



**Junior
Achievement
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

35

Years of
Empowering
Lives

YO EMPRENDO
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO
DE TRABAJO**



**SERVICIO COMUNAL
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:

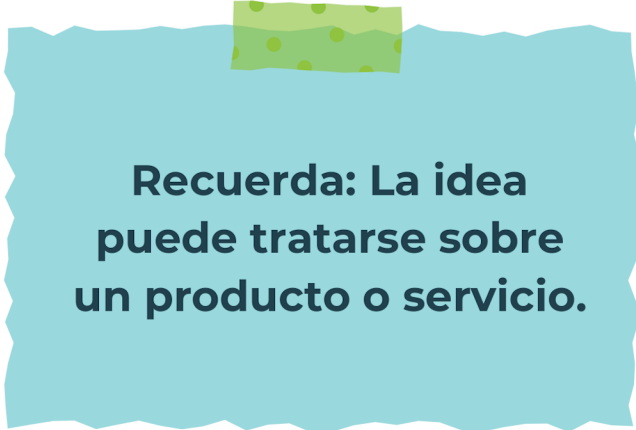


1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Actividad #1

Defina la idea de negocio.

La idea de negocio es la razón de ser de una empresa. Su propuesta de valor debe comunicar los beneficios de los productos o servicios que se quieren ofrecer. Debido a ello, forma parte importante del plan de negocios, pues es la base de todas las estrategias de ventas, marketing y desarrollo de productos.



Recuerda: La idea puede tratarse sobre un producto o servicio.

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

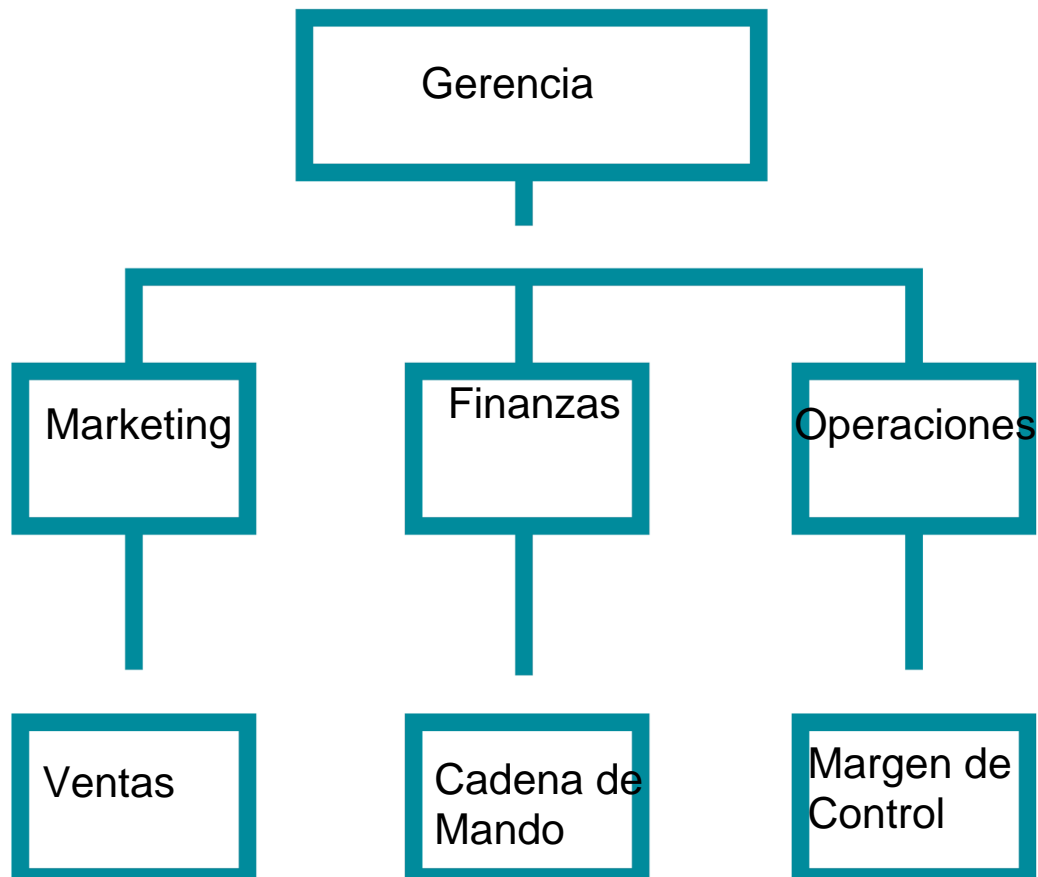
Misión:

