



35 Years of
Empowering
Lives

YO EMPRENDO
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO
DE TRABAJO**



MINISTERIO DE
EDUCACIÓN PÚBLICA

DIRECCIÓN DE
VIDA ESTUDIANTIL

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Actividad #1

Defina la idea de negocio.

Planeo un negocio sobre aseo personal, específicamente pasta dental.

La pasta es un recurso muy importante en el aseo personal bucal y de uso diario, ya que nos permite neutralizar malos olores que se nos acumula en la zona bucal.

El objetivo personal que tenemos en plan es: Mantener a la población con un mejor aliento y el cuidado de bacterias del día a día.

Se planea promocionar este producto por medios digitales, como publicidad, comerciales y encuestas simples.

Recuerda: La idea puede tratarse sobre un producto o servicio.

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

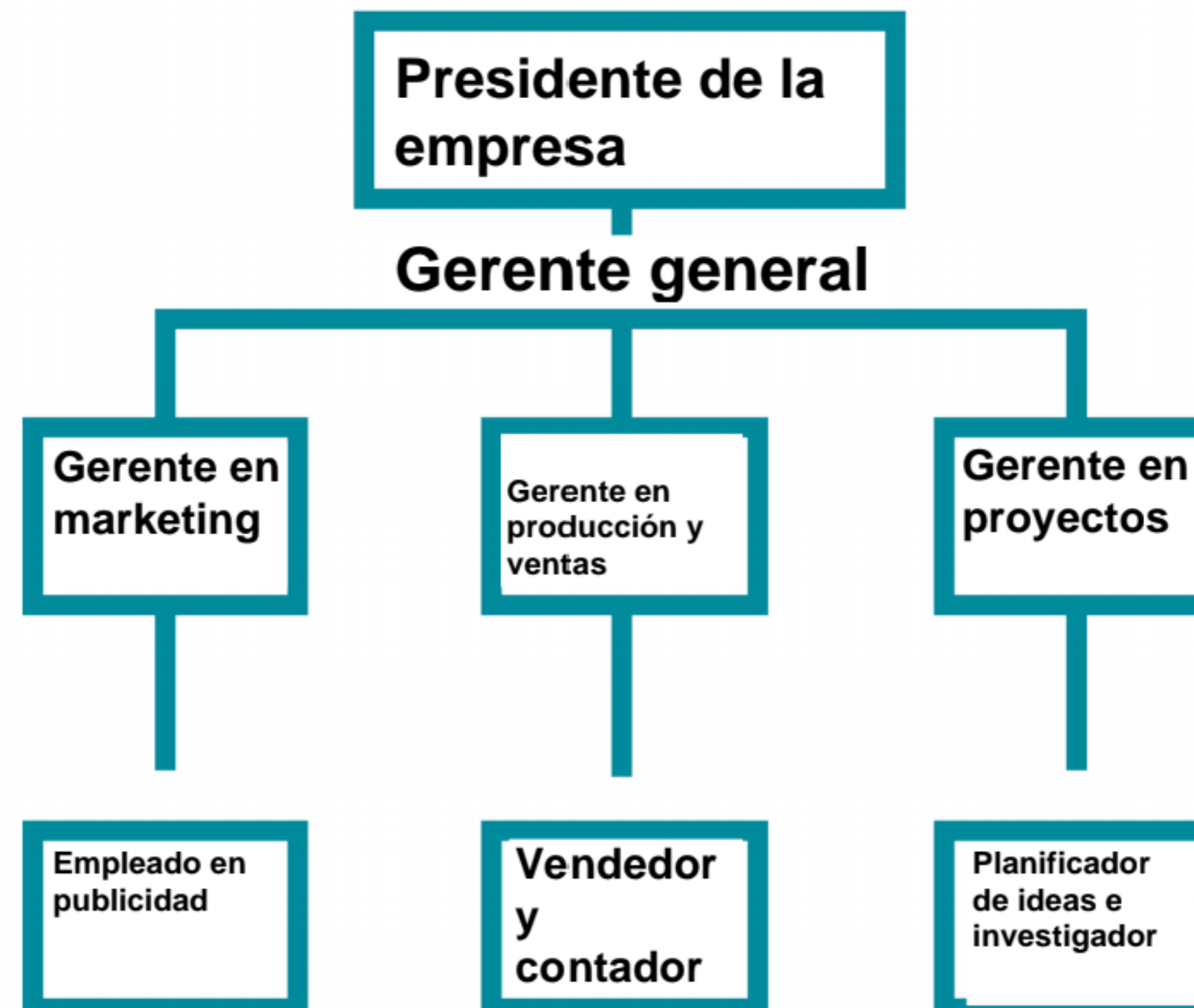
Misión:

Hacemos este emprendimiento con el fin de garantizar y lograr que la población de cada uno de los países en los que operaremos tenga acceso a nuestros productos de higiene bucal y un aliento espectacular.

Visión:

Creemos que existimos para dar una excelente higiene a la población y nos enfocamos a ello. Creemos en nuestros productos y en nuestras ideas.
Nos planeamos ver en 10 años produciendo y comercializando en distintos países de América.

