



**Junior
Achievement
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

35

Years of
Empowering
Lives

YO EMPRENDO
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO
DE TRABAJO**



**MINISTERIO DE
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:

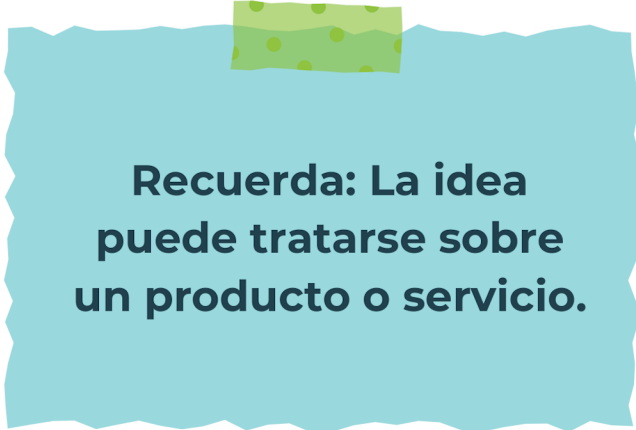


1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Actividad #1

Defina la idea de negocio.

Mi idea de negocio será centrarse en la venta, creación y distribución de joyas, que puede incluir, anillos, collares, pulseras, pendientes y otros accesorios ornamentales hechos de metales como, oro, Plata, etc. la idea es ofrecer productos que sean estéticamente atractivos y de calidad, que puedan ser tanto artículos de lujo, como piezas accesibles para todo público.



Recuerda: La idea puede tratarse sobre un producto o servicio.

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

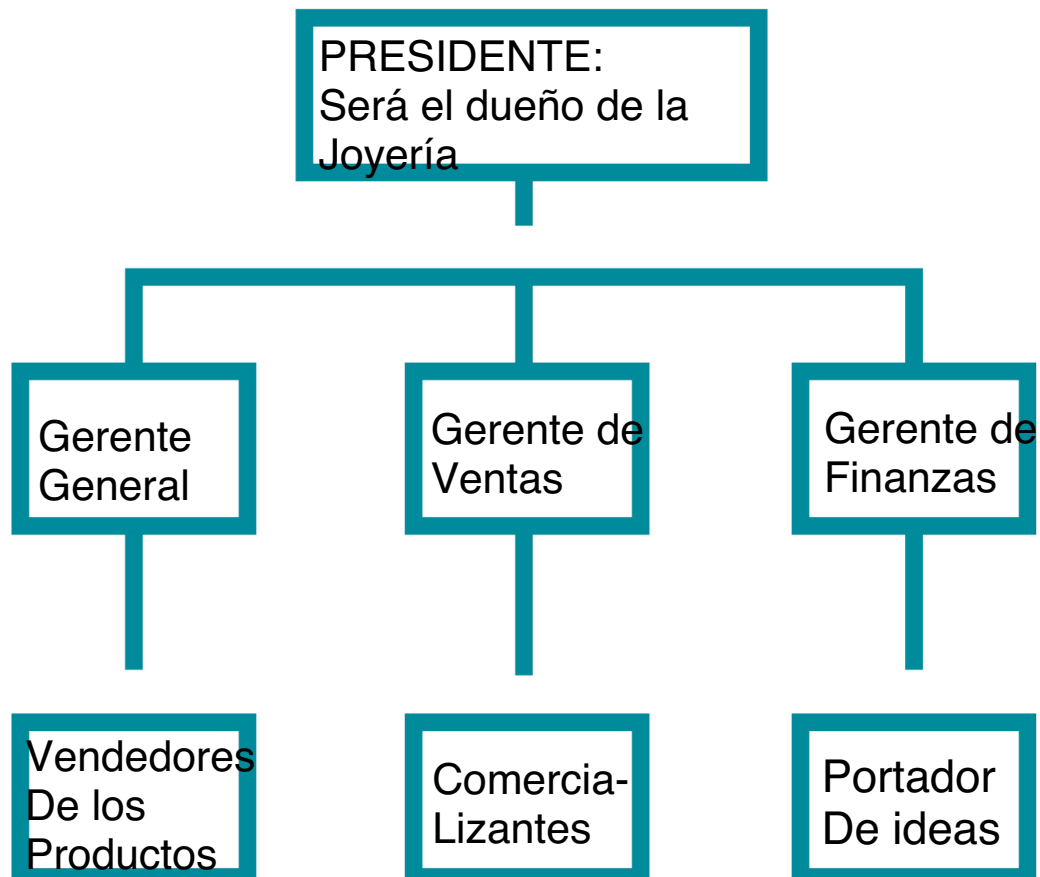
Misión:

Crear joyas impresionantes, que reflejen la belleza única de su hermoso
diseño innovador.

