



**Junior
Achievement
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

35

Years of
Empowering
Lives

YO EMPRENDO
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO
DE TRABAJO**



**SERVICIO COMUNAL
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

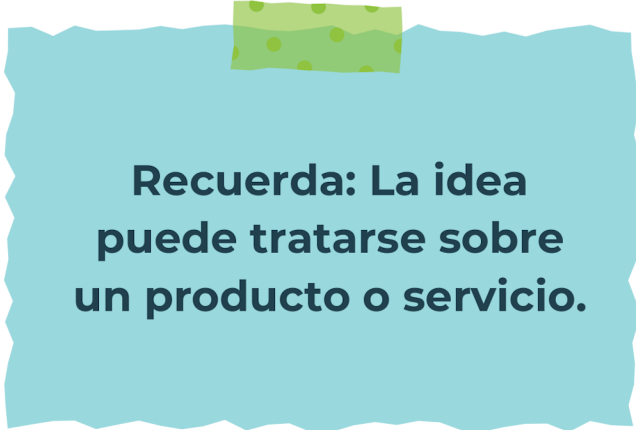
Actividad #1

Defina la idea de negocio.

Negocio de vendedor de pulseras: La idea principal sería vender pulseras hechas a mano por mí y algunos colaboradores de temáticas, ya sean personalizadas por los clientes o con diseños originales creados por nosotros

Y en un futuro podemos empezar a diseñar otro tipo de accesorios como aretes, collares, etc.

Ya que queremos proveer a nuestros clientes con pulseras únicas y de alta calidad que no solo complementen su estilo personal, sino que también cuenten historias significativas.



Recuerda: La idea puede tratarse sobre un producto o servicio.

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

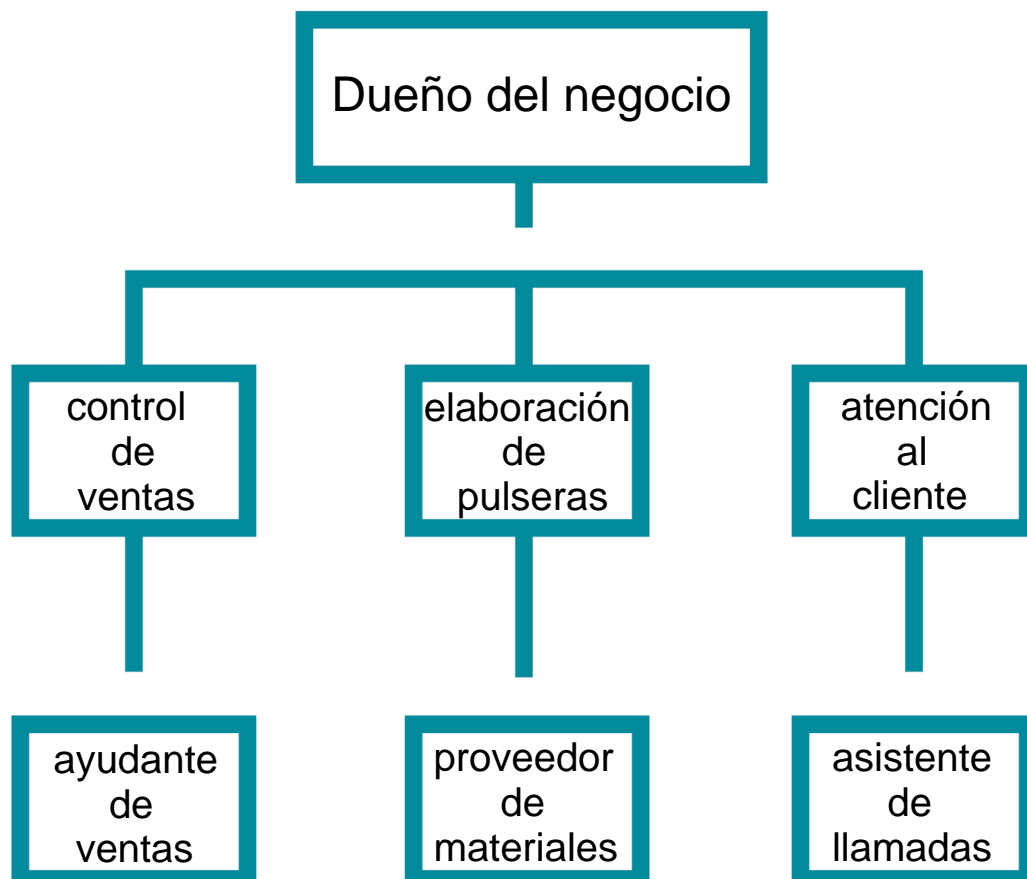
Misión:

Comprometernos a utilizar materiales sostenibles y a apoyar a comunidades locales en el proceso de fabricación, asegurando compra contribuya positivamente tanto al cliente como al medio ambiente.