La misión de mi negocio es lograr encontrar _____
la forma de que mediante el modelaje las _____
personas mejoren su autoestima _____

Visión:

Las personas dejen de asociar el modelaje con _____
Dietas, medidas y peso bajo de manera _____
extrema. _____

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

Cambiar la manera de las personas
De ver el modelaje, terminar con estereotipos
Y clichés, disfrutarlo y poder entender como funciona
Mediante campañas de modelaje

Sostenibilidad ambiental:

Si nuestra estabilidad mental va a estar bien
También necesitaremos un medio ambiente
que lo esté
Por eso si podemos ayudarnos, también
ayudaremos al ambiente
Mediante reciclaje y la implementacion de
basureros en lugares estratégicos

Sostenibilidad económica:

En la campaña se les pedirían fondos a los
clientes y se les explicaría
El por qué y para qué, una de las razones
sería para proseguir con esta
Y así ayudar a más personas.

Recuerda hacer uso
de los objetivos de
desarrollo sostenible

Actividad #4

Complete el Modelo de Negocios Canvas.

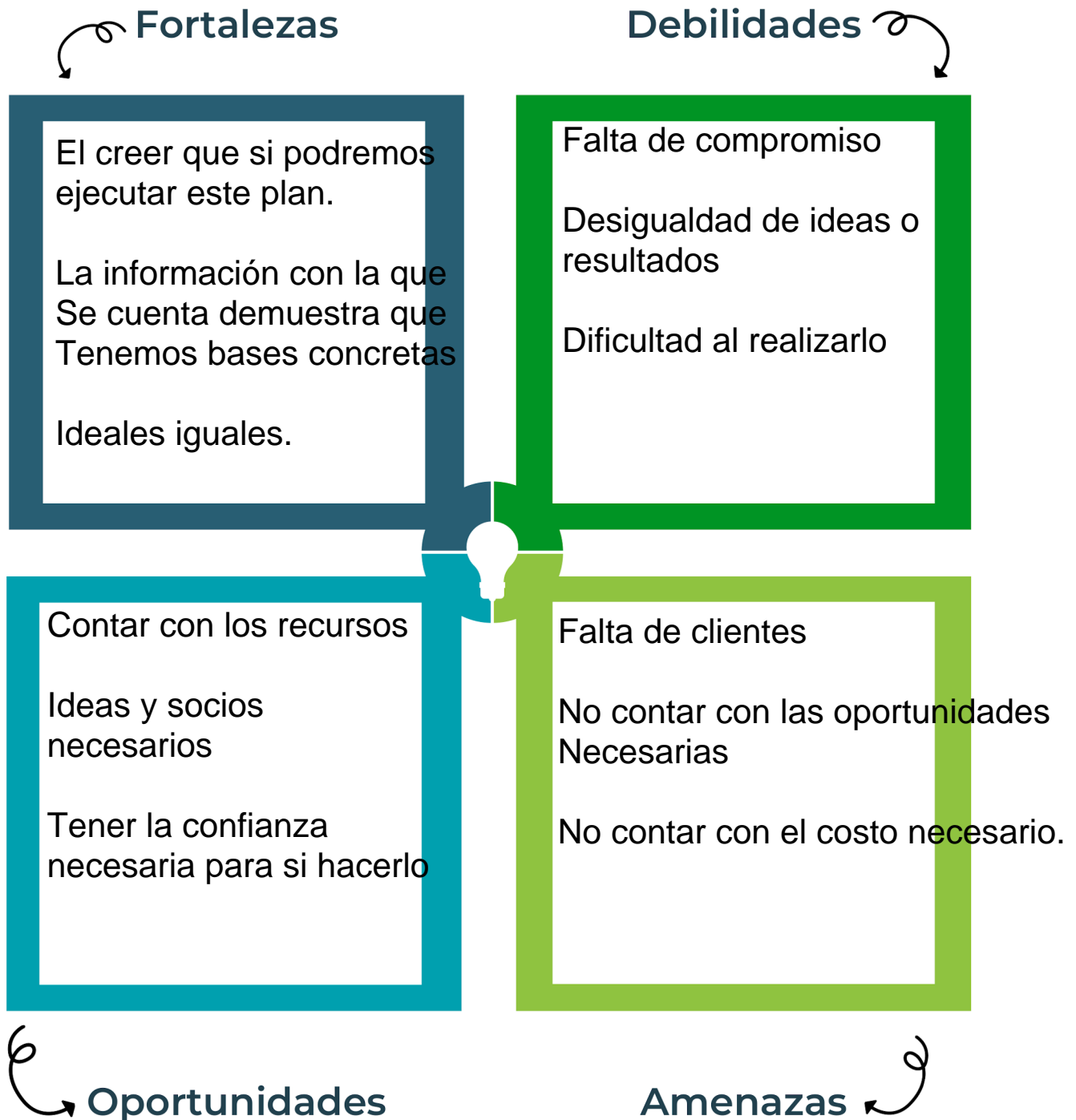
Socios clave	Actividades clave	Propuesta de valor	Relación con el cliente	Segmento de clientes
Provedores	Producción	Innovación	Comunidades	Mercado masivo
Socios estratégicos	Ventas	Rendimiento	Co-creacion	Nicho de mercado
Alianzas	Marketing	Diseño	Self-service	Segmento de mercado, geográfico, Demográfico
	Distribución	Precio	Canales	
	Recursos clave	Personalización	Canales:	
	Recursos:		De venta directa/indirecta	
	Físicos		Venta online	
	Intelectuales		Socios	
	Humanos			
	Financieros			
	De relaciones			
	Tecnológicos			
Estructura de costos			Fuentes de ingresos	
todos los gastos necesarios para operar un negocio y ofrecer la propuesta de valor a los clientes.			diferentes formas en que una empresa genera ingresos a partir de sus productos o servicios ofrecidos a los clientes.	