Visión:

Ser reconocidos como líderes en el mercado de joyería por
nuestra creatividad en la joyería.

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

Garantizar un ambiente seguro y totalmente cómodo para nuestros clientes.
Fomentar la diversidad de nuestros productos y nuestra atención social hacia los clientes.

Sostenibilidad ambiental:

Será la capacidad de nuestra empresa para gestionar nuestras operaciones de manera en que minimice el impacto negativo en el medio ambiente.

Sostenibilidad económica:

Saber cómo mantener, cuidar y fomentar la empresa para que sirva muy bien económicamente y saber cómo manejarla.



Recuerda hacer uso de los objetivos de desarrollo sostenible

Actividad #4

Complete el Modelo de Negocios Canvas.

Socios clave	Actividades clave	Propuesta de valor	Relación con el cliente	Segmento de clientes
Proveedores de Materiales	Saber Manejar La Empresa	Hacer Buenas Ofertas Con los Clientes	Atenderlos Con Atención	Que Les guste Los Materiales Y la joyería
	Recursos clave		Canales	
	Administrar la Empresa		Promoción	
Estructura de costos			Fuentes de ingresos	
Costo de materiales			Administración de la Empresa	

Recuerda: En la presentación "Modelo de negocio" puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:

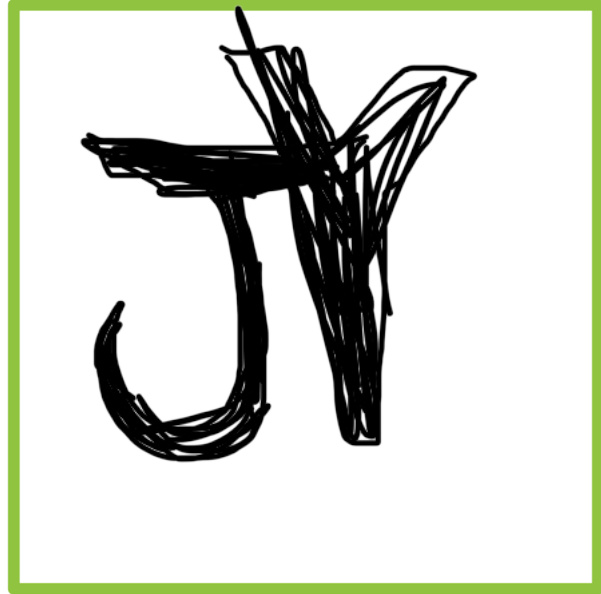


Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento



Brilla con elegancia, vive con pasión

Slogan



Colores principales de mi marca empresarial



Negro	Rojo vino	Blanco
-------	-----------	--------

Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

- 10.000
- 20.000
- 10.000
- 20.000
- 10.00
- 3000
- 2000

Mis costos variables

- 20000
- 10000
- 30000
- 10000
- 7000
- 100
- 90000

El precio de venta de mi producto / servicio es de:

₱ 90.0000

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades \rightarrow 100.000

Punto de equilibrio monetario \rightarrow ₡ 20.000



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

- Cuentas por cobrar
- Inversiones
- Propiedad intelectual
- Propiedad intelectual
- Dinero en efectivo
- Activos intagables
- Materias primas
- Propiedad intelectual
- Patentes y licencia
- Tecnologías

Pasivos

- Deudas a largo plazo
- Deudas a corto plazo
- Arrendamiento
- Cuentas por cobrar
- Provisiones
- Salarios
- Prestaciones
- Impuestos por pagar
- Préstamos
- Deudas



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

Es importante para que la empresa funciones

Para saber cómo manejarla, para que tenga un buen manejo de dinero, Inversiones y gastos.

Para que todos los clientes tengan un buen servicio.

Y los empleados y funcionarios tengan un buen pago por su Trabajo.

¿Cómo se liquida una empresa?

Implicando la venta de activos y pagos de deudas.

Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

La joyería

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

Porque me interesa sus costos y sus ganancias

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

Para los Clientes

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

Para saber cómo es el funcionamiento de la empresa de Joyería

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

Haré una mini información De cómo sirve la empresa De joyería en la industria

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

Lograr un buen funcionamiento De la Empresa u sus ganancias

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

Necesitamos trabajadores, Presupuesto, inversiones, capitales, Préstamos

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

Lo haremos por medio de Informaciones de empresas

¿Quién lo hace?
(Responsables)

Los funcionarios y trabajadores