Visión:

Ser reconocidos como el líder en el mercado de pulseras, conocidos por nuestra innovación en diseño y compromiso con la calidad. Queremos inspirar a las personas a expresar su individualidad a través de nuestros productos

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

Condiciones laborales justas: Garantizar condiciones laborales seguras y justas para los trabajadores involucrados en la producción de las pulseras.

Sostenibilidad ambiental:

Uso de materiales sostenibles: Utilizar materiales reciclados, orgánicos o de fuentes renovables para la fabricación de las pulseras, minimizando así el impacto ambiental.

Sostenibilidad económica:

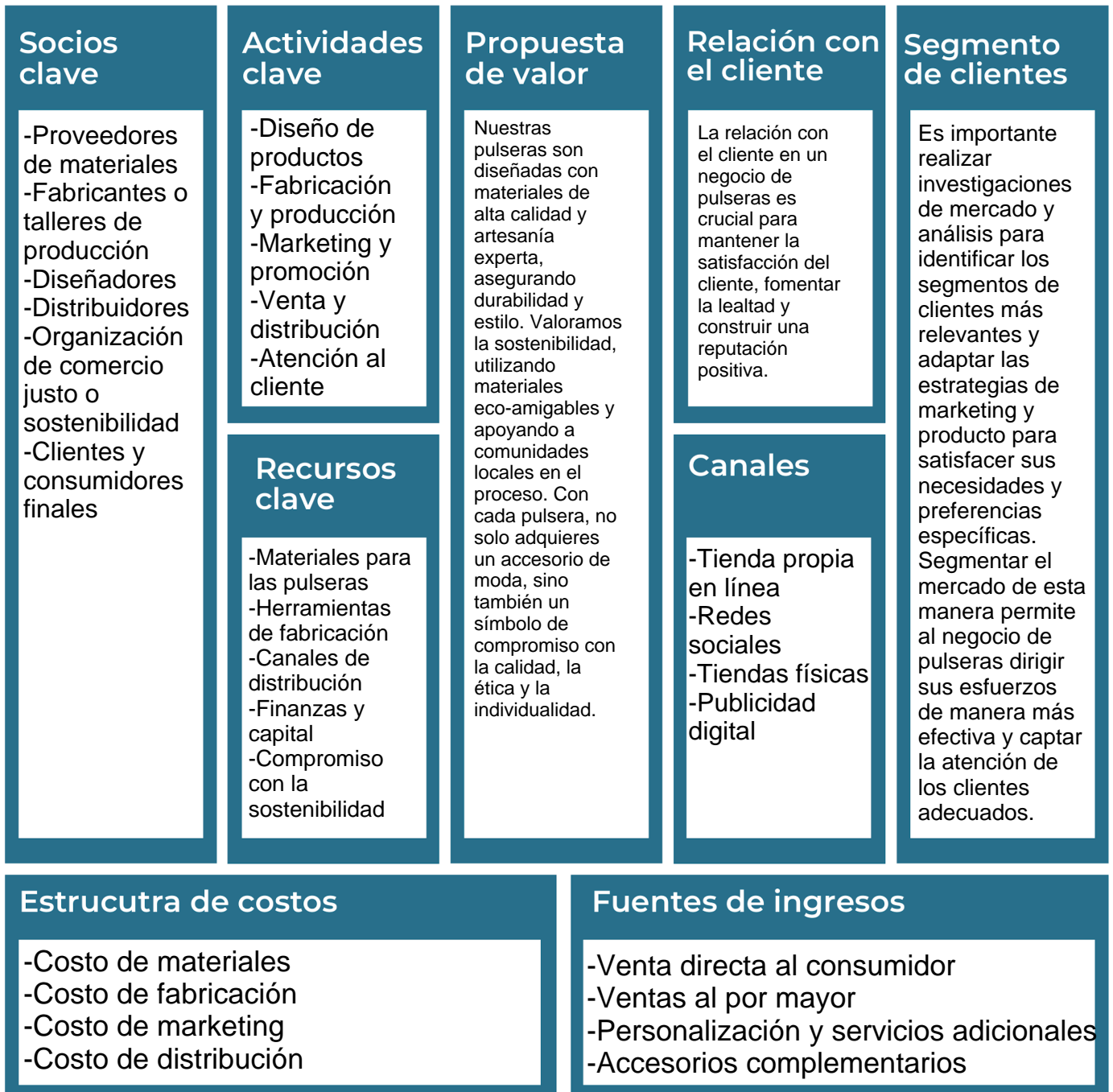
Cadena de suministro ética: Establecer relaciones con proveedores que compartan valores de responsabilidad social y ambiental.



