



**Junior
Achievement
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

35

Years of
Empowering
Lives

YO EMPRENDO
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO
DE TRABAJO**



**MINISTERIO DE
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Actividad #1

Defina la idea de negocio.

Estaré vendiendo helados para
apoyar a mi comunidad a
realizar proyectos para el
cuidado del medio ambiente



**Recuerda: La idea
puede tratarse sobre
un producto o servicio.**

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

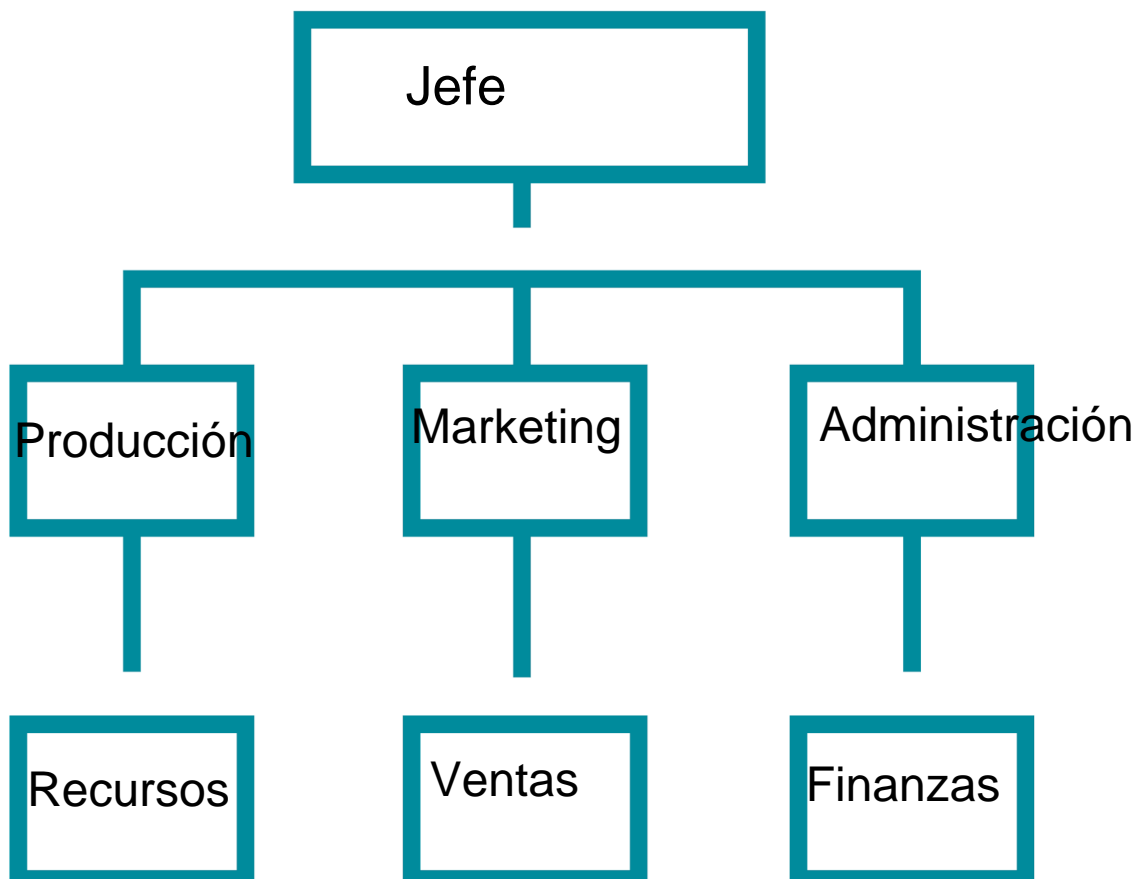
Misión:

Hacer posible un cambio positivo
en la comunidad

Visión:

Ofrecer un producto de buena calidad

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

Respeto a los empleados velar por su
seguridad y el bienestar de la comunidad

Sostenibilidad ambiental:

