurante.

2. Utilizar ingredientes locales y orgánicos siempre que sea posible para reducir la huella de carbono.

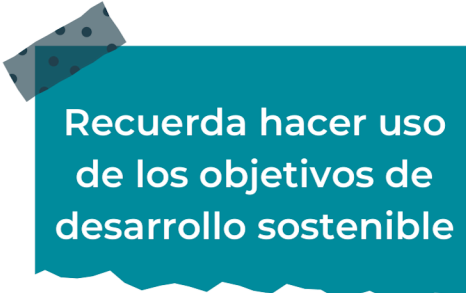
3. Promover el uso de empaques biodegradables o reutilizables para los productos y alimentos vendidos.

Sostenibilidad económica:

Mantener precios competitivos y asequibles para atraer a una amplia base de clientes.

2. Establecer relaciones sólidas con proveedores para garantizar la calidad y buen precio de los ingredientes.

3. Diversificar las fuentes de ingresos ofreciendo servicios adicionales como catering o venta de productos preparados.



Recuerda hacer uso
de los objetivos de
desarrollo sostenible

Actividad #4

Complete el Modelo de Negocios Canvas.

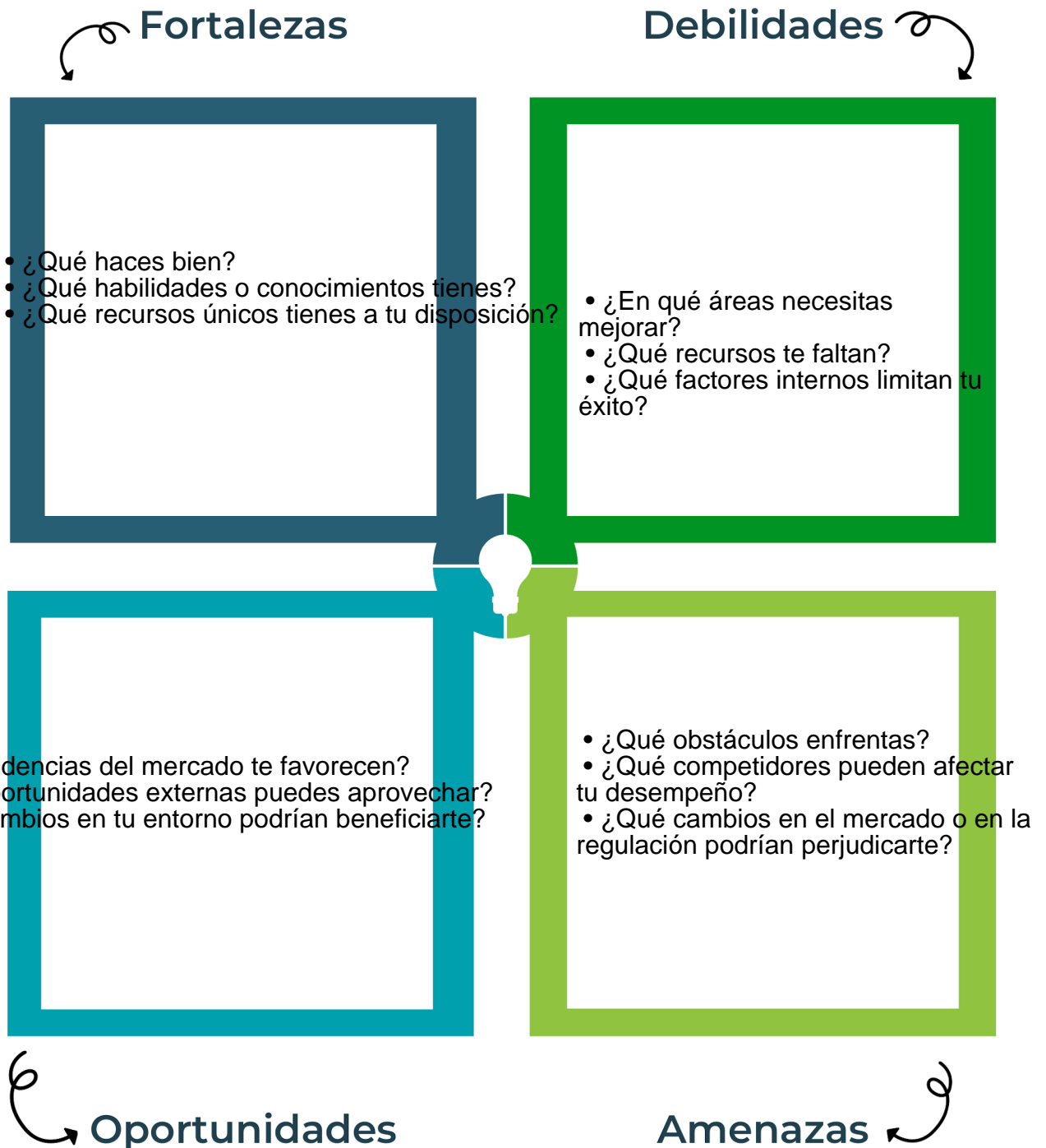
Socios clave	Actividades clave	Propuesta de valor	Relación con el cliente	Segmento de clientes
Tareas 100% necesarias y creativas para los empleados y comp				
	Recursos clave		Canales	
Personas con un Interes comun al mio y mis visiones A futuro	Bebidas Comida Productos	Calidad superior	Canal 6	Acogedor y seguro
Estrucutra de costos			Fuentes de ingresos	
200 mil al mes			Banco nacional y ahorros	