Recuerda hacer uso de los objetivos de desarrollo sostenible

Actividad #4

Complete el Modelo de Negocios Canvas.



Recuerda: En la presentación “Modelo de negocio” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento

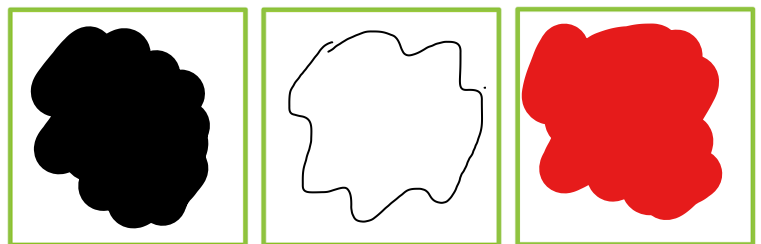


"Donde cada pulsera cuenta una historia"

Slogan



Colores principales de mi marca empresarial



Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

- Alquiler de local: 120 mil
- Servicios públicos: 10 mil
- Salario del personal: 15 mil
- Marketing: 15 mil
-
-
-

Mis costos variables

- Materiales: 15-30 mil
- Costo de fabricación: 10 mil
- Costo de empaque: 15 mil
- Costo de envío: 5 mil
- Descuentos: 10 mil
-
-

El precio de venta de mi producto / servicio es de:

₡ 2500

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades \rightarrow

Punto de equilibrio monetario \rightarrow



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

- Venta directa al consumidor
- Ventas al por mayor
- Personalización y servicios adicionales
- Suscripciones y membresías
- Venta en eventos y pop-up stores
- Ventas corporativas y de regalos
- Accesorios complementarios
- Talleres y eventos especiales
- Publicidad y patrocinios
-

Pasivos

- Venta de productos digitales
- Afiliaciones y programas de referidos
- Publicidad en sitio web
- Venta de derechos de propiedad intelectual
- Ingresos por membresía o suscripción
- Venta de kits de fabricación de pulseras
- Venta de espacios de publicidad en eventos
- Ingresos por alquiler de equipos
- Programas de dropshipping
- Venta de franquicias



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

No hay una cifra exacta disponible sobre cuántos negocios de venta de pulseras existen a nivel mundial o nacional, ya que esto puede variar considerablemente dependiendo de diversos factores como la ubicación geográfica, el tamaño del mercado local, la popularidad de la joyería artesanal, la moda y las tendencias de consumo, entre otros.

Sin embargo, es posible encontrar una amplia variedad de negocios que se dedican a la venta de pulseras en diferentes formas y estilos.

Estos negocios pueden incluir desde pequeñas tiendas locales, boutiques especializadas, tiendas en línea, hasta grandes cadenas de joyería y comerciantes que venden a través de plataformas de ecommerce.

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

Las obligaciones tributarias no solo son fundamentales para el funcionamiento eficiente de un país y el bienestar de sus ciudadanos, sino que también juegan un papel crucial en el desarrollo económico, la estabilidad y el cumplimiento legal. Por lo tanto, es importante que tanto individuos como empresas comprendan sus responsabilidades fiscales y las cumplan de manera correcta y oportuna.

¿Cómo se liquida una empresa?

La decisión de liquidar la empresa puede ser tomada por los accionistas en una reunión especial o asamblea general. Se debe aprobar formalmente la disolución de la empresa y nombrar a una persona o un comité para supervisar el proceso de liquidación. Una vez completada la liquidación y la distribución de activos, se presentan los documentos finales ante las autoridades competentes para cancelar la existencia legal de la empresa. Esto incluye la cancelación de registros comerciales, fiscales y otras licencias o permisos.

Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

Crear pulseras y accesorios para personas a las que les guste usarlos

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

Queremos que las personas que las compren asocien cada pulsera con un momento importante en sus vidas

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

Son para todos los públicos, desde niños hasta adultos mayores

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

Para que los clientes puedan personalizar sus pulseras y tengan una manera más especial y única para guardar sus recuerdos que con simples fotos en la galería

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

Crear pulseras con diferentes diseños o diseños personalizados pedidos por los clientes por alguna ocasión especial o algún regalo

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

Lograr la satisfacción de los clientes con una buena calidad en los materiales utilizados para la creación de las pulseras

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

Hilos y piezas de distintos colores y formas

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

Lo óptimo sería hacerlo los 7 días de la semana ya que no es un trabajo que requiera mucho esfuerzo y se podría realizar con facilidad

¿Quién lo hace?
(Responsables)

El dueño del negocio y todos sus colaboradores

