



**Junior  
Achievement  
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

**35**

Years of  
Empowering  
Lives

**YO EMPRENDO**  
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO  
DE TRABAJO**



**SERVICIO COMUNAL  
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE  
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE  
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



## Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:

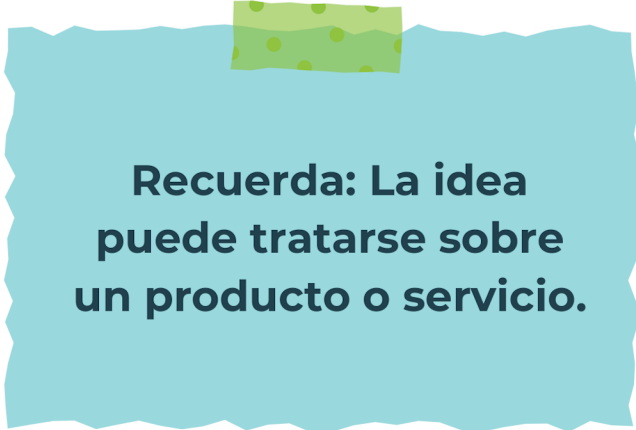


1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

## Actividad #1

Defina la idea de negocio.

Vender ropa o peluches echos de  
lana o crochet



**Recuerda: La idea  
puede tratarse sobre  
un producto o servicio.**

## Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

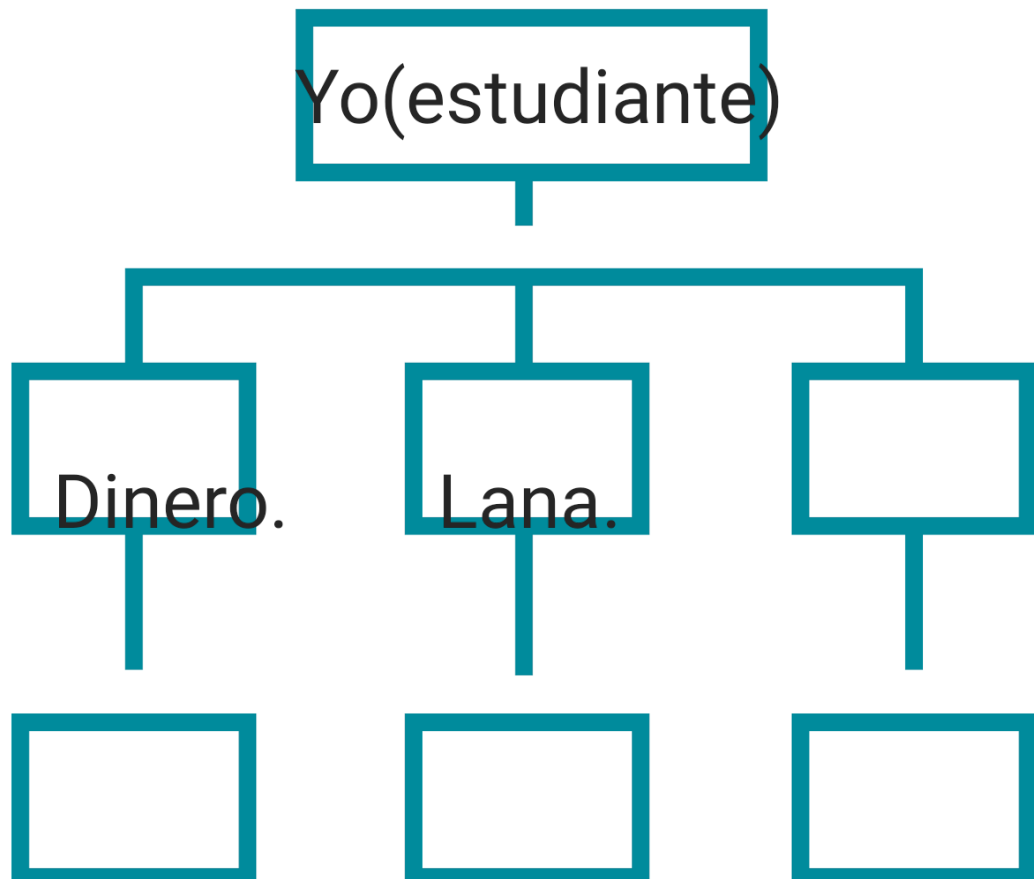
*Misión:*

Practicar el tejido y comprar  
materiales

*Visión:*

Poder empezar a emprender en 3.  
meses

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



## Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

### *Sostenibilidad social:*

Esto ahora se ve mucho, como regalo para alguien o por gusto, ya que son llamativos visualmente