Recuerda: En la presentación “Modelo de negocio” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación "Qué me diferencia" puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento



Si lo crees lo logras!

Slogan



Colores principales de mi marca empresarial



Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

- Residencia
- Luz
- Agua
- Publicidad
- Intereses
- Salarios
- Prestamos

Mis costos variables

- Materias primas
- Marketing
- Volumen de pedidos
- Energía
- Combustibles
- Envío en caso de mercancía
- Comisión de venta

El precio de venta de mi producto / servicio es de:

₱ 30,000

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} \rightarrow 7000 \div 30,000$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} \rightarrow \text{₡} 30,000 \times 5000$$



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

- Lugar
- Centros de la empresa
- Deudas
- Vehículos
- Patentes
- Efectivos
- Equivalentes
- Inventarios
- Inversión a corto plazo
- Cuentas por cobrar

Pasivos

- Propiedades
- Plantas
- Equipos
- Inversiones a largo plazo
- Activos intangibles
- Activos diferidos
- Salarios
- Cuentas por pagar
- Marcas registradas
- Gastos pagados por adelantado



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

No es exactamente igual, pero existen 3; : el modelaje plano (bidimensional), el modelaje tridimensional o moulage y el modelaje vectorial.

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

garantiza que cada individuo y empresa contribuyan de manera proporcional a su capacidad económica.

¿Cómo se liquida una empresa?

consiste en la extinción de tu negocio o empresa. A través de esta operación la compañía saldará todas las deudas pendientes frente a terceros

Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

Modela y mejora del autoestima

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

La estabilidad mental es fundamental

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

Para todas las personas que quieran sentirse seguros de si mismos.

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

Es para mejorar el Autoestima de las Personas y su estabilidad mental

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

Pasarelas, fotografía
Publicidad con cuerpos fuera del estereotipo

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

Que las personas se Sientan seguras de Si mismas y tengan Una buena estabilidad mental y autoestima

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

Necesitamos una zona Grande, mesas, sillas
Parlantes y luces

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

En cuanto los materiales están a nuestro alcance y además estén listos.

¿Quién lo hace?
(Responsables)

mi persona, mis amigos, mi familia y Conocidos

NOTAS

Aprendí sobre lo importante que son los

Emprendimientos y como nos ayudan a

Desarrollar cosas necesarias más allá de solo

El dinero, también ideas necesarias para la

Sociedad y la mejor forma de como conllevar

Esto, las mejores herramientas y pasos para lograrlo