Recuerda: En la presentación “Modelo de negocio” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento



Slogan



Bandeja llena , corazón contento

Colores principales de mi marca empresarial



Rojo

Café

Verde

Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

●	<input type="text" value="2000"/>
●	<input type="text" value="3000"/>
●	<input type="text" value="4000"/>
●	<input type="text"/>
●	<input type="text"/>
●	<input type="text"/>
●	<input type="text"/>
●	<input type="text"/>

Mis costos variables

●	<input type="text" value="1.500"/>
●	<input type="text"/>
●	<input type="text"/>
●	<input type="text"/>
●	<input type="text"/>
●	<input type="text"/>
●	<input type="text"/>
●	<input type="text"/>

El precio de venta de mi producto / servicio es de:

₱	<input type="text" value="30.0000"/>
---	--------------------------------------

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades \rightarrow

Punto de equilibrio monetario \rightarrow



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

●	Caja
●	Tarjeta de credito
●	Materias primas e
●	Equipos de computación
●	
●	
●	
●	
●	
●	
●	
●	
●	
●	
●	

Pasivos

●	
●	Proveedor e IVA
●	
●	
●	
●	
●	
●	
●	
●	
●	
●	
●	
●	
●	



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

Las obligaciones tributarias son la principal fuente de ingresos para los gobiernos. Estos fondos se utilizan para financiar servicios públicos esenciales como educación, salud, infraestructura, seguridad y defensa. Sin los ingresos generados por los impuestos, el Estado no podría proporcionar estos servicios que son cruciales para el bienestar de la sociedad.

Liquidar una empresa implica el proceso de cerrar permanentemente el negocio, distribuir sus activos y pagar sus deudas. Aquí hay un resumen de los pasos principales para liquidar una empresa:

¿Cómo se liquida una empresa?

1. Decisión de Liquidación

- Aprobación de los Socios o Accionistas: La decisión de liquidar debe ser aprobada por los socios o accionistas de la empresa, generalmente mediante una asamblea extraordinaria.
- Acta de Liquidación: Se debe levantar un acta que documente la decisión de liquidar la empresa.

2. Nombramiento del Liquidador

- Elección del Liquidador: Los socios o accionistas eligen un liquidador, quien será responsable de administrar el proceso de liquidación.
- Registro del Liquidador: El nombramiento del liquidador debe ser registrado en el Registro Mercantil.

3. Inventario de Activos y Pasivos

- Listado de Activos: El liquidador debe hacer un inventario detallado de todos los activos de la empresa, incluyendo bienes inmuebles, maquinaria, inventarios, cuentas por cobrar, et

Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

Administración económica

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

Porque son las bases del emprendimiento

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

Por el bien de mi emprendimiento

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

Saber administrar bien el dinero ganado

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

Contratar un contador

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

Buen rendimiento económico

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

Dinero

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

Con el dinero q haya ganado
Contrato un contador q administre
Mis ganancias

¿Quién lo hace?
(Responsables)

Yo y mi secretari
a

