



**Junior
Achievement
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

35

Years of
Empowering
Lives

YO EMPRENDO
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO
DE TRABAJO**



**SERVICIO COMUNAL
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Actividad #1

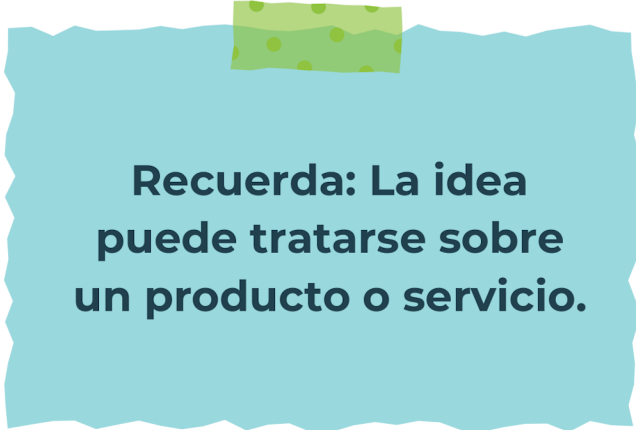
Defina la idea de negocio.

Es una actividad que se realiza con el objetivo de ganar dinero ofreciendo productos o servicios.

Sirve para satisfacer las necesidades o deseos de las personas y generar ingresos para quienes lo emprenden

Un negocio es cualquier actividad, trabajo u ocupación que se realiza con el fin de obtener una ganancia económica, es decir, que se lleva a cabo con la intención de producir dinero.

Se venden productos, atienden necesidades, etc



Recuerda: La idea puede tratarse sobre un producto o servicio.

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

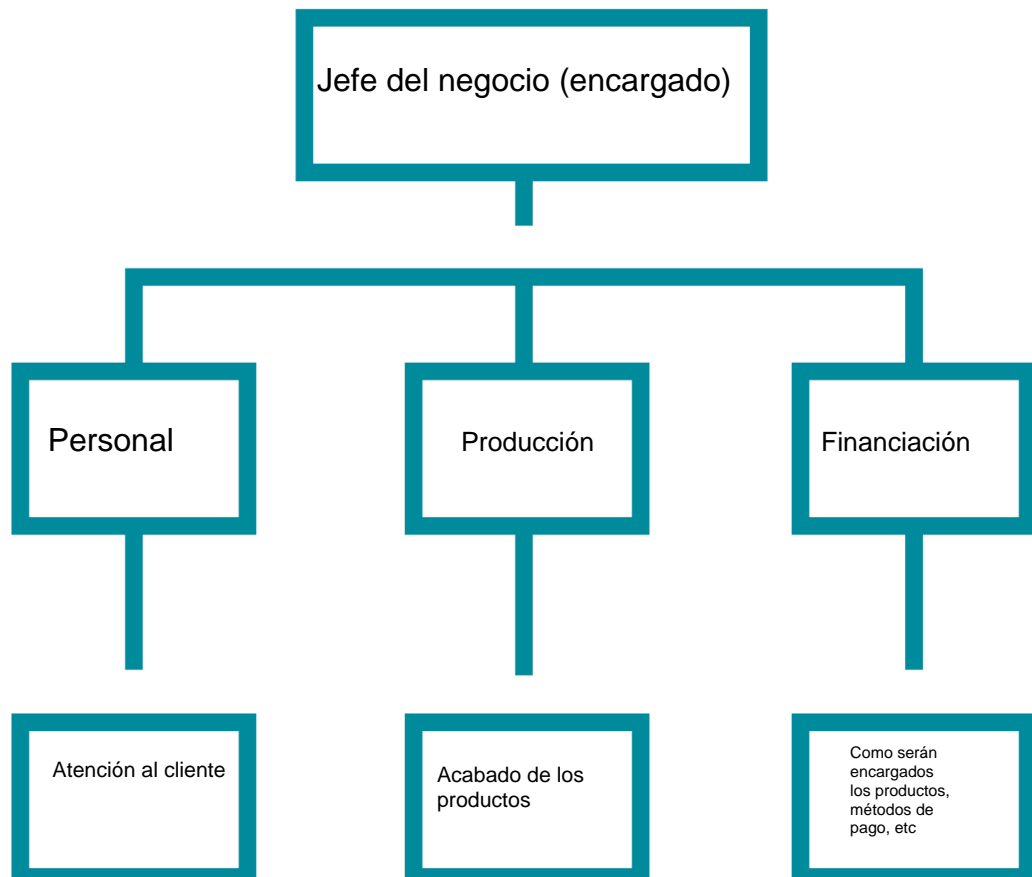
Misión:

Crear accesorios que sean duraderos y
puedan ser pasados de una generación a
otra

Visión:

Crear recuerdos y memorias que queden
presentes en ese producto (joyería, pulseras,
anillos, etc)

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

Los productos se destacarán por algo de lo cuales serán reconocidos, el negocio se asegurará de que sean de buena calidad, confiables y resistentes. La idea es que sea un negocio conocido por su buena calidad y atención al cliente, y un negocio duradero

Sostenibilidad ambiental:

Se utilizarán materiales reciclables y procesos no dañinos para el ambiente durante la creación de accesorios, joyería, etc.