Obtener materia prima que no afecte al
medio ambiente, adoptar hábitos que
reduzcan la contaminación

Sostenibilidad económica:

Teniendo una buena organización de los
recursos y así lograr ganancias



Recuerda hacer uso
de los objetivos de
desarrollo sostenible

Actividad #4

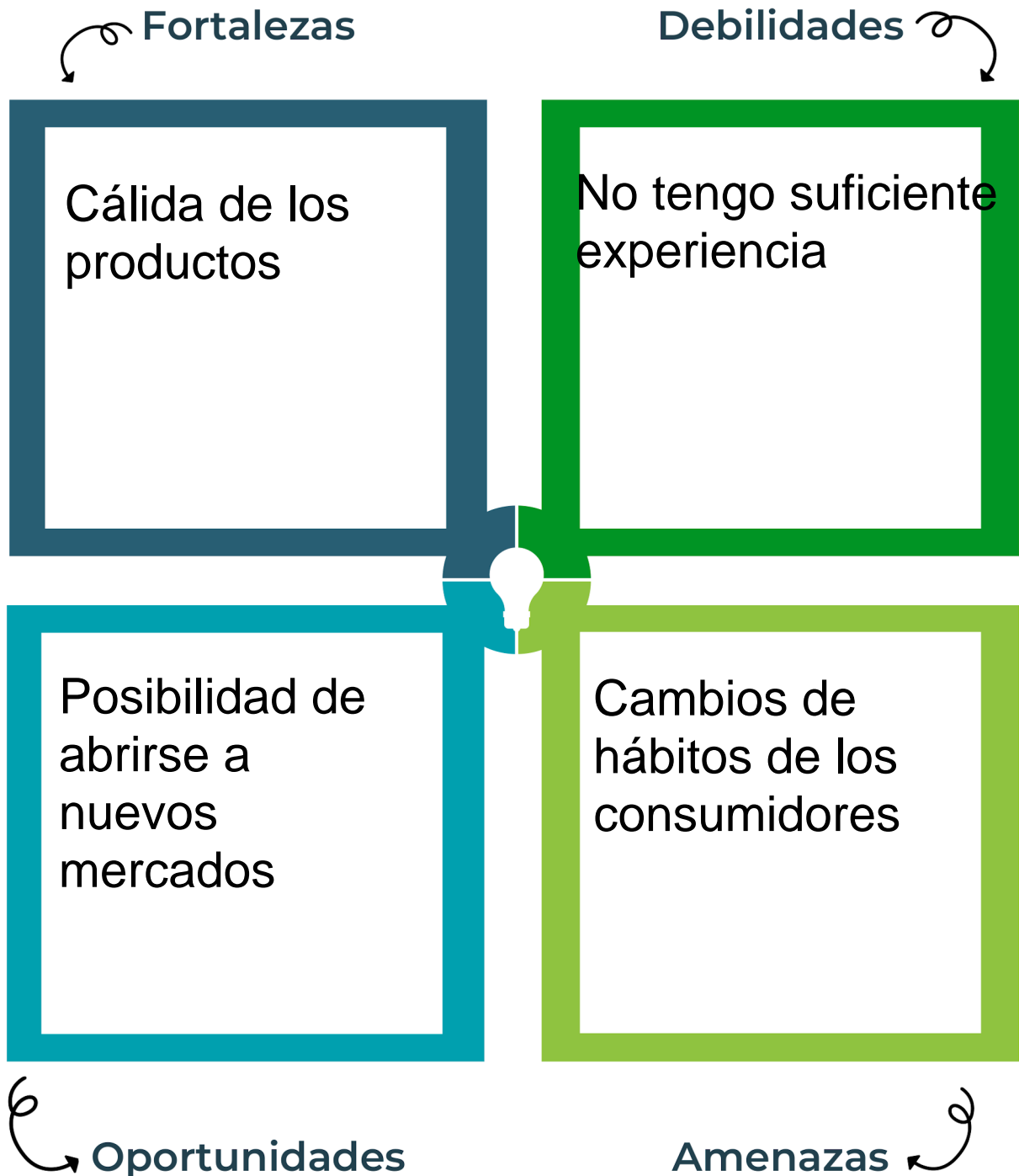
Complete el Modelo de Negocios Canvas.