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

Garantizamos que todas las personas tendrán acceso a nuestros productos y servicios

Sostenibilidad ambiental:

Nuestros productos harán todo lo posible para no dañar el medio ambiente y la naturaleza que nos rodea a todos.

Sostenibilidad económica:

Se presentará con un precio aceptable a todo público en los supermercados y farmacias, procuramos que sea accesible hacia cualquier consumidor.

Recuerda hacer uso de los objetivos de desarrollo sostenible

Actividad #4

Complete el Modelo de Negocios Canvas.

Socios clave <ul style="list-style-type: none">-Proveedores-Agentes publicitarios-Fabricantes-Agente de recursos humanos-Contador-Instituciones financieras-Distribuidores-Aliados estrategicos	Actividades clave <ul style="list-style-type: none">-Diseño de un logo-Desarrollo del producto eficiente-Adquisicion de suministros-Buscar los mejores proveedores-Asegurar un despacho	Propuesta de valor <p>Planeo vender este producto en supermercados y farmacias, se diferenciara del resto por su simple y llamativo logo.</p>	Relación con el cliente <p>Ofrecer una excelente experiencia usando frases simples y cortas. tratar de buscar gustos personales del cliente y ofrecer precios de su agrado</p>	Segmento de clientes <p>Hacer preguntas sobre preferencias o gustos</p>
	Recursos clave <ul style="list-style-type: none">-Capital propio.-Personas de confianza y capaces.-Herramientas: maquinaria pesada, electricidad, agua.		Canales <ul style="list-style-type: none">-Publicidad en Internet.-Comerciales en televisión.-Encuestas simples.-Afiches publicitarios.	
Estrucutra de costos <p>Los gastos principalmente se irán a la electricidad, despacho, maquinaria y salario de los empleados.</p>		Fuentes de ingresos <p>Las fuentes de ingreso provendrán de la venta del producto, capital propio, prestamos y acciones</p>		



Recuerda: En la presentación "Modelo de negocio" puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación "Qué me diferencia" puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi
primer
emprendimiento



Slogan



Tu sonrisa es lo ideal

Colores
principales de mi
marca
empresarial



Puedes dibujar el
logo o hacerlo de
forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

- Maquinaria: 60,000¢
- Electricidad: 40,000¢
- Despacho: 90,000¢
- Agua: 20,000¢
- Recursos externos: 50,000¢
- Salario: 150,000¢
- Produccion, publicidad y marketing: 180,000¢

Mis costos variables

- Fluor: 28¢
- Humectante: 27.000¢
- Dietanolamina: 3035¢
- Glicerol: 6700 ¢
- Carbonato de calcio: 600¢
- Sorbitol: 1600¢
- lauril: 3000¢

El precio de venta de mi producto / servicio es de:

¢ 2500

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):


$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} \rightarrow -14,950$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} \rightarrow \text{₡ } -37,375$$

 Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

- Maquinaria
- Patentes
- Despacho
- Cuentas por cobrar
- Bonos
- Fondos de inversion
- Propiedades
- marca registrada
- deudores
- bienes inmuebles

Pasivos

- Salarios
- inventario
- cuentas por pagar
- impuestos
- deudas a largo plazo
- deudas a corto plazo
- documentos por pagar
- gastos acumulados
- sobregiro bancario
- anticipo de clientes

➡ Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.

➡ Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

El cumplimiento tributario garantiza que cada individuo y empresa contribuyan de manera proporcional a su capacidad económica. La recaudación tributaria es vital para mantener la estabilidad económica y financiera del país.

Aparte de cumplir con la ley que se indica nos puede dar un buen historial.

¿Cómo se liquida una empresa?

1. Liquidación acordada por asamblea de accionistas
2. Hacer un inventario de los activos y deudas
3. Notificar a las autoridades sobre la liquidación de su empresa
4. Publicación en la gaceta del gobierno
5. Liquidación de activos y propiedades
6. Registro del acuerdo de disolución

Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

Personalmente el tema que mas me intereso fue el de como administrar mi capital, me di cuenta de la pesima forma de administracion del dinero en mi hogar, este curso me ayudo bastante en esos temas economicos.

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

Porque nos ayuda a como administrar correctamente nuestros ingresos de forma en la que se gaste menos dinero formando presupuestos propios.

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

Para nuestros padres de familia y profesores, también para nosotros mismos, ya que, tenemos un largo recorrido en la vida y estos temas son esenciales saberlos.

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

Para enseñarnos como es el mundo laboral hoy en dia y como empezar a administrar nuestros ingresos, presupuestos, como mantener una empresa, entre diversos temas.

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

Ver vídeos con respecto a los temas que se nos indica y realizar un cuestionario para ver nuestra capacidad de comprensión.

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

Formar nuestra propia empresa y que sea un exito.

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

Internet, computadora, celular, tiempo libre y motivacion.

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

En nuestros ratos libres.

¿Quién lo hace?
(Responsables)

Yo soy el total responsable de empezar y terminar este trabajo, y los profesores guías de orientarnos con algunas dudas que presentemos.