La joyería será de calidad para que pueda ser pasada de una generación a otra o pueda ser reciclada

Sostenibilidad económica:

Se reaprovecharán las materias primas sobrantes, introduciéndolas de nuevo en el proceso de producción.

Se harán donaciones, promociones, entre otros.

Recuerda hacer uso de los objetivos de desarrollo sostenible

Actividad #4

Complete el Modelo de Negocios Canvas.

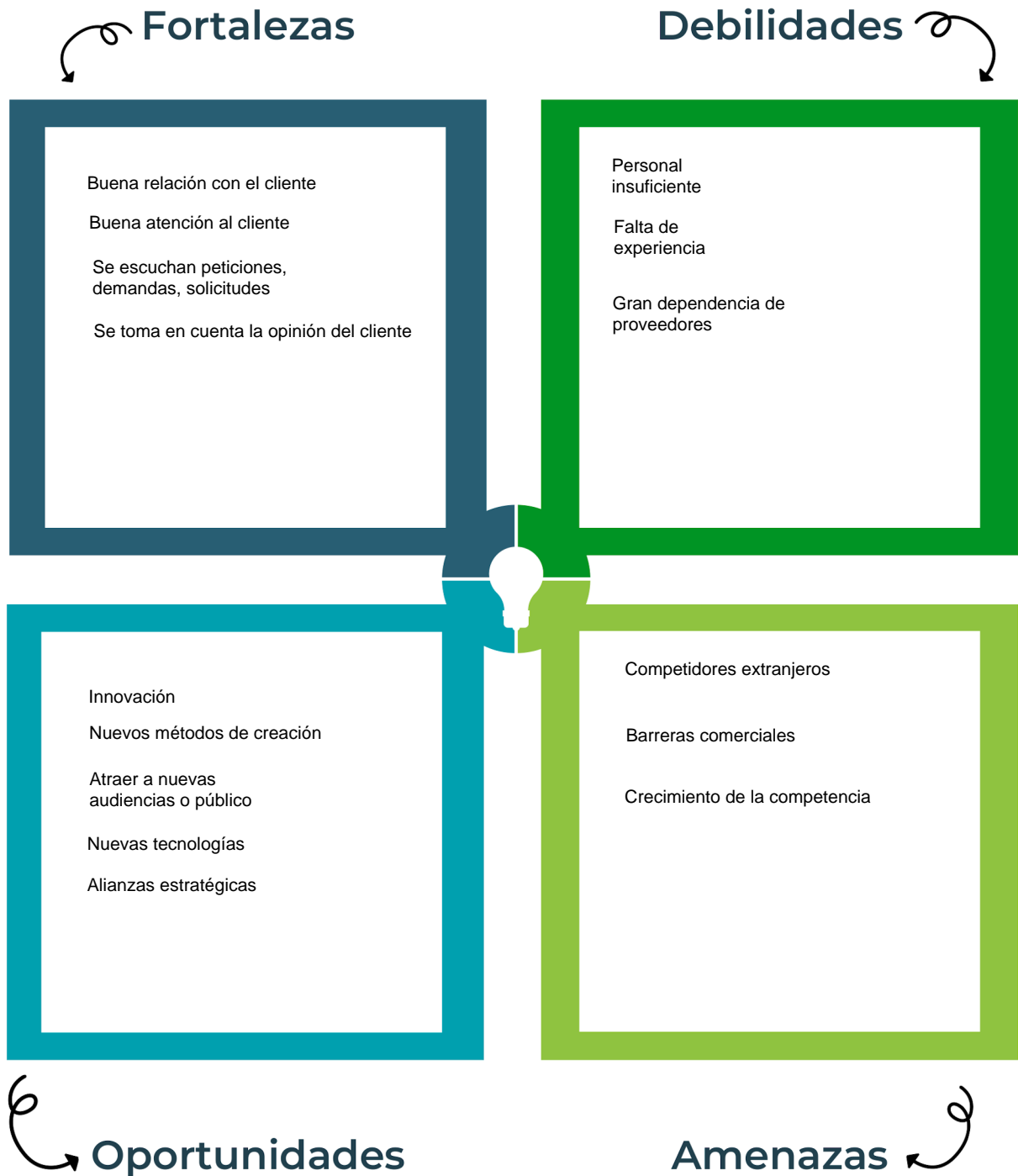
| | | | | |
|--|---|--|--|--|
| Socios clave Socios financieros Socios colegas Asociaciones con proveedores Proveedores de equipamientos Proveedores de materiales Comunidad local | Actividades clave Diseño y desarrollo del producto/servicio Adquisición de materiales y suministros Producción y fabricación de productos | Propuesta de valor Crear accesorios que sean duraderos y puedan ser pasados de una generación a otra con materiales de excelente calidad | Relación con el cliente Relación amable y respetuosa Se atienden las necesidades de los clientes Se ayuda al cliente | Segmento de clientes Todas las edades Ciertos gustos, preferencias, serán tomados en cuenta Se hacen envíos fuera del país y se entregan pedidos dentro del país |
| | Recursos clave Puntos de venta y redes de distribución Materiales Herramientas necesarias Empleados | | Canales Sitio/Página web Redes sociales (Facebook, Instagram, Youtube) Tiendas, puntos de venta, etc | |
| Estructura de costos Los salarios se dividen entre las ganancias mensuales de la tienda Se gasta en diferentes materiales reciclables y se utilizan métodos de la misma manera Se gasta en impuestos | | Fuentes de ingresos Venta de productos Suscripciones Servicios Ventas en línea | | |