Socios clave	Actividades clave	Propuesta de valor	Relación con el cliente	Segmento de clientes
<ul style="list-style-type: none">•Vecinos•Familiares•Empresas de servicios•Proveedores de alimentos	<ul style="list-style-type: none">•Marketing•Venta de los productos ofrecidos	<ul style="list-style-type: none">•Productos de buena calidad•Servicio enfocado al cliente•Envío gratis•Promociones	<ul style="list-style-type: none">•Agradable y eficiente	<ul style="list-style-type: none">•Turistas•Niños•Vecinos•Estudiantes
	Recursos clave <ul style="list-style-type: none">•Materia prima•Empleados		Canales <ul style="list-style-type: none">•Redes sociales•Local físico	
Estructura de costos <ul style="list-style-type: none">•Materias primas•Mantenimiento del local		Fuentes de ingresos <ul style="list-style-type: none">•Apoyo de marcas por redes sociales•Exportación de productos		

Recuerda: En la presentación "Modelo de negocio" puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento

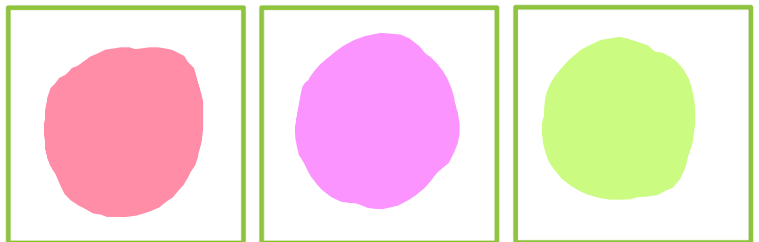


Slogan



La fórmula mágica: Amor y helado en cada porción

Colores principales de mi marca empresarial



Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

- local/15000
- electricidad/10000
- agua/5000
- impuestos/20000
- mantenimiento/10000
- gas/5000
- salarios/30000

Mis costos variables

- publicidad/5000
- muebles/20000
- reparaciones/20000
- Materia prima/30000
- Envíos/5000
- combustible/10000
- Envases/15000

El precio de venta de mi producto / servicio es de:

₱ 1500

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades → 6,76

Punto de equilibrio monetario → ₡10,140



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

- Inmuebles
- Patente
- Inversiones
- Maquinaria
- Clientes
- Materia prima
- Efectivo
- Publicidad
- Inventarios
- Vehículo

Pasivos

- Impuestos
- Facturas
- Préstamos
- Proveedores
- Deudas
- Pago de salarios
- Rentas pendientes
- Acreedores
- Financiamiento
- Anticipos



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

La competencia es fuerte, esto es lo que nos lleva a innovar en sabores y texturas.

Según datos de la consultora internacional Euromonitor, las ventas de helados en supermercados crecieron un 87,8% del 2009 al 2014, de los datos de la consultora también se desprende que existen cinco marcas que dominan el mercado, como por ejemplo: Dos pinos.

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

Es algo fundamental para las
empresas ya que garantiza su
legalidad y transparencia, también
juega un papel crucial en su
estabilidad financiera

¿Cómo se liquida una empresa?

Procedimiento judicial cuyo objetivo
es la venta rápida y eficiente de los
bienes de la empresa

Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

Aprender más sobre temas de finanzas

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

Saber manejar el dinero y así poder tener un futuro mejor

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

Todos los que estén interesados en estos temas o quiera empezar a emprender

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

Aprender sobre finanzas

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

Investigar e informarnos más sobre estos temas

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

Personas preparadas para el futuro, con responsabilidad financiera

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

Podemos aprender con ayuda de Internet o personas que tengan conocimiento sobre los temas

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

Los fines de semana en los tiempos libres

¿Quién lo hace?
(Responsables)

Personas con intereses dirigidos al emprendimiento