### *Sostenibilidad ambiental:*

Esto no usa nada contaminante, hasta puede ser reciclable

### *Sostenibilidad económica:*

Esto varía de precios por tamaños y diseños, precios que pueden ser accesibles para cualquier persona con cualquier presupuesto

Recuerda hacer uso de los objetivos de desarrollo sostenible

## Actividad #4

Complete el Modelo de Negocios Canvas.

personas

entidades que colaboran con la empresa para llevar a cabo su modelo de

Socios clave

Actividades clave

poner en marcha para

Recursos clave

una compañía debe desplegar

Propuesta de valor

es una práctica original de marketing

Relación con el cliente

conocer sus necesidades es.

Canales

comunicación por el que pasan las señales

Segmento de clientes

permite a las empresas dividir a sus consumidores

Estructura de costos

medios para manejar grandes cantidades

Fuentes de ingresos

distintos medios por los cuales la

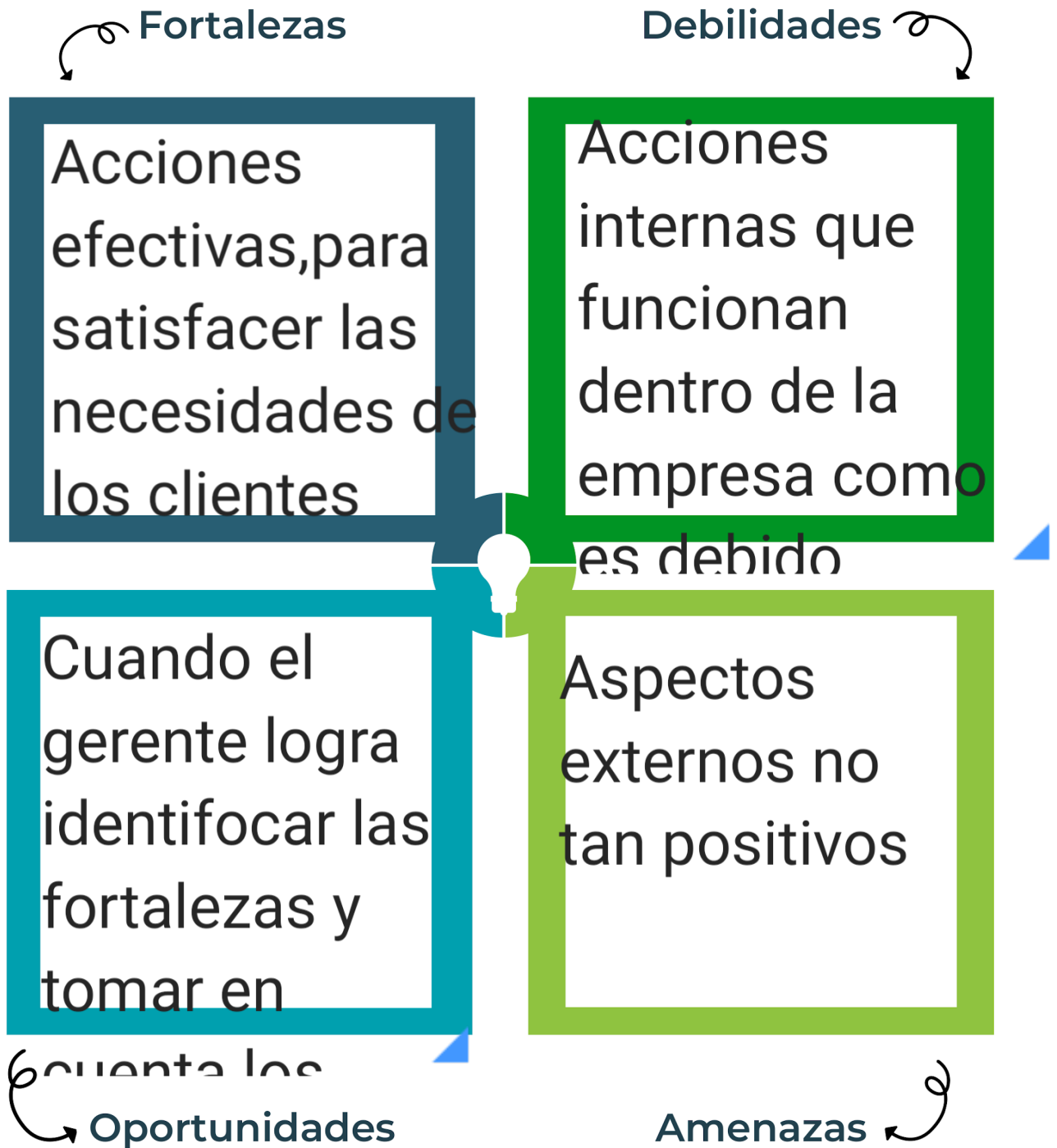
de información

empresa

Recuerda: En la presentación "Modelo de negocio" puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

## Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:

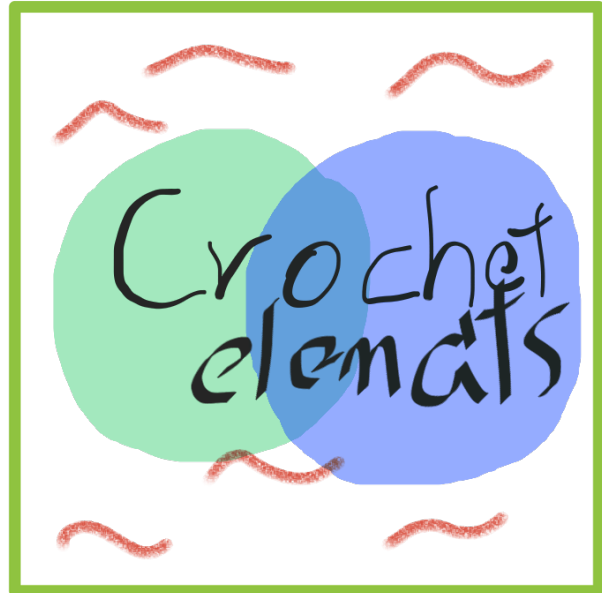


Recuerda: En la presentación "Qué me diferencia" puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

## Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento



Slogan

Podrás encontrar  
el regalo perfecto  
de crochet

Colores principales de mi marca empresarial

Azul.

Blanco.

Verde.

Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

## Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

### Mis costos fijos

- 
- Mantenimiento de la tienda en línea
- Conexión a internet
- \$20 mil
- Transporte domiciliario
- \$10 mil

### Mis costos variables

- 4 Unidades de lana. \$2 mil
- 4 Tela. \$2 mil
- 
- 
- 
- 

*El precio de venta de mi producto / servicio es de:*

₡

38 mil

Recuerde que los costos variables son unitarios.

## Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):


$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades  $\rightarrow$

Punto de equilibrio monetario  $\rightarrow$

 Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

## Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

### Activos

- La cuenta
- de internet
- Transporte
- para el
- domicilio
- 
- 
- 
- 

### Pasivos

- Deudas
- El inventario
- Salario
- Más
- materiales
- para el
- producto
- 
- 



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

## Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

Existen demasiados ,ya que es un producto y un emprendimiento bastante de moda , todos con precios diferentes,técnicas diferentes y ubicaciones diferentes

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

## Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

### *Importancia de las obligaciones tributarias:*

Es importante por qué fortalece la economía del país y se lleva una regularidad o control de presupuestos en una empresa.

Cumple necesidades

### *¿Cómo se liquida una empresa?*

Extinción de la empresa o negocio la compañía saldará todas las deudas pendientes frente a terceros, cobrará los créditos pendientes frente a sus deudores y, por último, repartirá el patrimonio que aún quede en la empresa entre los socios.

## Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?  
(Problema y descripción)

Emprender, para esto se conlleva muchas cosas.

¿Por qué es importante este tema?  
(Justificación)

Porque nos ayudará a tener nuestro primer negocio.

¿Para quiénes lo vamos a hacer?  
(Público meta)

Para el público, para todos

¿Para qué es la actividad?  
(Objetivo)

Su objetivo es motivar nos a emprender y Hacerlo bien

¿Qué vamos a hacer?  
(Actividades)

Ponerlo en práctica

¿Qué queremos lograr?  
(Metas y Resultados)

Tener un primer negocio, para un día en futuro tener algo más grande

¿Qué necesitamos?  
(Recursos y materiales)

El primer presupuesto para empezar

¿Cuándo lo vamos a hacer?  
(Cronograma)

Mediante un cronograma que nos permita llevar un orden en actividades

¿Quién lo hace?  
(Responsables)

Nosotros