Recuerda: En la presentación “Modelo de negocio” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento



Esa parte la enviaré por aparte, se me complica un poco subirlo por aquí

Slogan



Charms for your loved ones,
made with purpose and
thought

Colores principales de mi marca empresarial



Amarillo

Rojo

Azul

Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

- Electricidad
- Agua
- Herramientas
- Alquiler
- Uniformes
- Teléfono
- Internet

Mis costos variables

- Materias primas
- Mano de obra
- Suministros de producción
- Comisiones
- Costos de entrega
- Publicidad/Marketing
- Mantenimiento

El precio de venta de mi producto / servicio es de:



25,000-70,000, etc

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades \rightarrow

Punto de equilibrio monetario \rightarrow



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

- Propiedades
- Edificios
- Existencias
- Inversiones financieras
- Mobiliario
- Equipo
- Bienes materiales
- Acciones
- Equipos tecnológicos
- Derechos de patente

Pasivos

- Salarios
- Impuestos
- Cuentas por pagar
- Deudas con proveedores
- Préstamos bancarios
- Créditos a corto plazo
- Deudas a largo plazo
- Provisiones para riesgos y gastos
- Fondos propios
- Créditos bancarios



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

La joyería en Costa Rica ha tenido un crecimiento exponencial en los últimos tiempos. Cada vez aparecen nuevas marcas de piezas finas que logran un impacto en el mercado, hay de todos tipos.

Existen emprendimientos independientes al igual que negocios de joyerías nuevos y otros que han estado desde décadas anteriores. En todos los centros hay diferentes tiendas de joyería en diferentes locaciones.

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

A través del cumplimiento tributario podemos ayudar con el fortalecimiento de la economía del país, la prevención de sanciones o multas por parte de las autoridades fiscales, evitar litigios y contingencias fiscales que son procesos costosos y prolongados

¿Cómo se liquida una empresa?

La liquidación de una empresa consiste en la extinción de un negocio o empresa. A través de esta operación la compañía saldará todas las deudas pendientes frente a terceros, cobrará los créditos pendientes frente a sus deudores y, por último, repartirá el patrimonio que aún quede en la empresa entre los socios, este es el proceso de liquidación

Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

Como llevar el rumbo de un negocio, haciéndolo exitoso durante su jornada, como llevar un balance y no hacerlo caer

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

Debido a que gracias a ello, podemos aprender a llevar un negocio, como emprender, las cosas importantes y primordiales y prepararnos para lo que sería una experiencia siendo el encargado de uno

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

Clientes de todas las edades, diversos gustos e intereses

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

Conocer y aprender sobre lo que son los negocios y emprendimientos, como sería tener uno y la experiencia que sería llevar uno

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

Investigar, buscar información, utilizarla, hacer resúmenes, etc. Realizar preguntas o entrevistas a personas que sean emprendedores o empleados, etc

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

Aprender sobre lo que son los emprendimientos, como tener un control y balance (no llevarlo a la quiebra)

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

Internet (buscadores)
Wi-fi
PC

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

El tiempo necesario

¿Quién lo hace?
(Responsables)

Daniela

